



אפולו פאוור בע"מ
דוח תקופתי לשנת 2023

תוכן עניינים

- פרק א' תיאור עסקי התאגיד
- פרק ב' דוח דירקטוריון על מצב ענייני התאגיד
- פרק ג' דוחות כספיים
- פרק ד' פרטים נוספים על התאגיד
- פרק ה' דוח בדבר אפקטיביות הבקרה הפנימית והצהרות מנהלים

חלק א'

תיאור עסקי התאגיד

הננו מתכבדים להביא להלן את תיאור עסקי חברת אפולו פאוור בע"מ ("החברה") וחברת הבת סולארפיינט בע"מ ("סולארפיינט") (החברה וסולארפיינט תקראנה להלן יחדיו: "הקבוצה") והתפתחות עסקי הקבוצה.

על רקע העדר הוודאות באשר להצלחת פיתוח מוצרי הקבוצה השונים ו/או התאמתם ו/או החדרתם לשווקים הרלוונטיים, במקרה של כשלון בפיתוח המוצרים ו/או כישלון בהשגת האישורים הנדרשים מהרשויות הרגולטוריות המוסמכות לשם שיווק ו/או מכירת ו/או שימוש במוצרים, ו/או בהתאמתם ו/או החדרתם לשווקים הרלוונטיים, עלולה השקעת החברה בפיתוח וייצור המוצרים לרדת לטמיון.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

תוכן עניינים

סעיף	עמוד
1.	תיאור פעילות החברה והתפתחות עסקיה
2.	תחום הפעילות של הקבוצה
3.	השקעות בהון החברה ועסקאות במניותיה
4.	חלוקת דיבידנד
5.	מידע כספי לגבי תחומי הפעילות של החברה
6.	סביבה כללית והשפעת גורמים חיצוניים על פעילות החברה
7.	תיאור פעילות החברה - כללי
8.	מידע כללי על תחום הפעילות
9.	מוצרים ושירותים
10.	פילוח הכנסות מוצרים ושירותים
11.	מוצרים חדשים
12.	לקוחות
13.	שיווק והפצה
14.	צבר הזמנות
15.	הסכמים מהותיים והסכמי שיתוף פעולה
16.	תחרות
17.	עונתיות
18.	כושר ייצור
19.	רכוש קבוע, מקרקעין ומתקנים
20.	מחקר ופיתוח
21.	נכסים לא מוחשיים
22.	הון אנושי
23.	חומרי גלם וספקים
24.	הון חוזר
25.	השקעות
26.	מימון
27.	מיסוי
28.	סיכונים סביבתיים
29.	מגבלות ופיקוח על פעילות הקבוצה
30.	הליכים משפטיים
31.	יעדים ואסטרטגיה עסקית צפי להתפתחות בשנה הקרובה
32.	גורמי סיכון

חלק ראשון - תיאור ההתפתחות הכללית של עסקי החברה

1. תיאור פעילות החברה והתפתחות עסקיה

1.1. הגדרות

בדוח תקופתי זה, לשמות ולמונחים המפורטים להלן תהיה המשמעות המופיעה לצידם:

"החברה" - אפולו פאוור בע"מ.

"סולארפיינט" - סולארפיינט בע"מ.

"הקבוצה" - החברה וסולארפיינט יחדיו.

"חוק ניירות ערך" - חוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968.

"חוק החברות" - חוק החברות, התשנ"ט-1999.

"הבורסה" - הבורסה לניירות ערך בתל-אביב בע"מ.

"הדוח התקופתי לשנת 2020" - הדוח התקופתי של החברה לשנת 2020 אשר פורסם במגנא ביום 1.2.2021 (מס' אסמכתא 2021-01-012394).

"הדוח התקופתי לשנת 2021" - הדוח התקופתי של החברה לשנת 2021 אשר פורסם במגנא ביום 21.3.2022 (מס' אסמכתא 2022-01-027537) ונכלל בזאת על דרך ההפניה.

"הדוח התקופתי לשנת 2022" - הדוח התקופתי של החברה לשנת 2022 אשר פורסם במגנא ביום 16.3.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-027792) ונכלל בזאת על דרך ההפניה.

"תשקיף המדף" או "התשקיף" - תשקיף המדף של החברה הנושא תאריך 31 באוגוסט 2023 פורסם ביום 30.8.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-100449) ונכלל בזאת על דרך ההפניה.

"מועד הדוח" - 31.12.2023.

"קלינטק" - תעשייה המייצרת מוצרים בתחום הסביבה והקיימות. לדוגמה: אנרגיה מתחדשת, תחליפי פלסטיק מתכלים או טכנולוגיות לניצול מים.

"מערכת סולארית" - מערכת חשמלית הממירה אור שמש לחשמל.

"PV - Photo-Voltaic" - המינוח הלועזי עבור מערכת סולארית העובדת על בסיסי עקרון החומרים הפוטוולטאים.

"BIPV - Building Integrated Photovoltaics" - מוצרים פוטו וולטאים המשולבים או מחוברים דרך כלל לגגות מבנים וחלונות.

"יעילות או שיעור המרה/ניצולת" - הינה מדד לכמות החשמל שמיוצר ע"י מערכת סולארית בהינתן כמות אור קבועה. כך למשל, קרינת שמש סטנדרטית של 1000 W/m^2 על מערכת העובדת ביעילות המרה או בניצולת של 10% תייצר חשמל בכמות של 100 W/m^2 .

"MWp" (Megawatt Peak) או "kWp" (Kilowatt Peak) או "GWp" (Gigawatt Peak) - ההספק המותקן של יחידה פוטו וולטאית (כגון תא, פאנל או מערכת) אשר נקבע באמצעות מדידת הזרם והמתח החשמלי בתנאים סטנדרטיים.

יצוין כי סכומים בש"ח המופיעים לאחר סכומים מקוריים בדולר/אירו תורגמו לש"ח לפי שער ההמרה הידוע במועד ההזמנה/חתימת ההסכם עם הצד השני להתקשרות.

1.2. כללי

1.2.1. החברה התאגדה בישראל ביום 24 באוקטובר 1993, כחברה פרטית בשם "אינוונטק חברה להשקעות

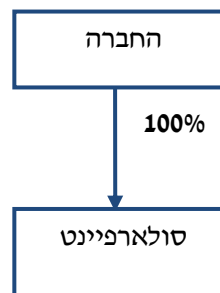
אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

בע"מ על פי פקודת החברות, התשמ"ג-1983. בחודש אוגוסט 1998 נרשמו ניירות הערך של החברה למסחר בבורסה והחברה הפכה להיות חברה ציבורית (כהגדרת מונח זה בחוק החברות). ביום 7.12.2009, שונה שם החברה ל"אינוונטק סנטראל מלונות בע"מ", ביום 17.9.2015, שונה שם החברה ל"אור סיטי החזקות בע"מ", וביום 26.10.2017 שונה שם החברה לשמה הנוכחי - אפולו פאוור בע"מ.

1.2.2. פעילותה של החברה מתבצעת באמצעות החברה הבת סולארפיינט, הנמצאת בבעלותה ובשליטתה המלאה של החברה.

1.3. תיאור מבנה החברה

להלן תרשים מבנה ההחזקות של החברה בתאגידים המהותיים לחברה נכון למועד הדוח:



2. תחום הפעילות של הקבוצה

החברה, באמצעות חברת הבת סולארפיינט, הינה חברת קלינטק שחזונה ייצור אנרגיה סולארית בצורה חדשנית מכל משטח קיים החשוף לאור השמש, ללא צורך בלהפר שטחים נוספים לצורך ייצור אנרגיה סולארית.

הקבוצה פיתחה טכנולוגיה ייחודית ומוגנת פטנטים לייצור תאים סולאריים גמישים, עמידים ויעילים הניתנים לשילוב במגוון חומרים. באמצעות תאים אלו, מייצרת הקבוצה מגוון מוצרים. יתרונות המוצרים של החברה באים לידי ביטוי, בין היתר, בשימושים בהם המוצרים חשופים לתנודות או תזוזות, כאשר פני השטח אינם ישרים, כאשר ישנו צורך בפתרון קל משקל ובמקרים בהם הפתרונות הסולאריים הקיימים אינם נוחים להובלה והשמה מבחינה לוגיסטית.

הקבוצה פעילה במספר שווקים משמעותיים ומשתפת פעולה עם שותפים מובילים. לקבוצה מפעל ייצור ביקנעם, בעל תפוקת ייצור שנתית מרבית של כ- 10 MWp (אשר נועד בעיקר לספק מענה להזמנות בכמויות קטנות ובינוניות לשוק הרכב ולשוק הצבאי, לפיילוטס ובדיקות התכנות, מחקר ופיתוח ולהדגמת שיטת הייצור של מוצרי החברה) וכן מפעל ייצור אוטומטי המיועד בעיקר לתחומי המבנים ושוק האפטרמרקט בעולמות הרכב, הממוקם באזור התעשייה מבוא כרמל, אשר נחנך בחודש ינואר 2023 ("מפעל מבוא כרמל") וצפוי להגיע לכושר ייצור שנתי מרבי של כ- 190 MWp, הכל כמפורט בסעיף 18 להלן.

למועד הדוח, במסגרת תחום הפעילות, פעילה החברה בשווקים העיקריים הבאים:

- בשוק המבנים נכנס לתוקף הסכם ההפצה של מוצרי החברה בשיתוף עם תדיראן סולאר בע"מ ("תדיראן") וכן נחתמו הזמנות בהיקף של מאות KWp לגגות בעלי מגבלת נשיאת משקל;
- בשוק הרכב החברה פועלת בשיתוף עם שלוש יצרניות רכב גלובליות: שיתוף פעולה עם חברת אודי לפיתוח גג סולארי, שיתוף פעולה עם חברת VW הכולל, בין היתר, הזמנה מסחרית בסך 33 מיליון יורו למשך 10 שנים, וכן שיתוף פעולה עם יונדאי לפיתוח מכסה מנוע סולארי. בנוסף, החברה פעילה בשוק ה"אפטרמרקט" ומכרה והתקינה מאות מערכות על גבי כלי רכב שונים לחסכון בפליטות וחשמל;

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

- בשוק הבטחוני החברה סיפקה "שמיכות סולאריות" במסגרת מרכז משרד הבטחון לשביעות רצון הלקוח, וכן מאות ערכות סולאריות לטעינת מכשירי חשמל בשטח;

- בשוק הפנאי קיבלה החברה מענק BIRD לפיתוח, ייצור ושיווק סוכך סולארי בשיתוף עם חברת Lippert¹;

יצוין כי בשוק הסולאר הצף החברה הקימה מתקן סולארי צף אשר כולל חדשנות בשני תחומים מרכזיים: המתקן אינו עושה שימוש בפלסטיק וכן מותקן על גדותיו הפנימיות של המאגר בשיתוף עם מי גולן, אולם בשלב זה צפויה החברה להתמקד בשווקים הנ"ל (ובעיקר בשוק הבטחוני ושוק הרכב), כאשר בשוק הסולאר הצף תמשיך החברה לתחזק פרויקטים קיימים.

לפרטים נוספים בדבר פעילות הקבוצה במסגרת תחום הפעילות ראו סעיף 8 להלן.

3. השקעות בהון החברה ועסקאות במניותיה

לפירוט ההשקעות בהון החברה וכל עסקה מהותית אחרת שנעשתה על ידי בעלי ענין בחברה במניות החברה מחוץ לבורסה בשנת 2022 ראו סעיף 3 לפרק א' לדוח התקופתי לשנת 2022 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה. לפירוט השקעות ועסקאות כאמור לעיל החל מיום 1.1.2023 ועד למועד פרסום דוח זה, ראו להלן²:

נושא הדוח	תמורה	מועד פרסום הדוח	מס' אסמכתא ³
הקצאת 3,457,768 מניות רגילות ו- 1,037,331 כתבי אופציה (סדרה 5) במסגרת הנפקת זכויות	כ- 45,988 אלפי ש"ח (ברוטו)	21.5.2023 10.5.2023 21.5.2023	2023-01-053763 2023-01-050022 2023-01-054018

4. חלוקת דיבידנד

- 4.1. בשנתיים שקדמו ליום 31 בדצמבר 2023, ועד למועד פרסום דוח זה, החברה לא חילקה דיבידנדים.
- 4.2. נכון למועד הדוח, אין לחברה יתרת רווחים הניתנים לחלוקה.
- 4.3. למועד פרסום הדוח, לחברה אין מדיניות חלוקת דיבידנד.
- 4.4. בכפוף לאמור לעיל, למיטב ידיעת החברה, למועד הדוח, לא חלות על החברה מגבלות על חלוקת דיבידנדים, למעט אלו הקבועות בדין.

¹ לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 19.12.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-137475), אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

² ללא התייחסות למימוש אופציות על ידי עובדים ונושאי משרה.

³ כל הדיווחים בטבלה זו להלן נכללים בדוח זה על דרך ההפניה.

חלק שני - מידע אחר

5. מידע כספי לגבי תחומי הפעילות של החברה

5.1. להלן נתונים כספיים אודות תחום הפעילות של החברה:

ליום 31 בדצמבר 2021 (באלפי ש"ח)	ליום 31 בדצמבר 2022 (באלפי ש"ח)	ליום 31 בדצמבר 2023 (באלפי ש"ח)	
487	1,382	2,202	רווח גולמי
(24,205)	(41,053)	(42,299)	עלויות קבועות
(9,199)	(25,890)	(22,700)	עלויות משתנות
(32,917)	(65,561)	(62,797)	רווח (הפסד) תפעולי
206,982	282,065	274,581	סך הנכסים
90,749	108,100	107,425	סך ההתחייבויות

5.2. לתוצאות פעילות החברה ראו סעיף 1.3 לחלק ב' לדוח זה (דוח הדירקטוריון).

6. סביבה כללית והשפעת גורמים חיצוניים על פעילות החברה

להלן יובא תיאור המגמות, האירועים וההתפתחויות העיקריים בסביבה המקרו כלכלית בה פועלת הקבוצה, אשר להערכת החברה יש להם או צפויה להיות להם השפעה מהותית על תוצאות פעילות הקבוצה והתפתחות עסקיה:

6.1. אנרגיות מתחדשות ואנרגיה פוטו וולטאית⁴

בשנת 2023 התווספו בעולם כ- 510 גיגהוואט (GW) חשמל ממקורות מתחדשים, קצב הצמיחה המהיר ביותר בשני העשורים האחרונים. זו השנה ה-22 ברציפות שתוספת הקיבולת מאנרגיות מתחדשות קובעת שיא חדש. העולם בדרך להוסיף יותר הספק מאנרגיות מתחדשות בחמש שנים הבאות מאשר הותקן מאז הוקמה תחנת הכוח המסחרית הראשונה לאנרגיה מתחדשת לפני מעל 100 שנה. על פי תחזיות, יותקנו כ- 3,700 גיגהוואט של מתקני אנרגיה מתחדשת חדשים במהלך השנים 2023-2028, אשר יתמכו על ידי רגולציה מתאימה ביותר מ- 130 מדינות. PV ורוח יהוו 95% מתוספת זו בעולם, בשל עלויות הייצור הנמוכות יותר מהאלטרנטיבות הפוסיליות והלא-פוסיליות.

נכון לשנת 2023 מותקנים ברחבי העולם כ- 1,550 GW של מתקני PV. על פי התחזית, מספר זה כמעט ישלש את עצמו עד לשנת 2028 ויעמוד על כ- 3,870 GW. בשנת 2028 כ- 41.6% מהחשמל בעולם יגיע ממקורות מתחדשים, וכ- 12.6% ממתקני PV.

החברה צופה שהצורך להאט את קצב ההתחממות הגלובאלית ולייצב את האקלים, ימשיכו לשמור על הביקוש הגבוה למתקני PV. בטווח הארוך, שיעורי הצמיחה של מתקני PV צפויים להמשיך להיות גבוהים, גם אם התנאים הכלכליים ישתנו באופן מקומי ויביאו לירידה קלה בחלק מהשווקים.

⁴ ראו <https://www.iea.org/reports/renewables-2023/executive-summary>

יצוין כי החברה לא פנתה לקבלת הסכמה להכללת האמור לעיל, שהינו מידע פומבי שפורסם לציבור.

6.2 מתקני PV

ייצור חשמל בהיקפים גדולים במתקני PV גדולים מהווה כיום תחרות לייצור חשמל באמצעים קונבנציונאליים, ובמקרים מסוימים עלות ייצור החשמל במתקנים אלו אף נמוכה מעלות הייצור באמצעים קונבנציונאליים.

שוק ה-PV הכללי צמח ב- 76% בשנת 2023 ל- 444 GW (60% מכמות זו בסין, אחריה ארה"ב עם 35 GW). בתרחיש שמרני, הציפייה היא להתקנות נוספות בהיקף של כ- 520 GW בשנת 2024 וכ- 562 GW בשנת 2025. בתרחיש אופטימי, כ- 120 GW יותר בכל אחת מהשנים האלה⁵. יחד עם זאת, למתקני הענק הללו ישנה טביעת רגל סביבתית משמעותית, בין אם הם מותקנים על הקרקע ובין אם מותקנים באופן בולט על גגות מבנים.

מתקני PV בנויים ברוב המקרים מפאנלים פוטו וולטאיים קשיחים וכבדים, אשר רובם מבוססי סיליקון שביר המוגן בזכוכית. לפאנלים אלו מספר מגבלות אינהרנטיות המגבילות את השימוש בהם במקומות רבים: רגישותם הרבה דורשת את הצבתם במיקומים שאינם נגישים, כגון שדות סולאריים מגודרים או גגות מבנים, תוך שימוש בקונסטרוקציה ייחודית המסוגלת לשאת אותם והשקעת משאבים בעלויות לוגיסטיקה, הובלה והתקנה. הצבתם על גבי גגות מבנים מוגבלת למבנים אשר מסוגלים לשאת את משקלם הרב, כמו גם דורשת שימוש בציוד הרמה וחיזוק קונסטרוקטיבי במידת הצורך.

בשל טביעת הרגל הסביבתית המשמעותית והבולטות של מתקנים אלה, ישנם ניסיונות למציאת דרכים חלופיות לייצור אנרגיה פוטו וולטאית בהיקפים גדולים, ובכלל זה, ייצור באמצעים הנטמעים בסביבה הבנויה, תוך שימוש באובייקטים הקיימים בה ממילא או של שטחים מופרים ממילא וחשופים לאור השמש, ומבלי להפר שטחים פתוחים רק לשם הקמת מתקני PV.



מקור: [Coyot.es](https://www.coyot.es)

בתמונה – דוגמאות לטביעת הרגל הסביבתית של מתקני PV

6.3 התא הסולארי ומוצרי החברה המבוססים על תאים

נכון למועד הדוח, פעילות הקבוצה ממוקדת בפיתוח וייצור תאים סולאריים גמישים, יעילים ועמידים. תאים אלו ניתנים ליישום במגוון משטחים ובתוך מגוון חומרים. בנוסף, החברה מייצרת בעצמה מוצרים שונים המבוססים על התא הסולארי של החברה אשר ניתנים להשמה על מגוון גדול של משטחים קיימים החשופים לשמש. מוצרי החברה עשויים להוות תחליף לפאנלים הסולאריים הקיימים כיום בתעשייה, וכן לספק מענה לשימושים שונים בהם יש צורך לעמוד בתנודות או תזוזות של המשטח הסולארי, להשתלב במשטחים קיימים העשויים מחומרים שונים, כאשר פני השטח של המשטח אינם ישרים וכאשר ישנה חשיבות למשקל קל של השכבה הסולארית.

⁵ 1Q 2024 Global PV Market Outlook February 19, 2024 by BloombergNEF

6.4 שווקי היעד של החברה

בשנים האחרונות, התעשייה הסולארית עוסקת בקצב מתגבר במציאת פתרונות להקמת מתקנים סולאריים במקומות בהם עד היום לא הוקמו מתקנים כאמור בהיקפים גדולים, כגון, גגות קלים, גגות מעוקלים, על גבי גופי מים, לרבות דפנותיהם, שטחי חקלאות פעילים, כגון חממות ושילוב בבניינים שונים. בנוסף, ישנם ניסיונות לתת מענה לצרכים חשמליים באמצעות אנרגיה מתחדשת לאפליקציות מנותקות רשת, כגון ניצול מעטפת כלי רכב חשמליים, צרכים ביטחוניים, פנאי ומחנאות וכיו"ב.

למועד הדוח, הקבוצה מציעה פתרונות סולאריים הניתנים ליישום במקומות בהם לא ניתן היה ליישם סולאר בעבר וכן עוסקת בשיתוף עם גורמים מובילים בשוק יעד בפיתוח פתרונות עדיפים על פני הפתרונות הקיימים בתעשיות השונות, המשלבים את התאים הסולאריים של החברה.

לפרטים נוספים בדבר שווקי היעד הנ"ל ראו סעיף 8.1 להלן.

6.5 מוצרים מתחרים ו/או תחליפיים למוצרי הקבוצה

למועד הדוח ולמיטב ידיעת החברה, למעט התאים הסולאריים של החברה ומוצריה, הפתרונות הגמישים ו/או שאינם שבירים ו/או קלים הקיימים בשוק אינם יעילים מספיק ו/או יקרים ו/או בעלי אורך חיים קצר ו/או הינם בעלי קצב מוגבר של שחיקה ביכולת יצור החשמל (דגדציה). עם זאת, עשויה להיות בעתיד פריצת דרך טכנולוגית כלשהי, לייצור תאים סולאריים גמישים ומוצרים המתבססים עליהם, המתחרים עם מוצרי החברה.

כמו כן, בכל אחד משווקי היעד של הקבוצה, ישנם פתרונות סולאריים חלופיים אשר אינם גמישים, שעשויים להתחרות עם מוצרי החברה ובמקרים מסוימים להיות עדיפים עליהם.

6.6 חדשנות טכנולוגית בתעשייה הסולארית

להערכת החברה, אופיה התחרותי של התעשייה הסולארית, אשר חווה ירידת מחירים דרמטית מדי שנה⁶, הובילה את התעשייה לאמץ בקצב מהיר יחסית טכנולוגיות חדשות שמשפרות יעילות ו/או עמידות ו/או מוזילות עלויות. עם זאת, למיטב ידיעת החברה, החדשנות כיום בתחום מתמקדת במרכיבים אחרים של המתקן הסולארי, כגון קונסטרוקציה, ובעולם הפאנלים החדשנות הינה, יחסית, מועטה. בהקשר זה, מעריכה החברה כי ככל ומוצרי החברה יהיו פתרון סולארי אשר יוכח כעדיף על פני הפתרונות הקיימים, עשויה התעשייה לאמץ אותם בהיקף נרחב. עם זאת, התעשייה מאופיינת בהעתקה של פתרונות חדשניים על ידי גורמים מתחרים ובאכיפה מוגבלת ברמה הגלובלית של הגנות על קניין רוחני. לכן, יתכן ויקומו לחברה מתחרים אשר ינסו להעתיק את הטכנולוגיה עליה מבוססים מוצרי החברה. בהתחשב בכך, פועלת הקבוצה ליצירת הסכמים אסטרטגיים בשווקי היעד עם שותפים מובילים, וזאת במקביל לביסוס הידע הנצבר, יצירת הגנות על נכסי הקניין הרוחני שלה והמשך השקעה מתמדת במחקר ופיתוח.

6.7 השלכות מלחמת "חרבות ברזל" ואירועי מאקרו

לפרטים בדבר השלכות מלחמת "חרבות ברזל" ואירועי מאקרו על פעילות הקבוצה ראו סעיף 3.2 לדוח הדירקטוריון.

הנתונים ו/או ההערכות ו/או התחזיות המפורטים בסעיפים 6.1, 6.5, ו- 6.6, בין היתר ביחס לביקוש למתקני ה-PV, לערכו הכולל של השוק הסולארי, לפריצת דרך טכנולוגית לייצור תאים סולאריים גמישים ולאומץ בהיקף נרחב של מוצרי החברה בקרב התעשייה, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד פרסום דוח זה. אין כל ודאות כי הנתונים ו/או ההערכות ו/או התחזיות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה התחרותית ו/או העסקית ו/או הכללית וכן התממשותם של איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 32 להלן.

6.8 גורמי השפעה נוספים: לפירוט נוסף אודות השפעה אפשרית של גורמים חיצוניים על פעילות הקבוצה, ראו סעיף 32 להלן (גורמי סיכון).

⁶ <https://www.iea.org/reports/renewables-2023/executive-summary>

חלק שלישי - תיאור פעילות החברה

7. כללי

כמפורט לעיל, למועד הדוח, תחום הפעילות של החברה הוא מחקר, פיתוח וייצור פתרונות אשר מטרתם לייצר אנרגיה סולארית בצורה חדשנית מכל משטח קיים החשוף לאור השמש, ללא צורך בהפרת שטחים נוספים לצורך הקמת מתקנים סולאריים. פתרונות אלו מבוססים על טכנולוגיה ייחודית (שבגינה הוגשו מספר בקשות לפטנט והתקבלו פטנטים) לייצור תאים סולאריים גמישים ועל בסיסם מגוון מוצרים כמפורט להלן.

יתרונות מוצרי החברה עשויים לבוא לידי ביטוי, בין היתר, בשימושים בהם המוצרים חשופים לתנודות או תזוזות, כאשר פני השטח אינם ישרים, כאשר ישנו צורך בפתרון קל משקל ובמקרים בהם הפתרונות הסולאריים הקיימים מסובכים מבחינה לוגיסטית.

8. מידע כללי על תחום הפעילות

8.1 מבנה תחום הפעילות ושינויים החלים בו

נכון למועד פרסום הדוח, החברה מתמקדת בארבעה שווקים מרכזיים: (א) שוק המבנים בהם קיימת מגבלה לשימוש בפאנלים סטנדרטיים; (ב) שוק הרכב; (ג) השוק הבטחוני; (ד) שוק הפנאי.

יצוין כי במהלך תקופת הדוח פעלה החברה גם בשוק הסולאר הצף ושוק האגרו-סולאר, אולם לאור בין היתר שיקולי בשלות המוצר, רווחיות ולקוחות, החליטה החברה להתמקד בשלב זה בארבעת השווקים המרכזיים שצוינו לעיל.

(א) שוק המבנים בעלי הגגות הקלים ו/או מעוקלים ("שוק המבנים")

מתקני PV המוקמים על גבי מבנים מהווים חלק חשוב בתעשייה הסולארית - כ- 30%-45% מכלל ההתקנות הסולאריות מדי שנה⁷. רוב המתקנים מורכבים מפאנלים קשיחים וכבדים המחוברים למבנים באמצעות קונסטרוקציה ייעודית.

מדינות רבות מעמידות דרישות רגולטוריות שונות באשר לבניה ואנרגיה, כגון מבנים אשר צריכים להיות מאוזנים אנרגטית (לייצור לעצמם חלק/כל החשמל), כיסוי כל גג חדש בפאנלים סולאריים וכו'. לדוגמא, החוק במדינת קליפורניה קובע כי ככלל, בתים חדשים בגובה של עד 3 קומות שנבנים בקליפורניה לאחר ה- 1 בינואר 2020 חייבים להיות מצוידים במערכת סולארית, כאשר הספק המערכת צריך לקזז 100% מצריכת החשמל השנתית של אותו בית⁸, כלומר, על המערכת הסולארית לייצר חשמל בהספק השווה לצריכה השנתית של אותו בית / בניין מגורים⁹.

על מנת להקים מתקן PV על מבנה נדרש גג בעל חוזק מבני המסוגל לשאת את משקל הפאנלים הקשיחים (כ- 20 ק"ג למ"ר), אשר עליו תחובר קונסטרוקציה, עשוית מתכת ברוב המקרים, שאליה יחוברו הפאנלים הקשיחים בעלי בולטות משמעותית.

להערכת החברה, בחלק גדול מהמבנים לא מוקמים מתקני PV בשל חוסר התאמתם לשימוש זה, משיקולי חוזק מבני ו/או נראות, בעיקר בהתחשב בתעריפי המכירה של אנרגיה סולארית (המצויים בירידה) אשר לא מצדיקים פגיעה בנראות המבנה.

החברה ממוקדת במבנים אלו – מבנים בעלי מגבלת נשיאת משקל ו/או בעלי גגות מעוקלים, כגון אצטדיונים

⁷ <https://www.nature.com/articles/s41467-021-25720-2>

אך בתים עדיין יכולים להשתמש באנרגיה ממקורות אחרים כגון גז, וניתן להפחית את גודל המערכת הסולארית אם תבוצע התייעלות אנרגטית או שימוש בחומרי בניין ירוקים.

⁹ <https://news.energysage.com/an-overview-of-the-california-solar-mandate/> ראו:

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

ומרכזים לוגיסטיים. למיטב ידיעת החברה, 25%-50% מהמבנים המסחריים (Commercial and industrial) הינם בעלי מגבלת נשיאת משקל כאמור ועל כן נפסלים להקמת מערכות סולאריות סטנדרטיות. להערכת החברה, מדובר על פוטנציאל של תוספת התקנות סולאריות של עשרות GW מדי שנה.

בשנת 2022 הותקנו כ- 86 GW של מתקנים סולאריים על גבי גגות, בשנת 2023 הותקנו כ- 118 GW ובשנת 2024 התחזית הינה כי יותקנו כ- 154 GW. יובהר כי הערכה זו מבוססת על כך ששוק ההגות הסולאריים מהווה כ- 35% מסך ההתקנות הסולאריות.¹⁰

בהנחה יחסית שמרנית כי כ- 30% מסך המבנים הינם בעלי מגבלת נשיאת משקל, אזי בשנת 2024 פוטנציאל ההתקנות העולמי המקסימלי עומד על כ- 50 GW. 1% מכמות זו מהווים MW 500 התקנות לשנה. למועד הדוח מציעה החברה את מוצר ה"פנדה" והגליל הסולארי (ראו סעיף 9.2 להלן) כפתרון לגגות עם מגבלת משקל, לגגות אשר לא ניתן להקים עליהם קונסטרוקציה ולהתקנה על גבי גגות מעוקלים. בנוסף, מצויה החברה במו"מ מתקדם עם חברת שינגלס לפיתוח, ייצור והפצה של שינגל סולארי בצפון אמריקה. תכונות מוצרי החברה אשר מתאימים להתקנה על גבי גגות (לפירוט ראו סעיף 9.2 להלן) מאפשרות התקנה של המוצרים במגוון מקרים בהם לא ניתן להתקין פאנלים סולאריים קשיחים, כגון: (1) בגגות עם מגבלות של נשיאת משקל; (2) בגגות אשר לא ניתן להקים עליהם קונסטרוקציית מתכת; (3) שילוב המוצר בחומרי בנייה של גגות כגון פרגולות, אצטדיונים, סככות וכיו"ב; (4) גגות מעוקלים וכן (5) התקנה צמודה לפני השטח של גגות מעוקלים.

בשנת הדיווח ועד למועד פרסום הדוח: (א) התקינה החברה מתקן פיילוט לחברת נדל"ן מניב לבחינת הפתרון של החברה; (ב) סיפקה החברה הזמנה בהיקף של כ- 30 KW לחברת התקנות איטלקית לבחינת הפתרון על ידי אותה חברה; (ג) סיפקה החברה פאנלים ללקוח מקומי בהיקף של כ- 770 אלפי ש"ח; ו- (ד) קיבלה החברה הזמנה לאספקה והתקנה של מוצריה הסולאריים הגמישים והקלים על גבי הוולודרום. לפרטים נוספים ראו סעיפים 9.1 (ב), 9.3.2 (ב), 9.3.2 (2), 9.3.2 (א) (4) להלן.

הרכב – Embedded and After Market

כלי הרכב בעולם כיום הינם בעלי צרכים חשמליים המקבלים מענה ממצבר/סוללה המותקנת ברכב. תעשיית הרכב עוברת בשנים האחרונות שתי "מהפכות" אשר כל אחת מהן גרמה וצפויה להמשיך לגרום לגידול בצרכי האנרגיה של כלי רכב מודרניים:

- מהפכת ה- Internet of Things (IOT) הגורמת לגידול בכמות החיישנים בכלי הרכב הצורכים אנרגיה ומשמשים לצרכים שונים.
- מהפכת הרכב החשמלי וההיברידי במסגרתה צפוי מעבר של רוב הרכבים לרכבים היברידיים וחשמליים, המונעים חלקית או באופן מלא על ידי מנוע חשמלי, עד לשנת 2030.
- ישנן מספר תועלות מרכזיות בשילוב משטח סולארי בכלי רכב, בין אם כפתרון המוטמע בתוך חלקי הרכב עצמם ובין אם כפתרון המוצמד לכלי הרכב לאחר גמר הייצור של הרכב (After Market):
- הגדלת מקורות האנרגיה הזמינים להטענת הסוללה ללא תלות בתשתית טעינה המחוברת לרשת החשמל
- הגדלת טווח נסיעה וצמצום חרדת הטווח של הצרכן
- מקור אנרגיה זמין לזמנים בהם כלי הרכב נמצא בחניה ממושכת או באחסנה
- הטענת סוללת משנה אשר משמשת לצרכי חשמל שונים של כלי רכב, כגון מערכות חשמליות לכרטיס באוטובוסים ומעלון במשאיות.

למועד הדוח, מפתחת הקבוצה מספר פתרונות לעולמות הרכב. פתרונות אלו מחולקים לשתי קבוצות:

¹⁰ <https://www.statista.com/statistics/1172031/rooftop-share-in-solar-pv-deployment/>

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

- (1) Embedded - תאים סולאריים גמישים המשולבים בתוך חומרים מרוכבים המהווים גגות ומכסי מנוע של כלי רכב: יצרניות רכב (OEM או Original Equipment Manufacturer) שונות בחנו וביצעו ניסיונות לשלב תאים סולאריים קשיחים בכלי הרכב המיוצרים על ידן. למיטב ידיעת החברה, במספר מצומצם של דגמים המשווקים בשוק, ישנה אפשרות לכלול גג סולארי המורכב מגג זכוכית כבד המגן על תאים סולאריים קשיחים. הסיבה לכך שרק מספר בודד של דגמי רכב משווקים עם גג סולארי הינה שהגג הסולארי כולל ברוב המקרים תאי סיליקון קשיחים ושברים אשר עשויים להישבר או להיסדק מתוזזות הנסיעה. גגות הזכוכית המגנים על התאים השברים מוסיפים משקל לא מבוטל לרכב וכן למיטב ידיעת החברה חלקם לא צלחו מבחני בטיחות בחלק ממדינות העולם¹¹.
- כמו כן, להערכת החברה, לשם שילוב משטח סולארי בדגמי רכב באופן תעשייתי, תעשיית הרכב דורשת נראות מעולה של המשטח הסולארי המשולב ברכב, שכן עיצוב הרכב מהווה שיקול מרכזי של יצרניות הרכב, וכן יישום מהיר וזול המתאים לקצב קווי הייצור של הרכבים.
- למיטב ידיעת החברה, חלק גדול מה-OEM מבצעות פרויקטים לבחינת אפשרות לשילוב פתרונות סולאריים בדגמים עתידיים שלהן, שיהיו פתרון העדיף על פתרון גגות הזכוכית, אשר לא אומץ באופן גורף על ידי התעשייה, בין היתר מהסיבות שפורטו לעיל.
- (2) יישום מוצרי החברה על חלקי כלי רכב לאחר גמר ייצור כלי הרכב (After Market): למועד הדוח החברה מייצרת ומתקינה מערכות סולאריות, הכוללות יריעות סולאריות גמישות וקלות, כבלים ובקר. בנוסף החלה החברה לשווק מערכות המיועדות למשאיות קירור.
- להערכת החברה, תכונות מוצריה עשויים להוות יתרון על פני הפתרונות הסולאריים המפותחים בשוק הרכב, מהסיבות העיקריות הבאות: (1) גמישותם מאפשרת להם להיצמד אל שטח הפנים של כלי הרכב ולשפר את נראות הפתרון תוך עמידות לשברים הנגרמים במהלך נסיעה כתוצאה מרעידות, תנאי מזג אוויר ונזקי סביבה (כגון אבנים וחלקי עצים); (2) משקלם הקל לא מכביד על המשקל הכולל של הרכב¹²; (3) עמידות התאים הסולאריים בתהליכי יצור של חלקי רכב העשויים מחומרים מרוכבים מאפשרת לשלב אותם בתוך חלקי הרכב האמורים.
- להערכת החברה, שוק הרכב בעל פוטנציאל משמעותי, בהתייחס לשתי הקבוצות שתוארו לעיל. באשר לקבוצה הראשונה, החלטת יצרנית רכב לשלב את הטכנולוגיה של החברה כרכיב קבוע בדגם מסוים יכולה להוביל לביקוש קבוע למוצרי החברה, לאורך מספר שנים, מצד אותה יצרנית. כמו כן, מעריכה החברה כי עצם היותה ספק מורשה של רכיב לאחד מדגמי הרכבים של יצרניות הרכב תהווה חסם כניסה למתחרים ביחס לאותו רכיב.
- עם זאת, שוק הרכב מאופיין בתהליכי פיתוח ותכנון ממושכים לכל דגם, ועמידה בדרישות שונות מטעם יצרנית הרכב לרבות סיום פיתוח של דרך התקנה איכותית ומהירה של המוצרים בכלי הרכב, עמידה בדרישות נראות של הרכב וכן התקשרות עם חברת Tier1¹³ אשר מורשית למכור רכיבים ישירות לחברות OEM, במידה והחברה לא תוכל להתקשר באופן ישיר. להערכת החברה תהליכים אלה עשויים לקחת מספר שנים, אולם יצוין כי במהלך 3 השנים האחרונות מצויה החברה בתהליכים עם מספר יצרניות רכב.
- בהתייחס לקבוצה השנייה, בשוק ה-After Market החברה צברה ניסיון לאור מאות מערכות שהותקנו על גבי משאיות ואוטובוסים ברחבי העולם. לאור האמור, רואה החברה בשוק ציי המשאיות והאוטובוסים מנוע צמיחה משמעותי בשנים הקרובות.

¹¹ ראו: <https://www.motor1.com/news/64089/us-wont-get-solar-roof-option-for-toyota-prius-prime/>

¹² ראו בהקשר זה דיווח מיידי מיום 20.1.2020 (מס' אסמכתא 2020-01-006703) אשר נכלל זאת על דרך ההפניה, בדבר דוח מסכם של סדרת ניסויים לבחינת תפקוד היריעה הסולארית המותקנת על גבי רכב, שבוצעו על ידי , אשר משמשת כגוף בחינה וניסויים בתחום התחבורה החכמה והאוטונומית. BWRחברת

¹³ ראו:

<https://www.spotlightmetal.com/what-are-automotive-suppliers-basics-ranking-and-examples-a-802457/>

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

לפרטים בדבר התקשרויות בשוק הרכב ראו סעיף 0 להלן.

למען הסר ספק, יובהר כי בשלב זה אין וודאות כי מי מיצרניות הרכב יבחרו בפתרון של החברה לשם שילובו בדגמי רכב בייצור תעשייתי ו/או להצלחת שילוב מוצרי החברה בדגמי רכב תעשייתי ו/או שההתקשרות עם מי מיצרניות הרכב תביא לביקוש קבוע למוצרים לאורך מספר שנים מצד אותה יצרנית ו/או להצלחת שיתופי הפעולה עם Audi, קבוצת רנו-ניסאן-מיצובישי, Volkswagen AG או יונדאי.

(ג) השוק הבטחוני

תעשיות ביטחוניות זקוקות לחשמל זמין למגוון שימושים, כגון שמירת חיי מצברים של כלי רכב צבאיים, אספקת צרכי האנרגיה של כלים שונים (רחפנים, מצלמות, חיישנים, אמצעי תקשורת, תאורה וכיו"ב), אספקת צרכי אנרגיה בשטח ללוחמים וכן עבור כלי טיס בלתי מאוישים אשר נדרשים, פעמים רבות, להשאר באוויר לאורך זמן ממושך.

למיטב ידיעת החברה, נכון למועד הדוח, הפתרונות הסולאריים שבהם נעשה שימוש בתעשייה הביטחונית הינם בעלי יעילות נמוכה מזו של הפתרון המוצע על ידי החברה וכן בעלי תוחלת חיים קצר יחסית לעומת המוצרים הרלוונטיים של החברה. למוצרי החברה הרלוונטיים לשוק זה עשויים להיות יתרונות, לעומת הפתרונות הקיימים, וזאת בהתחשב בין היתר במשקלם הקל, ביכולתם להשתלב בפני השטח של כלים צבאיים שונים (ובכך להוות תחליף לסוללות הדורשות החלפה על ידי צוותי לחימה), ביעילותם וכן בעמידותם הגבוהה יחסית.

מלחמת חרבות ברזל העלתה את הביקוש למוצרי החברה בשוק זה, אשר דורש חשמל בשטח, במנותק מרשת החשמל. היריעות הסולאריות הגמישות של החברה מהוות פתרון לצרכי השוק, בשל משקלן הקל, ניידותן, עמידותן, יעילותן הגבוהה ביחס למתחרים ניידים אחרים, וכן יכולת החברה לספק בקבועי זמנים יחסית מהירים פתרונות "טיילור מיד" לצרכי הלקוחות.

להערכת החברה, תכונות מוצריה מתאימות לצרכי השוק הבטחוני, וכניסת החברה כספק לשוק הבטחוני עשויה להוות חסם כניסה למתחרים.

לפרטים בדבר התקשרויות בתחום זה, ראו סעיף 9.3.4 להלן.

כמו כן, כחלק מקידום מכירת המוצרים לגורמי צבא, אשר הביעו עניין להשתמש בהם למגוון שימושים צבאיים, ולאחר עמידה בדרישות שונות, קיבלה סולארפיינט מעמד של ספק מוכר של משרד הביטחון בישראל.

(ד) שוק הפנאי

למועד הדוח, למיטב ידיעת החברה, ישנם שימושים נפוצים רבים לפתרונות סולאריים לצרכי חשמל במקומות מנותקי רשת, ללא חשמל זמין. למשל טעינת טלפונים ניידים, מצלמות ומצברים לשימושי שטח שונים בתחום הטיולים והמחנאות. למועד הדוח, המוצר העיקרי של החברה לשוק זה הינו הסוכך הסולארי לשוק הקרוואנים, אשר בגינו זכתה החברה, בשיתוף עם חברת Lippert במענק BIRD.

(ה) שוק הסולאר הצף ("FPV" - Floating PV)

מתקן FPV מוקם על גבי גוף מים, בדרך כלל מלאכותי (אגם, בריכה, מאגר מים, מכרה מוצף, מתקן הידרו-אלקטרי וכיו"ב), ומורכב במרבית המקרים מפאנלים סולאריים קשיחים המוקמים על גבי מערך של מצופי פלסטיק גדולים.

לסולאר הצף מספר יתרונות:

- מתקני FPV עושים שימוש בשטחים מופרים ממילא ועושים בו שימוש נוסף על מנת לייצר חשמל.
- חלק גדול ממאגרי המים הינם בעלי שטח גדול (בין עשרות לאלפי דונם) ועל כן ניתן להקים עליהם

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

מתקני FPV בהיקפים גדולים.

- בחלק גדול מהמקרים, מאגרי מים מצויים בקרבה לריכוזי אוכלוסייה אשר צורכת את האנרגיה המיוצרת במתקן ה-FPV, כאשר שטחי קרקע חלופיים מצויים במיקומים מרוחקים ועל כן האנרגיה המיוצרת בהם נדרשת להולכה על קווי חשמל וכרוכה בהפסדי הולכה.
- ככלל, הקמת מתקן FPV תורמת לצמצום אידוי המים מגוף המים, וכן לשיפור באיכות המים וקישון בגדילת אצות.
- תפוקת האנרגיה של הפאנלים במתקני FPV משתפרת כתוצאה מאפקט הקירור של המים. למועד הדוח, לחברה פתרון סולארי צף המבוסס על תכונות התא הסולארי. פתרון זה הינו גליל סולארי בגודל של כ- 12 מ"ר אליו מוצמדת, בצידו האחורי, שכבת הצפה דקה וגמישה והוא מותקן בצמוד לפני המים. יתרונות הפתרון המוצע על ידי החברה:

- בשל גמישות הגליל הסולארי הוא עמיד בתנודות המים לאורך זמן.
 - מתקן ה-FPV יכול לעלות ולרדת עם פני המים במאגרים בהם מפלס המים אינו קבוע.
 - ניתן להתקנה על גבי דופן פנימית של מאגר, אזור אשר אינו מנוצל כלל להתקנות סולאריות.
 - הפחתת השימוש במצופי פלסטיק גורמת להפחתת עלויות לרבות עלויות ההובלה וההתקנה בשטח.
 - הפחתת עלות התחזוקה של מתקן ה-FPV לאורך חייו.
 - נוצר אפקט הצמדות בין הגליל לבין המים ולכן מתקן ה-FPV עמיד יותר בפני רוחות.
 - הגברת אפקט הקירור בשל הצמדות הגליל לפני המים.
 - הפחתת הצללות עקב התקנה אופקית של הגליל הסולארי.
- על מנת להוות פתרון אטרקטיבי בעבור לקוחות פוטנציאליים העדיף על הפתרונות הקיימים בשוק, נדרשת הקבוצה להוכיח, בין היתר, את יעילות ועמידות הגליל בתנאי שטח, להציע את הגליל ללקוחותיה במחיר תחרותי וכן להוכיח את החסכון הצפוי בעלויות ההקמה והתחזוקה של הפתרון הסולארי הצף בכללותו.
- לחברה אתר פיילוט בו היא מבצעת ניסויים בתחום הסולאר הצף. בנוסף, החברה התקינה את המתקן הסולארי הצף המסחרי הראשון העושה שימוש ביריעות הסולאריות שלה, אשר מחובר לרשת החשמל ומייצר חשמל במאגר השייך לאגודת מי חוף הכרמל בחודש אוקטובר 2021 ומנטרת את ביצועיו; מעבר לכך, התקינה החברה פתרון מתקדם אשר מפחית את השימוש בפלסטיק כמקור הצפה, אף בהשוואה למתקן הראשון, אשר עשה שימוש מופחת במצופי פלסטיק בהשוואה למתקן סולארי צף סטנדרטי. במתקן זה נעשה שימוש, לראשונה, בגדות הפנימיות של מאגר המים בכדי לנצל שטח נוסף לייצור חשמל.
- כאמור לעיל, למועד הדוח, שוק זה אינו במיקוד של החברה, אולם היא מעניקה שירותים למתקנים אשר הקימה בעבר.

למען הסר ספק, יובהר כי בשלב זה אין וודאות להתאמת הגליל כפתרון סולארי צף העדיף על הפתרונות הסטנדרטיים בשוק.

8.2. מגבלות חקיקה, תקינה ואילוצים מיוחדים החלים על תחום הפעילות

8.2.1. לצורך מכירת מוצרי החברה בישראל, ארה"ב ואירופה על המוצרים להיות בעלי סימון CE. לצורך חיבור מוצרי החברה לרשת החשמל באירופה, ארה"ב ובישראל, נדרשים המוצרים לעמוד בתקן IEC 61215 ותקן IEC 61730 ("תקני IEC") באירופה, בתקן UL 61730 ("תקן UL") בארה"ב ובתקנים ישראליים מס' 61215, 61730 חלק 1 ו- 61730 חלק 2 ("תקני מת"י"). למיטב ידיעת החברה, התקנים הנ"ל בוחנים את איכותם, יעילותם, בטיחותם ועמידותם לאורך זמן של מודולים סולאריים (פוטוולטאיים) והינם תקנים סטנדרטיים בתעשיית הסולאר הגלובלית לשם חיבור פאנלים סולאריים לרשת החשמל. יובהר כי קבלת תקנים אלו וולונטרית ואינה תנאי למכירת מוצרי החברה, אולם כאמור, היא מהווה חסם לחיבור המוצרים לרשת החשמל במדינות מסוימות. כמו

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

כן, קבלת תקנים אלו מעידה על בטיחותם, איכותם ועמידותם של המוצרים.
 נכון למועד פרסום הדוח, הוענקו לחברה התקנים הבאים:

נשוא התקן	תקן	הגוף המנפיק	מועד ההענקה	דיווח מיידי הכולל פרטים נוספים ונכלל בזאת על דרך ההפניה
יריעות מדור א' (יריעות אלו מיועדות בעיקר ליישומים מנותקי רשת, כגון בשוק הרכב, אשר ככלל מותאמים אישית לצרכי הלקוח, כאשר נכון למועד זה יריעות אלו מיוצרות במפעל החברה ביקנעם, שהינו בעל כושר ייצור שנתי מקסימלי של 10 MW)	IEC	TUV Rheinland	יולי 2022	2022-01-088627 (מיום 13.7.2022)
	תקני מת"י	מכון התקנים הישראלי	אוגוסט 2022	2022-01-099265 (מיום 4.8.2022)
	UL	TUV Rheinland	מרץ 2023	
יריעות מדור ב' (יריעות אלו מיועדות הן ליישומים מחוברי רשת (כגון בשוק הגגות הקלים והסולאר הצף), והן ליישומים מנותקי רשת (כגון בשוק הרכב), אשר דורשים ייצור המוני. יריעות אלו מבוססות על טכנולוגיה מתקדמת בהשוואה לדור א', אשר עושה שימוש בין היתר בחומרי גלם נפוצים יותר, ומיוצרות נכון למועד זה במפעל מבוא כרמל, אשר צפוי להיות בעל כושר ייצור שנתי מקסימלי של 190 MWp)	IEC	Solar PTL	ספטמבר 2023	2023-01-109974 (מיום 27.9.2023)
	UL			
	תקני מת"י	מכון התקנים הישראלי	נובמבר 2023	2023-01-125505 (מיום 20.11.2023)
	IECEE	Solar PTL	מרץ 2024	
מפעל מבוא כרמל	ISO9001: 2015	מכון התקנים הישראלי	דצמבר 2023	
מפעל יקנעם	ISO9001: 2015	מכון התקנים הישראלי	מרץ 2020	

- בנוסף, ולאור, בין היתר, התקנים שהתקבלו, מסומנים מוצרי החברה בסימון CE.
- 8.2.2 מעבר לתקינה המפורטת לעיל הנדרשת לצורך מכירת מוצרי החברה וחיבורם לרשת החשמל, עשויה החברה להידרש מעת לעת, להליכי תקינה נוספים, אשר אינם מחויבים על פי דין, אלא נדרשים לבקשת לקוחות מסוימים, כגון בדיקות קורוזיה, בדיקות אש ובדיקות רוח.
- 8.2.3 מכיוון שהמוצרים מורכבים ממספר שכבות וכן ממגוון חומרים שונים, ובכלל זה תוצרי פלסטיק ומתכות שונות, החברה נדרשת לעמוד בתקנים מתחום הגנת הסביבה החלים על שימוש בחומרים אלה, ובכלל זה בקשר עם אופן הטיפול, האחסנה והשימוש בהם.
- 8.2.4 הקבוצה כפופה לדיני מדינת ישראל, ביניהם בין היתר, חוק רישוי עסקים, תשכ"ח-1968, חוק הגנת הצרכן התשמ"א-1981, חוק האחראיות למוצרים פגומים תש"ס-1980 וכן לדיני המדינות הזרות בהן תפעל.
- 8.2.5 יצוין כי החברה התבקשה על ידי מספר לקוחות גדולים לבצע סקר ESG על ידי גוף חיצוני.

8.3 שינויים בהיקף הפעילות בתחום וברווחיותו

- 8.3.1 כאמור, החברה מייצרת יריעות סולאריות ופאנלים סולאריים אשר מבוססים על התאים הגמישים של החברה. מוצריה מיועדים לשוק המקומי והבין-לאומי, ובשנים הקרובות בעיקר לישראל, אירופה וארה"ב.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

- 8.3.2. נוכח התקדמות הפיתוח והייצור של מוצרי החברה וקבלת התקנים הרלוונטיים חווה החברה עלייה בביקוש למוצריה.
- 8.3.3. החברה צופה המשך גידול בקצבי הקמת מתקנים סולארים בעתיד, לרבות בשווקי היעד של החברה. הפתרון אותו מציעה החברה משמש אזורים החשופים לשמש אשר לא ניתן ליישם עליהם פתרון סולארי סטנדרטי, כגון גגות קלים, ועל כן שווקים שלמים נפתחים כעת בפני החברה.
- 8.3.4. החברה מבצעת ניסויים ובדיקות מול מספר גופים במטרה להגיע להסכמי מכירת פתרונות המבוססים על התאים הסולאריים הגמישים בהיקפים גדולים.
- 8.3.5. החברה פועלת במטרה להפחית את עלויות הייצור של מוצריה, לשיפור יעילותם, להגדלת קצב הייצור ולהתייעלות בתהליכי הייצור והמכירה.
- 8.3.6. נוכח חומרי הגלם המשמשים את החברה בייצור מוצריה, החברה מעריכה כי אין השפעה מהותית לטווח ארוך על רווחיותה בהיבט חשיפה לחומרי גלם.
- 8.3.7. טווח רווחיות מוצרי החברה משתנה בין שווקי היעד שלה וזאת נוכח תקופת החזר ההשקעה של הלקוח. לדוגמא, בשוק הרכב-אפטר מרקט, החזר ההשקעה נקבע לפי גובה החסכון בדלק ובשוק הגגות הקלים החזר ההשקעה מבוסס על התעריף המתקבל בגין החשמל המיוצר, המשתנה בין מדינות ובין סוגי מערכות.
- 8.3.8. המלחמה המתחוללת באירופה כבר למעלה משנה מדגישה את הצורך באי-תלות בייבוא נפט מחד, ובייצור מקומי של אנרגיה זמינה מאידך, כך שהחברה צופה כי עשויה לחול עלייה בביקוש לאנרגיות מתחדשות. מלחמת חרבות ברזל מעלה את הצורך בייצור חשמל מקומי ועצמאי, ללא תלות ברשת החשמל. מוצרי החברה עשויים לתת מענה לצורך זה ואכן בעקבות המלחמה חווה החברה עלייה בביקוש למוצריה מסוג זה בשוק המקומי.

הנתונים ו/או ההערכות ו/או התחזיות המפורטים בסעיפים 8.1 ו-0 לעיל, בין היתר בקשר עם הפוטנציאל של תוספת התקנות סולאריות של עשרות GW מדי שנה, הבשלת המו"מ עם חברת שינגלס לפיתוח לכדי התקשרות מחייבת, ביצוע פרויקטים לבחינת אפשרות לשילוב פתרונות סולאריים בדגמים העתידיים של ה-OEM, שיהוו פתרון העדיף על פתרון גגות הזכוכית, יישום המוצרים על גבי כלי רכב לרבות ביקוש קבוע למוצר עקב שילובו בדגם של יצרנית רכב כלשהי, משך הזמן לתהליכי פיתוח ותכנון בשוק הרכב, כניסת החברה כספק לשוק הבטחוני אשר עשויה להוות חסם כניסה למתחרים, התאמת המוצר לאיזה משווקי היעד, המשך גידול בקצבי הקמת מתקנים סולאריים בעתיד, לרבות בשווקי היעד של החברה, עלייה בביקוש לאנרגיות מתחדשות, המשך גידול בקצבי הקמת מתקנים סולאריים בעתיד וכן יתרונה היחסי של החברה בשוק הסולאר הצף, שוק הרכב, השוק הבטחוני, שוק הפנאי ושוק המבנים, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד פרסום דוח זה. אין כל ודאות כי הנתונים ו/או ההערכות ו/או התחזיות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה התחרותית ו/או העסקית ו/או הכללית וכן התממשותם של איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 32 להלן.

8.4. שינויים טכנולוגיים שיש בהם כדי להשפיע מהותית על תחום הפעילות

- 8.4.1. מתקני PV מוגבלים בשעות פעילותם לשעות בהם יש קרינה מספקת מהשמש. בשנים האחרונות, עם התקדמות טכנולוגיות בתחום אגירת האנרגיה וירידת המחירים בתחום זה, החלו לקום מתקני PV המשולבים עם יחידות אגירה, המסוגלים לספק אנרגיה במשך יותר שעות ביממה.¹⁴ להערכת החברה, הנסיון שנצבר בתחום זה עשוי להוביל למציאת טכנולוגיות האגירה הטובות ביותר ולהרחבת השימוש במתקני PV. מוצרי החברה יכולים להשתלב עם מתקני אגירה בדומה לפאנלים קשיחים ועל כן ככל שהשימוש באגירת אנרגיה יגדל, הדבר עשוי להגדיל גם את השימוש במוצרי

¹⁴ ראו:

<https://www.bloomberg.com/quicktake/solar-energy>
<https://about.bnef.com/blog/energy-storage-investments-boom-battery-costs-halve-next-decade/>

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

החברה.

8.4.2. פריצת דרך טכנולוגית בתחום הסולאר אשר תביא לשיפור משמעותי ביעילות, עלות או עמידות עשויה להביא לשינוי משמעותי בתחום ולמעבר לשימוש בטכנולוגיות אלו במגוון רחב של יישומים. למיטב ידיעת החברה, נכון למועד הדוח, טרם נמצאה טכנולוגיה כזו.

8.5. שינויים במערך הספקים וחומרי הגלם לתחום הפעילות

8.5.1. חומרי הגלם עליהם מבוססים מוצרי החברה הינם חומרים זמינים המיוצרים ומסופקים על ידי מספר יצרנים וספקים. החברה באופן שוטף פועלת להגדלת היצע ספקיה ולהפחתת עלויות לגבי כל אחד מחומרי הגלם עליהם מבוססים מוצריה.

8.5.2. לפרטים נוספים אודות חומרי גלם וספקים ראו סעיף 2323 להלן.

8.6. גורמי ההצלחה הקריטיים בתחום הפעילות והשינויים החלים בהם

להערכת החברה, גורמי ההצלחה הקריטיים בתחום פעילותה הינם, כדלקמן:

8.6.1. מומחיות, ידע ושימוש בטכנולוגיות חדשניות ומתקדמות הדרושות לצורך פיתוח וייצור המוצרים וכן עבור פיתוח וייצור הדורות הבאים.

8.6.2. יכולת ייצור מסחרית באיכות גבוהה, תוך עמידה בדרישות מכוני התקנים, וכן עמידה ביעדי קצב ועלות.

8.6.3. גיוס מימון פיננסי בהיקף מספק, הדרוש על מנת לאפשר ייצור בקצב ובכמות מסחריים.

8.6.4. הגנה על הידע והקניין הרוחני של הקבוצה בטרטוריות הרלוונטיות.

8.6.5. יחסים ארוכי טווח עם לקוחות אסטרטגיים, לשם פיתוח יישומים התואמים את צרכי הלקוחות ואשר רותמים את תכונות הטכנולוגיה של החברה.

8.7. חסמי הכניסה והיציאה העיקריים של תחום הפעילות

להערכת החברה, חסמי כניסה והיציאה העיקריים של תחום הפעילות הינם, כדלקמן:

חסמי כניסה:

8.7.1. מומחיות – תחום המחקר והפיתוח מצריך כח אדם בעל ידע מקצועי עדכני ומומחיות בין תחומית, וכן יכולת לשלב בין תחומי הידע השונים לצורך פיתוח אבות טיפוס ראשוניים והעברתם מפיתוח לייצור.

8.7.2. מימון – מחקר ופיתוח של טכנולוגיות חדשות בתחום האנרגיה הסולארית דורשים הון ראשוני גבוה. הון רב נדרש גם לשם המעבר משלב הפיתוח לשלב הייצור וכן להקמת מערך ייצור בעל יכולת ייצור כמויות מסחריות.

8.7.3. מחיר – למועד הדוח, מחירי הפאנלים הסולאריים הסטנדרטיים הינם נמוכים יחסית ונמצאים במגמת ירידה (לאחר עליה מסוימת שהייתה במהלך שנת 2022) ולפיכך מקשים על כניסת טכנולוגיות חדשות לשוק.

8.7.4. איתנות פיננסית – שוקי היעד של החברה דורשים מתן אחריות למוצרי החברה לטווחי זמן משתנים. מתן אחריות כאמור דורש, בחלק מהמקרים, הוכחת איתנות פיננסית של החברה, לשם אישור מוצרי החברה כ"בנקביליים" (ברי מימון).

8.7.5. תקינה והוכחת עמידות במבחני מאמץ – שוק האנרגיה הסולארית הינו שוק שמרני, המסתמך על עמידות הציוד למשך שנים רבות. נכון להיום, הוכחת עמידות של פאנלים סולאריים מבוצעת, בין היתר, באמצעות הוכחת עמידה בסדרת בדיקות ומבחני מאמץ המוסדרים בתקנים בין לאומיים. כמו כן לקוחות שונים דורשים תקנים שונים, כתלות בסוג הלקוח ובמדינת ההתקנה.

8.7.6. כושר ייצור – ייצור מוצרי החברה באופן תעשייתי דורש מפעל ייעודי עם מכונות ותהליכי ייצור מתקדמים. הקמת מפעל כאמור דורשת משאבים רבים, אורכת זמן ממושך ומצריכה הקמת מערך

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

ייצור ייעודי, לרבות הכשרות ממושכות של עובדים.

חסמי יציאה:

להערכת החברה, לאחר תחילת ייצור מוצרי הקבוצה ושיווקם, ובדומה לנוהג הקיים בשוק המקומי והעולמי, חסם היציאה העיקרי ינבע מהתחייבויותיה של הקבוצה בפני לקוחותיה לתקופת אחריות בהתאם למקובל בשוק.

8.8. תחליפים למוצרי תחום הפעילות והשינויים החלים בהם

8.8.1. למועד הדוח, רוב מתקני ה-PV כוללים פאנלים סולאריים קשיחים המבוססים על תאי סיליקון וחלקם הקטן מבוסס על טכנולוגיית שכבות דקות (thin film). בשני המקרים החומר הפעיל דורש הגנה של לוח זכוכית ועל כן פאנלים אלה כבדים וקשיחים. יתרונם הגדול של הפאנלים הקשיחים הוא ביעילותם הגבוהה העומדת על כ- 17%-24% במחיר נמוך יחסית לטכנולוגיות הקיימות היום בשוק. כמו כן, פאנלים אלו מוכיחים את עמידותם כבר שנים רבות בשוק. להלן טבלת השוואה המתארת את תכונות המוצר של הקבוצה המיועד לגגות בעלי מגבלה קונסטרוקטיבית לנשיאת פאנלים סטנדרטיים בהשוואה לפאנל הסולארי הסטנדרטי:

פרמטר	פאנלים סולאריים קשיחים	פאנל המיועד לגגות קלים
משקל	כ- 20 ק"ג למ"ר (כולל לוח זכוכית מגן)	כ- 3 ק"ג למ"ר
התקנה	נדרשת קונסטרוקציה, כוח אדם רב ובשדות גדולים עבודות אזוריות	יישום בהדבקה או בעזרת הכנסה למסילה, ללא קונסטרוקציה
קיימות	נדרשים שטחים פנויים בהיקף נרחב	ניתן להשתמש בשטחים קיימים ומופרים ממילא
פוטנציאל יישום	מגבלות ביישום (לאור המשקל הכבד, הרגישות לשבר)	בעיקר, גגות בעלי מגבלת נשיאה, ציי משאיות ואוטובוסים
רגישות לשבר	שביר	לא שביר
גמישות	לא גמיש	גמיש
ניצולת	ניצולת של כ-17-24%	למועד הדוח, ניצולת של 17.5%

8.8.2. בשנים האחרונות החלו בייצור של פאנלים סולאריים חצי-גמישים, המבוססים ברובם על תאי סיליקון המוגנים באמצעות שכבות סיבי זכוכית כתחליף לזכוכית. לעומת הפאנלים הקשיחים, פאנלים אלו קלים יותר וכן בעלי יכולת כיפוף מסוימת לכיוון אחד. למיטב ידיעת החברה, ישנם שימושים בהם יש יתרון לפאנלים חצי גמישים אולם הם בעלי רגישות מוגברת ביחס לפאנלים קשיחים וכן עלות ייצורם גבוהה ביחס לפאנלים הקשיחים. עם זאת, בשל מבנה השכבות של פאנלים אלו, הם רגישים להובלה ולברד.

8.8.3. ישנן מספר חברות הפעילות בתחום פאנלים סולאריים גמישים אשר עושות שימוש בטכנולוגיות השונות מהטכנולוגיה עליה מבוססים מוצרי החברה. למיטב ידיעת החברה, נכון למועד הדוח כל הטכנולוגיות בתחום הגמיש נחותות ביחס לטכנולוגיה של החברה בהיבטי עלות ו/או יעילות ו/או עמידות. הגורם העיקרי לעלויות הגבוהות של הפאנלים הגמישים הקיימים בשוק הוא תהליך ייצור ההגנה על החומר הפעיל. הפיתרון הטכנולוגי הנפוץ כיום בקרב יצרניות הפאנלים הגמישים לצורך

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

הגנה על החומר הפעיל עושה שימוש בשכבת מגן הנדרשת להיות הן שקופה והן בעלת מוליכות גבוהה. למועד הדוח, מחירה של שכבת מגן זו הינו גבוה באופן יחסי ומהווה כשליש מהעלות הכוללת של הפאנל.

להערכת החברה, מחיר המכירה של הטכנולוגיות המרכזיות בתחום הסולאר הגמיש גבוה משמעותית ממחירי הפאנלים הקשיחים, ועל כן למיטב ידיעת החברה היקף המכירות של טכנולוגיות אלה נמוך יחסית.

8.8.4. למועד הדוח קיימות טכנולוגיות חדשניות נוספות, כגון¹⁵ Perovskite המצויות בשלבי מחקר ופיתוח מזה מספר שנים. למיטב ידיעת החברה, טרם ארעה פריצת דרך טכנולוגית בתחומים אלה אשר עשויה להוות תחליף למוצרי החברה.

8.9. מבנה התחרות בתחום הפעילות והשינויים החלים בו

לפרטים אודות מבנה התחרות בתחום הפעילות והשינויים החלים בו ראו סעיף 16 להלן.

9. מוצרים ושירותים

כאמור בסעיף 2 לעיל, נכון למועד הדוח, עוסקת הקבוצה במחקר ופיתוח, ייצור ומכירה של פתרונות המבוססים על התא הסולארי הגמיש החדשני. יתרונות פתרונות אלו עשויים לבוא לידי ביטוי, בין היתר, בשימושים בהם חשופים המוצרים לתנודות או תזוזות, כאשר פני השטח אינם ישרים, כאשר ישנו צורך בפתרון קל משקל ובמקרים בהם הפתרונות הסולארים הקיימים אינם נוחים מבחינה לוגיסטית.

הקבוצה פעילה במספר שווקים משמעותיים ומשתפת פעולה עם שותפים מובילים.

9.1. טכנולוגיית התא הסולארי של החברה

התא הסולארי הינו בעל מספר תכונות מרכזיות:

- גמישות מלאה עד לקוטר גלגול של 1 ס"מ. גמישות המוצר תלויה באופי היישום של התא.
- יעילות התא עומדת על כ- 17.5%.
- משקל היריעה הסולארית נמוך מאוד ביחס לפנלים קשיחים ועומד על 3,000-430 גרם למ"ר בלבד, תלוי אופן היישום של היריעה.
- היריעה ניתנת ליישום גם בתוך מגוון משטחים או כשכבה חיצונית של מוצרים.
- כמפורט בסעיף 20.1, עמידות המוצר נבדקה ואושרה. נכון למועד הדוח המוצרים נמצאים בתהליכי תקינה סטנדרטים לתעשיית הסולאר וכן בתהליכי תקינה ייעודיים לטובת לקוחות שונים.
- טכנולוגיית המוצרים והתאים מבוססת קניין רוחני בבעלות הקבוצה (בגינו הוגשו מספר בקשות לפטנטים, אשר חלקן כבר התקבלו) ועל ידע נצבר נוסף.

9.2. מוצרי החברה

פאנל המיועד לגגות קלים – "פנדה"

¹⁵ ראו: <https://www.perovskite-info.com/perovskite-solar>

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה



פאנל סולארי בגודל של כ- 2 מ"ר המבוסס על התאים הייחודיים של החברה. משקלו הינו כ- 6 ק"ג (כשישית ממשקלו של פאנל סולארי סטנדרטי) והוא מיוצר במתכונת אוטומטית ותעשייתית במפעל "אפולו-כרמל". הפאנל מיועד בעיקר לגגות קלים ו/או לגגות אשר לא ניתן להתקין עליהם פאנלים סטנדרטיים, כגון גגות אזכורית וכן גגות המכוסים ביריעות ביטומניות ומבנים שונים המיועדים לחקלאות, בשל מגבלות קונסטרוקטיביות.

גליל סולארי – לגגות קלים ומעוקלים וכן לגופי מים



גליל סולארי בגודל של כ- 12 מ"ר ובהספק של כ- 1,800 וואט. הגליל מתאים להתקנה על גבי גגות קלים וכן מהווה פתרון ייעודי למאגרי מים ולגדות פנימיות של מאגר, שטח אשר כיום אינו מנוצל לייצור חשמל, עם הוספת שכבת ציפה דקה המוצמדת לצידו האחורי של הגליל. לפתרון זה מספר יתרונות, בין היתר, מדובר על פתרון קל משקל בצורה משמעותית לעומת הפתרון הקיים בשוק; מתאים, כאמור, לכיסוי מלוא שטח המאגר לרבות גדות פנימיות; עמיד בשינויי מפלס של המאגר; המתקן כולו מבוסס על כמות פלסטיק פחותה משמעותית לעומת הפתרונות הקיימים בשוק, כיוון שהגליל מונח ישירות על פני המים וצף בעצמו, מה שמביא לחסכון לוגיסטי וצמצום בזיהום; וכן מכיוון שהגליל מונח ישירות על המים, נוצר אפקט קירור לגליל אשר משפר את ביצועי המערכת.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

Apollo Charger



פתרון לציי משאיות ואוטובוסים - ערכה הכוללת פאנלים סולאריים של החברה (בהספק משתנה) המחוברים בהדבקה מלאה לגגות של ציי רכב (משאיות ואוטובוסים), כבילה ייעודית לשוק הרכב וכן ממיר בהתאם לסוג הרכב. התקנת הערכה מבוצעת לפי דרישת הלקוח. ערכה זו מיועדת לטובת חסכון בדלק, חסכון בפליטות פחמן דו חמצני ולטובת מתן מענה אנרגטי לצרכני חשמל ברכב, כגון וילון חשמלי או מעלון.

Apollo Foldable



פאנל סולארי מתקפל המיועד להטענת מכשירי חשמל בשטח.

Apollo ToGo



פאנל סולארי אישי בעל יציאת USB להטענת טלפונים ניידים בשטח, מצלמות Go Pro ומכשירי חשמל קטנים נוספים.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

מוצרים בפיתוח:

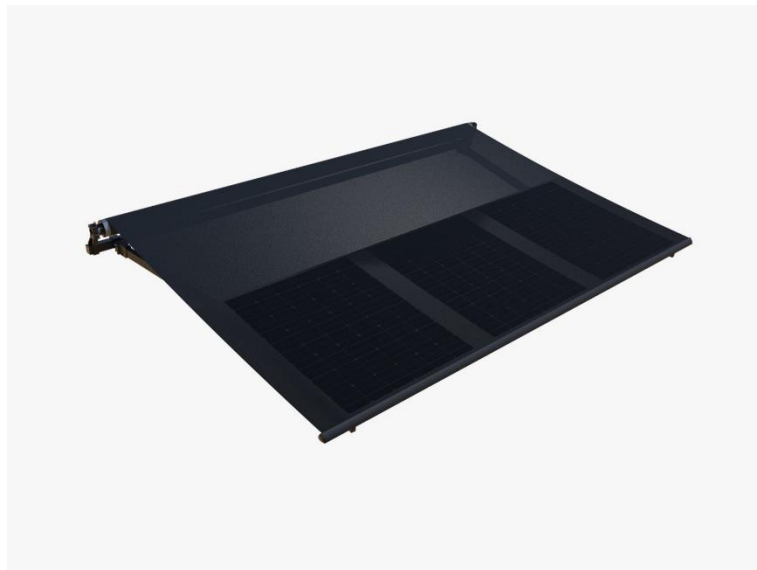
מכסה מנוע סולארי וגג סולארי המשולבים ברכבי אודי ויונדאי



פתרונות ליישום התאים הסולאריים על גבי כלי רכב, כחלק מתהליך ייצור חלקי הרכב.

סוכך סולארי

הסוכך הסולארי מיועד להגלל בהתאם לצרכי הלקוח, עד לרדיוס של כ- 5 ס"מ. הסוכך מיועד לשוק הקרוונים לצורך הטענת מערכת האגירה של הקרוון וכן לשוק המבנים לשימוש כפרגולה המצלילה ומייצרת חשמל בו זמנית.



מדרכה סולארית



מדרכה המשמשת הולכי רגל ורכבי אופניים המיועדת לשמש גם כיצרנית אנרגיה סולארית.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

שינוי סולארי

פתרון ליישום ישירות על גבי גג הכולל רעף אשר בתוכו מוטמעים התאים הסולאריים הגמישים של החברה.

פתרון לרכבי קירור

מערכת המבוססת על היריעות הסולאריות של החברה, הכוללת אגירה, לצורך חסכון בצריכת הדלק המשמש למערכת הקירור במשאית.

9.3. התקשרויות

9.3.1. טבלה מרכזת ביחס להתקשרויות מהותיות (אשר טרם הושלם ביצוען ואשר הושלמו והוכרו הכנסות בגינן):

שוקי היעד	שם הלקוח	תיאור הפרויקט	מועד ההתקשרות	היקף הפרויקט/ההתקשרות*	סטטוס	סה"כ הספק מותקן שסופק בפועל נכון למועד הדוח	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2022 (ללא מע"מ)	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2023 (ללא מע"מ)	סעיף בדוח לפרטים נוספים / דיווח מיידית אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה
גגות קלים	אמזון	פרויקט לתכנון, אספקה והתקנה של מערכת סולארית לייצור חשמל המבוססת על טכנולוגיית החברה, על גבי חלק מגג מבנה לוגיסטי המצוי באירופה, אשר מוגבל קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולאריים סטנדרטיים. בנוסף, כוללת ההזמנה תכנון, אספקה והתקנה של מדרכה סולארית בשביל הגישה לאתר, בשטח של כ- 50 מ"ר	פברואר 2022	כ- 450 KWp (גג סולארי) (כ- 750 אלף אירו (כ- 2.685 מיליון ₪))	פרויקט המדרכה הסולארית הושלם בהצלחה. לעניין המערכת הסולארית - החברה פועלת בשיתוף עם אמזון על מנת לקבל את האישורים הרגולטוריים הדרושים במדינת היעד.	כ- 950 אלף ש"ח			
תדיראן סולאר		הענקת זכות שיווק והפצה בלעדית ביחס למוצרים סולאריים לצורך שימוש על גגות ו/או קירות של מבנים פרטיים, מסחריים ותעשייתיים ובפרט גגות קלים ותשתיות לחקלאות, בישראל, לתקופה של 3 שנים, כאשר הבלעדיות הנ"ל כפופה לרכישת הספקים בהיקפים שנתיים מינימליים מסוימים העולים משנה לשנה.	נובמבר 2022	26 מגה וואט פיק לאורך 3 שנים לצורך שימור בלעדיות	מתוך ההזמנה הראשונה של 1 מגה וואט בשנה הראשונה, סיפקה החברה לתדיראן מוצרים סולאריים בהספק מותקן מצטבר של כ- KW 250.	-	כ- 585 אלף ש"ח		
לקוח מקומי		הזמנה מלקוח לאספקת מוצרים המיועדים לגגות המוגבלים קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולאריים סטנדרטיים, תוך שלושה חודשים	דצמבר 2023	סך של כ- 773 אלף ₪ בתוספת מע"מ, אשר ישולם בתנאי "שוטף +45" ממועד האספקה. ללקוח עמדה האפשרות להגדיל או להקטין את ההזמנה בהיקף של עד 20% עד למועד האספקה	ההזמנה סופקה	-	כ- 773 אלף ש"ח		

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

שוקי היעד	שם הלקוח	תיאור הפרויקט	מועד ההתקשרות	הפרויקט/ההתקשרות*	סטטוס	סה"כ הספק מותקן שסופק בפועל נכון למועד הדוח	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2022 (ללא מע"מ)	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2023 (ללא מע"מ)	סעיף בדוח לפרטים נוספים / דיווח מיידי אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה
סולאר צף	מי גולן	תכנון, אספקה והתקנה של מערכת סולארית לייצור חשמל המבוססת על טכנולוגיית החברה על גבי מאגר מים ברמת הגולן, לרבות דפנותיו הפנימיות של המאגר. יצוין כי מענק משרד האנרגיה לפיתוח "מתקן חלוצי" מיועד לפרויקט זה.	ספטמבר 2022	כ- 0.5 מיליון ₪ בכפוף בין היתר לביצוע 30 ימי עבודה תקינים ורצופים של המערכת ממועד חיבורה לרשת החשמל	הפרויקט הותקן וחובר לרשת החשמל, אולם בעקבות בעיות הנדסיות בהתקנת המערכת ובעיות תקשורת המשפיעות על יכולת ניטור הנתונים באתר, החברה בוחנת אפשרויות לשיפורו.	כ- 270 KWp	כ- 495 אלף ש"ח	כ- 82 אלף ש"ח	
	מי חוף כרמל	פיילוט למתקן הסולארי הצף הראשון של החברה, בגודל של כ- 1,200 מ"ר (המורכב מגלילים סולאריים צפים בגודל של כ- 15.5 מ"ר כל אחד) אשר הוקם על אחד ממאגרי המים שבניהולה של מי חוף הכרמל	אוקטובר 2020	בהתאם להערכה המקורית, היקף הפרויקט היה בין 450 ל- 600 אלף ₪, כאשר לאור מגבלות אובייקטיביות, בפועל הותקן מתקן בהספק נמוך מהמתוכנן, ושולמה תמורה מותאמת בסך של כ- 335 אלף ש"ח					
רכב/כלי תחבורה	Audi	שיתוף פעולה בין החברה ל-Audi בפרויקט לשילוב טכנולוגיית היריעה הסולארית בחלקי רכב של אודי או תאגיד אחר מקבוצת Volkswagen העשויים מחומרים מרוכבים. מבחינה כרונולוגית, שיתוף הפעולה כולל בחינה ראשונית של הטכנולוגיה אשר הושלמה, שלב פיתוח אשר נמצא בעיצומו ושלב ייצור סדרתי אשר אין וודאות ביחס להתממשותו. ביום 31.1.2024 קיבלה סולארפינט, הזמנת עבודה מאודי להמשך עבודות פיתוח לחלקי רכב סולאריים ("הזמנת העבודה")	יולי 2020	כ- 190 אלף אירו (כ- 684 אלפי ₪) התמורה מכח הזמנת העבודה הינה 71.5 אלף אירו (כ- 280 אלף ₪)	העבודות שביחס אליהן התקבל אישורה של אודי בוצעו. הצדדים נמצאים במו"מ לגבי המשך פיתוח חלקי רכב בהם מוטמעים התאים הסולאריים הגמישים של החברה. הזמנת העבודה מיועדת להסתיים במהלך הרבעון הרביעי לשנת 2024.		כ- 585 אלף ש"ח	כ- 142 אלף ש"ח	

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

שוקי היעד	שם הלקוח	תיאור הפרויקט	מועד ההתקשרות	היקף הפרויקט/ההתקשרות*	סטטוס	סה"כ הספק מותקן שסופק בפועל נכון למועד הדוח	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2022 (ללא מע"מ)	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2023 (ללא מע"מ)	סעיף בדוח לפרטים נוספים / דיווח מיידי אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה
	VW (After Market)	מינוי כספק ישיר של מוצר סולארי הנלווה לאחד מדגמי הרכב של VW לאחר גמר ייצור הרכב (After Market) המבוסס על היריעה הסולארית והמיועד להטעין את מצבר הרכב. אספקת עשרות אלפי יחידות מהמוצר צפויה להתבצע על פני תקופה של 10 שנים.	מאי 2022	הזמנה מחייבת בהיקף כולל של 33 מיליון אירו (כ- 120 מיליון ₪) על פני תקופה של 10 שנים	סולארפיינט נקשרה בהסכם מחייב לאספקת המוצר הסולארי לחברת VW. נכון למועד זה מצויה החברה בתקופת היערכות בשיתוף עם VW, במטרה להגיע לתחילת הייצור הסדרתי של המוצר, הכוללת בעיקר בדיקת מספר אבות טיפוס והכנת תשתית ייצור ייעודית. למועד פרסום הדוח, מעריכה החברה כי אספקה מסחרית של המוצר צפויה להתחיל ממחצית שנת 2025 (הדחייה אינה מסיבות הקשורות לחברה).	כ- 250 KWp	-	כ- 24 אלף ש"ח	
	Hyundai	שלב א' - בדיקת התכנות שמטרתה לבחון את רמת היעילות האנרגטית של היריעה הסולארית שלב ב' – הזמנת עבודה להמשך פיתוח שילוב היריעה הסולארית בחלק רכב שלב ג' – המשך פיתוח שילוב היריעה הסולארית של החברה במכסה מנוע של אחד מדגמי יונדאי בשיתוף עם חברת Tier 1 קוריאנית	החל מנובמבר 2020	שלב א' ו- ב', אשר הושלמו – 470 אלפי ₪. שלב ג' – כחצי מיליון ₪.	שלבים א' ו- ב' הושלמו. ביחס לשלב ג' - בוצע תהליך התאמת מוצר ל- Tier 1, כהכנה לייצור שני מדגמים לצורך הצגתם להנהלת יונדאי הבכירה. העבודות שבגינן זכאית החברה לתמורה הושלמו. החברה ממתינה לעדכון מיונדאי בנושא.	כ- 245 אלף ש"ח	כ- 583 אלף ש"ח		
	Brunswick	ביצוע ניסויים משותפים לשילוב התאים הסולאריים המפותחים על ידי סולארפיינט בחלקי כלי שייט העשויים מחומרים מרוכבים, וכן בחינת מספר מוצרי מדף של החברה.	אפריל 2023	כ- 70 אלף דולר (כ- 260 אלף ₪)	הניסויים הושלמו בהצלחה והצדדים דנים בהמשך הפרויקט.	-	-	כ- 258 אלף ש"ח	דיווח מיידי מיום 18.4.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-041910)
	חברת Tier1 בתחום הרכב	בדיקת התאמת הטכנולוגיה של החברה למוצרי היצרן (ובכלל זה לטובת שילוב תאי החברה בטכנולוגיה של הזרקת פלסטיק לייצור sun roof סולארי).	אפריל 2023	לשנת 2023, כ- 62 אלף דולר (כ- 220 אלף ₪)	החברות נמצאות בתהליך בדיקת התאמת הטכנולוגיה כאמור	כ- 140 אלף ש"ח	כ- 234 אלף ש"ח		

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

שוקי היעד	שם הלקוח	תיאור הפרויקט	מועד ההתקשרות	היקף הפרויקט/ההתקשרות*	סטטוס	סה"כ הספק מותקן שסופק בפועל נכון למועד הדוח	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2022 (ללא מע"מ)	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2023 (ללא מע"מ)	סעיף בדוח לפרטים נוספים / דיווח מיידי אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה
	לקוחות שונים (חברת אוטובוסים, אסם, שטראוס וחברה קמעונאית גדולה)	התקנת מערכות סולאריות המבוססות על הטכנולוגיה של החברה על גבי אוטובוסים/משאיות לחסכון בתצרוכת הדלק והפחתת פליטות מזהמות/ פתרון בעיית מצבר/אספקת חשמל	החל מאוקטובר 2021	מאות מערכות	החברה סיפקה והתקינה את מרבית המערכות. חלק לא מהותי סופק ומותקן על ידי הלקוח עצמו.		כ- 235 אלף ש"ח	כ- 1,052 אלף ש"ח	
ביטחון	משהב"ט	החברה קיבלה הודעה על זכייה במכרז של משרד הבטחון לרכש של "שמיכות סולאריות" המיועדות לספק אנרגיה לשם שמירה על מתח מצברים יציב של רכבים וגנרטורים, בזמן שאינם פעילים ובהמשך לכך התקבלה הזמנה למוצרים. כמו כן התקבלה הזמנה נוספת, בהתאם לתנאי המכרז.	החל מאוקטובר 2021	כ- 5.1 מיליון ש"ח	ההזמנה הראשונה סופקה.	כ- 100 KWp	כ- 3.1 מיליון ש"ח	כ- 1.739 מיליון ש"ח	
		ייצור ואספקה של מערכות סולאריות ניידות לטעינת סוללות בשטח	נובמבר 2023	כ- 1.05 מיליון ₪	ההזמנה סופקה		-	כ- 945 אלף ₪	דיווח מיידי מיום 12.11.2023, מס' אסמכתא -2023-01-123288
	הזמנת מפא"ת	הדגמת יכולות, יצור אבות טיפוס וביצוע ניסויים בשטח של מספר "שמיכות סולאריות" אישיות לחייל מבוססות על היריעה הסולארית	יולי 2022	0.5 מיליון ש"ח	ההזמנה סופקה.		כ- 255 אלף ש"ח	כ- 256 אלף ש"ח	
	הזמנת משהב"ט (באמצעות מפא"ת)	פיתוח שני מוצרים ייעודיים למשהב"ט, על פני תקופה של כעשרה חודשים	אוגוסט 2023	כ- 645 אלף ש"ח	ההזמנה התקבלה ביום 17.8.2023		-	כ- 63 אלף ש"ח	דיווח מיידי מיום 20.8.2023, מס' אסמכתא -2023-01-095460
		ייצור ואספקה של יריעות סולאריות	אוקטובר 2023	כ- 600 אלף ש"ח	ההזמנה סופקה		-	כ- 600 אלף ש"ח	דיווח מיידי מיום 16.10.2023, מס' אסמכתא -2023-01-116085

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

שוקי היעד	שם הלקוח	תיאור הפרויקט	מועד ההתקשרות	היקף הפרויקט/ההתקשרות*	סטטוס	סה"כ הספק מותקן שסופק בפועל נכון למועד הדוח	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2022 (ללא מע"מ)	הכנסות שהוכרו בגין שנת 2023 (ללא מע"מ)	סעיף בדוח לפרטים נוספים / דיווח מיידי אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה
	הזמנה מתאגיד סינגפורי	הזמנה למערכת סולארית ניידת לפריסה וקיפול, הכוללת את הגלילים הסולאריים פרי פיתוח החברה ורכיבים חשמליים נוספים, בגודל של מספר עשרות מ"ר	אוקטובר 2023	כ- 3.5 מיליון ש"ח	למועד הדוח, החברה החלה לספק את ההזמנה		-	כ- 1.22 מיליון ש"ח	

* סכומים אשר תורגמו מדולר/אירו לש"ח תורגמו לפי שער ההמרה הידוע במועד ההזמנה/חתימת ההסכם.

יובהר כי הנתונים ו/ההערכות לגבי היקף וסטטוס ההתקשרויות המפורטות בטבלה לעיל, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, אשר התממשותו אינה וודאית וברובה אינה מצויה בשליטת החברה. מידע צופה פני עתיד כאמור מבוסס על הערכות הנהלת החברה, המבוססות, בין היתר, על המידע המצוי בידי הנהלת החברה במועד הכנת דוח זה. מידע ו/או הערכות כאמור עלולים שלא להתממש, כולם או חלקם, או להתממש באופן שונה מהמתואר בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון המשפיעים על החברה.

(א) התקשרויות מהותיות בשוק המבנים והחקלאות:

(1) התקשרות עם Amazon EU ("אמזון") להקמת מערכת סולארית על גבי גג קל: בהמשך להצעת

מחיר לביצוע פרויקט לבחינת טכנולוגיית החברה כפתרון קל משקל עבור גגות מחסנים לוגיסטיים, בפברואר 2022 התקבלה בידי סולארפיינט הזמנה מאמזון לתכנון, אספקה והתקנה של מערכת סולארית לייצור חשמל המבוססת על טכנולוגיית החברה בהספק מותקן של כ- 450 KWp על גבי חלק מגג מבנה לוגיסטי המצוי באירופה, אשר מוגבל קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולאריים סטנדרטיים ("ההזמנה", "האתר" ו-"המערכת", בהתאמה). למיטב ידיעת החברה, ההזמנה מהווה חלק ממאמצי אמזון להגיע ל- 100% צריכת חשמל ממקורות מתחדשים עד לשנת 2025 וליעד של אפס פליטות פחמן (נטו) עד לשנת 2040.¹⁶ מערכות דוגמת זו נשוא ההזמנה, מיועדות להוות פתרון למבנים נוספים השייכים לאמזון ולמרכזיים לוגיסטיים גדולים נוספים אותם היא מתכננת להקים, בהם קיים קושי קונסטרוקטיבי להציב פאנלים סולאריים סטנדרטיים. כמו כן, ההזמנה כוללת תכנון, אספקה והתקנה של מדרכה סולארית בשביל הגישה לאתר (יחד עם המערכת: "הפרויקט") – יישום חדשני נוסף מתוך מגוון יישומי החברה המתמקד בשימוש כפול בשטחים קיימים, בו מדרכה המשמשת הולכי רגל ורוכבי אופניים מיועדת לשמש גם כיצרנית אנרגיה סולארית. בהתאם להזמנה, תחילת העבודה באתר כפופה לקבלת אישורים שונים העונים על דרישות אמזון והרגולציה המקומית. ההזמנה כוללת הוראות נוספות המקובלות להזמנות מסוג זה, לרבות לעניין אחריות מוצר. ההיקף הכספי של ההזמנה הינו כ- 750 אלף אירו (כ- 2.685 מיליון ש"ח) אשר ישולמו לאורך תקופת הפרויקט, בכפוף לעמידה באבני דרך מסוימים. נכון למועד פרסום הדוח, הושלמה אספקת והתקנת המדרכה הסולארית בשביל הגישה לאתר אמזון באירופה, בשטח של כ- 50 מ"ר. ביחס לתחילת העבודות באתר להתקנת המערכת הסולארית על גבי חלק מגג המבנה הלוגיסטי, בוחנת אמזון אפשרות להעברת ההתקנה למבנה אחר. בנוסף, למועד פרסום הדוח, החברה נמצאת במו"מ מתקדם עם חברת אמזון וחברה גלובאלית נוספת לאספקת פאנלים אשר מיועדים להיות מותקנים על גבי גגות מבנים לוגיסטיים גדולים באירופה, אשר, למיטב ידיעת החברה, גגות אלו נפסלו קונסטרוקטיבית להתקנת מערכות סולאריות סטנדרטיות.

יובהר כי אין וודאות לכך שהפרויקט יהיה מוצלח ו/או לכך שיהווה פתרון למבנים נוספים השייכים לאמזון ו/או לכך שהמו"מ המתנהל בין הצדדים יוביל להתקשרות מחייבת. המידע הנ"ל, לרבות ביחס לפרויקט, התמורה, קבלת האישורים הנדרשים לתחילת העבודה באתר, ו/או השלמתו המוצלחת של הפרויקט ו/או הפעלת הפרויקט, מהווה מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, אשר התממשותו אינה וודאית וברובה אינה מצויה בשליטת החברה. מידע צופה פני עתיד כאמור מבוסס על הערכות הנהלת החברה, המבוססות, בין היתר, על המידע המצוי בידי הנהלת החברה במועד הכנת דוח זה. מידע ו/או הערכות כאמור עלולים שלא להתממש, כולם או חלקם, או להתממש באופן שונה מהמתואר בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון המשפיעים על החברה.

(2) התקשרות עם תדיראן סולאר למינוי כמפיץ בלעדי בישראל למוצרי החברה לשוק המבנים

והחקלאות. בחודש נובמבר 2022, נכנס לתוקף הסכם בין סולארפיינט ותדיראן, אשר למיטב ידיעת החברה הינה פעילה בשיווק והפצה בתחום הפוטוולטאי, לפיו, בין היתר: (א) סולארפיינט העניקה לתדיראן זכות שיווק והפצה בלעדית ביחס למוצרים סולאריים המבוססים על היריעה הסולארית פרי פיתוחה ("המוצרים"), לצורך שימוש על גגות ו/או קירות של מבנים פרטיים, מסחריים ותעשייתיים ובפרט גגות קלים ותשתיות לחקלאות, בישראל, לתקופה של 3 שנים, כאשר הבלעדיות הנ"ל כפופה לרכישת הספקים בהיקפים שנתיים מינימליים מסוימים העולים משנה לשנה, בהיקף כולל של 26 מגהוואט פיק (בחוודש נובמבר 2022 בוצעה הזמנה ראשונה של 1

¹⁶ <https://sustainability.aboutamazon.com/>

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

מגהוואט פיק); (ב) תדיראן תשווק את המוצרים (תחת המותג "אפולו") ותספק ללקוחות שירותים נלווים, כאשר סולארפיינט תספק אחריות למוצרים; ו- (ג) זכויות הקניין הרוחני בקשר עם המוצרים יישאר בבעלות מלאה ובלעדית של סולארפיינט. למועד פרסום הדוח, הצדדים פועלים במשותף להחדרת המוצר לשוק המקומי.

(3) **הזמנה מלקוח מקומי:** ראו פרטים בטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.

(4) **אספקה והתקנה של יריעות סולאריות גמישות וקלות משקל לכיסוי גג הוולודרום בתל אביב:**

ביום 6.3.2024, התקשרה סולארפיינט בע"מ בהסכם לאספקת והתקנת מוצריה הסולאריים הגמישים והקלים על גבי הוולודרום, האינטרדיין הלאומי על שם סילבן אדמס שהינו מתקן אימונים ותחרויות אולימפי לאופני מסלול במרכז הספורט הלאומי, בתל אביב ("העבודה"). הוולודרום הינו בעל גג מעוקל ומוגבל קונסטרוקטיבית לנשיאת משקל של פאנלים סולאריים סטנדרטיים, ולכן נדרש פתרון סולארי קל וגמיש. בתמורה לעבודה ישולם סך של כ- 600 אלף ש"ח בתוספת מע"מ לפי אבני דרך בתנאי "שוטף פלוס 60", כאשר אבן הדרך האחרונה הינה סיום ההתקנה, המתוכנן לתחילת הרבעון השני של שנת 2024.

יובהר כי השלמת ייצור, אספקה והתקנת הפאנלים במועדים הרלבנטיים, וכן התמורה שתשולם בפועל הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס על המידע הידוע להנהלת החברה במועד זה, ואין כל ודאות כי מידע זה יתממש, וזאת בין היתר בשל תלותו בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, לרבות בלקוח ו/או תלותו בהשלמת הייצור והאספקה במלואם ובמועד ו/או השפעתו ממלחמת "חברות ברזל" ו/או מהמצב הבטחוני במדינה ו/או מהתממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילות החברה.

(5) בשנת 2021 הקימה סולארפיינט עבור לקוח מערכת סולארית על גבי גג קל, העושה שימוש בגליל הסולארי פרי פיתוחה, בגודל של כ- 1,000 מ"ר לרבות מערכת שטיפה, וזאת במטרה להוציא אל הפועל פרויקט להקמת מערכת על גבי גג מבנה שהינו מוגבל קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולאריים סטנדרטיים. בחודש פברואר 2022 הסתיימה הקמתה של המערכת נ"ל, והמערכת חוברה לרשת החשמל.

(6) בשנת 2022, סיימה החברה לספק הזמנה של כ- 1,000 מ"ר גלילים סולאריים לצורך התקנתם על גבי גג של חממה חקלאית. הלקוח התקין את הגלילים, והמערכת חוברה לרשת החשמל.

(7) ביום 19.3.2024 התקבלה בידי סולארפיינט מקדמה בסך כולל של כ- 80 אלף דולר להזמנה מחברה אמריקאית ("הלקוח"), על סך כולל של כ- 250 אלף דולר ארה"ב (כ- 907 אלף ש"ח) ("התמורה"), לפאנלים של החברה ליישום על גבי גגות של מבנים יבילים, אשר למיטב ידיעת החברה, משמשים בין היתר כחדרי בתי ספר, מרפאות ומתקני סניטריה. גגות אלו מורכבים מלוחות בצורה מסוימת, אשר דורשים פתרון ייעודי וקל משקל. ההזמנה כוללת פיתוח אב-טיפוס ואספקת כמות מסוימת של פאנלים בדמות אותו אב הטיפוס. החברה החלה פיתוח וייצור בהתאם להזמנה, אשר תסופק בתוך 6 חודשים לכל היותר, ויתרת התמורה תשולם לפי אבני הדרך הקבועות בהזמנה בתנאי "שוטף פלוס 30".

יובהר כי השלמת ייצור ואספקת אב הטיפוס ו/או הפאנלים וכן התמורה שתשולם בפועל הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד זה, ואין כל ודאות כי נתונים ו/או הערכות אלו יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה לרבות בלקוח ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה.

(ב) פיילוטים, בדיקות התכנות ומשאבים ומתנים בשוק המבנים:

(1) בשנת 2023, התקינה החברה פיילוט של כ- 20 KWp עבור חברת נדל"ן מניב ישראלית לצורך בדיקת המוצר על ידי אותה חברה.

(2) בשנת 2023, סיפקה החברה הזמנת פאנלים לגגות קלים לחברת התקנות איטלקית בהספק כולל של כ- 50 KWp לצורך בדיקת המוצר. חברת ההתקנות האיטלקית התקינה את הפאנלים וכעת

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

עוקבת אחרי ביצועיהם.

(3) בשנת 2023 קיבלה סולארפינט הזמנה מחברה גלובאלית בתחום האנרגיה 40 פאנלים מסוג "פנדה" ומסוג מתגלגל על מנת לבצע בדיקות מקדימות, לטובת אימוץ פתרון לגגות בעלי מגבלה קונסטרוקטיבית ברחבי העולם. למיטב הערכת החברה, הבדיקה צפויה להסתיים בסוף שנת 2023. נכון למועד פרסום הדוח, סיפקה החברה את ההזמנה המתוארת לעיל והבדיקות החלו. למועד הדוח, הבדיקה טרם הסתיימה. יובהר כי בשלב זה אין וודאות כי בדיקות אלו יובילו להתקשרות מסחרית.

(4) החברה נמצאת במו"מ מתקדם עם חברת גגות צפון אמריקאית מובילה לפיתוח, מכירה והפצה של "שינגלס סולאריים" (רעפים אמריקאיים סולאריים) אשר יוטמעו בהם התאים הסולאריים הגמישים פרי פיתוחה של החברה. למועד פרסום הדוח, החברה מייצרת אבות טיפוס.

(5) החברה נמצאת במו"מ עם חברת גגות צרפתית להפצת מוצר החברה בצרפת כפתרון אחוד עם היריעות של חברת הגגות הצרפתית, בהיקף של מספר עשרות MW ולאורך מספר שנים.

יובהר כי אין וודאות לכך שהמו"מ המפורטים בסעיפים (4) ו-(5) לעיל יובילו להתקשרות מחייבת. המידע הנ"ל, מהווה מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, אשר התממשותו אינה וודאית וברובה אינה מצויה בשליטת החברה. מידע צופה פני עתיד כאמור מבוסס על הערכות הנהלת החברה, המבוססות, בין היתר, על המידע המצוי בידי הנהלת החברה במועד הכנת דוח זה. מידע ו/או הערכות כאמור עלולים שלא להתממש, כולם או חלקם, או להתממש באופן שונה מהמתואר בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון המשפיעים על החברה.

9.3.3. התקשרויות בשוק הרכב

(א) התקשרויות מהותיות בשוק הרכב:

(1) **AUDI AG** - במהלך חודש יולי 2020, התקשרה סולארפינט עם חברת Audi AG ("אודי")

במזכר הבנות להסדרת שיתוף הפעולה בין הצדדים בפרויקט לשילוב טכנולוגיית היריעה הסולארית בחלקי רכב של אודי או תאגיד אחר מקבוצת Volkswagen ("קבוצת פולקסווגן") העשויים מחומרים מסוימים ("מזכר הבנות" ו-"שיתוף פעולה"). שלבי שיתוף הפעולה מבחינה כרונולוגית הינם: (א) בחינה ראשונית של הטכנולוגיה במשך עד 12 חודשים החל ממועד ההתקשרות במזכר הבנות; (ב) שלב הפיתוח תחת הסכם פיתוח שיכלול אבני דרך מסוימות, ו-(ג) שלב הייצור הסדרתי של הרכבים הנ"ל. במסגרת מזכר הבנות, הצהירה סולארפינט על נכונותה להעניק לאודי או לחברה אחרת מקבוצת פולקסווגן, מעמד של "ראשון לשוק" (first to market) למשך חודשים ספורים, אשר תחול רק לגבי הטמעת הטכנולוגיה בחלקי רכבי נוסעים העשויים מחומרים מסוימים, כאשר מזכר הבנות לא יגביל את סולארפינט מלשתף פעולה עם צדדים שלישיים לשם שילוב הטכנולוגיה בכלי תחבורה אחרים כמפורט במזכר הבנות. בעקבות שביעות רצון מתוצאות הבחינות שבוצעו (הן במפעלה של סולארפינט והן במפעלה של אודי), אשר כללו בעיקר ייצור של עשרות דגמים, בגדלים שונים, ושילובם בחומרים שונים. בחודש יוני 2021, העבירה אודי לחברה אישור פורמלי בדבר תכולת העבודה ליתרת תקופת הבחינה הראשונית (עד לחודש יולי 2021). תכולת העבודה הנ"ל כללה, בין היתר, המשך בחינת אספקטים שונים בהתאמת הקונספט הטכנולוגי למסחר, שיטות שילוח, בדיקות טכניות וחשמליות, עבודה עיצובית, בחינת ההתאמה החשמלית לרכב, תחשיב עלויות, תחשיב הפחתת פליטות פחמן וכן בחינת אופנים עתידיים אפשריים לשרשרת האספקה. במהלך חודש יולי 2021 ביצעו אודי וסולארפינט סדרת ניסויים במפעל tier1 אשר מייצר עבור אודי גגות רכבים באופן סדרתי. ביום 28.3.2022 התקבל אישורה של אודי לתכולת העבודה לשנת 2022 ("תכולת העבודה"), אשר כוללת, בין היתר, טיוב ושיפור איכות הגג הסולארי; טיוב תהליכי ייצור קיימים ופיתוח תהליכי ייצור חדשים; בדיקות מעבדה ודוחות ("העבודות"). התמורה בגין השלמת העבודות הינה 190 אלף אירו (כ- 684 אלפי ₪). נכון למועד פרסום הדוח, העבודות שביחס אליהן התקבל אישורה של אודי בוצעו. ביום 31 בינואר 2024 קיבלה החברה הזמנת עבודה להמשך עבודות הפיתוח

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

לחלקי רכב סולאריים. הזמנת העבודה כוללת, בין היתר, פיתוח, יצור, הטמעה ובדיקה של מכסה מנוע ייעודי עבור דגם מסוים של אודי, וכן ביצוע הערכת מחיר לכמויות מסחריות. העבודה מכ הזמנת העבודה מיועדת להסתיים במהלך הרבעון הרביעי לשנת 2024 והתמורה בגינה הינה 71.5 אלף אירו (כ- 280 אלפי ₪). בנוסף, הצדדים נמצאים במו"מ לגבי המשך פיתוח חלקי רכב בהם מוטמעים התאים הסולאריים הגמישים של החברה.

יובהר כי המידע הנ"ל, לרבות מועד סיום העבודה, התמורה שתשולם בפועל והתממשות המו"מ לכדי התקשרות מחייבת הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך המבוססים, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד זה, ואין כל ודאות כי מידע זה יתממש, כולו או חלקו, והוא עלול להיות שונה מזה שהוצג בדוח זה, וזאת בין היתר בשל תלותו בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, לרבות באודי ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה.

בנוסף, יצוין כי גג סולארי שפותח ע"י החברה יחד עם אודי והספקית האוסטרית לשוק הרכב Mubea Carbo Tech, נבחר על ידי חבר שופטים בינלאומי באפריל 2022 כזוכה במקום הראשון בתחרותו בפרס החדשנות היוקרתית ביותר בתעשיית החומרים המרוכבים. יובהר כי בשלב זה אין כל ודאות בנוגע להצלחת שיתוף הפעולה עם אודי ו/או להתקשרות בהסכם פיתוח ו/או הסכמים נוספים ו/או אחרים עם אודי או תאגיד אחר מקבוצת פולקסווגן.

(2) VW :

מינוי סולארפיינט כספק ישיר על ידי חברת VW - ביום 10.5.2022 התקבלה בידי סולארפיינט הודעה מחברת Volkswagen AG Commercial Vehicles ("ההודעה" ו-"VW") בדבר מינויה כספק ישיר של מוצר סולארי הנלווה לאחד מדגמי הרכב של VW לאחר גמר ייצור הרכב - "after market", המבוסס על היריעה הסולארית, פרי פיתוחה של סולארפיינט, ואשר מיועד להטעין את מצבר הרכב ("המוצר"). אספקת עשרות אלפי יחידות מהמוצר תוכננה להתבצע על פני תקופה של 10 שנים ובהיקף כספי כולל מוערך של כ- 33 מיליון אירו (כ- 120 מיליון ₪), וזאת החל מאמצע שנת 2024, לאחר תקופת היערכות שתכלול בדיקת מספר אבות טיפוס מהמוצר והכנת תשתית ייצור ייעודית. בהמשך להודעה, התקבל נוסח רשמי מכתב מינוי. למועד הדוח, נשלחו מספר דגמים ל-VW בהתאם להנחייתה, והחברה מצויה בתהליך הבאת המוצר לייצור המוני בשיתוף עם VW בהתאם ללוח הפרויקט המתוכנן וכן נמצאת בשלבים ראשוניים של רכישת מכונות אשר ישולבו בקו ייצור אוטומטי חדש למוצרי החברה לשוק הרכב. בנוסף, החברה הציגה את סל מוצריה בכנס ספקים דו שנתי, אשר התקיים במשרדי היצרן באירופה. נכון למועד פרסום הדוח, בהתבסס בין היתר על שיתוף הפעולה שבוצע עד כה עם VW במסגרת הפרויקט, מעריכה החברה כי אספקה מסחרית של המוצר צפויה להתחיל ממחצית שנת 2025 (הדחייה אינה מסיבות הקשורות לחברה). יובהר כי נכון למועד דוח זה טרם התקבלה הודעה פורמלית בעניין מצד VW והאמור מהווה הערכה פנימית של החברה בלבד¹⁷.

יובהר כי המידע הנ"ל, לרבות אספקת המוצר בפועל, מועד תחילת האספקה, תקופת האספקה, כמות יחידות המוצר שיסופקו בפועל, התמורה שתשולם בפועל והקמת קו ייצור אוטומטי חדש למוצרי החברה לשוק הרכב הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוססים, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד זה, ואין כל ודאות כי נתונים ו/או הערכות אלו יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלה שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, לרבות ביצרן ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה.

(3) HYUNDAI - ראו פרטים בטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.

(4) Brunswick - ראו פרטים בטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.

(5) חברת Tier 1 בתחום הרכב - החברה קיבלה הזמנה מאחת מחברות ה-Tier 1 הגדולות והמובילות בעולם, אשר, בין היתר, מייצרת חלקי רכב ליצרניות רכב, וזאת לצורך בדיקת התכונות

¹⁷ יובהר כי הערכה זו מהווה מידע צופה פני עתיד (כהגדרתו בחוק ניירות ערך) אשר מבוסס על המידע הקיים בידי החברה נכון למועד זה, שהתממשותו אינה תלויה רק בחברה, ועל כן אין כל ודאות כי ההערכה תתממש, ו/או התוצאות בפועל עשויות להיות שונות, אף באופן מהותי, מההערכה, כתלות בין היתר ב-

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

של שילוב הטכנולוגיה של החברה במוצריה, בטכנולוגיה חדשה לחברה אשר משלבת את התאים הסולאריים הגמישים בתהליך ייצור חלקי הרכב השונים. בחודש אפריל 2023, קיבלה החברה מחברת ה- Teir 1 הזמנה נוספת בסך של כ- 62 אלף דולר ארה"ב (כ- 220 אלפי ₪) להמשך בדיקת התאמת הטכנולוגיה של החברה למוצרי היצרן (ובכלל זה לטובת שילוב תאי החברה בטכנולוגיה של הזרקת פלסטיק לייצור sun roof סולארי). החברה ביצעה את הניסויים נשוא ההזמנה ונכון למועד פרסום הדוח מצויים הצדדים במו"מ מתקדם להמשך בדיקות בסדרי גודל גדולים יותר. **יובהר כי אין וודאות לכך שהמו"מ זה יוביל להתקשרות מסחרית.**

(ב) התקשרויות נוספות בשוק הרכב/כלי תחבורה, שבשלב זה כל אחת מהן אינה מהותית בפני עצמה:

(1) התקשרויות עם לקוחות שונים למכירת Apollo Charger: אלפי מוצרי After Market של החברה הותקנו במגוון כלי רכב (לרבות אוטובוסים, משאיות, כלי רכב צבאיים ורכבים פרטיים) כולל ע"י חברות מובילות (כגון שטראוס ואסם), ועשרות פיילוטים על גבי כלי רכב שונים בגיאוגרפיות שונות הסתיימו בהצלחה, תוך הוכחת חסכון בדלק (של כ- 5%-8% בהתאם לדיווחי הלקוחות) וצמצום פליטות. על כן, פועלת החברה לקידום הפצת הפתרון שפיתחה בעולם.

(2) מערכות קירור: החברה מפתחת פתרון למשאיות קירור, הכולל יריעות סולאריות, אמצעי אגירה, כבלים וממירים, לחסכון בצריכת דלק אשר משמש כיום לצרכי הקירור של המשאיות. החברה צופה חסכון בדלק בשיעור של מעל 15% למערכת. למועד פרסום הדוח, הפתרון הותקן על מספר משאיות וכן התקבלו מספר הזמנות נוספות להתקנתו. לאור האמור, רואה החברה בשוק ציי המשאיות והאוטובוסים מנוע צמיחה משמעותי בשנים הקרובות.

(3) קלנועיות: הקבוצה מכרה והתקינה מערכות המיועדות להטענת סוללות של קלנועיות חשמליות במטרה להגדיל את טווח נסיעתן וכן, קיבלה הזמנה של 2,200 יחידות מיצרן קלנועיות חשמליות ישראלי לאספקה במהלך 2023-2024, בכפוף לבחינת שוק. למיטב בדיקת החברה, המוצר של החברה מגדיל את טווח הנסיעה של אותן קלנועיות בכ- 20% יובהר כי הזמנה זו כפופה לשיקול דעתו הבלעדי של הלקוח. למועד פרסום הדוח, החברה סיפקה 100 מערכות, אשר יותקנו על ידי הלקוח וייבחנו על ידו.

(4) הפצת המוצרים בחו"ל: (א) בחודש ספטמבר, 2023 התקשרה סולארפיינט, לאחר פיילוט מוצלח שנערך במשך כשמונה חודשים, בהסכם עם תאגיד טורקי להפצה בלעדית של מוצר ה- Apollo Charger למשאיות ואוטובוסים, בטורקיה. המוצר, הכולל בעיקר פאנלים סולאריים קלים וגמישים פרי פיתוחה של סולארפיינט (בהספק משתנה) המחברים בהדבקה מלאה לגגות כלי רכב, מיועד לטובת חסכון בדלק ובפליטות פחמן דו חמצני וכן לטובת מתן מענה אנרגטי לצרכני חשמל ברכב, כגון וילון חשמלי או מעלון. לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 27.9.2023 (מס' אסמכתא 109977-01-2023), אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה. (ב) במהלך שנת 2023, התקשרה החברה עם שני מפיצים אירופאיים להפצת מוצרי ה- After Market באירופה לציי משאיות ואוטובוסים, באופן לא בלעדי, והינה בוחנת הרחבת פעילות זו. המפיצים הנ"ל ביצעו בעצמם התקנות במספר מדינות במטרה להרחיב את הפעילות. יובהר כי אין כל וודאות כי התקנות אלו יובילו להרחבת הפעילות בפועל.

(5) בדיקות התכנות נוספות: בשנת 2023, החברה בשיתוף פעולה עם חברת אנרגיה עולמית, התקינה מערכת בהספק מותקן של כ- 3.6 KWp על גבי נגרר של משאית, לצורך אספקת אנרגיה למנוע עזר, כאשר המערכת מציגה ביצועים כמצופה.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

9.3.4. התקשרויות בשוק הבטחוני

(א) התקשרויות מהותיות בשוק הבטחוני:

- (1) הזמנות ממשב"ט: לפרטים ראו הטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.
- (2) הזמנה ממפא"ת: לפרטים ראו הטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.
- (3) הזמנות משהב"ט (באמצעות מפא"ת): לפרטים ראו הטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.
- (4) הזמנת תאגיד סינגפורי: לפרטים ראו הטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.

9.3.5. התקשרויות בשוק הפנאי

החברה נמצאת במו"מ מתקדם עם חברת Lippert לפיתוח, ייצור ושיווק סוכך סולארי הכולל את הזרוע של ליפרט בשילוב בד סולארי פרי פיתוחה של החברה המבוסס על התאים הגמישים של החברה.

יובהר כי אין וודאות לכך שהמו"מ זה יוביל להתקשרות מסחרית.

9.3.6. התקשרויות בשוק הסולאר הצף

(א) התקשרויות מהותיות בשוק הסולאר הצף:

- (1) הקמת מתקן סולארי צף ללא שימוש במצופי פלסטיק הכולל גדה פנימית עבור מי גולן: ראו פרטים בטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.
- (2) הקמת מתקן פיילוט במאגר של מי חוף כרמל: ראו פרטים בטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל.

(ב) פיילוטים, בדיקות התכנות ומשאבים ומתנים בשוק הסולאר הצף:

בשנת 2023, הגישה החברה הערכת מחיר ראשונית לפיילוט למתקן צף על גבי תעלות מים בקליפורניה בהספק מותקן של כ- 100 KWp, אשר למיטב ידיעת החברה הינו חלק מפרויקט תשתיות לאומי של מדינת קליפורניה הבוחן יכולת לשימוש בתעלות המים במדינה כיצרן אנרגיה סולארית. בנוסף, החברה שלחה מספר דוגמאות של מוצריה לטובת הפיילוט.

10. פילוח הכנסות מוצרים ושירותים

להלן פרטים בדבר קבוצות מוצרים ושירותים דומים, שמהווים 10% או יותר מסך הכנסות החברה:

שיעור מסך הכנסות החברה			הכנסות (אלפי ש"ח)			שוק היעד	
לתקופה של 12 חודשים שהסתיימה ביום			לתקופה של 12 חודשים שהסתיימה ביום				
31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023		
6.5%	-	17.2%	130,994	-	1,795,465	גגות קלים	מכירת מוצרים
-	47.5%	36.0%	-	3,118,470	3,747,876	בטחוני	
2.9%	3.6%	14.6%	58,560	234,387	1,533,415	רכב	
-	-	0.8%	-	-	81,815	סולאר צף	
12.2%	-	3.0%	244,949	-	305,631	אחר	
21.7%	51.1%	71.6%	434,503	3,352,857	7,464,202	סה"כ	
19.3%	8.1%	-	386,271	-	-	גגות קלים	ביצוע בדיקות התכנות
1.7%	3.9%	16.0%	33,250	256,410	1,667,160	בטחוני	
40.4%	19.9%	9.2%	808,101	1,304,596	958,992	רכב	
16.7%	7.5%	-	334,500	493,629	-	סולאר צף	
0.3%	9.6%	3.2%	6,000	627,749	333,088	אחר	
78.3%	48.9%	28.4%	1,568,122	3,212,380	2,959,240	סה"כ	

11. מוצרים חדשים

כאמור לעיל, החברה עוסקת במחקר, פיתוח וייצור של שורת מוצרים חדשים וחדשניים. החברה בוחנת את שווקי היעד ואת הפוטנציאל הגלום בהם ובהתאם לכך מאפיינת את הפתרונות אשר להערכתה נותנים מענה מיטבי לצרכי כל שוק יעד. למועד פרסום הדוח, החברה מפתחת מוצרים יחד עם לקוחות אסטרטגיים ועל פי דרישתם. המוצרים בפיתוח הינם:

- יישום תאים סולאריים בחלקי רכב – בשיתוף אודי ויונדאי.
- סוכך סולארי – בשיתוף Lippert
- רעף סולארי לצפון אמריקה (שינגל) – בשיתוף חברת גגות מובילה בצפון אמריקה
- פתרון למשאיות קירור – הפתרון הותקן על גבי 2 משאיות ונכון למועד הדוח, הוזמנו מספר מערכות נוספות.

12. לקוחות

- 12.1. הלקוחות העיקריים של החברה הינם: אמזון, תדיראן, אודי, VW, יונדאי, אסם, משרד הבטחון, מפא"ת.
- 12.2. נכון למועד פרסום הדוח, התקשרה סולארפיינט בהסכמים להוכחת התכנות / המשך בחינה / שיתוף פעולה, ביחס ליריעה הסולארית, עם מספר לקוחות אסטרטגיים אשר בכפוף בין היתר להוכחת התכנות ו/או הצלחת שיתוף הפעולה בין הצדדים וכן להתקשרות בהסכמי המשך, עשויים לרכוש את היריעה הסולארית שלא באופן חד פעמי ו/או לצרכי בדיקה.
- 12.3. להערכת החברה, למועד הדוח, הלקוחות עמם מבוצעים בדיקות התכנות בתחומי תעשיית הרכב והשוק הבטחוני מהווים לקוחות מהותיים. לפרטים בדבר ההתקשרויות עם הלקוחות כאמור ראו סעיפים 0 ו-9.3.4 לעיל.
- 12.4. להלן פרטים בדבר לקוחות החברה שהכנסות החברה מהם מהוות 10% או יותר מסך הכנסות

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

החברה בדוחותיה הכספיים:

לקוח	הכנסות בשנת 2023 (באלפי ש"ח) ושיעור מסך ההכנסות	הכנסות בשנת 2022 (באלפי ש"ח) ושיעור מסך ההכנסות
לקוח א'	1,220, 12%	-
לקוח ב'	-	781, 12%
משרד הביטחון	3,301, 32%	3,119, 47%

13. שיווק והפצה

למועד הדוח, רוב הכנסות החברה נובעות ממכירה לארגונים (Business to Business) ומבוצעת על ידי צוות המכירות והפיתוח העסקי של החברה. לפרטים בדבר התקשרות לפיה סולארפיינט העניקה לתדיראן זכות שיווק והפצה בלעדיים ביחס למוצרים סולאריים ראו פרטים בטבלה שבסעיף 9.3.1 לעיל. לפרטים בדבר הפצת מוצרי החברה בחו"ל ראו סעיף 9.3.4(ב)(3) לעיל. החברה בוחנת הרחבת מערך השיווק וההפצה ללקוחות פרטיים בהתאם להתפתחויות בשוקי היעד.

שיווק ותערוכות: החברה משתתפת באופן שוטף בתערוכות וועידות שונות. בשנת הדיווח השתתפה החברה בתערוכות הבאות:

1. AUSA – תערוכת הפתרונות לשוק הבטחוני המובילה בעולם.
 2. OI Lounge – שנה שנייה (2023) בה מוצגים פתרונות החברה בתערוכה פנים ארגונית של קונצרן יונדאי-קאיה, המיועדת להנהלה הבכירה של הקונצרן.
 3. בחודש יוני 2023, השתתפה החברה בתערוכת Intersolar Europe, אשר נחשבת לאחת מתערוכות הסולאר המובילות והמשפיעות בעולם ("התערוכה"). החברה הציגה את מוצריה בתערוכה, לרבות פתרון לגות קלים, סוכך סולארי ומכסה המנוע שפותח עבור חברת יונדאי. למיטב ידיעת החברה ומהתרשמותה במהלך התערוכה, השוק של גות קלים, אשר הינו אחד משוקי היעד העיקריים של החברה, הולך וגדל, וכך גם הדרישה לפתרונות בתחום. בהקשר זה, סבורה החברה כי יש לה יתרון בשוק זה אשר יכול לסייע לה להפוך לשחקן משמעותי בו. יצוין כי שניים ממוצרי החברה נבחרו על ידי פאנל מומחים כמועמדים סופיים לפרסים בתערוכה (לפרטים נוספים ראו דיווח מיום 11.5.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-050712) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה).
- למועד פרסום הדוח, נציגי החברה צפויים לקחת חלק בתערוכות הבאות:
1. TMC Annual 2024 – במרץ 2024 השתתפו נציגי החברה בתערוכת טכנולוגיות לתחום התחבורה הכבדה אשר התקיימה בניו אורלינס, בה הציגו את פתרונות החברה לשוק זה אשר כוללים את ה-Apollo Charger ואת הפתרון המתפתח של החברה להובלה בקירור.
 2. Intersolar 2024 – יוני 2024
 3. RE+ California – תערוכת החדשנות באנרגיות המתחדשות, בדגש על אנרגיה סולארית, הגדולה בארה"ב, ספטמבר 2024.

14. צבר ההזמנות

נכון ליום 31.12.2023, צבר ההזמנות של החברה עמד על כ- 7,043 אלפי ש"ח. בסמוך למועד פרסום הדוח, צבר ההזמנות של החברה עומד על כ- 7,940 אלפי ש"ח.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

להלן פירוט צבר ההזמנות לפי תקופות:

צפי ההזמנות הצפוי נכון למועד הדוח (באלפי ₪)	תקופת ההכרה בהכנסה הצפויה
2,523	שנת 2024 רבעון 1
2,584	רבעון 2
980	רבעון 3
956	רבעון 4
-	שנת 2025
-	שנת 2026
7,043	סה"כ

נכון ליום 31.12.2022, סך צבר ההזמנות של החברה עמד על כ- 6,300 אלפי ש"ח.

הנתונים הנוגעים לצפי ההכרה בהכנסה של צבר ההזמנות בשנים הקרובות מהווים מידע צופה פני עתיד כהגדרת המנחה בחוק ניירות ערך. נתונים אלו עשויים להשתנות, בין היתר, כתוצאה מביטול או הפרת הסכמים אלו ו/או שינוי במצבם הכלכלי של המזמינים באופן שלא יוכלו לשאת בעלויות, מבלי לגרוע מיתר גורמי הסיכון המפורטים בסעיף 32 להלן.

15. הסכמים מהותיים והסכמי שיתוף פעולה

הסכמים הנחשבים למהותיים מבחינת החברה מפורטים בסעיף 9.3 לעיל תחת הכותרות "הסכמים מהותיים" בכל אחד מהשווקים הרלבנטיים. כמו כן, ראו סעיף 19.3 לעיל לעניין ההסכם עם DSV.

נכון למועד פרסום הדוח, סך הסכומים של ההסכמים המהותיים של החברה לעניין מכירת מוצריה, שאינם מהווים חלק מצבר הזמנות כמפורט בסעיף 14 לעיל, הינו כ- 192,000 אלפי ₪.¹⁸

16. תחרות

התחרות עמה מתמודדת החברה מורכבת משני סוגים: (1) מתחרים העוסקים במחקר, פיתוח וייצור מוצרי סולאר גמיש המבוססים על טכנולוגיות אשר עשויות להיות עדיפות על פני טכנולוגיית החברה, כמפורט בסעיף 15 להלן; (2) מתחרים אשר מפתחים פתרונות לשווקי היעד של החברה המורכבים מפאנלים סולאריים שאינם גמישים, אשר עשויים להיות עדיפים על פני פתרונות החברה, כמפורט בסעיף 16.2 להלן. בנוסף, יפורטו בסעיף 16.3 להלן המתחרים העיקריים בשווקי היעד של החברה.

16.1. תיאור המתחרים הפעילים בתחום הסולאר הגמיש

למועד הדוח ולמיטב ידיעת החברה פעילות בעולם מספר חברות העוסקות בפיתוח וייצור של יריעות סולאריות גמישות המבוססות על טכנולוגיות השונות מהטכנולוגיה של חברה, כדלקמן:

- CIGS – למשל Hanergy ו-Flisom.
- A-Si – למשל חברת Power Film.
- OPV - למשל חברת Heliateg.
- Peroskite – מספר חברות בעולם שמצויות בשלבי מחקר ופיתוח.

למיטב ידיעת החברה, כל הטכנולוגיות המיוצרות כיום בתחום הסולאר הגמיש, נחותות ביחס לטכנולוגיה של החברה, בשל אחד או יותר מהפרמטרים המרכזיים הבאים, הנבחנו ביחס לדרישות השוק: יעילות נמוכה, מחיר גבוה, בעיית עמידות או חוסר יכולת להשתלב בתהליכי ייצור

¹⁸ מורכב מסכומים אשר תורגמו מדולר/אירו לש"ח לפי שער ההרמה אשר היה ידוע במועד חתימת ההסכם

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

הנדרשים בשווקי היעד.

16.2. תיאור המתחרים אשר עושים שימוש בפאנלים שאינם גמישים

פאנלים סולארים קשיחים:

למועד הדוח ולמיטב ידיעת החברה, החברות המתחרות בשווקי היעד של החברה, עושות שימוש בפאנלים שאינם גמישים, המהווים ברוב המקרים פאנלים קשיחים, אשר מיוצרים על ידי מספר גדול של יצרניות פאנלים כגון Trina Solar, Longi Solar, Jinko Solar. רוב הפאנלים הקשיחים מורכבים מתאי סיליקון שבירים מאוד אשר דורשים הגנה משמעותית בצורת לוח זכוכית, מה שהופך את הפאנל כולו לכבד ושביר. מיעוט מהפאנלים הקשיחים מיוצרים בשיטה של שכבות דקות (Thin film) למשל על ידי First Solar, אשר גם כן דורשת לוח זכוכית. יתרונם של פאנלים אלה הינם בהיותם טכנולוגיה מוכחת, בעלת יעילות גבוהה של כ- 17%-24% המיוצרת בכמויות רבות ובמחירים נמוכים מאוד. כמו כן מדובר על טכנולוגיה יחסית ותיקה אשר מותקנת בשטח כבר שנים רבות ועמידותה מוכחת.

פאנלים סולארים חצי גמישים:

בפאנלים אלה לוח הזכוכית מוחלף בלוח העשוי פלסטיק אשר ניתן לכיפוף מסוים לצד אחד וכן תורם להורדת משקל הפאנל ביחס לפאנל קשיח. עם זאת, פאנלים אלו מתבססים על תאי סיליקון שבירים סטנדרטיים הנמכרים בתעשייה וביצועיהם ועמידותם נפגעים מפגעי מזג אוויר, כגון ברד, רוחות ורעידות. החברה רואה במוצרים אלו תחרות בתחום הגגות הקלים וה- after market, אולם מעריכה כי למוצריה יש יתרון באיכות המוצר ובעמידותו לאורך חייו, וזאת בהתאם לבחינה אשר ביצעה החברה במעבדת Tuv Rheinland. יצרניות מתחרות לדוגמה הינן Sunman, Power Film, Merlin.

16.3. תחרות לפי שווקים:

שוק המבנים – שוק זה מהווה את אחד השווקים המשמעותיים בתעשייה הסולארית בכללותה והתחרות בו עזה. להערכת החברה, רוב ההתקנות על גבי מבנים מורכבות מפאנלים קשיחים המחוברים לקונסטרוקציית מתכת המחוברת לגג. ישנם מתקני PV בהם מותקנים פאנלים חצי גמישים או גמישים, למשל במקרים בהם קיימות מגבלות בהתקנה מסוג זה עקב מגבלות ביכולת נשיאת המשקל של הגג או בשל שיקולים אסתטיים.

למיטב ידיעת החברה, באופן טיפוסי, מחירי ההתקנה של מתקני PV על גגות, גבוהים ממתקני PV קרקעיים, בשל גודלם הקטן יחסית ואופי ההתקנה אשר דורש חיבור לגג והרמת הציוד לגובה. בנוסף, קיימות חברות רבות המפתחות פתרונות סולארים המשולבים בחומרי בנייה (BIPV) המיועדים לשיפור הנראות ו/או להוזלת ההתקנה, למשל רעפים סולאריים מתוצרת Tesla. המתחרה העיקרי של החברה בשוק המבנים הינה חברת Sunman, אשר מייצרת פאנלים סולאריים חצי גמישים לשימוש לגגות בעלי מגבלת נשיאת משקל. למיטב ידיעת החברה, יתרונותיה על פני מוצרי חברת Sunman הינם עמידות לאורך זמן ובתנאי מזג אוויר משתנים וכן היותה חברה מערבית.

שוק הרכב – למיטב ידיעת החברה, למועד הדוח, נעשו צעדים ראשוניים על ידי חברות OEM לכלול פאנלים סולאריים בדגמי כלי רכב המבוססים על פאנל קשיח המשולב בגג זכוכית בכמה דגמים בודדים של כלי רכב מתוצרת Toyota ו-Hyundai. להערכת החברה, גגות העשויים מזכוכית מוסיפים משקל רב לכלי הרכב, ובחלקם אף לא מאושרים מבחינה בטיחותית לשימוש בחלק ממדינות העולם, ועל כן לא אומצו באופן נרחב. כמו כן, רגישותם של הפאנלים הקשיחים לתזוזות הנסיעה עלולה לפגוע בתפקודם לאורך זמן.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

בנוסף, ישנן חברות נוספות אשר מפתחות פתרונות סולאריים לשילוב בכלי רכב, כאשר למיטב ידיעת החברה, חלק משמעותי מחברות ה-OEM בוחנות פתרונות לשילוב סולאר על גבי כלי הרכב, בין היתר בשל מהפכות ה-IOT והמעבר לרכבים היברידיים וחשמליים כמפורט בסעיף 8.1 לעיל. בשוק ה-After Market מוצעים מספר פתרונות אשר כוללים ערכה דומה לערכה המציעה החברה, בעיקר על ידי Power Film ו-Merlin. פתרונות אלו מבוססים על תאי סיליקון שבירים ועמידותם נמוכה בהשוואה למוצאי החברה אשר מבוססים על תאים גמישים.

השוק הבטחוני – למיטב ידיעת החברה, למועד הדוח, ישנו שימוש מוגבל בלבד בפתרונות סולאריים לצרכים בטחוניים, למשל שימוש ביריעות גמישות מתוצרת Power Film, אשר יעילותן נחותה ביחס לפתרונות הסולאריים של החברה.

שוק הפנאי – שוק זה מאופיין במספר עצום של פתרונות סולאריים למגוון צרכים המיוצרים על ידי מספר רב של יצרנים בעולם ומאופיין בחסמי כניסה נמוכים. עם זאת, טרם נמצא פתרון עמיד לסוכך סולארי, ועל כן החברה מתמקדת במוצר זה.

שוק הסולאר הצפ – למועד הדוח, ולמיטב ידיעת החברה, הפתרון המקובל בשוק זה הוא פאנל קשיח המותקן על גבי מצוף פלסטיק גדול, קשיח ומלא אוויר. שיטת ההתקנה המקובלת היא חיבור המצופים על שטח נחיתה בסמוך למים, התקנת הפאנל הקשיח על המצוף ודחיפת השטח הסולארי אל המים. דוגמאות לחברות העוסקות בתחום ייצור המצופים הינן Sungrow ו-Mibet. מצופי הפלסטיק נפחיים מאוד ועל כן עלותם לרבות עלות הובלתם והתקנם גבוהים ביחס לעלות מתקן ה-PV בכללותה. זאת ועוד, פתרון זה מגביל את שטח המים הניתן לניצול רק למרכז שטח המים רחוק מהגדה בשל מגבלה הקיימת ביכולת הכיפוף של השטח הסולארי המותקן על מצופי פלסטיק קשיחים המחוברים זה לזה. בנוסף, פתרונות אלו רגישים לרוחות אשר עשויות לגרום לקיפול של השטח הסולארי תוך פגיעה משמעותית בצידוד. למיטב ידיעת החברה ישנן חברות נוספות המפתחות פתרונות חלופיים וחדשניים בתחום זה, אשר חלקם עושים שימוש בפאנלים חצי גמישים.

כל הנתונים בסעיף 16.3 לעיל אודות תיאור המתחרים בשוקי היעד, מבוססים על מיטב ידיעת החברה ועל כן יתכן שאינם שלמים או מדויקים. בנוסף, למיטב ידיעת החברה עוסקות חברות רבות ברחבי העולם במחקר פיתוח וייצור של פתרונות בתחומי הסולאר השונים אשר עשויים להוות תחרות משמעותית לפתרונות המיוצרים על ידי החברה.

16.4.

גורמים המשפיעים על מעמדה התחרותי של הקבוצה

- 16.4.1. ככל שהקבוצה תתקדם ותשלים בהצלחה בדיקות התכנות וכן תגדיל את מכירותיה ללקוחות אסטרטגיים, מעמדה התחרותי צפוי להתחזק.
- 16.4.2. ככל שהקבוצה תצליח להוזיל את מחירי המכירה של הפתרונות הנמכרים על ידה ביחס לשוק, צפוי מעמדה התחרותי להתחזק.
- 16.4.3. ככל שהקבוצה תמשיך להתקדם במחקר ופיתוח ולבסס את המוניטין שלה כחברה המפתחת ומייצרת פתרונות חדשניים ביחס לחברות אחרות בשוק, מעמדה התחרותי צפוי להתחזק.
- 16.4.4. ככל שמערך הייצור של החברה יגדל, צפוי מעמדה התחרותי להתחזק, שכן נכון למועד פרסום הדוח, לחברה כושר ייצור נמוך יחסית לביקושים אותם היא חווה.
- 16.4.5. ירידה במחירים הכולל של פתרונות מתחרים לפתרונות המיוצרים על ידי החברה, או ביצוע הנדסה לאחור (Reverse Engineering) של פתרונות הקבוצה על ידי מתחרים בעלי כושר ייצור, עלולים לפגוע במעמדה התחרותי של הקבוצה.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

16.4.6. פריצת דרך טכנולוגית במחקר ופיתוח המבוצע על ידי חברות מתחרות עלולה לפגוע במעמדה התחרותי של הקבוצה.

16.5. השיטות העיקריות של הקבוצה להתמודדות עם התחרות

16.5.1. הקבוצה משקיעה באופן מתמיד בשיפור איכות מוצריה, שיפור יעילותם ושיפור עמידותם. כמו כן, הקבוצה עוסקת בפיתוח וטיוב הפתרונות השונים המשלבים את התאים הסולאריים, תוך מתן מענה אופטימלי לצרכי שווקי היעד השונים.

16.5.2. החברה הקימה את מפעל מבוא כרמל במטרה לאפשר לה לייצר מוצרים המיועדים, בעיקר, לגגות ולמאגרי מים, בכמויות מסחריות, להפחית עלויות ולעמוד בתקינה הרלוונטית.

16.5.3. הקבוצה משקיעה משאבים בהפחתת עלויות הפתרונות השונים המיוצרים על ידיה בין היתר על ידי הפחתת עלויות חומרי גלם, הגברת קצב הייצור ויעול תהליכי הייצור והמכירה.

16.5.4. הקבוצה שואפת ליצור הסכמים אסטרטגיים עם לקוחות מובילים בשווקי היעד על מנת להגדיל את הסיכוי למכירות משמעותיות בשווקי היעד, אל מול התחרות בשווקים אלה.

16.5.5. הקבוצה משקיעה משאבים ביצירת נכסי קניין רוחני, ובכלל זה ברישום פטנטים על פיתוחי הקבוצה כמפורט בסעיף 21 להלן, וכן ביצירת ידע נצבר (Know How) במטרה להבטיח את איכות הפתרונות שלה ביחס לשוק.

16.5.6. הקבוצה מבצעת באופן שוטף חקר שוק של הטכנולוגיות המפותחות ומיוצרות על ידי המתחרים.

16.5.7. הקבוצה פועלת באופן שוטף לקבלת כלל התקינה הרלוונטית למוצריה, לפי דרישות החקיקה, השוק ולקוחותיה.

הנתונים ו/או ההערכות ו/או התחזיות המפורטים בסעיף 16 לעיל, בקשר עם חיזוק או פגיעה במעמדה התחרותי של הקבוצה, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד פרסום דוח זה. אין כל ודאות כי הנתונים ו/או ההערכות ו/או התחזיות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה התחרותית ו/או העסקית ו/או הכללית וכן התממשותם של איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 32 להלן.

17. עונתיות

לא צפויה השפעת עונתיות על תוצאות הפעילות של הקבוצה.

18. כושר ייצור

18.1. לקבוצה מפעל ייצור ביקנעם, בעל תפוקת ייצור שנתית מרבית של כ- MWp 10 (אשר נועד בעיקר לספק מענה להזמנות בכמויות קטנות ובינוניות לשוק הרכב ולשוק הצבאי, לפיילוטטים ובדיקות התכנות, מחקר ופיתוח ולהדגמת שיטת הייצור של מוצרי החברה) וכן מפעל ייצור אוטומטי הממוקם באזור התעשייה מבוא כרמל, אשר נחנך בחודש ינואר 2023 (מפעל מבוא כרמל). לאחר השלמת הקמת התשתיות הנדרשת לצורך הפעלת המכונות במפעל מבוא כרמל, שלב ההרצה הסתיים והמפעל החל לפעול במתכונת מצומצמת, עם כושר ייצור שנתי מירבי של כ- MWp 80 סמוך למועד פרסום הדוח, כאשר להערכת החברה כושר הייצור צפוי לעלות בהדרגה עד להגעה לכושר ייצור שנתי מירבי של כ-

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

190 MWp במהלך שנת 2025, בכפוף בין היתר להגעת והתקנת יתרת המכונות¹⁹. יצוין כי בעקבות המלחמה קיים עיכוב בהגעת טכנאים מחו"ל מטעם יצרני המכונות לארץ אשר עלול לעכב את קצב גידול כושר הייצור כאמור.

18.2 בנוסף, החברה נמצאת בשלבי רכש ראשוניים להזמנת קו נוסף לייצור מוצרים ניידים המבוססים על הטכנולוגיה של החברה, אשר בין היתר מיועד לספק מענה למינויה של החברה כספק ישיר של מוצר סולארי הנלווה לאחד מדגמי הרכב של יצרן, כמפורט בסעיף (2) לעיל.

יובהר כי הערכת החברה לעיל לעניין תפוקת הייצור השנתית המרבית הינו בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס על ניסיון הנהלת החברה והמידע המצוי בידה נכון למועד זה. מידע זה עשוי שלא להתממש או להתממש באופן חלקי או שונה (אף מהותית) משהוערך, בין היתר, בשל גורמים שונים שאינם בשליטת החברה, לרבות התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה של החברה המפורטים בסעיף 32 להלן.

19. רכוש קבוע, מקרקעין ומתקנים

19.1 הסכמי שכירות

לפרטים בדבר התקשרות בהסכם שכירות להשכרת שני מבנים באזור התעשייה מבוא כרמל ראו ביאור 8(3) לדוחות הכספיים.

19.2 הסכמי רכישת

לפרטים בדבר התקשרות החברה בהסכמי רכישת עבור מפעל הייצור משני יצרנים שונים ראו סעיפים 17.2-17.3 לפרק א' לדוח התקופתי לשנת 2021, אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

19.3 הסכם לקבלת שירותי לוגיסטיקה

ביום 19.11.2023 התקשרה סולארפיינט עם חברת השילוח הבינלאומי והלוגיסטיקה די. אס. וי. אייר אנד סי בע"מ ("DSV") בהסכם לפיו DSV תקים עבור סולארפיינט מרלוג'ג במבנה אותו שוכרת סולארפיינט מצד ג' (ובכלל זה שטח מבוקר טמפרטורה ולחות ושטחי מידוף), בהתאם לצרכי סולארפיינט ("המרלוג'ג") וכן תספק לה שירותי לוגיסטיקה. בכפוף לקבלת היתר בניה להקמת המרלוג'ג (אשר התקבל על ידי סולארפיינט בחודש ינואר 2024), DSV תקימו על חשבונה, ותשלם את ההקמה עד לא יאוחר מיום 15.4.2024. להערכת החברה, עלות הקמת המרלוג'ג נאמדת בסך של כ- 4 מיליון ₪. לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 20.11.2023 (מס' אסמכתא 125502-01-2023) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

19.4 לפרטים נוספים בדבר רכוש קבוע ראו ביאור 7 לדוחות הכספיים.

20. מחקר ופיתוח

20.1 תיאור כללי של פעילות המחקר והפיתוח

חלק גדול מפעילות הקבוצה הינו פעילות מחקר ופיתוח שמטרתה ליצור פתרונות חדשניים בתחום האנרגיה

¹⁹ יובהר כי הערכת החברה לעניין כושר הייצור השנתי המירבי, המועד הצפוי להגעה לכושר ייצור זה והגעת והתקנת יתרת המכונות הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס על ניסיון הנהלת החברה והמידע המצוי בידה נכון למועד דוח זה ונמסר בתנאים חריגים של אי-ודאות. מידע זה עשוי בשל גורמים שונים שאינם, שלא להתממש או להתממש באופן חלקי או שונה (אף מהותית) משהוערך, בין היתר בשליטת החברה, לרבות עיכובים/ליקויים בהתקנת כל או חלק מחלקי המפעל ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה ו/או כתוצאה מהתפתחויות במלחמה/מצב החירום הביטחוני במדינה.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

הסולארית הנותנים מענה לצרכי שווקי היעד ועומדים בדרישות איכות ומחיר.

עיקר פעילות המחקר והפיתוח של החברה במהלך שנת הדוח התמקדה בשיפור עמידות המוצרים והתאמתם לייצור המוני במפעל אפולו כרמל.

למועד הדוח, פעילות המחקר והפיתוח של הקבוצה ממוקדת בנושאים הבאים:

• שיפורי יעילות

יעילות משטחים סולאריים נמדדת בכמות האנרגיה המופקת ממ"ר החשוף לקרינת שמש סטנדרטית של 1000 וואט למ"ר, בשילוב תנאים סטנדרטים נוספים. למועד הדוח, עומדת יעילותם החזרתית והבדוקה של התאים הסולאריים המיוצרים במפעל אפולו-כרמל על כ- 17.5% וההספק המותקן של מודול המיוצר באתר הינו כ- 300 W. החברה עוסקת במחקר ופיתוח לשיפורי יעילות של התאים הסולאריים של החברה ושל מוצריה, לרבות ניסויים בטכנולוגיות שונות בישראל ובעולם. חלק מטכנולוגיות אלו יכולות להיות מיושמות במפעל אפולו כרמל וחלקן מיועדות לדורות הבאים של מוצרי החברה, כגון תאים אשר הציגו יעילות במעבדה של כ- 20%. בין היתר, החברה עוסקת בפיתוח תאים מסוג חדש ולמועד פרסום הדוח, תאים אלו בעלי פוטנציאל ליעילות גבוהה מהיעילות הנוכחית של התאים בהם החברה עושה שימוש, ומתאימים לשימוש במפעל "אפולו-כרמל".

• שיפור עמידות מוצרי החברה המבוססים על התאים שלה

פאנלים סולאריים נדרשים לעמידות גבוהה בתנאי שטח לאורך 20-25 שנה. יצרני הפאנלים מעבירים את הפאנלים סדרת בדיקות מאמץ מוצקות סטנדרטיות המיועדות לבחון את עמידות הפאנל בתנאים קיצוניים של חום, קור, לחות ועוד. הקבוצה פועלת לעמוד בבדיקות המאמץ הסטנדרטיות בדומה לפאנלים קשיחים. בדיקות העמידות מבוצעות באופן שוטף במתקני החברה ביקנעם, וכן במעבדות חיצוניות מוסמכות בארץ ובח"ל.

• פיתוח וטיוב הפתרונות המיוצרים על ידי הקבוצה לפי צרכי שווקי היעד

הקבוצה עוסקת בפיתוח פתרונות המשלבים את התאים הסולאריים כמפורט לעיל. לצורך כך, עובדת הקבוצה בצמוד ללקוחותיה על מנת להגדיר במדויק את צרכי שווקי היעד.

הקבוצה עוסקת בעבודת מחקר ופיתוח של הפתרונות השונים לרבות:

- בחירת סוגי השכבות המרכיבים את הפתרון;
- שיטת שילוב התאים במשטחים קיימים שונים;
- עיגון הפתרונות השונים למשטחים:
 - שיטת עיגון מוצרי החברה למשטחים שונים, כגון גג קל, מאגר מים, חממה וכו'
 - עיגון לחלקי רכב
- הטמעה ברכיבים המיוצרים מחומרים מרוכבים;
- בחירת התכנון החשמלי האופטימלי;
- אופן החיבור לציוד הקצה הסטנדרטי המתאים לכל פתרון.

• הפחתת עלויות

הקבוצה עוסקת באופן מתמיד בשיטות להפחתת עלות הייצור של מוצריה. שיפור יעילות התאים הסולאריים של החברה ומוצריה מביא להפחתת עלויות המוצר שכן הינו מוביל לעליה בכמות האנרגיה המיוצרת מכל כמות קבועה של חומרי גלם. כמו כן נבחנים חומרי גלם תחליפיים

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

הזולים מהחומרים המשמשים את הקבוצה כיום.

במהלך תקופת הדוח הצליחה החברה להביא להוזלה עתידית משמעותית של עלויות חומרי הגלם המשמשים לייצור מוצריה במפעל אפולו כרמל. יצוין כי החברה פועלת להורדת עלות חומרי הגלם באופן שוטף, בין היתר באמצעות מו"מ עם ספקים ובאמצעות פעילות מחקר ופיתוח לשילוב חומרי גלם מתאימים וזולים יותר.

• צבירת ידע חדשני ונכסי קניין רוחני

הקבוצה מבצעת באופן שוטף ניסויים שונים וככל שרלבנטי מגישה בקשות לפטנטים (Provisional) על מנת להמשיך ולבסס את בסיס הקניין הרוחני של הקבוצה. לפרטים נוספים ראו סעיף 21 להלן.

• פתרונות סולאריים לשווקים חדשים

כקבוצה שחרטה על דגלה את ערך החדשנות, מבצעת הקבוצה ניסויים ופעילות מחקר ופיתוח גם בשילוב התאים הסולאריים במגוון חומרים ולמגוון צרכים נוספים שאינם כלולים בשווקי היעד, לעיתים בשיתוף צדדים שלישיים, אך ללא העברת כל זכות קניין רוחני ותחת שמירה קפדנית על סודיות. פעילות מחקר ופיתוח זו הינה ענפה וכוללת נכון למועד פרסום הדוח, בין היתר, ניסויים ופעילות מחקר ופיתוח לצורך יצירת מדרכה סולארית המשלבת את התאים הסולאריים של החברה במשטחי דריכה העשויים מחומרים ממוחזרים. בחודש פברואר 2022 התקינה החברה מדגים בגודל 12 מ"ר של מדרכה סולארית בחצר החברה וזאת כהכנה לקראת ההזמנה של אמזון ובהמשך לכך התקינה את המדרכה עבור אמזון בהתאם להזמנתה (לפרטים נוספים ראו סעיף (1) לעיל). בנוסף, החברה מפתחת סוכך סולארי נגלל (לפרטים נוספים ראו סעיף 9.2 לעיל), פתרון After Market למשאיות קירור ושינגלס סולאריים.

20.2. מענקי פיתוח

20.2.1 זכאות למענק של משרד האנרגיה להקמת מתקן חלוץ: בהמשך לפרסום קול קורא להגשת הצעות להשקעת משרד האנרגיה במו"פ בנושאי אנרגיה, ועדת המכרזים של משרד האנרגיה בחרה בהצעת סולארפיינט כאחת הזוכות במסגרת הקול הקורא להשקעה בפרויקט במסלול "חלוץ והדגמה", כאשר הפרויקט שהוצע על ידיה הינו "פרויקט לפיתוח והקמת מתקן חלוץ משותף עם חברת "מקורות" ליישום מערכת סולארית צפה חדשנית המאפשרת שימוש בכלל שטח מאגר מים, לרבות דפנות המאגר, תוך הוזלת עלויות" ("הפרויקט"). במסגרת זו, אושר לסולארפיינט מענק בסך של עד 750,000 ש"ח מתוך תקציב מאושר בסך של עד 1.5 מיליון ש"ח ("המענק"). המענק מותנה בהתחייבויות, מגבלות ותנאים מקובלים, לרבות חתימה על הסכם עם משרד האנרגיה ובתשלום תמלוגים בשיעור של 5% מכל הכנסה של סולארפיינט (במישרין או בעקיפין) הנובעת ממסחור תוצרי הידע והקניין הרוחני שפותחו מכספי המענק עד לסך המענק שניתן בפועל, צמוד למדד המחירים לצרכן ובתוספת ריבית החשב הכללי. כמו כן, על סולארפיינט להתקשר בהסכם לביצוע הפרויקט עם תאגיד מים, כאשר בכוונתה להתקשר עם מקורות אשר הביעה את נכונותה הלא מחייבת לשיתוף פעולה לשם ביצוע הפרויקט לרבות אספקת אתר להדגמתו. למועד פרסום הדוח, החליטה סולארפיינט לייעד את כספי המענק לצורך הקמת המערכת ברמת הגולן, כמפורט בסעיף. **Error! Reference source not found.** לעיל, ובינואר 2023 התקבל לכך אישור משרד האנרגיה. למועד פרסום הדוח, קיבלה החברה סכום של כ- 532 אלף ש"ח מתוך המענק.

יובהר כי המידע הנ"ל ביחס לפרויקט, תשלום המענק בפועל וגובה המענק מהווה מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס בעיקר על המידע הידוע להנהלת החברה במועד זה, ומידע כאמור עלול שלא להתממש, כולו או חלקו, או להתממש באופן שונה מהמתואר בדוח זה, וזאת בין היתר בשל תלותו בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

20.2.2 זכאות למענק מאת BIRD Energy :

בחודש דצמבר, 2023 הוענק לסולאריינט ולחברת Lippert Components Inc. אישור מאת BIRD Energy שהינה תכנית במסגרת קרן BIRD, לקבלת מענק בגובה 1.2 מיליון דולר לתמיכה בפיתוח משותף של סוכך סולארי ייחודי (המיועד בין היתר לקרוואנים ומרפסות) לתקופה של 21 חודשים, לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 19.12.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-137475) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

20.3 הוצאות מחקר ופיתוח

החברה מממנת את הוצאות המחקר והפיתוח מהון עצמי המגויס במסגרת הצעות פרטיות, הנפקת זכויות ומימושי אופציות כמפורט בסעיף 3 לעיל. הוצאות המחקר והפיתוח של הקבוצה במהלך שנת 2023 עמדו על סך של כ- 45,747 אלפי ש"ח, כאשר לא הוכרו סכומים כלשהם כנכס בלתי מוחשי.

20.4 השקעות צפויות במחקר ופיתוח

הקבוצה מעריכה כי במהלך 12 החודשים שלאחר מועד הדוח, תמשיך להשקיע בפעילות המחקר והפיתוח שלה, לרבות גיוסי עובדים מתאימים, רכישת מכונות וכן ציוד נוסף, בהתאם לצורך.

הנתונים ו/או ההערכות המפורטים בסעיפים 19 ו- 20.4 זה לעיל, בקשר עם המשך ההשקעה הצפוי בפעילות המחקר והפיתוח, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד פרסום דוח זה. אין כל ודאות כי הנתונים ו/או ההערכות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה התחרותית ו/או העסקית ו/או הכללית וכן התממשותם של איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 32 להלן.

20.5 אבני דרך

סעיף 5.9 לפרק ה' לתשקיף המדף של החברה, כלל את אבני הדרך הצפויות לחברה במחקר ופיתוח ב- 12 החודשים, החל ממועד התשקיף. להלן טבלה המפרטת את סטטוס העמידה באבני הדרך הנ"ל:

אבן דרך אשר נכלל בתשקיף המדף, ל- 12 החודשים שממועד התשקיף (30.8.2023 - 30.8.2024)	סטטוס סמוך למועד פרסום הדוח
<u>יעילות</u> : הדגמת פוטנציאל שיפור יעילות תאים מסוג חדש במעבדה בשיעור של מעל 10% לעומת מצב הקיים.	הדגמת הפוטנציאל בוצעה
<u>עמידות</u> : קבלת תקנים IEC61215 ו- IEC61730 עבור מוצרי החברה אשר מיוצרים במפעל "אפולו-כרמל".	בתהליך
<u>הפחתת עלויות</u> : הפחתת עלות ה- Build of Materials (BOM) בלפחות 10% לעומת המצב הקיים	בוצע
<u>אבטחת איכות</u> : קבלת תקן ISO9001: 2015 למפעל "אפולו-כרמל"	בוצע
ייצור מדגים מסחרי לפתרון למשאיות קירור	בוצע

להלן אבני הדרך הצפויות לחברה במחקר ופיתוח בשנת 2024 :

- הגעה ל- 18% יעילות ברמת התא

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

- קבלת תקנים IEC61215 ו-IEC61730 עבור מוצרי החברה אשר מיוצרים במפעל "אפולו-כרמל"
- ייצור מדגים מסחרי של סוכך סולארי
- ייצור מדגים מסחרי של שינגל סולארי

אבני הדרך הצפויות לחברה במחקר ופיתוח בשנת 2024 הינם יעדים פנימיים של החברה ומהווים מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה נכון למועד הדוח. אין כל ודאות כי ההערכות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו לעיל, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה התחרותית ו/או העסקית וכן התממשותם של איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילותה.

21. נכסים לא מוחשיים

- 21.1. סולארפיינט נמצאת בשלבי רישום של פטנטים בתחום פעילות הקבוצה, כמתואר להלן. אין כל ודאות כי תהליך הרישום של איזה מהפטנטים שטרם הושלם יושלם.
- 21.2. להלן יובאו פרטים אודות סטטוס הבקשות לרישום פטנטים של הקבוצה נכון למועד הדוח, לא כולל בקשות בסטטוס Provisional:

תיאור הפטנט	מועד קדימות	מועד הגשת בקשת PCT ²⁰	פירוט	מדינות בהן הוגשה הבקשה	סטטוס
הפטנט מתאר חומר פעיל ורשת אלקטרודות המהווה את הבסיס הטכנולוגי לקונספט היריעות הסולאריות אותן מפתחת הקבוצה	08-DEC-2013	08-DEC-2014	למועד הדוח, הבקשה לרישום פטנט התקבלה בסין ובאירופה והפטנט ניתן ונרשם בפנקס הפטנטים בישראל.	ישראל, אירופה, סין	Granted
פטנט המתאר חומר פעיל ורשת אלקטרודות, הכולל תאור מפורט יותר וחומרים נוספים אשר יכולים להוות חלק מהמערכת. פטנט זה מחזק את הבסיס הטכנולוגי לקונספט של היריעות הסולאריות אותן מפתחת הקבוצה	10-JUN-2015	10-JUN-2015	למועד הדוח, הבקשה לרישום פטנט התקבלה באירופה ובישראל. בהמשך להענקת פטנט באירופה על בסיס בקשה מחודש יוני 2015, הפטנט אושרר בבריטניה, צרפת וגרמניה.	ישראל, אירופה	Granted
פטנט הנוגע ליריעות הסולאריות הגמישות והעמידות, אשר פיתחה החברה	27-DEC-2018	26-DEC-2019	בקשת הפטנט התקבלה בארה"ב, סין, ישראל וד' קוריאה ובתהליך באירופה	ארה"ב, ישראל, סין, ד' קוריאה, אירופה	Granted
פטנט מסוג מדגם על העיצוב של המערכת הסולארית המודולארית שפיתחה החברה	27-MAR-2019	-	התקבל פטנט מסוג מדגם ביום 3.7.2019	ישראל	מדגם
פטנט המתאר התקן פוטוואלי היברידי הכולל חלק קשיח, בעל תאי PV שאינם מתקפלים ואינם ניתנים לכיפוף; וחלק גמיש, בו תאי ה-PV מתקפלים או ניתנים לכיפוף.	27-FEB-2020	25-FEB-2021	הבקשה בתהליך	ארה"ב, אירופה	National Phase ²¹
פטנט המתאר את הדור השני של מוצרי החברה ואת טכנולוגיית הייצור.	7-OCT-2020	7-OCT-2021	הבקשה בתהליך	ארה"ב, אירופה, ד' קוריאה, ישראל, סין	National Phase
פטנט הנוגע ליכולת השילוב האינטגרלי של מוצרי החברה במוצרים תרמופלסטיים.	28-OCT-2020	27-OCT-2021	הבקשה בתהליך	ארה"ב, קנדה, אירופה, ד' קוריאה	National Phase
פטנט המתאר הטעמת מוצרי	11-JAN-	10-JAN-2022	הבקשה בתהליך	ארה"ב	National Phase

²⁰ - הליך בינלאומי במסגרתו ניתן להחיל את מועד הקדימות ב-148 מדינות החברות בארגון PCT - הפטנטים העולמי.

²¹ , ניתן לפעול במדינות ספציפיות לקידום קבלת הפטנט. PCT - עם סיום הליך ה-National Phase

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

תיאור הפטנט	מועד קדימות	מועד הגשת בקשת PCT ²⁰	פירוט	מדינות בהן הוגשה הבקשה	סטטוס
החברה בתוך גומי ממוחזר שמקורו בצמיגים	2021			אירופה	
פטנט העוסק ביריעה סולארית צפה	30-March-2021	29-March-2022	הבקשה בתהליך	ארה"ב	National Phase
פטנט העוסק בתאים הסולאריים הגמישים של החברה	19-August-2021	18-August-2022	הבקשה בתהליך	אירופה ארה"ב ישראל (סין בהגשה)	National Phase
פטנט העוסק בחיבור חשמלי לתוך המודול	31-August-2021	29-August-2022	הבקשה בתהליך	ארה"ב אירופה ישראל	National Phase
פטנט נוסף העוסק בחיבור חשמלי לתוך המודול	31-August-2021	29-August-2022	הבקשה בתהליך	ארה"ב אירופה ישראל	National Phase
פטנט המתאר שיטת התקנה של מודול סולארי גמיש	20-September-2021	18-September-2022	הבקשה בתהליך	156 מדינות ²²	PCT
פטנט המתאר שילוב תאים סולאריים גמישים בתוך חלקי רכב בטכנולוגיות שונות	31-October-2021	30-October-2022	הבקשה בתהליך	156 מדינות	PCT
פטנט המתאר ייצור פאנל משולב מצוף אינטגרלית	24-Jan-2022	22-Jan-2023	הבקשה בתהליך	156 מדינות	PCT
פטנט המתאר שיטת הוצאת מגעים מבודדים בעולמות הרכב	27-Oct-2022	25-Sep-2023	הבקשה בתהליך	156 מדינות	PCT
פטנט המתאר הוספת שכבה מצננת ו/או לצורך הגנה	27-Oct-2022	23-Sep-2023	הבקשה בתהליך	156 מדינות	PCT
פטנט המתאר תהליך לייצור במקביל של מספר מוצרים סולאריים	15-Nov-2022	14-Nov-2023	הבקשה בתהליך	156 מדינות	PCT
פטנט המתאר פאנל סולארי המיוצר בגיאומטריה מרובת צלעות	25-Dec-2022	20-Dec-2023	הבקשה בתהליך	156 מדינות	PCT

אורך החיים של הפטנטים שתוארו הינו 20 שנים מהתאריך המצוין בעמודות מועד הקדימות, ככל שיתקבלו.

21.3. בנוסף למתואר לעיל, מגישה סולארפיינט בקביעות ובאופן שוטף בקשות לפטנטים אשר מצויות בסטטוס Provisional וזאת על מנת לשמור על רצף הגנה על החדשנות המתמשכת המאפיינת את החברה. בקשות אלה עוסקות, בין היתר, בשילוב התאים הסולאריים של החברה במגוון חומרים, בשיפור היעילות וכן בשימוש במגוון חומרי גלם ושיטות ייצור בייצור מוצרי החברה באופן שעשוי להוזיל את עלותם הכוללת.

²²

https://www.wipo.int/pct/en/pct_contracting_states.html.

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023
חלק א' - תיאור עסקי החברה

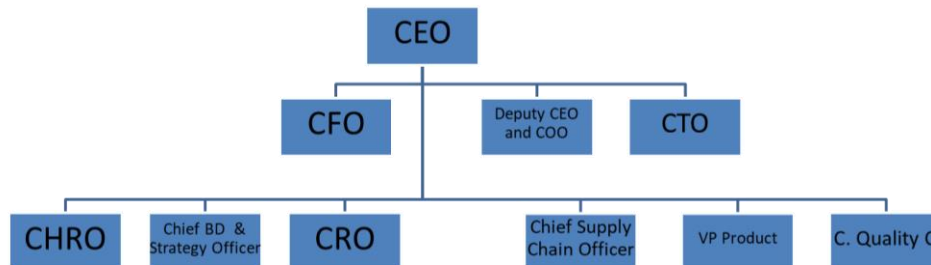
22. הון אנושי

22.1. תרשים המבנה הארגוני של הקבוצה:

החברה:



סולארפיינט:



22.2. מצבת העובדים בקבוצה

מצבת העובדים בקבוצה סמוך למועד פרסום הדוח וליום 31 בדצמבר של השנים 2022 ו-2023 הינה כדלקמן:

מס' עובדים			תחום עיסוק
31.12.2022	31.12.2023	סמוך למועד פרסום הדוח	
39	23	23	מחקר ופיתוח
76	85	87	תפעול וייצור
6	6	5	הנהלה ואדמיניסטרציה
-	10	9	שיווק ומכירות
4	4	4	כספים
125	129	129	סה"כ

22.3. תלות מהותית בעובד מסוים של הקבוצה

למועד הדוח, החברה אינה סבורה כי קיימת תלות בעובד מסוים של הקבוצה.

22.4. תכנית אופציות לעובדים

למועד הדוח, קיימת לחברה תוכנית אופציות החלה על עובדי הקבוצה. בתקופת הדוח הקצתה החברה לעובדים, נושאי משרה ויועצים אופציות כמפורט להלן: (א) כתבי אופציה (לא סחירים) ל- 6 נושאי משרה בחברה ול- 7 עובדים בחברה ובחברת הבת כמפורט בזימון אסיפה כללית שנתית

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

ומיוחדת מיום 3.9.2023 (מס' אסמכתא 102522-01-2023) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה; (ב) כתבי אופציה לעובדים ויועצים (שאינם נושאי משרה/הנהלה בכירה) כמפורט בדוח הצעה פרטית מיום 11.12.2022 (מס' אסמכתא 149395-01-2022) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

22.5. הסכמי העסקה

- 22.5.1. עובדי הקבוצה מועסקים על פי תנאים הנקבעים בהסכמי העסקה אישיים. על פי הסכמי ההעסקה, זכאים העובדים, בין היתר, לתנאים סוציאליים בהתאם לדין ולקבוע בהסכמים האישיים. הסכמי ההעסקה כוללים התחייבות בנוגע לשמירה על סודיות, אי תחרות ושמירה על זכויות הקניין הרוחני של הקבוצה. החברה וסולארפיינט, לפי העניין, מעמידות לרשות חלק מהעובדים רכב.
- 22.5.2. לפרטים בדבר תגמולם של נושאי המשרה הבכירה בקבוצה ובעלי ענין בה, ראו תקנה 21 לפרק ד' לדוח תקופתי זה.

23. חומרי גלם וספקים

- 23.1. חומרי הגלם העיקריים בהם עושה הקבוצה שימוש לצורך פיתוח וייצור מוצרי החברה הינם חומרים פונקציונאליים, מתכות, יריעות פולימריות, דבקים וחומרי איטום, רכיבים אלקטרוניים (בקרים, כבלים, קופסאות סיעוף, דיודות, מחברים וכיו"ב), אריזות וכן חומרי עזר שונים.
- 23.2. למועד הדוח, הקבוצה רוכשת את חומרי הגלם השונים הנדרשים לצורך פיתוח וייצור מוצריה מספקים ו/או יצרנים משתנים, מרחבי העולם, מהתחומים הבאים: אנרגיה, יריעות פולימריות, תעשיית האלקטרוניקה, תעשיית הדבקים.
- 23.3. הקבוצה מקפידה לרכוש רכיבים בעלי תו תקן רלוונטי, ככל הנדרש.
- 23.4. הקבוצה פועלת להרחיב את בסיס ספקיה, על מנת להימנע ממצב של ספק יחיד לחומר גלם כלשהו.
- 23.5. הקבוצה פועלת באופן שוטף במטרה להפחית את עלויות חומרי הגלם על ידי הרחבת בסיס הספקים ומציאת חלופות פונקציונליות לאותם רכיבים. לצורך כך, בין היתר משתתפים נציגי החברה בתערוכות רלוונטיות לתעשייה ברחבי העולם.
- 23.6. החברה עוסקת באופן שוטף בביסוס שיתופי פעולה עם מספר ספקים בינלאומיים אסטרטגיים, אשר יבטיחו את רציפות האספקה של חומרי גלם עיקריים לייצור מוצריה במפעלים.
- 23.7. פעילות הקבוצה עם יצרנים ו/או ספקים מתמקדת ברכישת חומרי גלם ובקבלת שירותים שונים. התמורה עבור מרבית המוצרים והשירותים הללו משולמת מידית או תוך תקופה של עד 90 ימים מיום העסקה או השלמת מתן השירות.
- 23.8. למועד פרסום הדוח, ובעקבות מלחמת "חרבות ברזל", החברה חווה עלייה במחירי השילוח. לאור האמור ובכלל, החברה פועלת להוזלת עלויות בתחום השילוח על ידי העברת משלוחים משילוח אווירי לשילוח ימי.
- 23.9. לעניין חומרי גלם אשר משמשים את החברה לצורך ייצור מוצריה והביקוש העולמי אליהם גבוה, החברה פועלת באופן שוטף לייצוב מלאי חומרי גלם אלו.

24. הון חוזר

הסכום שנכלל בדוחות הכספיים (באלפי ₪)	
47,708	נכסים שוטפים
23,071	התחייבויות שוטפות
24,637	עודף הנכסים השוטפים על ההתחייבויות השוטפות

25. השקעות

למועד הדוח, אין לחברה או לסולארפיינט שותפויות ומיזמים או השקעות בפעילויות אחרות.

26. מימון

26.1. כללי:

למועד הדוח, מממנת החברה את פעילות הקבוצה בעיקר מגיוסי הון וכן מהכנסות שוטפות ממכירת מוצרי החברה. בתקופת הדוח, התקשרה החברה עם תאגיד בנקאי בהסכם לקבלת מסגרת אשראי בסך של 40 מיליון ש"ח (לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 14.2.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-016872) ומיום 5.2.2024 (מס' אסמכתא 2024-01-013443) אשר נכללים בזאת על דרך ההפניה וכן סעיף 1.5.2 לדוח הדירקטוריון). נכון ליום 31 בדצמבר 2023 לחברה מזומנים בסך של 20,575 אלפי ש"ח.

26.2. מענקים:

(1) בחודש דצמבר 2020, הודיעה החברה כי מנהלת הרשות להשקעות ולפיתוח התעשייה והכלכלה החליטה לאשר לסולארפיינט תכנית השקעות ברכוש קבוע על פי החוק לעידוד השקעות הון, התשי"ט-1959 ("החוק"), לצורך הקמת מפעל החברה ביקנעם, בכפוף לכתב אישור ("כתב האישור" ו - "התכנית"), לפיו היקף ההשקעות בתכנית הינו 5 מיליון ש"ח, כאשר ביצוע ההשקעות בהתאם לתכנית יזכה את סולארפיינט במענק בשיעור של 20% מההשקעות ברכוש קבוע (1 מיליון ש"ח) ("המענק"). כתב האישור מונה תנאים סטנדרטיים וקובע כי קבלת המענק מותנת במילוי התנאים המפורטים בו וכפופה להוראות החוק ולנהלי הרשות, לרבות המצאת הסכם שכירות עבור המפעל לתקופה של 10 שנים עם אופציה להארכה ב- 5 שנים נוספות בהתאם לנוהל הרשות הרלבנטי. מועד ביצוע התכנית יהא עד ליום 23.11.2022.

למועד הדוח הושלמה הקמת המפעל וסולארפיינט התקשרה זה מכבר בהסכם שכירות כאמור לעיל. לפרטים נוספים ראו ביאור 11 לדוחות הכספיים.

(2) בחודש נובמבר 2022 קיבלה החברה הודעה מטעם מנהלת הרשות להשקעות ולפיתוח התעשייה והכלכלה ("הרשות"), לפיה הרשות החליטה לאשר לסולארפיינט תכנית השקעות ברכוש קבוע על פי החוק לצורך הרחבת מפעל לייצור פאנלים סולאריים גמישים במפעל במבוא כרמל, בכפוף לכתב אישור ("כתב האישור" ו - "התכנית"), לפי העניין, לפיו היקף ההשקעות בתכנית בסעיפי ציוד חדש הינו 20 מיליון ש"ח, כאשר ביצוע ההשקעות בהתאם לתכנית יזכה את סולארפיינט במענק בשיעור של 20% מההשקעות ברכוש קבוע (4 מיליון ש"ח). בהתאם לכתב האישור, 65% מסכום המענק ישולם לסולארפיינט במקביל לביצוע ההשקעות והיתרה תועבר לסולארפיינט עם הגשת דו"ח ביצוע סופי ובכפוף לשיקול דעת הרשות בדבר עמידה ביעדי התכנית. כתב האישור מונה תנאים סטנדרטיים וקובע כי קבלת המענק מותנית במילוי התנאים המפורטים בו וכפופה להוראות החוק ולנהלי הרשות, לרבות, בין היתר, התחייבות לשמירה על דיני הקניין הרוחני, העסקת כמות עובדים מוסכמת, המצאת הסכם שכירות עבור המפעל לתקופה של 10 שנים עם אופציה להארכה ב- 5 שנים נוספות בהתאם לנוהל הרשות הרלוונטי ומימון שיעור מסוים שנקבע מההשקעות מכספים שינבעו מהנפקת הון מניות. מועד ביצוע התכנית נקבע עד ליום 14.12.2027.

(3) לפרטים בדבר קבלת מענק BIRD Energy ראו סעיף 20.2.2 לעיל.

26.3. לפרטים בדבר השקעות בהון החברה במהלך תקופת הדוח ראו סעיף 3 לעיל.

27. מיסוי

לפרטים בדבר דיני המס החלים על החברה וכן פרטים בדבר שומות המס של הקבוצה, ראו ביאור 15 לדוחות

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

הכספיים המצורפים.

28. סיכונים סביבתיים

למועד הדוח, לא ידוע לחברה על סיכונים סביבתיים הנוגעים לפעילותה. לפיכך, החברה מעריכה כי להוראות הנוגעות לאיכות הסביבה לא תהיינה השפעות מהותיות בגינן תידרש לשאת בעלות כלשהי, או השפעה על רווחיותה ומעמדה התחרותי בעתיד הקרוב לעין. יחד עם זאת, ולאור האמור בסעיף 29 להלן בדבר האפשרות כי תוטלנה על החברה בעתיד מגבלות חוקיות ותקינה הנוגעות לפעילותה ואשר למועד הדוח אינן ידועות לה, ייתכן כי במסגרת אותן מגבלות יהיה על החברה, בין היתר, לעמוד בהוראות ותקנות הנוגעות להגנה על הסביבה.

29. מגבלות ופיקוח על פעילות הקבוצה

29.1. לפרטים בדבר אישור תכנית השקעות ברכוש קבוע על פי החוק ראו סעיף 26.2 לעיל.

29.2. לפרטים בדבר חקיקה ותקינה אליהם כפופה הקבוצה ראו סעיף 8.2 לעיל.

הנתונים ו/או ההערכות המפורטים בסעיפים 28 ו- 29 לעיל, ביחס להוראות הנוגעות לאיכות הסביבה ולמגבלות חקיקה ותקינה אפשריים, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס בין היתר על המידע הידוע להנהלת החברה במועד פרסום דוח זה. אין כל ודאות כי הנתונים ו/או ההערכות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלה שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, ביניהם שינויי חקיקה בטרסטרטגיות בהן תפעל הקבוצה ו/או התממשות של איזה מגורמי הסיכון הרלוונטיים המפורטים בסעיף 32 להלן.

30. הליכים משפטיים

ביום 15.3.2023 ביצעו חוקרים של רשות ניירות ערך חיפוש במשרדי החברה, במסגרת חקירה של בעלי השליטה בחברה בנוגע לחשד לשימוש במידע פנים. בעלי השליטה הודיעו לחברה כי ביום 5.3.2024 קיבלו הודעה מרשות ניירות ערך לפיה תיק החקירה בעניינם נסגר.

31. יעדים ואסטרטגיה עסקית וצפי להתפתחות בשנה הקרובה

בשנת 2024 צפויה החברה להתמקד בהגדלת מכירות בעיקר משוק המבנים ושוק ה-after market, בייצוב תהליך הייצור של מוצריה ובהגדלת קצב הייצור של מפעל "אפולו-כרמל". בנוסף, החברה מפתחת מוצרים בשיתוף ובמימון לקוחות אסטרטגיים, כמפורט בסעיף 11 לעיל ובוחנת הקמת קווי ייצור ייעודיים לאותם מוצרים.

במטרה להגשים את חזון החברה לייצר אנרגיה סולארית מכל משטח קיים החשוף לאור השמש, ללא צורך בהפרת שטחים פתוחים נוספים לצורכי אנרגיה סולארית, במהלך השנים הקרובות, בכוונת הקבוצה להמשיך: (א) בפעילות המחקר והפיתוח במטרה לשפר את יעילות ואיכות מוצריה תוך קבלת תקנים רלבנטיים וכן להוזיל את עלות ייצורם, (ב) לפעול להגדלת כושר הייצור שלה בכפוף בין היתר לבחינת הביקושים הצפויים ומשאביה הכספיים של הקבוצה, (ג) לקדם שיתופי פעולה עם שותפים קיימים וחדשים ו- (ד) להגדיל מכירות בעקבות קבלת התקנים המתאימים והגדלת כושר הייצור.

הנתונים ו/או ההערכות ו/או התוכניות המפורטים בסעיף 31 זה לעיל, בקשר עם היעדים ואסטרטגית החברה והצפי להתפתחות בשנה הקרובה, הינם בבחינת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, המבוסס, בין היתר, על המידע הידוע להנהלת החברה במועד פרסום דוח זה. אין כל ודאות כי הנתונים ו/או ההערכות ו/או התוכניות הנ"ל יתממשו, כולם או חלקם, והם עלולים להיות שונים מאלו שהוצגו בדוח זה, וזאת בין היתר, בשל תלותם בגורמים חיצוניים שאינם בשליטת החברה, כגון שינויים בסביבה התחרותית ו/או העסקית ו/או הכללית וכן התממשותם של איזה מגורמי הסיכון המפורטים בסעיף 32 להלן.

סיכונים מאקרו כלכליים

32.1. מיתון ואי וודאות כלכלית בשוק הישראלי ו/או העולמי

מיתון ואי וודאות כלכלית בשוק הישראלי ו/או העולמי בכלל ובשוק האנרגיה הסולארית בפרט, עלולים להשפיע לרעה על יכולתה של החברה לגייס הון נוסף הדרוש להמשך פעילות הקבוצה.

32.2. התפשטות נגיפים ומחלות

להתפשטות נגיפים ומחלות, כדוגמת נגיף הקורונה, עלולה להיות השפעה על פעילות הקבוצה, בין היתר בשל מאמצייה של מדינות ואוכלוסיות למנוע את התפשטות הנגיף. הקבוצה פועלת לביסוס צבר הזמנות מגוון על מנת להקטין סיכון זה. כמו כן, ובמידת הצורך, לקבוצה הגמישות הנדרשת על מנת לבצע תוכנית התייעלות לשם חסכון בהוצאותיה.

32.3. מלחמה אזורית

החל מיום 7.10.2023 מדינת ישראל נמצאת במלחמה. למועד הדוח, נפגעו בעיקר אזורי עוטף עזה ועוטף צפון. ככל והחזית הצפונית תתלקח, אזי החברה מעריכה כי לא ניתן יהיה להפעיל באופן מלא את מתקני הייצור של החברה הן כתוצאה מחוסר כח אדם (מילואים או העדרויות אחרות), הן כתוצאה מנפילות באזורי המפעלים והן כתוצאה ממחסור ארצי בחשמל. עם זאת החברה סבורה כי מצב של מלחמה המשפיע ישירות על הפעלת מתקני הייצור של החברה לא יימשך זמן ממושך.

סיכונים ענפיים

32.4. שינויים טכנולוגיים ומסחריים בתחום האנרגיה הסולארית

פגיעה בפורטנציאל הטכנולוגיות אותן מפתחת הקבוצה בשל התפתחות טכנולוגית או כלכלית בתחום האנרגיה הסולארית אשר תהיה עדיפה עליהן. הקבוצה עוקבת באופן רציף אחר התפתחויות טכנולוגיות ומסחריות בתחום האנרגיה הסולארית, וכן מקפידה להתעדכן בסטטוס טכנולוגי ומסחרי של מוצרים מתחרים. הקבוצה משקיעה משאבים בפיתוח אפליקציות ייחודיות הוותמות את יתרונות הטכנולוגיה ועוסקת בהוכחתן בתנאי שטח בשווקים השונים וכן משקיעה משאבים בהפחתת עלויות הפתרונות המיוצרים על ידיה על מנת להגיע למחירי שוק תחרותיים.

32.5. יישום הרגולציה בתחום החברות ודיני ניירות ערך בחברת מחקר ופיתוח

החברה, נושאי המשרה והדירקטורים חשופים לטענות מצד רשות ניירות ערך ו/או משקיעים בנושאים הקשורים לאופן הגילוי והדיווח של החברה. הקבוצה מקבלת ייעוץ מקצועי צמוד בכל הנוגע לצורך בגילוי ודיווח על פי דיני ניירות ערך בכל הקשור לפעילותה, וכן מקפידה על קיום פוליסת ביטוח דירקטורים ונושאי משרה.

32.6. חשיפה לסיכונים סייבר ואבטחת מידע במהלך השנים האחרונות חל גידול משמעותי בעצמת איומי

הסייבר, הן מבחינת היקפם, הן מבחינת גורמי האיום והן בהיבטי תחכום וזמניות כלי התקיפה, כאשר מגמה זו צפויה להמשיך גם בעתיד. "אירוע סייבר" משמע אירוע אשר במהלכו מתבצעת תקיפת מערכות מחשב ו/או מערכות ותשתיות משובצות מחשב על ידי, או מטעם, גורם (חיצוני או פנימי לחברה) שבכוונתו להסב נזק לחברה (נזק - תוצאה בלתי רצויה, לרבות שיבוש/ הפרעה/

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

השבתה של פעילות, גניבת נכס, איסוף מודיעין ופגיעה במוניטין/אמון הציבור). התרחשותו של אירוע סייבר עלולה לגרום לחברה נזק כאמור לעיל, עלולה לפגוע ברצף הייצור, להקשות על עבודת המטה ובין היתר לפגוע בתוצאות העסקיות של החברה. על מנת להתמודד עם חשיפה זו, מעסיקה החברה 2 אנשי IT אשר תפקידם, בין היתר, להגן על החברה מפני אירוע סייבר ופרצות אבטחת מידע. בנוסף החברה מעסיקה יועצים הן בתחום הסייבר והן בתחום ה-IT.

סיכונים ייחודיים לחברה

32.7. דליפת ידע לגורמים מתחרים ולשותפים

פעילות הקבוצה נסמכת על הידע הטכנולוגי הייחודי המפותח אצלה. דליפת הידע האמור לגורמים מתחרים (כגון גורמים אשר אינם מכבדים זכויות קניין רוחני או דרך פרסום הבקשות לפטנטים) ולשותפים (מעצם השת"פ) עשויה לסייע להם בפיתוח יכולות מקבילות ליכולותיה של הקבוצה ובכך לפגוע במעמדה התחרותי וביכולתה לגייס לקוחות חדשים. הקבוצה מתמודדת עם סיכון זה במגוון אמצעים, בין היתר: ביסוס הסכמים עם שחקנים משמעותיים בשוק על מנת ליצור חסמי כניסה למתחרים, תוך שמירה על זכויות הקניין הרוחני בידי הקבוצה; הגנה על מאגרי המידע שלה באמצעות הרשאות גישה, הסכמי סודיות ואי תחרות מקיפים, גילוי מידע רגיש רק לגורמים הנדרשים לכך ובאישור מנכ"ל; ביסוס ידע וניסיון ייחודיים (know how); הגשת בקשות לרישום פטנטים באופן שוטף ומקצועי.

32.8. ביקושי חסר

ביקושי חסר ביחס ליכולת הייצור של הקבוצה עלולה למנוע ממנה להגיע לאיזון תזרימי ולרווחיות. בכדי לצמצם סיכון זה, הקבוצה מוכרת מוצרי מדף היכולים להתאים למגוון שימושים ולשווקים שונים. בנוסף, הקבוצה עוסקת בהפחתת עלויות וכן בקבלת הזמנות בהיקפים משמעותיים ביחס ליכולות הייצור הקיימות.

32.9. עיכוב הנוגע למפעל החדש

עיכוב משמעותי בהפעלתו המלאה של המפעל, אשר עלול לנבוע למשל מעיכוב בהגעת המכונות, עיכוב בהתקנת המכונות והרצתן, תקלות וכד', עלול לגרום לחברה לאי עמידה בזמני אספקה ללקוחותיה וכן דחייה בקבלת הכנסות.

32.10. איכות

כיצרנית, הקבוצה חשופה לסיכון של אי אספקה או אספקת מוצרים ביעילות ירודה, מה שעלול להוביל לפגיעה במוניטין ולצורך בפיצוי לקוחות. על מנת לצמצם סיכון זה, הקימה החברה בשנת 2021 מערך איכות פנימי, וכן מוצרי החברה נבדקים באופן שוטף במעבדות חיצוניות על מנת לאמוד באופן מהימן את היקף האחריות המתאים לכל מוצר. בנוסף, הקבוצה מבצעת בקרת איכות קפדנית למוצרים היוצאים מקו הייצור ומיישמת נהלי אבטחת איכות על פי תקן ISO 9001. מוצרי החברה נמכרים בכפוף להוראות שימוש והגבלת אחריות. הסכמי מכירה והפצה כפופים לעיון יועצים משפטיים וביטוחיים מומחים. מעבר לכך, עיכוב בקבלת תקן לחיבור מוצרי החברה לרשת החשמל עלול לגרום לדחייה בקבלת הכנסות ו/או פגיעה בתוצאות העסקיות.

32.11. קניין רוחני

למועד הדוח רוב בקשות הפטנטים שהגישה סולארפיינט נמצאים בשלבים שונים של תהליכי בדיקה

אפולו פאוור בע"מ, דוח תקופתי לשנת 2023 חלק א' - תיאור עסקי החברה

ואישור. קיים סיכון כי הבקשות לרישום פטנט, כולן או מקצתן, לא תתקבלנה מכל סיבה שהיא, ובכלל זה סיבות שאינן בשליטת החברה. הקבוצה מבצעת מעקב שוטף באמצעות יועצים מקצועיים וממשיכה לקדם את הבקשות הרלבנטיות שהוגשו. כמו כן, הקבוצה מבצעת בחינה שוטפת ומגישה בקשות חדשות לפטנט ביחס לפיתוחים חדשים. הקבוצה מגינה על קניינה הרוחני גם באמצעות צבירת ידע מקצועי קשה לחיקוי.

32.12. בטיחות בעבודה

קיים סיכון לתאונת עבודה או נזק ארוך טווח עקב עבודה במעבדת הייצור ו/או קו הייצור ו/או התקנות בשטח. בכדי לצמצם סיכון זה הקבוצה מקפידה על ניהול נושא הבטיחות ובכלל זה מינתה ממונה בטיחות של הקבוצה, מקפידה על נהלי עבודה בטיחותיים ונותנת דגש רב לנושא הבטיחות במפעל ובשטח. הקבוצה מקיימת הדרכות שוטפות בנושא לצוות החשוף לסיכון וכן הדרכות פרטניות לכל עובד חדש. בנוסף, הקבוצה מבטחת בביטוחים מתאימים.

32.13. נזק רכוש או גוף לצד ג' ממוצרי החברה

הפתרונות הנמכרים על ידי הקבוצה הינם מוצרים חשמליים אשר מטיבם עשויים לגרום לנזק לרכוש או לגוף, בעיקר בעת שימוש שגוי. כדי לצמצם סיכון זה, הקבוצה מקפידה על איכות הייצור, מוצרי החברה עוברים בדיקות ועומדים בתקנים הרלוונטיים לשווקי היעד, הקבוצה מבצעת בקרת איכות מתועדת שוטפת, למוצרים מצורפות הוראות שימוש, ישנה הגבלת אחריות בהיבט המשפטי והקבוצה מבטחת בביטוח חבות המוצר.

סיכום גורמי סיכון

בטבלה שלהלן מוצגים גורמי הסיכון של הקבוצה על-פי טיבם ועל-פי השפעתם, לדעת הנהלת החברה, על הקבוצה:

סוג הסיכון	גורמי הסיכון	מידת ההשפעה של גורם הסיכון על הפעילות		
		השפעה קטנה	השפעה בינונית	השפעה גדולה
סיכוני מאקרו	מיתון ואי וודאות כלכלית בשוק הישראלי ו/או העולמי			+
	התפשטות נגיפים ומחלות			+
	מלחמה אזורית			+
סיכונים ענפיים	שינויים טכנולוגיים			+
	רגולציה בחברה ציבורית	+		
	חשיפה לסיכוני סייבר ואבטחת מידע		+	
סיכונים מיוחדים לחברה	דליפת ידע לגורמים מתחרים			+
	ביקושי חסר		+	
	עיכוב הנוגע למפעל החדש		+	
	איכות		+	
	קניין רוחני		+	
	בטיחות	+		
	נזק לצד ג'	+		

חלק ב'

אפולו פאוור בע"מ

דוח הדירקטוריון על מצב ענייני החברה לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023

דירקטוריון החברה מתכבד בזאת להגיש את דוח הדירקטוריון של החברה הסוקר את מצב ענייני החברה לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023 ("תקופת הדוח").

1. הסברי הדירקטוריון לעסקי התאגיד

1.1 תיאור תמציתי של עסקי החברה

לפירוט בדבר תחום הפעילות של החברה, ראו סעיף 2 לפרק א' לדוח תקופתי זה.

1.2 מצב כספי

להלן הסברי הדירקטוריון בדבר מצבה הכספית של החברה ליום 31 בדצמבר 2023:

הסברי החברה	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023	
	אלפי ₪		
הקיטון במזומן ביחס לתקופה מקבילה אשתקד נובע מתשלומים שוטפים וכן מהמשך השקעות ברכוש קבוע עבור מפעל מבוא כרמל.	71,410	20,575	מזומנים ושווי מזומנים
ללא שינוי מהותי.	5,631	5,445	פקדונות בתאגידים בנקאיים
הגידול ביתרת הלקוחות נובע בעיקר ממכירות בחודש דצמבר שמועד פרעון טרם הגיע.	2,799	7,691	לקוחות
הקיטון בחייבים נובע בעיקר מירידה במוסדות ממשלתיים בחובה (החזרי מע"מ) וכן מירידה ביתרת המקדמות לספקים. מנגד, חל גידול בסעיף "מענק ממשלתי לקבל" וזאת לאור רישום מענק לקבל בסך 4,000 אש"ח מרשות ההשקעות.	6,268	5,434	חייבים ויתרות חובה
הגידול במלאי נובע בעיקר מהצטיידות במלאי חומרי גלם עבור הייצור במפעל החדש במבוא כרמל.	6,100	8,563	מלאי
	92,208	47,708	סה"כ נכסים שוטפים
ללא שינוי מהותי.	3,788	4,059	פקדונות בתאגידים בנקאיים
עיקר הקיטון נובע לאור הגעת המכונות למפעל במבוא כרמל ומיון לסעיף רכוש קבוע.	24,213	9,760	תשלומים על חשבון רכוש קבוע
עיקר הגידול נובע מהגעה והשמה של המכונות לצד גמר השקעות בהתאמות במושכר.	71,290	121,610	רכוש קבוע
עיקר הגידול נובע מהצמדת התחייבויות החכירה בגין שכירות למדד המחירים לצרכן.	90,172	90,903	נכסי זכות שימוש
המשך השקעות במערכות מידע.	394	541	נכסים בלתי מוחשיים
	189,857	226,873	סה"כ נכסים שאינם שוטפים
	282,065	274,581	סה"כ נכסים
עיקר הגידול נובע מהצמדת התחייבויות החכירה בגין שכירות למדד המחירים לצרכן.	4,123	4,218	חלויות שוטפות של התחייבות בגין חכירה
עיקר הקיטון בספקים ביחס לאשתקד נובע מקיטון בספקי רכוש קבוע והתאמות במושכר לצד גידול ביתרות ספקים בגין פעילות שוטפת.	12,971	12,054	ספקים
עיקר הגידול נובע מזכאים בגין עובדים והתחייבויות בגינם.	6,275	6,799	זכאים ויתרות זכות
	23,369	23,071	סה"כ התחייבויות שוטפות
ספקים לזמן ארוך בגין שיפורים במושכר.	-	671	ספקים
עיקר השינוי ביחס לשנתי נובע מהצמדת ההתחייבויות בגין חכירה למדד ובקיצוץ פירעון שוטף של קרן ההתחייבויות.	84,731	83,683	התחייבויות בגין חכירה
	84,731	84,354	סה"כ התחייבויות שאינן שוטפות
	108,100	107,425	סה"כ התחייבויות

הסברי החברה	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023	
	אלפי ₪		
	-	-	הון מניות
עיקר הגידול נובע מהנפקת זכויות שבוצעה בחודש מאי 2023.	301,564	348,742	פרמיה על מניות
עיקר הגידול נובע מרישום הוצאות שכר בגין אופציות אל מול קרן הון תשלום מבוסס מניות.	26,636	38,839	קרן הון בגין עסקאות תשלום מבוסס מניות
ללא שינוי.	3,611	3,611	כתבי אופציה
הקיטון נובע מיישום חשבונאות גידור ורישום קרן הון הפרשי שער.	476	367	קרנות הון אחרות
הגידול נובע מהפסד שוטף של החברה.	(158,322)	(224,403)	יתרת הפסד
	173,965	167,156	סה"כ הון

1.3. תוצאות הפעילות

להלן ניתוח תוצאות הפעילות (באלפי ש"ח):

הסברי החברה	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר (אלפי ש"ח)		
	2022	2023	
הגידול בהכנסות החברה נובע מגידול בפעילות החברה.	6,568	10,423	סך הכנסות
--	5,186	8,221	עלות ההכנסות
--	1,382	2,202	רווח גולמי
הקיטון בהוצאות המחקר ופיתוח ביחס לתקופה מקבילה אשתקד נובע בעיקר מירידה בהוצאות תשלום מבוסס מניות ובנוסף כולל הפחתה של כ-0.6 מיליון ש"ח בגין רישום מענק שהתקבל ממשרד האנרגיה וקוֹזֵז מהוצאות המו"פ.	46,869	45,747	הוצאות מחקר ופיתוח
עיקר הקיטון ביחס לתקופה מקבילה אשתקד מקורו בתשלום מבוסס מניות וכן בקיטון הוצאות עבור שירותים מקצועיים, לצד גידול בהוצאות מכירה ושיווק כחלק מאסטרטגיית החברה לשווק את מוצריה בשווקים נוספים.	20,074	19,252	הוצאות מכירה הנהלה וכלליות
--	-	-	הוצאות אחרות
--	(65,561)	(62,797)	הפסד מפעולות
הירידה בהוצאות המימון, נטו ביחס לתקופה אשתקד, נובעת בעיקר מהכנסות ריבית בגין פקדונות בסך של כ-2 מיליון ש"ח.	4,483	3,284	הוצאות מימון, נטו
--	(70,044)	(66,081)	הפסד לתקופה
יישום חשבונאות גידור.	527	975	רווח (הפסד) כולל אחר
--	(69,517)	(65,106)	סה"כ הפסד כולל
--	(1.63)	(1.43)	הפסד למניה - ש"ח (*)
התאמות**			
--	17,806	12,988	נטרול הוצאות תשלום מבוסס מניות
--	(52,238)	(53,093)	רווח (הפסד) לתקופה
--	(51,711)	(52,118)	רווח (הפסד) כולל אחר

(*) רווח (הפסד) למניה בש"ח הותאם למפרע בגין מרכיב הטבה בהנפקת זכויות שבוצעה במאי 2023 וכן מהנפקת זכויות שבוצעה בפברואר 2024, כמפורט בבאור 13(ד)(4) ובבאור 20(א) בהתאמה לדוחות הכספיים של החברה ליום 31 בדצמבר 2023.

**** יובהר כי הנתונים המופיעים בחלק הראשון של הטבלה לעיל הינם על בסיס הדוחות הכספיים ליום 31.12.2023 בעוד שהנתונים שבחלק השני (מתחת לכותרת "התאמות") מוצגים תוך נטרול השפעות מסוימות.**

1.4. נזילות

הסברי החברה	לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר (אלפי ש"ח)		
	2022	2023	
השיפור בתזרים השוטף נובע מירידה בתשלומים לאור הצמצום בשימוש בקבלני משנה ויועצים, לצד עלייה בתשלומים עבור קבלת התקן למוצר שהתקבל במהלך החציון השני השנה וגידול בתשלומים בגין הוצאות מכירה ושיווק כחלק מיישום אסטרטגיית החברה לחדור לשווקים חדשים.	(55,389)	(50,579)	תזרים מזומנים לפעילות שוטפת
הגידול ביחס לתקופה המקבילה אשתקד נובע בעיקר מהמשך תשלומים בגין השקעות במפעל החדש הכוללות מכונות וציוד שהתקבלו במפעל וסיימו תהליך התקנה כנדרש וכן תשלומים בגין התאמות במושכר במפעל מבוא כרמל.	(40,572)	(44,031)	תזרים מזומנים לפעילות השקעה
הנתון השנה כולל גיוס כספים מהנפקת זכויות בחודש מאי 2023 בסך של כ-46 מיליון ש"ח (ברוטו) כאשר הנתון בתקופה מקבילה אשתקד כולל גיוס כספים מהנפקת זכויות מחודש ינואר 2022 וכן מהנפקה פרטית בספטמבר 2022 בסך כולל של כ-104 מיליון ש"ח (ברוטו).	102,856	42,826	תזרים מזומנים מפעילות מימון

1.5. מקורות מימון

- 1.5.1 לפרטים בדבר מקורות המימון של החברה ראו סעיף 26 לפרק א' לדוח תקופתי זה.
- 1.5.2 מסגרת אשראי: בחודש פברואר 2023 התקשרה חברת הבת סולארפינט בע"מ ("סולארפינט") עם תאגיד בנקאי ישראלי ("המלווה") בהסכם לפיו העמיד המלווה לסולארפינט מסגרת אשראי בסך של עד 40 מיליון ₪, אשר טרם נוצלה על ידה ואשר התקופה לניצולה הוארך בחודש פברואר 2024 עד ליום 3.2.2025. לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 14.2.2023 (מס' אסמכתא-2023-01-016872) ומיום 5.2.2024 (מס' אסמכתא 2024-01-013443) אשר נכללים בזאת על דרך ההפניה. במסגרת ההסכם התחייבה סולארפינט לעמוד בהתניות פיננסיות של יחס הון עצמי למאזן והון עצמי מינימלי, כמפורט להלן:

אמת מידה	בהתאם להסכם עם המלווה	תוצאת החישוב ליום 31.12.2023
יחס הון עצמי ¹ למאזן	לא יפחת מ- 24%	90%
הון עצמי מינימלי	לא יפחת מ- 60 מיליון ₪	160.8 מיליון ₪

בנוסף, התחייבה סולארפינט לעמוד בשתי התניות פיננסיות נוספות הנגזרות מהיתרה הבלתי מסולקת של האשראים מכח ההסכם (כמפורט בדיווח המיידי הנ"ל), אשר בהתחשב בכך שמסגרת האשראי טרם נוצלה, אינם רלבנטיים בשלב זה. לפרטים נוספים ראו ביאור 12(ב)(19) לדוחות הכספיים ליום 31.12.2023.

- 1.5.3 במהלך תקופת הדוח ועד למועד פרסום הדוח השלימה החברה גיוסי הון בסך כולל של כ- 89.5

¹ הון עצמי - הונה העצמי של סולארפינט בתוספת יתרת סכומי הלוואות בעלים אשר לגביהן נחתמו כלפי המלווה, על ידי סולארפינט והחברה, כתבי נחיתות.

2. חשיפה לסיכוני שוק ודרכי ניהולם

בדוחות הכספיים לא הוצג מגזר בר דיווח שהוא "מגזר פעילות פיננסי" ונכון ליום 31.12.2023 לא קיימת לחברה "פעילות פיננסית מהותית" כאמור בתקנה 10(ב)(7) לתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידיים), התש"ל-1970.

3. אירועים מהותיים בתקופת הדוח ולאחריה

3.1. לאירועים מהותיים בתקופת הדוח ולאחריה, ראו פרק א' לדוח התקופתי.

3.2. השלכות מלחמת "חרבות ברזל" ואירועי מאקרו:

ביום 7.10.2023 פרצה מלחמת "חרבות ברזל" ("המלחמה") אשר הובילה לשורה של השלכות והגבלות, לרבות סגירה זמנית של עסקים רבים, הגבלות על התכנסות במקומות עבודה ובאירועים והפסקת לימודים במערכות החינוך. בנוסף, גויס מספר גדול של אזרחים למילואים. צעדים אלו, גרמו לצמצום הפעילות במשק הישראלי ולירידה בפעילות הכלכלית. כמו כן, כתוצאה מהמלחמה, נרשמו ירידות חדות בשווקים הפיננסיים בישראל.

גיוס המילואים הנרחב לצד הקפאת היתרי עבודה של עובדים פלסטינאים ועזיבת עובדים זרים הובילו לצמצום היקפי כח האדם הזמניים לפעילות חברות, באופן אשר עלול לעכב ואף להשבית תהליכי פעילות של חברות.

לפי דוח מיוחד של מידרוג בע"מ מיום 24.10.2023 בנושא השלכות המלחמה על כושר החזר האשראי של מנפיקים המדורגים על ידה, העליה בסיכון הגאו-פוליטי צפויה להגדיל את עלויות המימון של הממשלה ושל חברות, וזאת מעבר למגמת עליית הריבית במשק ובעולם בכלל, ובכך להביא לצמצום נוסף בפעילות החברות. מעבר לכך, ביום 24.10.2023 חברת דירוג האשראי S&P אישרה מחדש את דירוג האשראי של ישראל על רמה של AA- לצד שינוי תחזית הדירוג מ- "יציבה" ל- "שלילית", וזאת על רקע ההרעה המשמעותית בסיכונים הגיאופוליטיים והביטחוניים איתם מתמודדת המדינה. בנוסף, ביום 9.2.2024 חברת דירוג האשראי הבינלאומית מודייס (Moody's) הודיעה על הורדת דירוג האשראי של מדינת ישראל לרמה של A2, מרמה של A1, עם תחזית שלילית, אשר עלולה להוביל להורדת דירוג נוספת, אם מצבה הביטחוני, הגאו-פוליטי והכלכלי של ישראל יורע בקרוב בשל המלחמה בעזה או עקב פתיחת חזית נוספת בצפון.

במהלך התקופה שממועד פרוץ המלחמה ועד לפרסום דוח זה, החברה ממשיכה בפעילותה, ואף הגדילה פעילות במפעל החברה ביקנעם, בעקבות הזמנות שהגיעו ממשרד הבטחון ולצרכים צבאיים בכלל. אתרי הייצור והמטה של החברה ממקומים באזור יקנעם ועל כן, נכון למועד פרסום הדוח, לא הושפעו מהמלחמה. בנוסף, בעקבות המלחמה, החברה חווה עלייה בביקושים לפתרונות אותם היא מציעה ועולה הצורך בפאנלים סולאריים גמישים, קלים ועמידים לצרכים צבאיים ובכלל. בהיבט כח אדם, במהלך תקופת המלחמה, כ- 20% מעובדי החברה גויסו לשירות מילואים לתקופות משתנות. בהתחשב באמור לעיל, נכון למועד פרסום הדוח, החברה אינה מזהה כי פעילותה העסקית הושפעה לרעה בצורה מהותית ממצב המלחמה.

יחד עם זאת, להערכת החברה, המלחמה עלולה לפגוע, בין היתר ב: (א) יכולת החברה להפחית את עלויות

² לפרטים נוספים ראו דוח מידיי על תוצאות הצעה מיום 21.5.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-053763) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה וכן דוח מידיי על תוצאות הצעה מיום 14.02.2024 (מס' אסמכתא 2024-01-015975) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

חומרי הגלם אשר משמשים לייצור היריעות הסולאריות של הקבוצה; (ב) יכולת החברה לספק את מוצריה ללקוחות קיימים ו/או פוטנציאליים ו/או יכולתה לעמוד בלוחות זמנים, (ג) קידום התקשרויות בפילוטרים עם שותפים מקומיים ו/או בינלאומיים, (ד) ביקוש למוצרי החברה בארץ ובעולם (לדוגמה כתוצאה מדעת קהל שלילית העלולה להיווצר בעולם בעקבות המלחמה), (ה) יכולת הכניסה לישראל של נציגי יצרני ציוד הנדרשים לטובת התקנת והרצת מכונות וציוד, (ו) יכולת החברה לגייס הון נוסף, ככל שיידרש.

בתחילת שנת 2023, החלה הממשלה לקדם תכנית לביצוע שינויים במערכת המשפט בישראל. השינויים המוצעים (אשר הראשון שבהם עבר בקריאה שלישית בכנסת) הובילו להורדת תחזית דירוג האשראי של ישראל מחיובית ליציבה, ועל פי הערכות ופרסומים שונים הובילו ו/או עלולים להוביל לפגיעה במטבע המקומי, לפגיעה בהשקעות במשק הישראלי, להוצאת כספים מישראל, לגידול בעלות מקורות הגיוס ולפגיעה בפעילות הכלכלית של המשק. מצב השווקים הפיננסיים כתוצאה מהאמור, אי יציבות חברתית ופוליטית פנים מדינתית והעלאות הריבית והאינפלציה, עלולים גם הם לפגוע בחברה כמפורט לעיל ביחס למלחמה.

יצוין כי נכון למועד פרסום הדוח, החברה לא נטלה מימון בנקאי בפועל, יחד עם זאת, היה והחברה תנצל את מסגרת האשראי הקיימת (ראו סעיף 1.5 לעיל), היות ובהתאם לתנאי המסגרת סכומים שינוצלו יישאו ריבית הנגזרת מריבית הפריים, אזי להעלאות בשיעורי הריבית (הנועדים לרסן את שיעור האינפלציה) השפעה על שיעור הריבית שישאו הסכומים שינוצלו כאמור.

הערכות החברה הנ"ל בנוגע לפגיעה האפשרית בחברה מהוות מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, אשר מבוסס בין היתר על המידע המצוי בידי החברה נכון למועד זה, שהתממשותו אינה וודאית ואינה מצויה בשליטת החברה, ואשר נמסר בתנאים חריגים של אי-ודאות, ולפיכך יכול שלא יתממש או יתממש באופן שונה, לרבות כתוצאה מהתפתחויות במלחמה/מצב החירום הביטחוני במדינה ו/או התפתחויות נלוות אחרות ו/או התממשות איזה מגורמי הסיכון החלים על פעילות החברה.

4. ממשל תאגידי

4.1. דירקטורים בעלי מומחיות חשבונאית ופיננסית ודירקטורים בלתי תלויים

בהתאם לתקנות החברות (תנאים ומבחנים לדירקטור בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית ולדירקטור בעל כשירות מקצועית), תשס"ו-2005 ("תקנות מומחיות חשבונאית"), קבע דירקטוריון החברה ביום 30.11.2014 כי המספר המזערי הנדרש של דירקטורים בדירקטוריון בעלי מומחיות חשבונאית ופיננסית יעמוד על 2 דירקטורים.

למועד פרסום הדוח, עומדת החברה במספר המזערי שנקבע כאמור. לאחר הערכת השכלתם, ניסיונם, כישוריהם וידיעותיהם של חברי הדירקטוריון בנושאים חשבונאיים ודוחות כספיים, חברי הדירקטוריון אותם רואה הדירקטוריון כבעלי מומחיות חשבונאית ופיננסית הינם ה"ה ליאור וידר, ורד רז-אביו ורפאל קסטן.

לפרטים נוספים אודות דירקטורים אלו ראו תקנה 26 בפרק ד' לדוח תקופתי זה.

תקנון החברה אינו כולל הוראה בדבר שיעור הדירקטורים הבלתי תלויים.

4.2. פרטים אודות המבקר הפנימי של החברה

שם המבקר הפנימי: רו"ח גיא מונרוב

תאריך תחילת כהונה: 1 במאי 2019

כישורים וכשירות לתפקיד: למיטב ידיעת החברה, המבקר הפנימי עומד בהוראות סעיף 146(ב) לחוק החברות, התשנ"ט-1999 ובהוראות סעיפים 3(א) ו-8 לחוק הביקורת הפנימית, התשנ"ב-1992; המבקר הפנימי אינו מחזיק בניירות הערך של החברה או גוף קשור לה; למבקר הפנימי אין קשרים עסקיים

מהותיים או קשרים מהותיים אחרים עם החברה או עם גוף קשור אליה; והמבקר הפנימי מכהן כשותף במשרד רואי חשבון מונרוב ושות', אשר הינו הגורם החיצוני מטעמו הינו מכהן כמבקר הפנימי בחברה כמו גם בתאגידים אחרים.

דרך מינוי המבקר הפנימי: ועדת הביקורת החליטה ביום 3.4.2019 להציע לדירקטוריון החברה את מינויו של רו"ח גיא מונרוב כמבקר הפנימי החדש של החברה, ובהמשך לכך, ביום 8.4.2019, אישר דירקטוריון החברה (לאחר קבלת הצעת ועדת הביקורת כאמור) את מינויו של רו"ח מונרוב כמבקר הפנימי של החברה, וזאת בעיקר בשל השכלתו, ניסיונו רב השנים, התרשמותה הבלתי אמצעית של ועדת הביקורת, ובהתחשב, בין היתר, בסוג החברה, גודלה, היקף פעילותה ומורכבות פעילותה.

זהות הממונה על המבקר הפנימי: הממונה על המבקר הפנימי הינו יו"ר דירקטוריון החברה.

תכנית העבודה: תכנית העבודה של המבקר הפנימי הינה שנתית, מבוססת סיכונים, כנגזרת של סקר הערכת סיכונים שערך המבקר הפנימי, ומתייחסת לחברה ולנכסיה, כאשר התכנית לשנת 2023 התבססה על מיפוי הסיכונים שנערך על ידי החברה והתייעצות עם הנהלת החברה. הגורמים המעורבים בקביעת תכנית העבודה הם המבקר הפנימי, הנהלת החברה, ועדת הביקורת ודירקטוריון החברה. דירקטוריון החברה מאשר את תכנית העבודה השנתית של המבקר הפנימי. יצוין כי למבקר הפנימי יש שיקול דעת לסטות מתכנית העבודה באישור ועדת הביקורת. תכנית העבודה מתייחסת לפעילות החברה בישראל וכל הפעילויות המהותיות של החברה במאוחד.

במהלך תקופת הדוח נערכו שני דוחות ביקורת אשר הוגשו לחברי ועדת הביקורת בכתב ביום 27.12.2023 ונדונו על ידי הוועדה בימים אלו.

החברה אישרה תכנית עבודה לשנת 2024. תכנית העבודה כאמור נקבעה, בין היתר, בהתחשב בסוג החברה, גודלה, היקף ומורכבות פעילותה.

היקף תקציב הביקורת השנתי: היקף העסקת המבקר הפנימי הינו בהתאם לצורכי החברה ולפי אישור ועדת הביקורת בחברה. במהלך שנת 2023 ניתנו על ידי המבקר הפנימי שירותי ביקורת פנים לחברה בהיקף של כ 300 שעות.

שעות שהושקעו בביקורת פנימית בתאגיד	השעות שהושקעו בביקורת בתאגידים מוחזקים שלו	
60	240	שעות ביקורת פעילות בישראל

עריכת הביקורת: על פי הודעת המבקר הפנימי, הביקורת נערכת בהתאם לתקני הביקורת הפנימית המקובלים בארץ ובעולם ובהתאם להנחיות מקצועיות בתחום הביקורת הפנימית, חוק הביקורת הפנימית וחוק החברות. הדירקטוריון הסתמך על דיווחיו של המבקר הפנימי בדבר עמידתו בתקנים המקצועיים לפיהם הוא עורך את הביקורת.

גישה למידע: למבקר הפנימי גישה מלאה בלתי מוגבלת ובלתי אמצעית למערכות המידע ולנתונים הכספיים לצורך הביקורת לפי סעיף 9 לחוק הביקורת הפנימית. למבקר הפנימי ניתנת גישה חופשית למערכות מידע של החברה, לרבות נתונים כספיים.

הערכת הדירקטוריון את פעילות המבקר הפנימי ותגמול:

להערכת דירקטוריון החברה וועדת הביקורת, כישורי המבקר הפנימי, היקף, אופי ורציפות הפעילות ותכנית העבודה של המבקר הפנימי, הינם סבירים בנסיבות העניין ויש בהם כדי להגשים את מטרות הביקורת הפנימית של החברה.

תגמול המבקר הפנימי מחושב על פי שעות הביקורת שהושקעו על ידו בפועל בהתאם לתעריף לשעה שסוכם עמו מראש, כאשר הגמול לו זכאי המבקר הפנימי בגין שירותיו בשנת 2023 הינו 180 ש"ח לשעה. להערכת

דירקטוריון החברה, אין בתגמול המבקר הפנימי בכדי להשפיע או לפגוע בהפעלת שיקול דעתו המקצועי של המבקר הפנימי.

4.3. גילוי בדבר המבקר החיצוני

שם רואה החשבון המבקר: משרד שטראוס לזר ושות'.
שכר טרחה רואי החשבון של החברה: שכר הטרחה נקבע במשא ומתן בין הנהלת החברה לרואה החשבון המבקר, בהתאם להיקף העבודה, לאופי העבודה, ניסיון העבר ותנאי שוק. הגורם המאשר את שכרו של רואה החשבון המבקר הינו דירקטוריון החברה.
להלן פירוט שכר הטרחה של רואה החשבון המבקר לשנים 2022 ו- 2023:

שירותי ביקורת ושירותי מס	שירותים ואחרים	
שכר באלפי ₪	שכר באלפי ₪	
222	41	שנת 2023
278	-	שנת 2022

5. תגמולים לבעלי עניין ולנושאי משרה בכירה

מדיניות תגמול:

ביום 17 באוקטובר 2023 אישרה האסיפה הכללית של החברה תיקון למדיניות התגמול לנושאי המשרה בחברה. לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי של החברה בדבר כינוס אסיפה כללית מיום 3.9.2023 (מס' אסמכתא 102522-01-2023) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.
לפרטים נוספים אודות התגמולים שניתנו לנושאי המשרה בתקופת הדוח ראו תקנה 21 לפרק ד' לדוח תקופתי זה.

6. תרומות

נכון למועד דוח זה אין לחברה מדיניות למתן תרומות.
נכון למועד דוח זה ובמהלך תקופת הדוח החברה לא תרמה כספים כלשהם.

דירקטוריון החברה מודה לעובדי החברה ולמנהליה על תרומתם לקידומה של החברה.

יום טוב סמיה
יו"ר הדירקטוריון

עודד רוזנברג
מנכ"ל ודירקטור

26 במרץ, 2024

אפולו פאוור בע"מ

דוחות כספיים

ליום 31 בדצמבר 2023

תוכן העניינים
=====

עמוד

2	דוח רואה החשבון המבקר - בקרה פנימית על דיווח כספי
3 - 4	דוח רואה החשבון המבקר - דוחות כספיים שנתיים
	דוחות כספיים :
5 - 6	דוחות מאוחדים על המצב הכספי
7	דוחות מאוחדים על הרווח הכולל
8 - 10	דוחות מאוחדים על השינויים בהון
11 - 12	דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים
13 - 63	באורים לדוחות הכספיים

דוח רואה החשבון המבקר לבעלי המניות של

אפולו פאוור בע"מ

בדבר ביקורת של רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי

בהתאם לסעיף 9ב(ג) בתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידיים), התש"ל-1970

ביקרנו רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי של אפולו פאוור בע"מ וחברת הבת (להלן ביחד - החברה) ליום 31 בדצמבר 2023. רכיבי בקרה אלה נקבעו כמוסבר בפסקה הבאה. הדירקטוריון והנהלה של החברה אחראים לקיום בקרה פנימית אפקטיבית על דיווח כספי ולהערכתם את האפקטיביות של רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי המצורפת לדוח התקופתי לתאריך הנ"ל. אחריותנו היא לחוות דעה על רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי של החברה בהתבסס על ביקורתנו.

רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי שבוקרו נקבעו בהתאם לתקן ביקורת (ישראל) 911 של לשכת רואי חשבון בישראל "ביקורת של רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי" (להלן - תקן ביקורת (ישראל) 911). רכיבים אלה הינם: (1) בקורות ברמת הארגון, לרבות בקורות על תהליך העריכה והסגירה של דיווח כספי ובקורות כלליות של מערכות מידע; (2) בקורות על הוצאות מחקר ופיתוח; (3) בקורות על רכוש קבוע, לרבות נכסי זכות שימוש; (4) בקורות על תהליך השכר (כל אלה יחד מכונים להלן - רכיבי הבקרה המבוקרים).

ערכנו את ביקורתנו בהתאם לתקן ביקורת (ישראל) 911. על פי תקן זה נדרש מאתנו לתכנן את הביקורת ולבצעה במטרה לזהות את רכיבי הבקרה המבוקרים ולהשיג מידה סבירה של ביטחון אם רכיבי בקרה אלה קוימו באופן אפקטיבי מכל הבחינות המהותיות. ביקורתנו כללה השגת הבנה לגבי בקרה פנימית על דיווח כספי, זיהוי רכיבי הבקרה המבוקרים, הערכת הסיכון שקיימת חולשה מהותית ברכיבי הבקרה המבוקרים, וכן בחינה והערכה של אפקטיביות התכנון והתפעול של אותם רכיבי בקרה בהתבסס על הסיכון שהוערך. ביקורתנו לגבי אותם רכיבי בקרה, כללה גם ביצוע נהלים אחרים כאלה שחשבנו כנחוצים בהתאם לנסיבות. ביקורתנו התייחסה רק לרכיבי הבקרה המבוקרים, להבדיל מבקרה פנימית על כלל התהליכים המהותיים בקשר עם הדיווח הכספי, ולפיכך חוות דעתנו מתייחסת לרכיבי הבקרה המבוקרים בלבד. כמו כן, ביקורתנו לא התייחסה להשפעות הדדיות בין רכיבי הבקרה המבוקרים לבין כאלה שאינם מבוקרים ולפיכך, חוות דעתנו אינה מביאה בחשבון השפעות אפשריות כאלה. אנו סבורים שביקורתנו מספקת בסיס נאות לחוות דעתנו בהקשר המתואר לעיל.

בשל מגבלות מובנות, בקרה פנימית על דיווח כספי בכלל, ורכיבים מתוכה בפרט, עשויים שלא למנוע או לגלות הצגה מוטעית. כמו כן, הסקת מסקנות לגבי העתיד על בסיס הערכת אפקטיביות נוכחית כלשהי חשופה לסיכון שבקורות תהפוכנה לבלתי מתאימות בגלל שינויים בנסיבות או שמידת הקיום של המדיניות או הנהלים תשתנה לרעה.

לדעתנו, החברה קיימה באופן אפקטיבי, מכל הבחינות המהותיות, את רכיבי הבקרה המבוקרים ליום 31 בדצמבר 2023.

ביקרנו גם, בהתאם לתקני ביקורת מקובלים בישראל, את הדוחות הכספיים המאוחדים של החברה לימים 31 בדצמבר 2023 ו-2022 ולכל אחת משלוש השנים בתקופה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023 והדוח שלנו, מיום 26 במרץ 2024, כלל חוות דעת בלתי מסוייגת על אותם דוחות כספיים.

דוח רואה החשבון המבקר לבעלי המניות של

אפולו פאוור בע"מ

ביקרנו את הדוחות המאוחדים המצורפים על המצב הכספי של אפולו פאוור בע"מ (להלן - החברה) לימים 31 בדצמבר 2023 ו-2022 ואת הדוחות המאוחדים על הרווח הכולל, השינויים בהון ותזרימי המזומנים לכל אחת משלוש השנים בתקופה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023. דוחות כספיים אלה הינם באחריות הדירקטוריון וההנהלה של החברה. אחריותנו היא לחוות דעה על דוחות כספיים אלה בהתבסס על ביקורתנו.

ערכנו את ביקורתנו בהתאם לתקני ביקורת מקובלים בישראל, לרבות תקנים שנקבעו בתקנות רואי חשבון (דרך פעולתו של רואה חשבון), התשל"ג-1973. על-פי תקנים אלה נדרש מאיתנו לתכנן את הביקורת ולבצע במטרה להשיג מידה סבירה של ביטחון שאין בדוחות הכספיים הצגה מוטעית מהותית. ביקורת כוללת בדיקה מידגמית של ראיות התומכות בסכומים ובמידע שבדוחות הכספיים. ביקורת כוללת גם בחינה של כללי החשבונאות שישומו ושל האומדנים המשמעותיים שנעשו על ידי הדירקטוריון וההנהלה של החברה וכן הערכת נאותות ההצגה בדוחות הכספיים בכללותה. אנו סבורים שביקורתנו מספקת בסיס נאות לחוות דעתנו.

לדעתנו, הדוחות הכספיים המאוחדים הנ"ל משקפים באופן נאות, מכל הבחינות המהותיות, את המצב הכספי של החברה והחברה המאוחדת שלה לימים 31 בדצמבר 2023 ו-2022 ואת תוצאות פעולותיהן, השינויים בהון ותזרימי המזומנים שלהן לכל אחת משלוש השנים בתקופה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023 בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS) והוראות תקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010.

ביקרנו גם בהתאם לתקן ביקורת (ישראל) 911 של לשכת רואי חשבון בישראל "ביקורת של רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי", רכיבי בקרה פנימית על דיווח כספי של החברה ליום 31 בדצמבר 2023, והדוח שלנו מיום 26 במרץ 2024 כלל חוות דעת בלתי מסוייגת על קיומם של אותם רכיבים באופן אפקטיבי.

ענייני מפתח בביקורת

ענייני מפתח בביקורת המפורטים להלן הם העניינים אשר תוקשרו, או שנדרש היה לתקשרם, לדירקטוריון החברה ואשר, לפי שיקול דעתנו המקצועי, היו משמעותיים ביותר בביקורת הדוחות הכספיים המאוחדים לתקופה השוטפת. עניינים אלה כוללים, בין היתר, כל עניין אשר: (1) מתייחס, או עשוי להתייחס, לסעיפים או לגילויים מהותיים בדוחות הכספיים וכן (2) שיקול דעתנו לגביהם היה מאתגר, סובייקטיבי או מורכב במיוחד. לעניינים אלה ניתן מענה במסגרת ביקורתנו וגיבוש חוות דעתנו על הדוחות הכספיים המאוחדים בכללותם. התקשור של עניינים אלה להלן אינו משנה את חוות דעתנו על הדוחות הכספיים המאוחדים בכללותם ואין אנו נותנים באמצעותנו חוות דעת נפרדת על עניינים אלה או על הסעיפים או הגילויים שאליהם הם מתייחסים.

בחינת התנאים להכרה בעלויות פיתוח עצמי כנכס בלתי מוחשי

בהתאם לאמור בבאורים ב.ב.2(1), ו-14.ג. לדוחות הכספיים, בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023 התהוו לחברה הוצאות מחקר ופיתוח בסך של כ- 45.7 מיליון ש"ח אשר נזקפו במועד התהוותן לרווח והפסד, זאת לאחר שהנהלת החברה הגיעה למסקנה כי התנאים הקבועים בתקן חשבונאות בינלאומי 38 - "נכסים בלתי מוחשיים" (להלן - התקן) להכרה בעלויות פיתוח עצמי כנכס בלתי מוחשי אינם מתקיימים במלואם.

זיהינו את בחינת התנאים הקבועים בתקן להכרה בעלויות פיתוח עצמי כנכס בלתי מוחשי כעניין מפתח בביקורת לאור שיקול הדעת לו נדרשת הנהלת החברה בכדי לקבוע האם עלויות פיתוח עצמי תיזקפנה ישירות לרווח והפסד במועד התהוותן או תוכרנה כנכס בלתי מוחשי, שיקול דעת אשר יש בו בכדי להשפיע באופן מהותי על תוצאות פעילותה של החברה, על מצבת נכסיה ועל הונה העצמי כמשתקף מדוחותיה הכספיים.

נהלי הביקורת שבוצעו כמענה לענייני המפתח בביקורת

להלן הנהלים העיקריים שביצענו בקשר לעניין מפתח זה במסגרת ביקורתנו:

- ביקרנו את אפקטיביות הבקורות הקיימות בחברה בקשר עם הוצאות מחקר ופיתוח.
- כחלק מביקורתנו, ביצענו בדיקה מדגמית של ראיות התומכות בסך עלויות המחקר והפיתוח שהתהוו לחברה בשנת הדיווח.
- קיימנו שיחות עם הנהלת החברה, בין היתר עם סמנכ"ל הטכנולוגיות הראשי בחברה, וזאת במטרה להבין ולבחון באופן מעמיק את מהות עבודת המחקר והפיתוח אותה מבצעת הקבוצה, תוך אבחנה בין הוצאות מחקר להוצאות פיתוח ותוך הבנת מהות הפיתוחים, בין היתר האם מדובר בשדרוג הטכנולוגיה או בפיתוח טכנולוגיה חדשה, האם מדובר בפיתוחי תוכנה זריזים וכיוצ"ב.
- בהתבסס על ראיות הביקורת שהושגו ועל השיחות שקיימנו ולאחר הבנת הליך הפיתוח לעומק, בחנו את מסקנת הנהלת החברה, לפיה הוצאות התקן להכרה בעלויות פיתוח עצמי כנכס בלתי מוחשי אינן מתקיימות במלואן ולפיכך עלויות פיתוח עצמי נזקפו במועד התהוותן לרווח והפסד.

שטראוס לזר ושות'
רואי חשבון

תל-אביב, 26 במרץ 2024

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על המצב הכספי

<u>31 בדצמבר</u>		<u>באור</u>	
<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>		
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>		
<u>נכסים שוטפים</u>			
71,410	20,575	3	מזומנים ושווי מזומנים
5,631	5,445	4	פקדונות בתאגידים בנקאיים
2,799	7,691		לקוחות
6,268	5,434	5	חייבים ויתרות חובה
<u>6,100</u>	<u>8,563</u>	6	מלאי
92,208	47,708		
-----	-----		
<u>נכסים שאינם שוטפים</u>			
3,788	4,059	4	פקדונות בתאגידים בנקאיים
24,213	9,760	(14).ב.12	תשלומים על חשבון רכוש קבוע
71,290	121,610	7	רכוש קבוע
90,172	90,903	8	נכסי זכות שימוש
<u>394</u>	<u>541</u>	9	נכסים בלתי מוחשיים
189,857	226,873		
-----	-----		
282,065	274,581		
=====	=====		

רם בר גיל
סמנכ"ל כספים

עודד רוזנברג
מנכ"ל ודירקטור

יום טוב סמיה
יו"ר הדירקטוריון

26 במרץ 2024
תאריך אישור הדוחות הכספיים

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על המצב הכספי

<u>31 בדצמבר</u>		<u>באור</u>	
<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>		
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>		
			<u>התחייבויות שוטפות</u>
4,123	4,218	8	חלויות שוטפות של התחייבויות בגין חכירה
12,971	12,054		ספקים
<u>6,275</u>	<u>6,799</u>	10	זכאים ויתרות זכות
23,369	23,071		
-----	-----		
			<u>התחייבויות שאינן שוטפות</u>
--	671		ספקים
<u>84,731</u>	<u>83,683</u>	8	התחייבויות בגין חכירה
84,731	84,354		
-----	-----		
		13	<u>הון</u>
(*) --	(*) --		הון מניות
301,564	348,742		פרמיה על מניות
26,636	38,839		קרן הון בגין עסקאות תשלום מבוסס מניות
3,611	3,611		כתבי אופציה
476	367		קרנות הון אחרות
<u>(158,322)</u>	<u>(224,403)</u>		יתרת הפסד
173,965	167,156		
-----	-----		
282,065	274,581		
=====	=====		

(*) מניות ללא ע.נ.

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על הרווח הכולל

לשנה שהסתיימה ביום			
31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	<u>באור</u>
אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	
2,004	6,568	10,423	הכנסות 14.א.
<u>1,517</u>	<u>5,186</u>	<u>8,221</u>	עלות ההכנסות 14.ב.
487	1,382	2,202	רווח גולמי
22,914	46,869	45,747	הוצאות מחקר ופיתוח 14.ג.
10,397	20,074	19,252	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות 14.ד.
<u>93</u>	<u>--</u>	<u>--</u>	הוצאות אחרות
(32,917)	(65,561)	(62,797)	הפסד מפעולות
5	567	2,022	הכנסות מימון 14.ה.
<u>1,474</u>	<u>5,050</u>	<u>5,306</u>	הוצאות מימון 14.ו.
(34,386)	(70,044)	(66,081)	הפסד
-----	-----	-----	רווח (הפסד) כולל אחר :
(3,759)	527	975	סכומים שלא יסווגו מחדש לאחר מכן לרווח והפסד : רווח (הפסד) בגין עסקאות גידור תזרימי מזומנים
-----	-----	-----	סכומים שיסווגו או המסווגים מחדש לרווח והפסד בהתקיים תנאים ספציפיים : רווח בגין עסקאות גידור תזרימי מזומנים העברה לרווח והפסד בגין עסקאות גידור תזרימי מזומנים
--	730	239	
<u>--</u>	<u>(730)</u>	<u>(239)</u>	
--	--	--	
-----	-----	-----	
(3,759)	527	975	סה"כ רווח (הפסד) כולל אחר
-----	-----	-----	
(38,145)	(69,517)	(65,106)	סה"כ הפסד כולל
=====	=====	=====	
(0.92)	(1.63)	(1.43)	הפסד בסיסי ומדולל למניה (בש"ח) (*) 16
=====	=====	=====	

(*) לאחר התאמה בגין מרכיב ההטבה בהנפקות זכויות שביצעה החברה בשנת הדיווח ולאחריה - ראה באורים 13.ד (4) ו-20.א.

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על השינויים בהון

<u>סה"כ הון</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>יתרת</u> <u>הפסד</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>קרנות הון</u> <u>אחרות</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>כתבי אופציה</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>קרן הון בגין</u>		<u>הון מניות</u> <u>אלפי ש"ח</u>	
				<u>עסקאות תשלום</u> <u>מבוסס מניות</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>פרמיה</u> <u>על מניות</u> <u>אלפי ש"ח</u>		
173,965	(158,322)	476	3,611	26,636	301,564	-- (*)	<u>לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023</u> יתרה ליום 1 בינואר 2023
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	
(66,081)	(66,081)	--	--	--	--	--	הפסד
975	--	975	--	--	--	--	רווח כולל אחר
(65,106)	(66,081)	975	--	--	--	--	סה"כ הפסד כולל
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	
(1,084)	--	(1,084)	--	--	--	--	רווח בגין עסקאות גידור תזרים מזומנים שנזקפו לעלות רכוש קבוע (לרבות תשלומים על חשבון רכוש קבוע)
45,713	--	--	2,308	--	43,405	-- (*)	הנפקת הון מניות וכתבי אופציה (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה)
680	--	--	(2)	(258)	940	-- (*)	מימוש כתבי אופציה להון מניות
--	--	--	(2,306)	(527)	2,833	--	פקיעת כתבי אופציה
12,988	--	--	--	12,988	--	--	תשלום מבוסס מניות
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	
167,156	(224,403)	367	3,611	38,839	348,742	-- (*)	יתרה ליום 31 בדצמבר 2023
=====	=====	=====	=====	=====	=====	=====	

(*) מניות ללא ע.נ.

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על השינויים בהון

<u>סה"כ הון</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>יתרת</u> <u>הפסד</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>קרנות הון</u> <u>אחרות</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>כתבי אופציה</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>קרן הון בגין</u>		<u>הון מניות</u> <u>אלפי ש"ח</u>	
				<u>עסקאות תשלום</u> <u>מבוסס מניות</u> <u>אלפי ש"ח</u>	<u>פרמיה</u> <u>על מניות</u> <u>אלפי ש"ח</u>		
116,233	(88,278)	(2,841)	311	9,935	197,106	-- (*)	<u>לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2022</u> יתרה ליום 1 בינואר 2022
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	
(70,044)	(70,044)	--	--	--	--	--	הפסד
527	--	527	--	--	--	--	רווח כולל אחר
(69,517)	(70,044)	527	--	--	--	--	סה"כ הפסד כולל
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	
2,790	--	2,790	--	--	--	--	הפסד בגין עסקאות גידור תזרים מזומנים שנזקפו לעלות רכוש קבוע (לרבות תשלומים על חשבון רכוש קבוע)
104,031	--	--	4,463	--	99,568	-- (*)	הנפקת הון מניות וכתבי אופציה (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה)
2,622	--	--	(312)	(1,105)	4,039	-- (*)	מימוש כתבי אופציה להון מניות
--	--	--	(851)	--	851	--	פקיעת כתבי אופציה
17,806	--	--	--	17,806	--	--	תשלום מבוסס מניות
173,965	(158,322)	476	3,611	26,636	301,564	-- (*)	יתרה ליום 31 בדצמבר 2022
=====	=====	=====	=====	=====	=====	=====	

(*) מניות ללא ע.נ.

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על השינויים בהון

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2021						
הון מניות	פרמיה	עסקאות תשלום	קרנות הון	יתרת	סה"כ הון	יתרה ליום 1 בינואר 2021
אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	
-- (*)	73,244	3,904	--	194	(53,892)	23,450
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----
--	--	--	--	--	(34,386)	(34,386)
--	--	--	--	(3,759)	--	(3,759)
--	--	--	--	(3,759)	(34,386)	(38,145)
-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----
הפסד בגין עסקאות גידור תזרים מזומנים						
שנזקפו לעלות רכוש קבוע (לרבות תשלומים						
--	--	--	--	724	--	724
על חשבון רכוש קבוע)						
-- (*)	62,318	--	11,666	--	--	73,984
-- (*)	61,540	(1,179)	(11,355)	--	--	49,006
--	4	(4)	--	--	--	--
--	--	7,214	--	--	--	7,214
תשלום מבוסס מניות						
-- (*)	197,106	9,935	311	(2,841)	(88,278)	116,233
=====	=====	=====	=====	=====	=====	=====

(*) מניות ללא ע.נ.

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת</u>
(34,386)	(70,044)	(66,081)	הפסד
			התאמות הדרושות להצגת תזרימי המזומנים מפעילות שוטפת :
			התאמות לסעיפי רווח או הפסד :
1,875	2,899	4,669	פחת והפחתות
7,214	17,806	12,988	תשלום מבוסס מניות
(3)	(17)	(204)	שערוך פקדונות בתאגידים בנקאיים
93	--	--	הפסד הון, נטו
103	(33)	(80)	הוצאות (הכנסות) מימון אחרות
			שינויים בסעיפי נכסים והתחייבויות :
(569)	(1,913)	(4,892)	עליה בלקוחות
(363)	(4,050)	3,335	ירידה (עליה) בחייבים ויתרות חובה
(1,092)	(3,771)	(2,463)	עליה במלאי
300	944	1,625	עליה בספקים
<u>865</u>	<u>2,790</u>	<u>524</u>	עליה בזכאים ויתרות זכות
(25,963)	(55,389)	(50,579)	מזומנים נטו ששימשו לפעילות שוטפת
-----	-----	-----	
(20,054)	(2,289)	(220)	<u>תזרימי מזומנים מפעילות השקעה</u>
--	12,152	684	הפקדת פקדונות בתאגידים בנקאיים
(26,004)	(50,189)	(45,207)	משיכת פקדונות בתאגידים בנקאיים
80	--	--	השקעה ברכוש קבוע
--	--	1,000	תמורה ממכירת רכוש קבוע
(122)	(43)	(24)	מענקי השקעה שהתקבלו
<u>(236)</u>	<u>(203)</u>	<u>(264)</u>	השקעה בנכסי זכות שימוש
(46,336)	(40,572)	(44,031)	השקעה בנכסים בלתי מוחשיים
-----	-----	-----	מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
(669)	(3,836)	(4,099)	<u>תזרימי מזומנים מפעילות מימון</u>
74,044	104,031	45,713	פרעון התחייבויות בגין חכירה
49,006	2,622	680	הנפקת הון מניות וכתבי אופציה (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה)
--	--	532	מימוש כתבי אופציה להון מניות
--	--	--	קבלת מענקים ממשלתיים
--	39	--	תקבולי מיסים מנאמן בגין מימוש מניות החברה על ידי בעלי עניין ועובדים להעברה לרשויות המס, נטו
122,381	102,856	42,826	מזומנים נטו שנבעו מפעילות מימון
-----	-----	-----	
(2,616)	557	949	השפעת השינויים בשערי חליפין של יתרות מזומנים המוחזקות במטבע חוץ
<u>47,466</u>	<u>7,452</u>	<u>(50,835)</u>	עליה (ירידה) במזומנים ושווי מזומנים
<u>16,492</u>	<u>63,958</u>	<u>71,410</u>	יתרת מזומנים ושווי מזומנים לתחילת השנה
63,958	71,410	20,575	יתרת מזומנים ושווי מזומנים לסוף השנה
=====	=====	=====	

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ

דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים (המשך)

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
--	457	1,931	<u>נספח א' - מידע נוסף בגין תזרימי המזומנים מפעילות שוטפת</u>
====	====	====	ריבית שהתקבלה
(1,337)	(4,650)	(5,019)	ריבית ששולמה
====	====	====	
--	(58)	(58)	מיסים ששולמו
====	====	====	
35	11,027	8,919	<u>נספח ב' - עסקאות מהותיות שאינן במזומן</u>
====	====	====	השקעה ברכוש קבוע ובנכסים בלתי מוחשיים באשראי, נטו
430	--	4,000	קיטון השקעה ברכוש קבוע כנגד מענק ממשלתי לקבל
====	====	====	
77,357	6,387	3,146	הכרה בנכסי זכות שימוש וברכוש קבוע כנגד התחייבויות בגין חכירה, נטו לאחר גריעת נכסי זכות שימוש כנגד התחייבויות בגין חכירה
====	====	====	

הבאורים לדוחות הכספיים מהווים חלק בלתי נפרד מהם.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 1 - כללי

א. תאור כללי של החברה ופעילותה

אפולו פאוור בע"מ (להלן - החברה) התאגדה בישראל ביום 24 באוקטובר 1993 והינה חברה ציבורית הנסחרת בבורסה לניירות ערך בתל אביב החל משנת 1998. כתובתה הרשמית של החברה הינה היצירה 6, יקנעם עילית.

ביום 3 באוקטובר 2017 הושלמה עסקת מיזוג, בין החברה לסולארפיינט בע"מ (להלן - סולארפיינט), חברה פרטית שהתאגדה בישראל, במסגרתה הועבר לבעלות החברה מלוא הונה המונפק והנפרע של סולארפיינט, וזאת בתמורה להקצאת מניות רגילות של החברה לבעלי מניות סולארפיינט ערב המיזוג.

החברה, באמצעות סולארפיינט, הינה חברת קלינטק המונעת על ידי החזון לייצר אנרגיה סולארית בצורה חדשנית מכל משטח קיים החשוף לאור השמש, ללא צורך בפינוי שטחים פתוחים נוספים לצורכי אנרגיה סולארית. לקבוצה טכנולוגיה ייחודית לייצור יריעה סולארית גמישה, קלת משקל, עמידה ומשתלמת, הניתנת ליישום בצורה עצמאית או בשילוב במגוון חומרים.

ב. החברה לא צירפה לדוחותיה הכספיים ליום 31 בדצמבר 2023 מידע כספי נפרד בהתאם להוראות תקנה 9ג' לתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידיים), התש"ל-1970. הסיבה שבגינה לא כללה החברה מידע כספי נפרד, הינה שלהערכת החברה אין במידע הכספי הנפרד משום תוספת מידע מהותי למשקיע סביר, שאינו נכלל במסגרת הדוחות הכספיים המאוחדים של החברה. החברה הינה חברת אחזקות אשר אין לה כל פעילות עסקית עצמאית וכל פעילותה מתמצה בהחזקותיה בחברת הבת, סולארפיינט, באמצעותה מתבצעת פעילות הקבוצה.

ג. השלכות מלחמת "חרבות ברזל" ואירועי מאקרו

ביום 7 באוקטובר 2023 פרצה מלחמת "חרבות ברזל" ("המלחמה") אשר הובילה לשורה של השלכות והגבלות, לרבות סגירה זמנית של עסקים רבים, הגבלות על התכנסות במקומות עבודה ובאירועים והפסקת לימודים במערכות החינוך. בנוסף, גויס מספר גדול של אזרחים למילואים. צעדים אלו, גרמו לצמצום הפעילות במשק הישראלי ולירידה בפעילות הכלכלית. כמו כן, כתוצאה מהמלחמה, נרשמו ירידות חדות בשווקים הפיננסיים בישראל.

גיוס המילואים הנרחב לצד הקפאת היתרי עבודה של עובדים פלסטינאים ועזיבת עובדים זרים הובילו לצמצום היקפי כח האדם הזמינים לפעילות חברות, באופן אשר עלול לעכב ואף להשבית תהליכי פעילות של חברות.

לפי דוח מיוחד של מידרוג בע"מ מיום 24 באוקטובר 2023 בנושא השלכות המלחמה על כושר החזר האשראי של מנפיקים המדורגים על ידה, העליה בסיכון הגאו-פוליטי צפויה להגדיל את עלויות המימון של הממשלה ושל חברות, וזאת מעבר למגמת עליית הריבית במשק ובעולם בכלל, ובכך להביא לצמצום נוסף בפעילות החברות. מעבר לכך, ביום 24 באוקטובר 2023 חברת דירוג האשראי S&P אישרה מחדש את דירוג האשראי של ישראל על רמה של AA- לצד שינוי תחזית הדירוג מ- "יציבה" ל- "שלילית", וזאת על רקע ההרעה המשמעותית בסיכונים הגיאופוליטיים והביטחוניים איתם מתמודדת המדינה. בנוסף, ביום 9 בפברואר 2024 חברת דירוג האשראי הבינלאומית מוד'יס (Moody's) הודיעה על הורדת דירוג האשראי של מדינת ישראל לרמה של A2, מרמה של A1, עם תחזית שלילית, אשר עלולה להוביל להורדת דירוג נוספת, אם מצבה הביטחוני, הגיאופוליטי והכלכלי של ישראל יורע בקרוב בשל המלחמה בעזה או עקב פתיחת חזית נוספת בצפון.

במהלך התקופה שממועד פרוץ המלחמה ועד למועד אישור הדוחות הכספיים, החברה ממשיכה בפעילותה, ואף הגדילה פעילות במפעל החברה ביקנעם, בעקבות הזמנות שהגיעו ממשרד הבטחון ולצרכים צבאיים בכלל. אתרי הייצור והמטה של החברה ממוקמים באזור יקנעם ועל כן, נכון למועד אישור הדוחות הכספיים, לא הושפעו מהמלחמה. בנוסף, בעקבות המלחמה, החברה חווה עלייה בביקושים לפתרונות אותם היא מציעה ועולה הצורך בפאנלים סולאריים גמישים, קלים ועמידים לצרכים צבאיים ובכלל. בהיבט כח אדם, במהלך תקופת המלחמה, כ- 20% מעובדי החברה גויסו לשירות מילואים לתקופות משתנות. בהתחשב באמור לעיל, נכון למועד אישור הדוחות הכספיים, החברה אינה מזהה כי פעילותה העסקית הושפעה לרעה בצורה מהותית ממצב המלחמה.

יחד עם זאת, להערכת החברה, המלחמה עלולה לפגוע, בין היתר ב: (א) יכולת החברה להפחית את עלויות חומרי הגלם אשר משמשים לייצור היריעות הסולאריות של הקבוצה; (ב) יכולת החברה לספק את מוצריה ללקוחות קיימים ו/או פוטנציאליים ו/או יכולתה לעמוד בלוחות זמנים, (ג) קידום התקשרויות בפילוטים עם שותפים מקומיים ו/או בינלאומיים, (ד) ביקוש למוצרי החברה בארץ ובעולם (לדוגמה כתוצאה מדעת קהל שלילית העלולה להיווצר בעולם בעקבות המלחמה), (ה) יכולת הכניסה לישראל של נציגי יצרני ציוד הנדרשים לטובת התקנת והרצת מכונות וציוד, (ו) יכולת החברה לגייס הון נוסף, ככל שיידרש.

כמו כן, בתחילת שנת 2023, החלה הממשלה לקדם תכנית לביצוע שינויים במערכת המשפט בישראל. השינויים המוצעים (אשר הראשון שבהם עבר בקריאה שלישית בכנסת) הובילו להורדת תחזית דירוג האשראי של ישראל מחיובית ליציבה, ועל פי הערכות ופרסומים שונים הובילו ו/או עלולים להוביל לפגיעה במטבע המקומי, לפגיעה בהשקעות במשק הישראלי, להוצאת כספים מישראל, לגידול בעלות מקורות הגיוס ולפגיעה בפעילותו הכלכלית של המשק. מצב השווקים הפיננסיים כתוצאה מהאמור, אי יציבות חברתית ופוליטית פנים מדינתיות והעלאות הריבית והאינפלציה, עלולים גם הם לפגוע בחברה כמפורט לעיל ביחס למלחמה.

יצוין כי נכון למועד אישור הדוחות הכספיים, החברה לא נטלה מימון בנקאי בפועל. יחד עם זאת, היה והחברה תנצל את מסגרת האשראי הקיימת (ראה באור 12.ב.19) להלן), היות ובהתאם לתנאי המסגרת סכומים שינוצלו יישאו ריבית הנגזרת מריבית הפריים, אזי להעלאות בשיעורי הריבית (הנועדים לרסן את שיעור האינפלציה) השפעה על שיעור הריבית שישאו הסכומים שינוצלו כאמור.

למועד אישור הדוחות הכספיים אין באפשרות הנהלת הקבוצה להעריך את השפעת המלחמה על תוצאות פעילותה ו/או על מצבה הכספי, אולם הימשכות המלחמה ו/או הסלמת המצב הבטחוני בישראל ו/או בעולם, בין היתר לאור מעורבות אפשרית של צדדים נוספים במלחמה, עשויה להשפיע באופן שלילי על תוצאות פעילותה של הקבוצה ו/או על מצבה הכספי. הנהלת הקבוצה עוקבת בכל עת אחר המתרחש ובוחנת את האפשרויות העומדות לרשותה על מנת להתמודד עם השלכות המלחמה, ככל ותידרש לכך.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 1 - כל לי (המשך)

ד. הגדרות

בדוחות כספיים אלה:

- החברה אפולו פאוור בע"מ.
- הקבוצה החברה והחברה המאוחדת שלה.
- חברה מאוחדת חברה אשר לחברה שליטה בה ואשר דוחותיה מאוחדים באופן מלא עם דוחות החברה.
- צדדים קשורים כהגדרתם ב- IAS24.
- בעלי עניין ובעלי שליטה כהגדרתם בתקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010.

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית

בדוחות כספיים אלה מיישמת החברה לראשונה את התיקון ל- IAS1 "הצגת דוחות כספיים". בהתאם לתיקון, כוללת החברה מידע מהותי לגבי מדיניות חשבונאית, חלף מידע על מדיניות חשבונאית משמעותית, כפי שנכלל בעבר. התיקון כאמור הוביל לצמצום ומיקוד המידע שניתן לגבי המדיניות החשבונאית של החברה ביחס לדוחות קודמים, אולם לא היתה לו השפעה על המדידה, ההכרה או ההצגה של פריטים כלשהם בדוחות הכספיים.

עיקרי המדיניות החשבונאית אשר יושמו בעריכת הדוחות הכספיים באופן עקבי, הינם כדלקמן:

א. בסיס הצגת הדוחות הכספיים

הדוחות הכספיים ערוכים בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (להלן - תקני IFRS). כמו כן, הדוחות הכספיים ערוכים בהתאם לתקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010.

הדוחות הכספיים של החברה ערוכים על בסיס העלות.

החברה בחרה להציג את פריטי הרווח או ההפסד לפי שיטת מאפיין הפעילות.

ב. עיקרי השיקולים, האומדנים וההנחות בעריכת הדוחות הכספיים

(1) שיקול דעת חשבונאי קריטי

בתהליך יישום עיקרי המדיניות החשבונאית בדוחות הכספיים, הפעילה הקבוצה שיקול דעת בבחינת הנושאים הבאים שלהם השפעה מהותית על הסכומים שהוכרו בדוחות הכספיים:

- הכרה בנכס בלתי מוחשי הנובע מפיתוח עצמי

בכל תאריך דיווח בוחנת הקבוצה האם היא עומדת בתנאים הנדרשים להכרה בהוצאות פיתוח כנכס בלתי מוחשי. במסגרת בחינתה זו, הגיעה הנהלת הקבוצה למסקנה, כי לתאריכי הדיווח לא התקיימו מלוא התנאים הנדרשים להכרה בהוצאות פיתוח עצמי של היריעות הסולאריות כנכס בלתי מוחשי.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

- שיעור היוון של התחייבות בגין חכירה

הקבוצה אינה יכולה לקבוע בנקל את שיעור הריבית הגלומה בחלק מהסכמי החכירה בהם היא קשורה ולכן לצורך חישוב ההתחייבות בגין אותן חכירות היא משתמשת בשיעור הריבית התוספתי של הקבוצה. שיעור הריבית התוספתי שקובעת הקבוצה מהווה את שיעור הריבית שהקבוצה היתה צריכה לשלם על הלואה לתקופה הדומה לתקופת החכירה ועם בטוחה דומה, וזאת לשם השגת נכס בערך דומה לנכס זכות השימוש הנובע מהחכירה והכל בסביבה כלכלית דומה.

במצבים בהם אין עסקאות מימון עליהן יכולה הקבוצה להתבסס, היא קובעת את שיעור הריבית התוספתי בהתאם לסיכון המימוני המיוחס לה, תקופת החכירה וכן משתנים כלכליים נוספים הנובעים מתנאים ומגבלות הקיימות בחוזה החכירה. הקבוצה נעזרת לעיתים במעריך שווי חיצוני לצורך קביעת שיעור הריבית התוספתי.

- העיתוי של קיום מחויבויות ביצוע

הקבוצה בוחנת את מועד העברת השליטה בנכס או בשירות לצורך זיהוי עיתוי ההכרה בהכנסות מחוזים עם לקוחות בנקודת זמן או לאורך זמן. בין היתר, בוחנת הקבוצה האם הלקוח משיג שליטה על נכס בנקודת זמן ספציפית או צורך את ההטבות הכלכליות באופן מקביל לביצועי הקבוצה. בנוסף, הקבוצה לוקחת בחשבון לצורך קביעת עיתוי ההכרה בהכנסה גם הוראות חוק ורגולציה, ככל ואלה רלוונטיות.

(2) אומדנים והנחות עיקריים

בעת עריכת הדוחות הכספיים, נדרשת ההנהלה להסתייע באומדנים, הערכות והנחות המשפיעים על יישום המדיניות החשבונאית ועל הסכומים המדווחים של נכסים, התחייבויות, הכנסות והוצאות. האומדנים וההנחות שבבסיסם נסקרים באופן שוטף. השינויים באומדנים החשבונאיים נזקפים בתקופה בה נעשה שינוי האומדן.

להלן ההנחות העיקריות שנעשו והאומדנים הקריטיים שחושבו בעריכת הדוחות הכספיים :

- ירידת ערך נכסים לא פיננסיים

הקבוצה בוחנת ירידת ערך של נכסים לא פיננסיים, כמפורט בסעיף משנה יא' להלן. הבחינה מחייבת את ההנהלה לאמוד את הסכום בר-השבה של הנכסים הנבחנים, תוך הקצאתם ליחידה מניבת המזומנים הקטנה ביותר אליה שייך הנכס ותוך שימוש במתודולוגיה המתאימה ביותר לצורך ביצוע הבחינה.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

- תשלום מבוסס מניות

השווי ההוגן של עסקאות תשלום מבוסס מניות נקבע באמצעות שימוש במודל תמחור אופציות מקובל. המודל מתבסס על נתוני מחיר המניה ומחיר המימוש ועל הנחות בדבר תנודתיות צפויה, אורך החיים הצפוי, תשואת דיבידנד צפויה ושיעור ריבית חסרת סיכון.

- מדידת התקדמות קיום מחויבויות ביצוע

הקבוצה קובעת עבור כל עסקה בה היא מקיימת מחויבות ביצוע לאורך זמן את השיטה המתאימה למדידת התקדמות קיום מחויבות הביצוע. בשיקול הדעת שמפעילה הקבוצה לצורך קביעת השיטה המתאימה ו/או לצורך אמידת שיעור התקדמות מחויבות הביצוע, מביאה הקבוצה בחשבון את טבעם של הסחורות ו/או השירותים המועברים ללקוח. לצורך חישוב שיעור ההתקדמות בקיום מחויבות הביצוע בכל תקופה, נדרשת הקבוצה לעיתים לאמוד נתונים שונים כדוגמת: היקף התפוקות הצפוי לנבוע מהחוזה, היקף התשומות הצפוי לשמש בקיום החוזה ועוד. הקבוצה מפעילה שיקול דעת לצורך קביעת האומדנים הרלוונטיים ומתבססת, בין היתר, על נתוני שוק ועל עובדות והנחות נוספות בהתאם לנסיבות המתאימות לכל אומדן.

- עסקאות חכירה הכוללות אופציות הארכה

לצורך הערכה האם ודאי באופן סביר שהקבוצה תממש אופציה להארכת תקופת חכירה או לא תממש אופציה לביטול תקופת החכירה, מביאה הקבוצה בחשבון את כל העובדות והנסיבות הרלוונטיות אשר יוצרות עבודה תמריץ כלכלי לממש אופציה להארכה או לא לממש אופציה לביטול, כדוגמת סכומים משמעותיים שהושקעו בגין שיפורים במושכר, חשיבות נכס הבסיס והיחודיות הטמונה בו לצורך פעילותה של הקבוצה ועוד.

לאחר מועד התחילה הקבוצה מעריכה מחדש האם ודאי באופן סביר שהיא תממש אופציה להארכה או לא תממש אופציה לביטול כאשר מתרחש אירוע משמעותי או חל שינוי משמעותי בנסיבות אשר יש בו בכדי להשפיע על החלטות הקבוצה בדבר מימוש או מימוש האופציה, כדוגמת שיפורים משמעותיים שבוצעו במושכר ולא היו חזויים במועד התחילה, התקשרות בחכירת משנה של נכס הבסיס לתקופה העולה על סוף תקופת החכירה שנקבעה קודם לכן ועוד.

- תביעות משפטיות

בהערכות סיכויי התביעות המשפטיות שהוגשו נגד הקבוצה, הסתמכה הקבוצה על חוות דעת יועציה המשפטיים. הערכות אלה של היועצים המשפטיים מתבססות על מיטב שיפוטם המקצועי, בהתחשב בשלב בו מצויים ההליכים, וכן על הניסיון המשפטי שנצבר בנושאים השונים. מאחר שתוצאות התביעות תקבענה בבתי המשפט, עלולות התוצאות להיות שונות מהערכות אלה.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

ג. איחוד הדוחות הכספיים

הדוחות הכספיים המאוחדים כוללים את הדוחות של חברה שלחברה יש שליטה בה. שליטה מתקיימת כאשר לחברה יש כוח השפעה על הישות המושקעת, חשיפה או זכויות לתשואות משתנות כתוצאה ממעורבותה בישות המושקעת וכן היכולת להשתמש בכוח שלה כדי להשפיע על סכום התשואות שינבע מהישות המושקעת. יתרות ועסקאות הדדיות מהותיות בין החברה והחברה המאוחדת בוטלו במלואן בדוחות הכספיים המאוחדים.

ד. מטבע הפעילות ומטבע חוץ

(1) מטבע הפעילות ומטבע ההצגה

הדוחות הכספיים מוצגים בשקלים, מטבע הפעילות של החברה ושל חברת הבת, שהוא המטבע המשקף באופן הטוב ביותר את הסביבה הכלכלית שבה הן פועלות ואת עסקאותיהן.

(2) עסקאות, נכסים והתחייבויות במטבע חוץ

עסקאות הנקובות במטבע חוץ (מטבע השונה ממטבע הפעילות) נרשמות עם ההכרה הראשונית בהן לפי שער החליפין במועד העסקה. לאחר ההכרה הראשונית, נכסים והתחייבויות כספיים הנקובים במטבע חוץ מתורגמים בכל תאריך דיווח למטבע הפעילות לפי שער החליפין במועד זה. הפרשי שער, למעט אלה הנזקפים ישירות להון בעסקאות גידור, נזקפים לרווח או הפסד. נכסים והתחייבויות לא כספיים הנקובים במטבע חוץ ומוצגים לפי עלות מתורגמים למטבע הפעילות לפי שער החליפין במועד העסקה. נכסים והתחייבויות לא כספיים הנקובים במטבע חוץ ומוצגים לפי שווי הון מתורגמים למטבע הפעילות בהתאם לשער החליפין במועד שבו נקבע השווי ההון.

(3) פריטים כספיים צמודי מדד

נכסים והתחייבויות כספיים הצמודים על פי תנאיהם לשינויים במדד המחירים לצרכן בישראל (להלן - המדד) מתואמים לפי המדד הרלוונטי, בכל תאריך דיווח, בהתאם לתנאי ההסכם. הפרשי הצמדה הנובעים מההתאמה כאמור נזקפים לרווח או הפסד.

ה. מזומנים ושווי מזומנים

מזומנים ושווי מזומנים כוללים השקעות שנוילותן גבוהה, לרבות פקדונות בתאגידים בנקאיים לזמן קצר, שתקופתם המקורית אינה עולה על שלושה חודשים ממועד ההשקעה ואשר אינם מוגבלים בשעבוד.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

1. מכשירים פיננסיים

(1) נכסים פיננסיים

נכסים פיננסיים הנמדדים בעלות מופחתת

נכסים פיננסיים הנמדדים בעלות מופחתת כוללים הלוואות וחייבים אשר מקיימים את שני התנאים המצטברים הבאים:

- הנכס מוחזק במסגרת מודל עסקי שמטרתו היא להחזיק בנכסים על מנת לגבות את תזרימי המזומנים החוזיים הנובעים מהם.

- על פי התנאים החוזיים של הנכס הפיננסי, החברה זכאית, במועדים מוגדרים, לקבל תזרימי מזומנים המהווים אך ורק תשלומי קרן ותשלומי ריבית על יתרת הקרן.

הלוואות וחייבים מוכרים לראשונה לפי שווי הוגן בתוספת עלויות עסקה המיוחסות ישירות. לאחר ההכרה הראשונית, הלוואות וחייבים נמדדים לפי העלות המופחתת, תוך שימוש בשיטת הריבית האפקטיבית.

החברה בוחנת בכל מועד דיווח את ההפרשה להפסד בגין מכשירים פיננסיים הנמדדים בעלות מופחתת. ירידת הערך בגין מכשירי חוב הנמדדים לפי עלות מופחתת נזקפת לרווח או הפסד כנגד הפרשה. לחברה נכסים פיננסיים בעלי תקופות אשראי קצרות (כגון לקוחות) בגינם היא מיישמת את ההקלה שנקבעה בתקן, קרי החברה מודדת את ההפרשה להפסד בסכום השווה להפסדי אשראי חוזיים לאורך כל חיי המכשיר.

(2) התחייבויות פיננסיות

התחייבויות פיננסיות הנמדדות בעלות מופחתת

התחייבויות פיננסיות הנמדדות בעלות מופחתת כוללות הלוואות ואשראי נושאי ריבית, אשראי ספקים וזכאים אחרים. במועד ההכרה לראשונה, התחייבויות פיננסיות אלה נמדדות בשווי הוגן בניכוי עלויות עסקה המיוחסות ישירות. לאחר ההכרה הראשונית, ההלוואות והאשראי הנ"ל נמדדים בעלות מופחתת, תוך שימוש בשיטת הריבית האפקטיבית.

(3) חשבונאות גידור

הקבוצה מבצעת לעתים התקשרויות במכשירים פיננסיים בכדי להגן על עצמה מפני הסיכונים בתנודות בשערי החליפין של מטבע חוץ. רווחים או הפסדים הנובעים מעסקאות שאינן משמשות למטרות גידור נזקפים מיידית לרווח או הפסד.

עסקאות גידור כשירות לחשבונאות גידור, בין היתר, כאשר במועד יצירת הגידור קיים ייעוד ותיעוד פורמלי של יחסי הגידור ושל מטרת ניהול הסיכונים והאסטרטגיה של הקבוצה לבצע גידור. הגידור נבחן על בסיס מתמשך ונקבע בפועל שהוא בעל אפקטיביות גבוהה במהלך תקופות הדיווח הכספיים שאליהן יועד הגידור.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

החלק האפקטיבי של השינויים בשווי ההוגן של המכשיר המגדר מוכר ברווח (הפסד) כולל אחר בעוד שהחלק הלא אפקטיבי מוכר מיידית לרווח או הפסד.

רווח (הפסד) כולל אחר מועבר לרווח או הפסד כאשר תוצאות עסקת הגידור נזקפות לרווח או הפסד. כאשר הפריט המגודר הוא נכס או התחייבות לא פיננסיים, עלותם כוללת גם את סכום הרווח (ההפסד) מהמכשיר המגדר.

החברה מפסיקה ליישם חשבונאות גידור מכאן ולהבא רק כאשר יחסי הגידור (או חלקם) מפסיקים לקיים את הקריטריונים המזכים, לרבות מקרים בהם המכשיר המגדר פוקע, נמכר, מבוטל או ממומש (או, אם הייעוד כמכשיר גידור בוטל). כאשר החברה מפסיקה ליישם חשבונאות גידור, הסכום שהצטבר בקרן הגידור יישאר בקרן הגידור עד שתזרים המזומנים יתרחש או יסווג לרווח או הפסד אם תזרימי המזומנים העתידיים המוגדרים אינם חזויים עוד להתרחש.

ז. מלאי

מלאי נמדד לפי הנמוך מבין עלות או שווי מימוש נטו. עלות המלאי כוללת את ההוצאות לרכישת המלאי ולהבאתו למקומו ולמצבו הנוכחיים. שווי מימוש נטו הינו אומדן מחיר המכירה במהלך העסקים הרגיל, בניכוי אומדן עלויות להשלמה ועלויות הדרושות לביצוע המכירה. הקבוצה בוחנת מדי תקופה את מצב המלאי וגילו ומבצעת הפרשות למלאי איטי בהתאמה.

עלות המלאי נקבעת כדלקמן:

חומרי גלם - לפי עלות ממוצע משוקלל נע.

תוצרת בעיבוד ותוצרת גמורה - על בסיס עלות ממוצעת הכוללת חומרים, עבודה והוצאות ייצור ישירות ועקיפות על בסיס תפוקה רגילה.

ח. רכוש קבוע

פריטי רכוש קבוע מוצגים לפי העלות, כולל עלויות רכישה המיוחסות ישירות, בניכוי פחת שנצבר והפסדים מירידת ערך שנצברו.

הפחת מחושב בשיעורים שנתיים שווים לאורך תקופת החיים השימושיים בנכס, כדלקמן:

<u>%</u>	
7 - 15	ריהוט וציוד פיתוח
33	מחשבים וציוד נלווה
7	מכונות קו ייצור
7	שיפורים במושכר (ראה להלן)

שיפורים במושכר מופחתים לפי שיטת הקו הישר על פני תקופת החכירה (לרבות תקופת האופציה להארכה שבידי הקבוצה ושבתוונתה לממשה) או בהתאם לתקופת החיים השימושיים של השיפור, לפי הקצר שבהם.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

ט. נכסים בלתי מוחשיים

נכסים בלתי מוחשיים הנרכשים בנפרד נמדדים עם ההכרה הראשונית לפי העלות בתוספת עלויות רכישה ישירות. עלויות בגין נכסים בלתי מוחשיים אשר פותחו באופן פנימי נזקפות לרווח או הפסד בעת התהוותן. לאחר ההכרה הראשונית, נכסים בלתי מוחשיים מוצגים על פי עלותם בניכוי הפחתה מצטברת ובניכוי הפסדים מירידת ערך שנצברו.

נכסים בלתי מוחשיים בעלי אורך חיים שימושיים מוגדר, מופחתים על פני אורך החיים השימושיים שלהם על בסיס שיטת הקו הישר ונבחנת לגביהם ירידת ערך כאשר קיימים סימנים המצביעים על ירידת ערך. תקופת ההפחתה ושיטת ההפחתה של נכס בלתי מוחשי נבחנות לפחות בכל סוף שנה. נכס בלתי מוחשי המיוחס לתוכנה מופחת על פני תקופה של 5 שנים.

עלויות מחקר ופיתוח

עלויות מחקר נזקפות לרווח או הפסד במועד התהוותן. עלויות פיתוח עצמי של היריעות הסולאריות נזקפו אף הן במלואן לרווח והפסד במועד התהוותן, זאת מאחר ולא התקיימו מלוא התנאים הנדרשים להכרה בעלויות פיתוח עצמי כנכס בלתי מוחשי.

י. חכירות

חכירה מוגדרת כחוזה, או כחלק מחוזה, אשר מעביר בתמורה לתשלום את זכות השימוש בנכס לתקופת זמן מוגדרת. תקופת החכירה מוגדרת כתקופה שבה החכירה אינה ניתנת לביטול, יחד עם תקופות המכוסות על ידי אופציה להאריך את החכירה, כאשר ודאי באופן סביר שהאופציה להארכה תמומש, ויחד עם תקופות המכוסות על ידי אופציה לבטל את החכירה, כאשר ודאי באופן סביר שהאופציה לביטול לא תמומש.

בעסקאות בהן הקבוצה מהווה חוכר היא מכירה במועד התחילה בחכירה בנכס זכות שימוש כנגד התחייבות בגין חכירה, וזאת למעט עסקאות חכירה לתקופה של עד 12 חודשים ועסקאות חכירה בהן נכס הבסיס הינו בעל ערך נמוך, בהן בחרה הקבוצה להכיר בתשלומי החכירה כהוצאה ברווח או הפסד בקו ישר על פני תקופת החכירה. במסגרת מדידת ההתחייבות בגין חכירה בחרה הקבוצה ליישם את ההקלה הניתנת בתקן ולא ביצעה הפרדה בין רכיבי חכירה לרכיבים שאינם חכירה כגון: שירותי ניהול, שירותי אחזקה ועוד, הכלולים באותה עסקה.

בעסקאות בהן זכאי עובד של הקבוצה לרכב כחלק מתנאי העסקתו, מטפלת הקבוצה בעסקאות אלה כהטבות עובד בהתאם להוראות IAS19 ולא כעסקת חכירת משנה.

במועד התחילה, התחייבות בגין חכירה כוללת את כל תשלומי החכירה שטרם שולמו מהוונים בשיעור הריבית הגלומה בחכירה כאשר היא ניתנת לקביעה בנקל או בשיעור הריבית התוספתי של הקבוצה. לאחר מועד התחילה מודדת הקבוצה את ההתחייבות בגין חכירה בשיטת הריבית האפקטיבית.

נכס זכות השימוש במועד התחילה מוכר בגובה ההתחייבות בגין חכירה בתוספת תשלומי חכירה ששולמו במועד התחילה או לפניו ובתוספת עלויות עסקה שהתהוו. נכס זכות השימוש נמדד במודל העלות ומופחת לאורך החיים השימושיים שלו או לאורך תקופת החכירה, לפי הקצר שבהם.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

להלן נתונים בדבר מספר שנות ההפחתה של נכסי זכות השימוש הרלוונטיים לפי קבוצות של נכסי זכות שימוש:

שנים

מקרקעין	15
כלי רכב	3

כאשר מתקיימים סימנים לירידת ערך, בוחנת הקבוצה ירידת ערך לנכס זכות השימוש הרלוונטי בהתאם להוראות IAS36.

שינויים בגובה תשלומי החכירה העתידיים כתוצאה משינוי במדד מהווים (ללא שינוי בשיעור ההיוון החל על ההתחייבות בגין חכירה) ליתרת נכס זכות שימוש ונזקפים כהתאמה ליתרת ההתחייבות בגין חכירה, רק כאשר חל שינוי בתזרימי המזומנים הנובע משינוי במדד (כלומר, במועד שבו התיאום לתשלומי החכירה נכנס לתוקף). השפעת השינוי במדד בגין תשלומים שוטפים נזקפת לרווח או הפסד.

כאשר מבוצע תיקון לתנאי החכירה אשר אינו מקטין את היקף החכירה ואינו מטופל כעסקת חכירה נפרדת, מודדת הקבוצה מחדש את יתרת ההתחייבות בגין חכירה בהתאם לתנאי החכירה המתוקנים, לפי שיעור ההיוון המעודכן ביום התיקון וזוקפת את סך השינוי ביתרת ההתחייבות בגין החכירה ליתרת נכס זכות השימוש. כאשר מבוצע תיקון לתנאי החכירה אשר מביא לקיטון בהיקף החכירה, מכירה הקבוצה ברווח או בהפסד הנובע מהגריעה החלקית או המלאה של יתרת נכס זכות השימוש וההתחייבות בגין החכירה. לאחר מכן, מודדת הקבוצה מחדש את יתרת ההתחייבות בגין חכירה בהתאם לתנאי החכירה המתוקנים, לפי שיעור ההיוון המעודכן במועד התיקון וזוקפת את סך השינוי ביתרת ההתחייבות בגין החכירה ליתרת נכס זכות השימוש.

יא. ירידת ערך נכסים לא פיננסיים

הקבוצה בוחנת את הצורך בירידת ערך של נכסים לא פיננסיים כאשר אירועים או שינויים בנסיבות מצביעים על כך שהערך הפנקסני אינו בר-השבה. במקרים בהם הערך הפנקסני של הנכסים הלא פיננסיים עולה על הסכום בר-ההשבה שלהם, מופחתים הנכסים לסכום בר-ההשבה שלהם. סכום בר-השבה הינו הגבוה מבין שווי הוגן בניכוי עלויות מכירה של הנכס לבין שווי השימוש שלו, הנקבע על פי הערך הנוכחי של אומדן תזרימי המזומנים הצפויים לנבוע מהשימוש בנכס ומימושו בתום חייו. בגין נכס שאינו מייצר תזרימי מזומנים עצמאיים נקבע הסכום בר-ההשבה עבור היחידה מניבת המזומנים שאליה שייך הנכס. הפסדים מירידת ערך נזקפים לרווח והפסד. הפסד מירידת ערך שהוכר יבוטל רק אם חלו שינויים באומדנים ששימשו בקביעת הסכום בר-ההשבה של הנכס במועד ההכרה בהפסד מירידת ערך.

יב. הפרשות

הפרשה בהתאם ל- IAS37 מוכרת כאשר לקבוצה קיימת מחויבות בהווה (משפטית או משתמעת) כתוצאה מאירוע שהתרחש בעבר, צפוי שיידרש שימוש במשאבים כלכליים על מנת לסלק את המחויבות וניתן לאמוד אותה באופן מהימן. כאשר הקבוצה צופה שחלק או כל ההוצאה תוחזר לה, כגון בחוזה ביטוח, ההחזר יוכר כנכס נפרד, רק במועד בו קיימת וודאות למעשה לקבלת הנכס. ההוצאה תוכר ברווח והפסד בניכוי החזר ההוצאה.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

יג. הכרה בהכנסה

הכנסות מחוזים עם לקוחות מוכרות ברווח או הפסד כאשר השליטה בנכס או בשירות מועברת ללקוח. הכנסה נמדדת ומוכרת לפי השווי ההוגן של התמורה שצפויה להתקבל בהתאם לתנאי החוזה, בניכוי הסכומים שנגבו לטובת צדדים שלישיים (כגון מיסים). הכנסה מוכרת ברווח או הפסד עד למידה שצפוי שההטבות הכלכליות יזרמו לחברה, וכן ההכנסה והעלויות, אם רלוונטי, ניתנות למדידה מהימנה.

להלן מפורטת שיטת ההכרה בהכנסות של הקבוצה:

(1) הכנסות ממכירת סחורות

הכנסות ממכירת סחורות מוכרות ברווח והפסד בנקודת זמן, עם העברת השליטה על הסחורות הנמכרות ללקוח. בדרך כלל השליטה מועברת במועד מסירת הסחורה ללקוח.

(2) הכנסות ממתן שירותים

הכנסות ממתן שירותים מוכרות לאורך זמן, על פני התקופה בה הלקוח מקבל וצורך את ההטבות המופקות על ידי ביצועי הקבוצה. הקבוצה גובה תשלום מלקוחותיה בהתאם לתנאי התשלום המסוכמים בהסכמים ספציפיים, כאשר התשלומים יכולים להיות טרום תקופת מתן השירות או לאחר תקופת מתן השירות, ובהתאם מכירה הקבוצה בנכס או בהתחייבות בגין החוזה עם הלקוח.

(3) הכנסות מעבודות ביצוע והקמה

במועד ההתקשרות בחוזה עם לקוח מזהה הקבוצה את עבודת ההקמה כמחויבות ביצוע. מאחר וביצועי הקבוצה אמורים ליצור או לשפר נכס אשר נשלט על ידי הלקוח, ההכנסות מוכרות לאורך זמן, תוך כדי יצירתו או שיפורו של הנכס.

לצורך מדידת התקדמות הביצוע, כאשר מחויבות הביצוע מקויימת לאורך זמן, מיישמת הקבוצה את שיטת התשומות המבוססת על עלויות (cost-based input method). הקבוצה מאמינה כי שימוש בשיטת התשומות, לפיה ההכנסה מוכרת על בסיס תשומות שהושקעו על ידה לצורך קיום מחויבות הביצוע מייצגת בצורה הנאותה ביותר את ההכנסה המופקת בפועל.

לצורך יישום שיטת התשומות, הקבוצה נדרשת להעריך את העלות הדרושה להשלמת החוזה בכדי לקבוע את סכום ההכנסה שיוכר. הערכה כאמור כוללת את העלויות הישירות והעלויות העקיפות המיוחסות במישרין לקיום החוזה ומוקצות לכל חוזה בנפרד על בסיס מפתח העמסה סביר. במצבים בהם אין באפשרות הקבוצה למדוד את תוצאות החוזה אך היא מצפה להשיב את העלויות שהתהוו לצורך קיומו עד למועד הדיווח, הכנסות יוכרו בגובה עלויות שהתהוו בפועל עד למועד הדיווח, וזאת עד למועד בו ניתן יהיה למדוד את תוצאות החוזה באופן סביר. כאשר צפוי הפסד מהחוזה, מלוא ההפסד מוכר מיידית ללא קשר לשיעור ההשלמה.

במסגרת חוזה, מספקת הקבוצה שירותי אחריות ללקוחותיה, וזאת בהתאם להוראות החוק או בהתאם למקובל בענף. במרבית החוזים, שירותי האחריות ניתנים על ידי הקבוצה על מנת להבטיח את טיב העבודה שבוצעה ו/או המוצר שסופק ולא כשירות נוסף שניתן ללקוח. בהתאם לכך, האחריות אינה מהווה מחויבות ביצוע נפרדת ולפיכך מכירה הקבוצה בדוחותיה הכספיים בהפרשה לאחריות בהתאם להוראות IAS37.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

יד. מענקים ממשלתיים

מענקים ממשלתיים מוכרים כאשר קיים בטחון סביר שהמענקים יתקבלו והקבוצה תעמוד בכל התנאים לקבלת המענק. מענקים ממשלתיים שהתקבלו, מוכרים במועד קבלתם כהתחייבות אם קיים בטחון סביר, כתוצאה מפעילות המחקר, שיביאו למכירות המזכות את המדינה בתמלוגים. לתאריכי הדיווח לא צפתה החברה הטבות כלכליות מפעילות המחקר בגינה התקבלו המענקים, ולפיכך תקבולי המענקים הרלוונטיים הוכרו כקישון בהוצאות המחקר והפיתוח המתייחסות. בהתאם לאמור, ההתחייבות לתשלום תמלוגים מטופלת כהתחייבות תלויה בהתאם ל- IAS37.

מענקים להם זכאית הקבוצה בגין רכישת רכוש קבוע מקוויזים מעלות הרכוש הקבוע הנרכש במועד זכאות הקבוצה למענקים כאמור.

טו. התחייבויות בשל הטבות לעובדים

(1) הטבות לעובדים לזמן קצר

הטבות לעובדים לזמן קצר הינן הטבות אשר חזויות להיות מסולקות במלואן בתקופה של שנה לאחר תום תקופת הדיווח השנתית שבה העובדים מספקים את השירותים המתייחסים. הטבות אלו כוללות בעיקר שכר עבודה והפרשות סוציאליות נלוות מקובלות. התחייבויות בגין הטבות לעובדים לזמן קצר נמדדות על בסיס לא מהוון וההוצאות בגין נזקפות לרווח והפסד בתקופה בה ניתנו השירותים על ידי העובדים. התחייבות בגין בונוס מוכרת כאשר לקבוצה מחויבות משפטית או משתמעת לשלם את הבונוס בגין שירות שניתן על ידי העובד בעבר וניתן לאמוד באופן מהימן את הסכום לתשלום.

(2) הטבות לעובדים לאחר פרישה

לחברה תוכניות להפקדה מוגדרת, בהתאם לסעיף 14 לחוק פיצויי פיטורין שלפיהן החברה משלמת באופן קבוע תשלומים מבלי שתהיה לה מחויבות משפטית או משתמעת לשלם תשלומים נוספים גם אם בקרן לא הצטברו סכומים מספיקים כדי לשלם את כל ההטבות לעובד המתייחסות לשירות העובד בתקופה השוטפת ובתקופות קודמות. הפקדות לתוכנית להפקדה מוגדרת מוכרות כהוצאה בעת ההפקדה לתוכנית במקביל לקבלת שירותי העבודה מהעובד ולא נדרשת הפרשה נוספת בדוחות הכספיים.

טז. עסקאות תשלום מבוסס מניות

עובדים ונותני שירותים אחרים של הקבוצה זכאים להטבות בדרך של תשלום מבוסס מניות המסולקות במכשירים הוניים. עלות העסקאות עם עובדים המסולקות במכשירים הוניים נמדדת לפי השווי ההוגן של המכשירים הוניים במועד ההענקה. השווי ההוגן נקבע באמצעות שימוש במודל תמחור אופציות מקובל.

לגבי נותני שירותים אחרים, מאחר ולא ניתן לאמוד באופן מהימן את השווי ההוגן של הסחורות והשירותים שהתקבלו, עלות העסקאות עם נותני השירותים כאמור נמדדת אף היא לפי השווי ההוגן של המכשירים ההוניים שהוענקו.

עלות העסקאות המסולקות במכשירים הוניים מוכרת ברווח או הפסד יחד עם גידול מקביל בהון על פני התקופה שבה תנאי הביצוע ו/או השירות מתקיימים ומסתיימת במועד שבו העובדים הרלוונטיים זכאים לגמול (להלן - תקופת ההבשלה). ההוצאה המצטברת המוכרת בגין עסקאות המסולקות במכשירים הוניים בתום כל מועד דיווח ועד למועד ההבשלה משקפת את מידת חלוף תקופת ההבשלה ואת האומדן הטוב ביותר של הקבוצה לגבי מספר המכשירים ההוניים שיבשילו בסופו של דבר. ההוצאה או ההכנסה ברווח והפסד משקפת את השינוי בהוצאה המצטברת שהוכרה לתחילת ולסוף התקופה המדווחת.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 2 - עיקרי המדיניות החשבונאית (המשך)

כאשר החברה מבצעת שינויים בתנאים של הענקה המסולקת במכשירים הוניים, מוכרת הוצאה נוספת בגין כל שינוי המגדיל את השווי ההוגן הכולל של התגמול. ביטול הענקה המסולקת במכשיר הוני, מטופלת כאילו הבשילה לתאריך הביטול וההוצאה שטרם הוכרה בגין ההענקה מוכרת מיידית.

יז. הפסד למניה

ההפסד הבסיסי למניה מחושב על ידי חלוקת ההפסד המיוחס לבעלי המניות של החברה בממוצע המשוקלל של מספר המניות אשר קיימות בפועל במהלך התקופה, תוך התאמה למפרע בשל מניות הטבה, איחוד מניות או פיצול מניות. בחישוב ההפסד המדולל למניה מתואם ההפסד הבסיסי למניה בגין ההשפעה של מניות רגילות פוטנציאליות (ניירות ערך המירים כדוגמת כתבי אופציה) כל עוד השפעתן מדללת (מגדילות את ההפסד למניה). מניות רגילות פוטנציאליות שהומרו למניות במהלך התקופה נכללות בחישוב ההפסד המדולל למניה רק עד למועד ההמרה, ומאותו מועד הן נכללות בחישוב ההפסד הבסיסי למניה.

יח. תקופת המחזור התפעולי

תקופת המחזור התפעולי של הקבוצה הינה 12 חודשים.

יט. גילוי לתקני IFRS חדשים בתקופה שלפני יישומם

תיקונים ל- IAS1 "הצגת דוחות כספיים"

בחודשים ינואר 2020 ואוקטובר 2022 פורסמו תיקונים ל- IAS1 המבהירים את ההנחיות בנוגע לסיווג התחייבויות כשוטפות או כלא שוטפות בדוח על המצב הכספי, כמפורט להלן:

- התחייבות תסווג כהתחייבות לא שוטפת אם ליישות יש זכות לדחות את סילוק ההתחייבות למשך לפחות 12 חודשים לאחר תום תקופת הדיווח. כמו כן, התיקון מבהיר כי כוונת היישות בנוגע למימוש הזכות אינה רלוונטית לצורך הסיווג, ומבטל את ההתייחסות לקיומה של זכות בלתי מותנית. זכות הדחיה כאמור קיימת רק במידה והיישות עומדת בתנאים הרלוונטים בתאריך הדיווח.
- "סילוק" ההתחייבות כולל סילוק בדרך של תשלום מזומן, משאבים כלכליים אחרים או מכשירים הוניים של הישות. בהקשר זה, הובהר כי אם לפי תנאי ההתחייבות, לצד שכנגד יש אופציה לדרוש סילוק במכשירים ההוניים של הישות, תנאי זה אינו משפיע על סיווג ההתחייבות כשוטפת או כלא שוטפת אם האופציה מסווגת כרכיב הוני נפרד בהתאם ל- IAS32 "מכשירים פיננסיים: הצגה".
- רק אמות מידה פיננסיות אשר ישות חייבת לעמוד בהן בסוף תקופת הדיווח, או לפני כן, משפיעות על סיווגה של אותה ההתחייבות כהתחייבות שוטפת או התחייבות לא שוטפת.
- באם זכותה של הישות לדחות את סילוק ההתחייבות כפופה לכך שהישות תעמוד באמות מידה פיננסיות בתוך 12 חודשים שלאחר תאריך הדיווח, יש לתת גילוי באופן שיאפשר למשתמשים בדוחות הכספיים להעריך את הסיכון הגלום בכך.

התיקונים ל- IAS1 ייושמו לתקופות דיווח שנתיות המתחילות ביום 1 בינואר 2024 או לאחריו. יישום מוקדם אפשרי ובתנאי שיבוצע לשני התיקונים בו זמנית. התיקונים ייושמו בדרך של יישום למפרע.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 3 - מזומנים ושווי מזומנים

31 בדצמבר		שיעור ריבית משוקלל (*) %	ההרכב:
2 0 2 2	2 0 2 3		
אלפי ש"ח	אלפי ש"ח		
3,099	--		מזומנים למשיכה מיידית - בש"ח
577	672		מזומנים למשיכה מיידית - בהצמדה לדולר
576	421		מזומנים למשיכה מיידית - בהצמדה לאירו (**)
54,015	13,231	4.33	שווי מזומנים - פקדונות לזמן קצר - בש"ח
13,143	5,231	4.04	שווי מזומנים - פקדונות לזמן קצר - באירו (**)
--	1,020	5.75	שווי מזומנים - פקדונות לזמן קצר - בדולר
<u>71,410</u>	<u>20,575</u>		
=====	=====		

(*) לתאריך הדיווח.

(**) לעניין הכרה ביתרת המזומנים הנקובה באירו כפריט מגדר במסגרת יישום חשבונאות גידור - ראה באור 18.ד.

לתאריך הדיווח, יתרת המזומנים ושווי מזומנים הנ"ל כוללת סך של כ- 3.9 מיליון ש"ח המוחזק על ידי החברה (31 בדצמבר 2022 - כ- 45.7 מיליון ש"ח).

באור 4 - פקדונות בתאגידים בנקאיים

31 בדצמבר		שיעור ריבית משוקלל (*) %	ההרכב:
2 0 2 2	2 0 2 3		
אלפי ש"ח	אלפי ש"ח		
4,419	4,106	4.9	פקדונות משועבדים - בש"ח (**)
5,000	5,398	1.9	פקדונות משועבדים - בהצמדה לאירו (***)
9,419	9,504		
=====	=====		

הפקדונות מוצגים בדוח על המצב הכספי כדלקמן:

5,631	5,445	נכסים שוטפים
<u>3,788</u>	<u>4,059</u>	נכסים שאינם שוטפים
9,419	9,504	
=====	=====	

(*) לתאריך הדיווח.

(**) ראה באור 12.ג.2).

(***) לעניין הכרה בפקדונות כפריט מגדר במסגרת יישום חשבונאות גידור ולעניין שעבוד הפקדונות הנ"ל - ראה באורים 18.ד. ו- 12.ג.1), בהתאמה.

באור 5 - חייבים ויתרות חובה

31 בדצמבר		ההרכב:
2 0 2 2	2 0 2 3	
אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	
3,378	186	מוסדות
967	4,049	מענק ממשלתי לקבל
1,498	632	מקדמות לספקים
405	517	הוצאות מראש
20	50	אחרים
<u>6,268</u>	<u>5,434</u>	
=====	=====	

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 6 - מלאי

31 בדצמבר	
2 0 2 2	2 0 2 3
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
5,577	7,861
389	363
<u>134</u>	<u>339</u>
6,100	8,563
=====	=====

ההרכב:

חומרי גלם (*)
מלאי בתהליך
מלאי תוצרת גמורה

(*) לתאריך הדיווח כולל מלאי בדרך בסך של כ- 527 אלפי ש"ח (ליום 31 בדצמבר 2022 - כ- 2,281 אלפי ש"ח).

באור 7 - רכוש קבוע

ההרכב והתנועה:

<u>עלות</u>				
<u>סה"כ</u>	<u>שיפורים</u>	<u>מכונות קו</u>	<u>מחשבים</u>	<u>ריהוט וציוד</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>במושכר</u>	<u>ייצור (*)</u>	<u>וציוד נלווה</u>	<u>פיתוח</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
11,080	3,224	6,581	335	940
12,752	--	12,752	--	--
<u>49,415</u>	<u>22,120</u>	<u>26,706</u>	<u>381</u>	<u>208</u>
73,247	25,344	46,039	716	1,148
18,902	--	18,902	--	--
(4,033)	--	(4,033)	--	--
<u>37,564</u>	<u>18,175</u>	<u>15,858</u>	<u>2,767</u>	<u>764</u>
125,680	43,519	76,766	3,483	1,912
-----	-----	-----	-----	-----
815	165	406	123	121
<u>1,142</u>	<u>241</u>	<u>633</u>	<u>143</u>	<u>125</u>
1,957	406	1,039	266	246
<u>2,113</u>	<u>548</u>	<u>1,215</u>	<u>210</u>	<u>140</u>
4,070	954	2,254	476	386
-----	-----	-----	-----	-----
121,610	42,565	74,512	3,007	1,526
=====	=====	=====	=====	=====
71,290	24,938	45,000	450	902
=====	=====	=====	=====	=====

(*) לעניין התקשרויות הקבוצה בהסכמים לרכישת קווי ייצור ומכונות נוספות - ראה באור 12.ב.(17).

(**) ראה באור 11 להלן.

שעבודים - ראה באור 12.ג.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 8 - חכירות

א. לתאריכי הדיווח, לקבוצה הסכמי חכירה הכוללים חכירת שטחי מקרקעין וחכירת כלי רכב (ליסינג) המשמשים אותה בפעילותה השוטפת, כמפורט להלן:

(1) ביום 9 ביוני 2020 התקשרה הקבוצה בהסכם עם צד שלישי (להלן - המחכיר), לפיו חוכרת הקבוצה מהמחכיר שטחי אולם ייצור ומשרדים, המשתרעים על כ- 1,232 מ"ר (ברוטו), בתוספת חניות, וזאת בתמורה לדמי שכירות חודשיים (הכוללים דמי ניהול) בסך של כ- 58 אלפי ש"ח, למעט ב- 6 החודשים הראשונים בהם היתה הקבוצה פטורה מתשלום דמי השכירות.

בהתאם להסכם, תקופת החכירה נקבעה ל- 5 שנים, כאשר לקבוצה היתה אופציה להארכתה ב- 5 שנים נוספות (להלן - האופציה ו- תקופת האופציה, לפי העניין), כאשר בתקופת האופציה יועלו דמי השכירות לפי הגבוה מבין השינוי השנתי במדד המחירים לצרכן או בשיעור של 7% מדמי השכירות האחרונים.

ביום 17 בנובמבר 2020 התקשרה הקבוצה עם המחכיר בתוספת להסכם החכירה הנ"ל (להלן - התוספת ו- ההסכם המקורי, לפי העניין). בהתאם לתוספת תוקנו תנאי החכירה עליהם הסכימו הצדדים במסגרת ההסכם המקורי, בין היתר הוסכם כי הקבוצה תחכור שטח נוסף, כך שהשטח הכולל ישתרע על כ- 1,884 מ"ר (ברוטו) בתוספת חניות וכי תקופת החכירה תהא 10 שנים, כאשר לקבוצה הוענקה אופציה להארכתה ב- 5 שנים נוספות. מאחר ולהערכת הנהלת הקבוצה האופציה תמומש על ידה, תקופת האופציה מהווה חלק מתקופת החכירה.

בנוסף, הוסכם כי דמי החכירה החודשיים (הכוללים דמי ניהול) אשר תשלם הקבוצה למחכיר יסתכמו ב- 5 השנים הראשונות בכ- 91 אלפי ש"ח (צמוד מדד), כאשר ב- 5 השנים הבאות (להלן - התקופה השנייה) ובתקופת האופציה יועלו דמי החכירה בגובה השינוי השנתי במדד המחירים לצרכן או בשיעור של 7%, כגובה מביניהם (עליה בתקופה השנייה ועליה נוספת בתקופת האופציה).

עוד הוסכם, על נקודות יציאה בהן תוכל הקבוצה להחליט על סיום תקופת החכירה (תוך מתן הודעה מראש למחכיר ובהתאם לתנאים עליהם הסכימו הצדדים) ועל פריסת חלק מהתשלומים בגין 10 החודשים הראשונים של תקופת החכירה על פני תקופה של 3 השנים העוקבות לתקופת דחיית התשלומים כאמור.

במסגרת ההסכם המקורי והתוספת נקבע כי הקבוצה תעמיד לטובת המחכיר ערבות בנקאית אוטונומית בלתי מותנית בגובה 3 חודשי שכירות בתוספת מע"מ (צמודת מדד) אשר תהא תקפה עד תום 3 חודשים לאחר תום תקופת השכירות ו/או האופציה (ראה באור 12.ג.2) וכן שטר חוב בגובה של 8 חודשי שכירות, ניהול, ביטוח וחניה בתוספת מע"מ.

(2) במהלך שנת 2021 הגיעה הקבוצה להסכמות ואף התקשרה בתוספת להסכם עם הצד השלישי עימו היא קשורה בהסכם מחודש יוני 2020 ובתוספת לו מחודש נובמבר 2020 (ראה סעיף משנה (1) לעיל), לפיהן תעשה החברה שימוש בשטח נוסף של כ- 1,166 מ"ר הסמוך למפעל החברה ביקנעם למטרות ייצור, אחסנה ומשרדים (להלן - השטח הנוסף), וזאת בתמורה לדמי שכירות חודשיים נוספים התחלתיים בסך של כ- 57 אלפי ש"ח, צמוד מדד (אשר יועלו לאורך תקופת החכירה, לרבות אופציות ההארכה), ולמשך תקופה של 9 שנים, כאשר לקבוצה אופציה להארכת תקופת החכירה ב- 5 שנים נוספות.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 8 - חכירות (המשך)

מאחר והסכמות הצדדים הינן מחייבות והקבוצה קיבלה לרשותה את זכויות השימוש בשטח הנוסף ועל אף שהסכם השכירות בגין השטח הנוסף טרם נחתם עד ליום 31 בדצמבר 2021 (ההסכם נחתם פורמלית במהלך חודש ינואר 2022), הכירה הקבוצה בשנת 2021 בהתחייבות בגין חכירה (לרבות בגין תקופת האופציה אשר הובאה בחשבון כחלק מתקופת החכירה) בסך של כ- 7,327 אלפי ש"ח, אשר חושבה לאותו מועד תוך שימוש בשיעור ריבית של כ- 5.13%, כפי שנאמד על ידי הקבוצה בסיוע מומחה חיצוני בלתי תלוי, וזאת מאחר ולא עלה בידי הקבוצה לקבוע בנקל את שיעור הריבית הגלומה בחכירה. מנגד, הכירה הקבוצה באותו מועד בנכס זכות שימוש בסכום דומה.

(3) במקביל להתקשרות הקבוצה בהסכמים בקשר עם מפעל הייצור המתוכנן (ראה באור 12.ב.17)), התקשרה סולארפיינט עם צד שלישי (להלן - המשכיר) בהסכם שכירות להשכרת שני מבנים לצורך ייצור ואחסנה, באזור התעשייה מבוא כרמל (להלן - הסכם השכירות).

בהתאם להסכם השכירות, סולארפיינט תשכור שני מבנים בשטח של כ- 4,600 מ"ר לאחסנה (להלן - מבנה א') וכ- 5,400 מ"ר למפעל (להלן - מבנה ב') יחד עם שטחים נוספים לגלריה ומשרדים, בתמורה לדמי שכירות שנתיים כוללים, לרבות דמי ניהול, בסך של כ- 6.2 מיליון ש"ח (צמוד מדד). מועד קבלת הנכס לרשותה של סולארפיינט ומועד תחילת תשלום דמי השכירות ביחס למבנה א' הינו 1 בספטמבר 2021 ו- 1 בדצמבר 2021, בהתאמה, ואילו מועד קבלת הנכס לרשותה של סולארפיינט ומועד תחילת תשלום דמי השכירות ביחס למבנה ב' הינו 1 בדצמבר 2021 ו- 15 בפברואר 2022, בהתאמה. תקופת השכירות הינה ממועד מסירת המבנה הרלבנטי ועד ליום 31 באוגוסט 2025, והיא ניתנת להארכה, בכפוף לתנאי הסכם השכירות, לשלוש תקופות שכירות נוספות (להלן - תקופת האופציה), כאשר שתי תקופות האופציה הראשונות הינן בנות 4 שנים ותקופת האופציה השלישית הינה בת 3 שנים וכאשר במועד תחילת מימוש כל אחת מאופציות ההארכה כאמור יועלו דמי השכירות בשיעור של 10%.

כבטוחות להבטחת מילוי התחייבויותיה, המציאה סולארפיינט למשכיר שטר חוב בגובה דמי השכירות לתקופה בת שנה בתוספת מע"מ וכן ערבות בנקאית אוטונומית בסך כולל של גובה דמי השכירות לחמישה חודשים בתוספת מע"מ. בנוסף, נכללו בהסכם השכירות תנאים מקובלים הנהוגים בהסכמים מסוג זה, לרבות בנושא עבודות התאמה, ביטוח, קבלת היתרים ופינוי המושכר. להבטחת הסכם השכירות הנ"ל, העמידה הקבוצה ערבות בנקאית בסך של כ- 3.1 מיליון ש"ח, אשר להבטחתה שעבדה הקבוצה פקדונות בתאגיד בנקאי בסכום דומה (ראה באור 12.ג.2) (להלן).

מהלך חודש דצמבר 2021 החזקה במבנה א' ובמבנה ב' נמסרה לקבוצה. באותו מועד הכירה הקבוצה בהתחייבויות בגין חכירה (לרבות בגין תקופת האופציה אשר הובאה בחשבון כחלק מתקופת החכירה) בסך של כ- 68.8 מיליון ש"ח, אשר חושבו לאותו מועד תוך שימוש בשיעור היוון של כ- 5.13%, כפי שנאמד על ידי הקבוצה בסיוע מומחה חיצוני בלתי תלוי, וזאת מאחר ולא עלה בידי הקבוצה לקבוע בנקל את שיעור הריבית הגלומה בחכירה. מנגד, הכירה הקבוצה באותו מועד בנכס זכות שימוש בסכום דומה.

לעניין התקשרות הקבוצה בהסכם, במסגרתו, בין היתר הושכר חלק מהנכס בשכירות משנה לצד שלישי - ראה באור 12.ב.18).

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 8 - חכירות (המשך)

(4) הקבוצה קשורה בהסכמי ליסינג רכבים שתקופתם המקורית הינה שלוש שנים. ההתחייבויות בגין הסכמי הליסינג מחושבות במועד תחילת כל הסכם בהתבסס על שיעורי הריבית הגלומים בהסכמי החכירה.

ב. נכסי זכות שימוש - הרכב ותנועה :

<u>סה"כ</u>	<u>כלי רכב</u>	<u>מקרקעין</u>	<u>עלות</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
86,931	1,514	85,417	ליום 1 בינואר 2022
5,921	--	5,921	התאמות בגין הצמדה למדד
<u>509</u>	<u>509</u>	<u>--</u>	תוספות
93,361	2,023	91,338	ליום 31 בדצמבר 2022
2,891	--	2,891	התאמות בגין הצמדה למדד
279	279	--	תוספות
<u>(189)</u>	<u>(189)</u>	<u>--</u>	גריעות
96,342	2,113	94,229	ליום 31 בדצמבר 2023
-----	-----	-----	
1,477	416	1,061	<u>פחת שנצבר</u>
<u>1,712</u>	<u>555</u>	<u>1,157</u>	ליום 1 בינואר 2022
3,189	971	2,218	תוספות
2,439	676	1,763	ליום 31 בדצמבר 2022
<u>(189)</u>	<u>(189)</u>	<u>--</u>	תוספות
5,439	1,458	3,981	גריעות
-----	-----	-----	ליום 31 בדצמבר 2023
90,903	655	90,248	<u>עלות מופחתת</u>
=====	=====	=====	ליום 31 בדצמבר 2023
90,172	1,052	89,120	ליום 31 בדצמבר 2022
=====	=====	=====	

ג. התחייבויות בגין חכירה

<u>31 בדצמבר</u>	<u>2022</u>	<u>2023</u>	<u>ההרכב :</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>		
87,952	87,421		התחייבויות בגין חכירת מקרקעין
<u>902</u>	<u>480</u>		התחייבויות בגין ליסינג רכבים
88,854	87,901		
=====	=====		

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 8 - חכירות (המשך)

מועדי הפרעון החוזיים של ההתחייבויות בגין חכירה לאחר תאריך הדיווח (בסכומים מהוונים):

אלפי ש"ח

4,218	שנה ראשונה - חלויות שוטפות
4,552	שנה שניה
5,176	שנה שלישית
5,451	שנה רביעית
5,754	שנה חמישית
<u>62,750</u>	שנה שישית ואילך
87,901	
=====	

לעניין מועדי הפרעון החוזיים של ההתחייבויות בגין חכירה לתאריך הדיווח, בסכומים שאינם מהוונים - ראה באור 18.ז.

ד. פרטים נוספים בדבר עסקאות חכירה

לשנה שהסתיימה ביום

31 בדצמבר

<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>

1,337	4,650	4,833	הוצאות ריבית והצמדה בגין התחייבויות חכירה
=====	=====	=====	
50	150	84	הוצאות בגין חכירות לטווח קצר (*)
=====	=====	=====	
2,128	8,486	9,078	תזרים מזומנים ששימש לעסקאות חכירה
=====	=====	=====	

(*) לקבוצה הוצאות בגין חכירות לתקופה הקצרה מ- 12 חודשים. בגין חכירות אלה יישמה הקבוצה את ההקלה שניתנה בתקן וחכירה בעלויות החכירה כהוצאה בקו ישר על פני תקופת החכירה.

ה. אופציות להארכת תקופת החכירה

כאמור בסעיף משנה א' לעיל, לקבוצה אופציות להארכת תקופות החכירה של שטחי מקרקעין. אופציות אלה, להארכת תקופת החכירה כאמור, מקנות לקבוצה גמישות ומאפשרות לה התאמה של עסקאות החכירה לצרכיה העסקיים. בעת קביעת תקופת החכירה, מפעילה הקבוצה שיקול דעת משמעותי בבחינה האם ודאי באופן סביר כי אופציית ההארכה תמומש.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 9 - נכסים בלתי מוחשיים

התנועה בתקופות הדיווח

תוכנה
אלפי ש"ח

	<u>עלות</u>
236	ליום 1 בינואר 2022
<u>203</u>	תוספות
439	ליום 31 בדצמבר 2022
<u>264</u>	תוספות
703	ליום 31 בדצמבר 2023

	<u>הפחתה שנצברה</u>
--	ליום 1 בינואר 2022
<u>45</u>	תוספות
45	ליום 31 בדצמבר 2022
<u>117</u>	תוספות
162	ליום 31 בדצמבר 2023

	<u>עלות מופחתת</u>
541	ליום 31 בדצמבר 2023
=====	
394	ליום 31 בדצמבר 2022
=====	

באור 10 - זכאים ויתרות זכות

<u>31 בדצמבר</u>	
<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
4,118	4,911
1,352	1,237
6	5
<u>799</u>	<u>646</u>
6,275	6,799
=====	=====

ההרכב:

עובדים והתחייבויות בגינם
הוצאות לשלם
מוסדות
אחרים

באור 11 - מענקים ממשלתיים

א. ביום 23 בנובמבר 2020 קיבלה הקבוצה הודעה מטעם מנהלת הרשות להשקעות ולפיתוח התעשייה והכלכלה (להלן - הרשות), לפיה הרשות החליטה לאשר לסולארפיינט תכנית השקעות ברכוש קבוע על פי החוק לעידוד השקעות הון, התשי"ט-1959 (להלן - החוק) לצורך הקמת מפעל לייצור פאנלים סולאריים גמישים ביקנעם (להלן - המפעל), בכפוף לכתב אישור (להלן - כתב האישור ו- התכנית, לפי העניין), לפיו היקף ההשקעות בתכנית בסעיפי ציוד חדש הינו 5 מיליון ש"ח, כאשר ביצוע ההשקעות בהתאם לתכנית יזכה את סולארפיינט במענק בשיעור של 20% מההשקעות ברכוש קבוע (1 מיליון ש"ח) (להלן - המענק).

בהתאם לכתב האישור, 65% מסכום המענק ישולם לסולארפיינט במקביל לביצוע ההשקעות והיתרה תועבר לסולארפיינט עם הגשת דו"ח ביצוע סופי ובכפוף לשיקול דעת הרשות בדבר עמידה ביעדי התכנית. כתב האישור מונה תנאים סטנדרטיים וקובע כי קבלת המענק מותנית במילוי התנאים המפורטים בו וכפופה להוראות החוק ולנהלי הרשות, לרבות, בין היתר, התחייבות לשמירה על דיני הקניין הרוחני, העסקת כמות עובדים מוסכמת, המצאת הסכם שכירות עבור המפעל לתקופה של 10 שנים עם אופציה להארכה ב- 5 שנים נוספות בהתאם לנוהל הרשות הרלוונטי ומימון שיעור מסוים שנקבע מההשקעות מכספים שינבעו מהנפקת הון מניות. מועד ביצוע התכנית נקבע עד ליום 23 בנובמבר 2022.

נכון ליום 31 בדצמבר 2020 הושלמה הקמת המפעל וסולארפיינט התקשרה זה מכבר בהסכם שכירות כאמור לעיל (ראה באור 8.א.3). לאור הערכת הקבוצה כי עד ליום 31 בדצמבר 2021 סולארפיינט עמדה בתנאים הנדרשים לקבלת חלק מסכום המענק וכי היה קיים בטחון סביר שסכום זה יתקבל, הכירה הקבוצה בדוח על המצב הכספי עד אותו מועד במענק ממשלתי לקבל בסך של כ- 967 אלפי ש"ח, אשר הוצג במסגרת סעיף חייבים ויתרות חובה ואשר קוּזו בשנים 2020 ו- 2021 מסכומי השקעות שביצעה הקבוצה ברכוש קבוע. בשנת הדיווח התקבל סכום המענק במלואו, בסך 1,000 אלפי ש"ח. בהתאם, סך של כ- 33 אלפי ש"ח, המהווה את ההפרש בין סכום המענק שהתקבל לסך המענק שהוכר בשנים קודמות, קוּזו מסכומי השקעות שביצעה הקבוצה ברכוש קבוע בשנת הדיווח.

ב. ביום 14 בנובמבר 2022 קיבלה הקבוצה הודעה מטעם מנהלת הרשות להשקעות ולפיתוח התעשייה והכלכלה (להלן - הרשות), לפיה הרשות החליטה לאשר לסולארפיינט תכנית השקעות ברכוש קבוע על פי החוק לעידוד השקעות הון, התשי"ט-1959 (להלן - החוק) לצורך הרחבת מפעל לייצור פאנלים סולאריים גמישים במפעל במבוא כרמל (להלן - המפעל החדש), בכפוף לכתב אישור (להלן - כתב האישור ו- התכנית, לפי העניין), לפיו היקף ההשקעות בתכנית בסעיפי ציוד חדש הינו 20 מיליון ש"ח, כאשר ביצוע ההשקעות בהתאם לתכנית יזכה את סולארפיינט במענק בשיעור של 20% מההשקעות ברכוש קבוע (4 מיליון ש"ח) (להלן - המענק החדש).

בהתאם לכתב האישור, 65% מסכום המענק ישולם לסולארפיינט במקביל לביצוע ההשקעות והיתרה תועבר לסולארפיינט עם הגשת דו"ח ביצוע סופי ובכפוף לשיקול דעת הרשות בדבר עמידה ביעדי התכנית. כתב האישור מונה תנאים סטנדרטיים וקובע כי קבלת המענק מותנית במילוי התנאים המפורטים בו וכפופה להוראות החוק ולנהלי הרשות, לרבות, בין היתר, התחייבות לשמירה על דיני הקניין הרוחני, העסקת כמות עובדים מוסכמת, המצאת הסכם שכירות עבור המפעל לתקופה של 10 שנים עם אופציה להארכה ב- 5 שנים נוספות בהתאם לנוהל הרשות הרלוונטי ומימון שיעור מסוים שנקבע מההשקעות מכספים שינבעו מהנפקת הון מניות. מועד ביצוע התכנית נקבע עד ליום 14 בדצמבר 2027.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 11 - מענקים ממשלתיים (המשך)

נכון לתאריך הדיווח הושלמה הרחבת המפעל החדש וסולארפיינט התקשרה זה מכבר בהסכם שכירות כאמור לעיל (ראה באור 8.א.3)). יחד עם זאת ולאור כך שהחברה הוגדרה במועד קבלת כתב האישור, בהתאם לכללים להקצאת התקציב, כחברה "זעירה", הוחלט כי שחרור המענקים בתכנית יעשה בהתאם לגודל החברה. בהתאם לכך, החברה תיבדק לאורך חיי התכנית וככל שתגיע, על פי מכירותיה, לגודל של חברה "קטנה", כהגדרתה בכללים להקצאת התקציב, אזי שחרור המענקים יהיה בהתאם לתקרת ההשקעה המזכה. על פי האמור, בעת קבלת כתב האישור, המענקים שישוחררו לחברה ייגזרו מהשקעות של מיליון ש"ח בלבד, וזאת עד שהקבוצה תגיע למחזור מכירות שנתי של 10 מיליון ש"ח, אז המענקים ייגזרו מסך של 20 מיליון ש"ח, המהווה את סך ההשקעה המזכה שאושרה לקבוצה. בהתאם לאמור ומאחר ולתאריך הדיווח התקיימו מלוא התנאים לקבלת המענק והחברה אף הגיעה למחזור מכירות שנתי העולה על 10 מיליון ש"ח, העריכו הנהלת החברה ויועציה המקצועיים, כי החברה זכאית למענק בסך 4 מיליון ש"ח וכי קיים בטחון סביר כי סכום זה יתקבל בידי החברה. כפועל יוצא, הכירה החברה בדוחותיה הכספיים במענק לקבל בסך 4 מיליון ש"ח אשר קוזז מהשקעות החברה ברכוש קבוע בשנת הדיווח.

ג. בחודש דצמבר 2022 נבחרה החברה כאחת הזוכות במסגרת קול קורא במסלול "חלוץ והדגמה" להקמת מתקן חלוץ ליישום מערכת סולארית צפה חדשנית המאפשרת שימוש בכל שטח מאגר מים לרבות דפנות המאגר. במסגרת זו, אושר לקבוצה מענק בסך של 750 אלפי ש"ח מתוך תקציב מאושר של עד 1.5 מיליון ש"ח (להלן - המענק). המענק הותנה בהתחייבויות, מגבלות ותנאים מקובלים לרבות חתימה עם משרד האנרגיה ובתשלום תמלוגים בשיעור של 5% מכל הכנסה של הקבוצה (במישרין או בעקיפין) הנובעת ממסחור תוצרי הידע והקניין הרוחני שפותחו מכספי המענק ועד לסך המענק שניתן בפועל צמוד למדד המחירים לצרכן ובתוספת ריבית החשב הכללי. כמו כן, על הקבוצה להתקשר עם תאגיד מים. בשנת הדיווח הקבוצה התקשרה עם תאגיד מים ומרבית הפרויקט הושלם. בשנת הדיווח הכירה החברה במענק בסך של כ- 581 אלפי ש"ח מסכום המענק הכולל, כאשר מסכום זה התקבל עד תאריך הדיווח סך של כ- 532 אלפי ש"ח והיתרה, בסך של כ- 49 אלפי ש"ח, הוכרה כמענק לקבל לאור הערכת החברה כי היא זכאית למענק וכי קיים בטחון סביר שסכום זה יתקבל.

ד. בחודש דצמבר 2023 הוענק לסולארפיינט ולחברת Lippert Components Inc. אישור מאת BIRD Energy שהינה תכנית במסגרת קרן BIRD, לקבלת מענק בגובה 1,200 אלפי דולר לתמיכה בפיתוח משותף של סוכך סולארי ייחודי (המיועד בין היתר לקרוואנים ומרפסות) לתקופה של 21 חודשים. המענק מותנה, בין היתר, בהתקשרות סולארפיינט, Lippert ו-BIRD בהסכם לשיתוף פעולה ומימון, ובהתחייבות לתשלום תמלוגים בשיעור של 5% מכל הכנסה של סולארפיינט ו-Lippert, הנובעת ממסחור המוצר, בשנה הראשונה למסחורו, עד להשבת מלוא המענק שניתן בפועל. נכון למועד אישור הדוחות הכספיים טרם נחתם הסכם כאמור.

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות

א. התחייבויות תלויות

בחודש יולי 2021 הוגשה לבית המשפט המחוזי בנצרת תובענה כנגד החברה ובקשה לאישורה כייצוגית. עניינה של התובענה בטענה, כי החברה אינה מנגישה, לכאורה, את דיווחיה במערכות המידע האינטרנטיות המופעלות על ידי רשות ניירות ערך ועל ידי הבורסה לניירות ערך בתל אביב בע"מ (להלן - מערכות המגנ"א והמא"ה), וזאת בניגוד, לכאורה, להוראות חוק שוויון זכויות לאנשים עם מוגבלות, תשנ"ח-1998 ותקנות שוויון זכויות לאנשים עם מוגבלות (התאמות נגישות לשירות), תשע"ג-2013.

הקבוצה אותה ביקש התובע לייצג הינה כל האנשים עם מוגבלות אשר נמנעה או צומצמה אפשרותם לקבל מידע מהמסמכים שפורסמו על ידי החברה במסגרת דיווחיה במערכות המגנ"א והמא"ה, בשל היעדר הנגשת המסמכים הנ"ל לפי הוראות הדין, החל מיום 26 באוקטובר 2017 ועד למועד הגשת התביעה הייצוגית לאחר אישורה. התובע העריך את הנזק המצרפי לכל חברי הקבוצה אותה הוא מבקש לייצג בסכום כולל של 5 מיליון ש"ח. מהבקשה עלה כי התובע פתח בהליכים דומים כנגד חברות ציבוריות רבות נוספות.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

ביום 10 בנובמבר 2021 התקבלה החלטת בית המשפט, לפיה הדיון בתיק הועבר לבית המשפט המחוזי בתל אביב יפו, אשר יקבע את אופן ניהול ההליך בהתאם לבקשות דומות המצויות בטיפולו. ביום 5 במרץ 2023 דחה בית המשפט את הבקשה ובכך הסתיימה התובענה.

ב. התקשרויות

התקשרויות בתחום הסולאר הצף

(1) ביום 21 בספטמבר 2022, התקשרה סולארפינט בהסכם עם צד שלישי (להלן - המזמין) לתכנון, אספקה והתקנה של מערכת סולארית לייצור חשמל המבוססת על טכנולוגיית החברה על גבי מאגר מים ברמת הגולן שבניהול המזמין, לרבות דפנותיו הפנימיות של המאגר. לתאריך הדיווח, הפרויקט הותקן וחובר לרשת החשמל, אולם בעקבות בעיות הנדסיות בהתקנת המערכת ובעיות תקשורת המשפיעות על יכולת ניטור הנתונים באתר, החברה בוחנת אפשרויות לשיפורו. היקפו הכספי של הפרויקט הינו כ- 0.5 מיליון ש"ח.

התקשרויות בשוק המבנים

(2) במהלך שנת 2021 הקימה סולארפינט עבור לקוח מערכת סולארית על גבי גג קל, העושה שימוש בגליל הסולארי פרי פיתוחה, בגודל של כ- 1,000 מ"ר לרבות מערכת שטיפה, וזאת במטרה להוציא אל הפועל פרויקט להקמת מערכת על גבי גג מבנה שהינו מוגבל קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולארים סטנדרטיים. בחודש פברואר 2022 הסתיימה הקמתה של המערכת הנ"ל, והמערכת חוברה לרשת החשמל.

(3) במהלך שנת 2022 השלימה החברה אספקת הזמנה של כ- 1,000 מ"ר גלילים סולאריים לצורך התקנתם על גבי גג של חממה חקלאית. הלקוח התקין את הגלילים והמערכת חוברה לרשת החשמל.

(4) בחודש נובמבר 2022 נכנס לתוקף הסכם בין סולארפינט ותדיראן סולאר בע"מ (להלן - תדיראן), אשר למיטב ידיעת החברה הינה פעילה בשיווק והפצה בתחום הפוטוולטאי, לפיו, בין היתר: (א) סולארפינט העניקה לתדיראן זכות שיווק והפצה בלעדית ביחס למוצרים סולאריים המבוססים על היריעה הסולארית פרי פיתוחה (להלן - המוצרים), לצורך שימוש על גגות ו/או קירות של מבנים פרטיים, מסחריים ותעשייתיים ובפרט גגות קלים ותשתיות לחקלאות, בישראל, לתקופה של 3 שנים, וזאת בכפוף לרכישת הספקים בהיקפים שנתיים מינמליים מסוימים העולים משנה לשנה, בהיקף כולל של 26 מגהוואט פיק (בחודש נובמבר 2022 בוצעה הזמנה ראשונה של 1 מגהוואט פיק); (ב) תדיראן תשווק את המוצרים (תחת המותג "אפולו") ותספק ללקוחות שירותים נלווים, כאשר סולארפינט תספק אחריות למוצרים; ו- (ג) זכויות הקניין הרוחני בקשר עם המוצרים יישאר בבעלות מלאה ובלעדית של סולארפינט.

(5) בחודש פברואר 2022, בהמשך להצעת מחיר לביצוע פרויקט לבחינת טכנולוגיית החברה כפתרון קל משקל עבור גגות מחסנים לוגיסטיים שהוגשה על ידי סולארפינט, התקבלה בידי סולארפינט הזמנה מחברת Amazon France Logistique SAS (להלן - אמזון) לתכנון, אספקה והתקנה של מערכת סולארית לייצור חשמל המבוססת על טכנולוגיית החברה בהספק מותקן של כ- 450 KWp על גבי חלק מגג מבנה לוגיסטי המצוי באירופה, אשר מוגבל קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולאריים סטנדרטיים. כמו כן, ההזמנה כוללת תכנון, אספקה והתקנה של מדרכה סולארית בשביל הגישה לאתר, בשטח של כ- 50 מ"ר. היקפה הכספי של ההזמנה הינו כ- 750 אלפי אירו.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

בחודש דצמבר 2022 הושלמה אספקת והתקנת המדרכה הסולארית בשביל הגישה לאתר אמזון באירופה, בשטח של כ- 50 מ"ר. ביחס לתחילת העבודות באתר להתקנת המערכת הסולארית על גבי חלק מגג המבנה הלוגיסטי, כמפורט לעיל, אמזון בוחנת את העברת פרויקט הקמת המערכת למבנה אחר, וזאת מסיבות טכניות ורגולטריות הקשורות בה. בהתחשב בכך שנכון למועד אישור הדוחות הכספיים טרם התקבלו מלוא האישורים הנדרשים, צופה החברה כי התקנת הפרויקט תתבצע במהלך שנת 2024. כמו כן, נכון למועד אישור הדוחות הכספיים, מנהלים הצדדים משא ומתן לגבי הזמנות נוספות לשנת 2024, בין היתר ביחס לגגות נוספים ברחבי אירופה.

(6) בחודש דצמבר 2023 התקבלה הזמנה מלקוח לאספקת מוצרים המיועדים לגגות המוגבלים קונסטרוקטיבית בנשיאת משקלם של פאנלים סולאריים סטנדרטיים בהיקף כספי של כ- 773 אלפי ש"ח בתוספת מע"מ. נכון לתאריך הדיווח, החברה סיפקה את ההזמנה.

התקשרויות בתחום הרכב

(7) ביום 20 ביולי 2020 התקשרה סולארפינט עם Audi AG (להלן - אודי) במזכר הבנות להסדרת שיתוף הפעולה בין הצדדים בפרויקט חדשנות לשילוב טכנולוגיית היריעה הסולארית פרי פיתוחה של סולארפינט (להלן - הטכנולוגיה) בחלקי רכב של אודי או תאגיד אחר מקבוצת Volkswagen העשויים מחומרים מסויימים (להלן - מזכר ההבנות ו- שיתוף הפעולה, לפי העניין). שלבי שיתוף הפעולה מבחינה כרונולוגית הינם: (א) בחינה ראשונית של הטכנולוגיה במשך עד 12 חודשים החל ממועד ההתקשרות במזכר ההבנות; (ב) שלב הפיתוח תחת הסכם פיתוח שיכלול אבני דרך מסויימות, ו- (ג) שלב הייצור הסדרתי של הרכבים הנ"ל.

במסגרת מזכר ההבנות, הצהירה סולארפינט על נכונותה להעניק לאודי או לחברה אחרת מקבוצת Volkswagen, מעמד של "ראשון לשוק" (position market to first) למשך חודשים ספורים (להלן - זכות הראשונים). זכות הראשונים תחול רק לגבי הטמעת הטכנולוגיה בחלקי רכבי נוסעים העשויים מחומרים מסויימים, כאשר מובהר כי מזכר ההבנות לא יגביל את סולארפינט מלשתף פעולה עם צדדים שלישיים לשם שילוב הטכנולוגיה בכלי תחבורה אחרים כמפורט במזכר ההבנות. יצוין כי מזכר ההבנות לא כולל העברת זכויות קניין רוחני קיים.

בעקבות שביעות רצון מתוצאות הבחינות שבוצעו (הן במפעלה של סולארפינט והן במפעלה של אודי), אשר כללו בעיקר ייצור של עשרות דגמים, בגדלים שונים, ושילובם בחומרים שונים, בחודש יוני 2021, העבירה אודי לחברה אישור פורמלי בדבר תכולת העבודה ליתרת תקופת הבחינה הראשונית (עד לחודש יולי 2021), אשר כללה, בין היתר, המשך בחינת אספקטים שונים בהתאמת הקונספט הטכנולוגי למסחור, שיטות שילוח, בדיקות טכניות וחשמליות, עבודה עיצובית, בחינת ההתאמה החשמלית לרכב, תחשיב עלויות, תחשיב הפחתת פליטות פחמן וכן בחינת אופנים עתידיים אפשריים לשרשרת האספקה. במהלך חודש יולי 2021 ביצעו אודי וסולארפינט סדרת ניסויים במפעל tier1 אשר מייצר עבור אודי גגות רכבים באופן סדרתי.

הצדדים ממשיכים בפיתוח מוצר משותף באופן שוטף, הכולל ייצור של עשרות מדגמים ומספר גגות סולאריים, המשלבים את היריעות הסולאריות של החברה וכן מבצעים בדיקות שונות לטובת עמידה והתאמה לתקני עולם הרכב.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

במהלך חודש מרץ 2022, התקבל אישור אודי לתכולת העבודה לשנת 2022, הכוללת, בין היתר, טיוב ושיפור איכות הגג הסולארי, טיוב תהליכי ייצור קיימים ופיתוח תהליכי ייצור חדשים, בדיקות מעבדה ודוחות, וזאת בתמורה לסך של כ- 190 אלפי אירו (להלן - התמורה). נכון לתאריך הדיווח הכירה החברה בהכנסות בגובה מלוא תמורת ההסכם.

ביום 31 בינואר 2024 קיבלה החברה הזמנת עבודה להמשך עבודות הפיתוח לחלקי רכב סולאריים. הזמנת העבודה כוללת, בין היתר, פיתוח, ייצור, הטמעה ובדיקה של מכסה מנוע ייעודי עבור דגם מסויים של אודי, וכן ביצוע הערכת מחיר לכמויות מסחריות. העבודה מכח הזמנת העבודה מיועדת להסתיים במהלך הרבעון הרביעי של שנת 2024 והתמורה בגינה הינה כ- 71.5 אלפי אירו. בנוסף, הצדדים נמצאים במשא ומתן לגבי המשך פיתוח חלקי רכב בהם מוטמעים התאים הסולאריים הגמישים של החברה.

יובהר, כי בשלב מקדמי זה, אין וודאות בנוגע להצלחת שילוב הטכנולוגיה בחלקי הרכב ו/או להצלחת שיתוף הפעולה ו/או להתקשרות בהסכם הפיתוח או הסכמים אחרים עם אודי או תאגיד אחר מקבוצת Volkswagen.

(8) ביום 19 בנובמבר 2020, התקשרה סולארפינט בהסכם עם מרכז מחקר ופיתוח של אחת מיצרניות הרכב האסיאתיות המובילות Hyundai Motors Company (יונדאי ו- ההסכם), לפיו תבצע סולארפינט בדיקת התכנות שמטרתה לבחון את רמת היעילות האנרגטית של היריעות הסולאריות כשהן משולבות על גבי חלקי רכב מתוצרת יונדאי בישראל, וזאת בתמורה לסך כולל של כמה עשרות אלפי דולר. ההסכם אינו כולל הענקת זכות כלשהי לבלעדיות ו/או העברת זכויות קניין רוחני.

לאור ביצוע הדגמה מוצלחת של שילוב היריעה הסולארית, פרי פיתוחה של סולארפינט, במכסה מנוע של אחד מדגמי יונדאי וניהול משא ומתן ביחס לתכולת העבודה לשנת 2022, בחודש מאי 2022 קיבלה סולארפינט מיונדאי הזמנת עבודה להמשך פיתוח שילוב היריעה הסולארית בחלקי רכב לאחד מדגמי יונדאי, לפיה, תספק סולארפינט ליונדאי במהלך שנת 2022, בין היתר, מספר אבות טיפוס, בתמורה לסכום כולל של כמה עשרות אלפי דולר. עד ליום 31 בדצמבר 2022 העבודה הושלמה והתמורה בגינה התקבלה במלואה.

ביום 31 בינואר 2023 אישרה יונדאי הצעת מחיר שהוגשה על ידי סולארפינט להמשך פיתוח שילוב היריעה הסולארית במכסה מנוע של אחד מדגמי יונדאי בשיתוף עם חברת Tier1 קוריאנית אשר למיטב ידיעת החברה מספקת ליונדאי חלקי רכב לדגמים מסחריים, ולאספקת מספר מדגמים במהלך המחצית הראשונה של שנת 2023 בתמורה לסכום כולל של כ- 0.5 מיליון ש"ח, וזאת כחלק מתהליך העבודה להתאמת המוצר לייצור המוני. לתאריך הדיווח, בוצע תהליך התאמת מוצר ל- Tier1 של יונדאי, יוצרו מדגמים והם הוצגו להנהלת יונדאי הבכירה. החברה ממתינה לעדכון יונדאי בנושא.

(9) בחודש מאי 2022, התקבלה בידי חברת הבת סולארפינט הודעה מאת Volkswagen AG Commercial Vehicles (להלן - הלקוח) בדבר מינויה כספק ישיר של מוצר סולארי הנלווה לאחד מדגמי הרכב של היצרן לאחר גמר ייצור הרכב המבוסס על היריעה הסולארית, ואשר מיועד להטעין את מצבר הרכב. בהתאם להודעה כאמור, במהלך חודש יוני 2022 התקשרו הצדדים בהסכם, לפיו בכפוף להתקיימותן של מספר אבני דרך עליהן הסכימו הצדדים, החל מאמצע שנת 2024 יבצע הלקוח הזמנה של עשרות אלפי יחידות מהמוצר, אשר תסופקנה על פני תקופה של 10 שנים, בהיקף כספי כולל מוערך של כ- 33 מיליון אירו. נכון למועד אישור הדוחות הכספיים, בהתבסס בין היתר על שיתוף הפעולה שבוצע עם VW במסגרת הפרויקט, מעריכה החברה כי אספקה מסחרית של המוצר צפויה להתחיל ממחצית שנת 2025 (הדחיה מסיבות שאינן קשורות לחברה). יובהר כי נכון למועד אישור הדוחות הכספיים טרם התקבלה הודעה פורמאלית בעניין מצד VW, והאמור מהווה הערכה פנימית של החברה.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

(10) ביום 7 באוגוסט 2022, התקבלה בידי סולארפיינט הזמנה מחברת אסם לרכישת והתקנת מערכות על גבי כ- 90 משאיות מצי המשאיות של אסם, בתמורה לסך של כמה מאות אלפי ש"ח. ליום 31 בדצמבר 2022 סיימה החברה לייצר ולהתקין את כלל המערכות בעבור אסם.

(11) במהלך חודש ספטמבר 2023 התקשרה סולארפיינט בהסכם עם תאגיד טורקי (להלן - המפיץ) להפצה בלעדית של מוצר ה-Apollo Charger (להלן - המוצר) למשאיות ואוטובוסים בטורקיה. עם ההתקשרות בהסכם הזמין המפיץ כמות מסוימת של מוצרים בהיקף כספי של כ- 1 מיליון ש"ח (בתוספת מע"מ). ההסכם הינו לתקופה של 3 שנים, כאשר למפיץ הוענקה זכות הפצה בלעדית של המוצר בטורקיה למשך תקופת ההסכם, בכפוף לעמידתו ביעדי רכישת מוצרים במהלך השנים 2025 ו- 2026, בסך כולל הנע בין כ- 3.7 מיליון ש"ח לכ- 5.5 מיליון ש"ח (בהתבסס על שער החליפין של הדולר בסמוך למועד ההתקשרות בהסכם) בתוספת מע"מ (כתלות בהספק) עם אפשרות להקדמת מועדי הרכישות שנקבעו כאמור. עוד נקבע בהסכם, כי המפיץ יספק ללקוחות שירותי התקנה, תמיכה ותחזוקה, בעוד שסולארפיינט תספק אחריות למוצרים, תוך הותרת זכות הקניין בבעלותה.

(12) ביום 17 באפריל 2023 קיבלה סולארפיינט הזמנת עבודה מאת חברת Brunswick לצורך ביצוע ניסויים משותפים במהלך הרבעון השני לשנת 2023 לשילוב התאים הסולאריים המפותחים על ידי סולארפיינט בחלקי כלי שיט העשויים מחומרים מרוכבים, וכן לבחינת מספר מוצרי מדף של החברה, וזאת בתמורה לסך של כ- 70 אלפי דולר. לתאריך הדיווח השלימה סולארפיינט את העבודה.

(13) למועד אישור הדוחות הכספיים, ביצעה החברה מספר התקשרויות עם גופים שונים נוספים בתעשיית הרכב ועם חברות המפעילות ציי רכב, לרבות בתעשיית המזון, במסגרתן מוכרת החברה לאותם גופים מגוון מוצרים המבוססים על היריעה הסולארית במטרה לשלב את טכנולוגיית היריעה הסולארית בייצור סדרתי של חלקי כלי רכב שונים העשויים ממתכת וכן מוכרת את היריעה הסולארית כפתרון "לאחר מכירה" (After Market) למגוון כלי רכב כגון משאיות, אוטובוסים, קלנועיות ורכבי תפעול.

התקשרויות בתחום הבטחוני

(14) ביום 20 באוקטובר 2021 קיבלה סולארפיינט הודעה על זכייה במכרז של משרד הבטחון לרכש של "שמיכות סולאריות", המבוססות על טכנולוגיית היריעה הסולארית של הקבוצה, המיועדות לספק אנרגיה לשם שמירה על מתח יציב של מצברים (לרבות רכבים קרביים משוריינים) וגנרטורים, בזמן שאינם פעילים, בהיקף כספי של כ- 3 מיליון ש"ח. בהמשך לאמור, קיבלה סולארפיינט הזמנה למוצרים המבוססים על היריעה הסולארית, אשר סופקה בשנת 2022.

בנוסף, בחודש יולי 2022 קיבלה סולארפיינט הזמנה ממשרד הבטחון בהיקף כספי כולל של כ- 0.5 מיליון ש"ח, הכוללת הדגמת יכולות, יצור אבות טיפוס וביצוע ניסויים בשטח על פני תקופה של כ- 8 חודשים של מספר "שמיכות סולאריות" אישיות לחייל מבוססות על היריעה הסולארית פרי פיתוחה. בשנת הדיווח החברה השלימה את אספקת ההזמנה.

בחודש יולי 2023 אישרה סולארפיינט הזמנת כמות נוספת של "שמיכות סולאריות" על ידי משרד הבטחון בהיקף כספי של כ- 2.1 מיליון ש"ח בתוספת מע"מ, אשר יש לספק עד לחודש פברואר 2024. נכון למועד אישור הדוחות הכספיים ההזמנה סופקה במלואה.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

במהלך חודש נובמבר 2023, קיבלה סולארפיינט הזמנה נוספת ממשד הבטחון לייצור ואספקה של מערכות סולאריות ניידות לטעינת סוללות בשטח בתמורה לסך של כ- 1,050 אלפי ש"ח בתוספת מע"מ. נכון למועד אישור הדוחות הכספיים ההזמנה סופקה במלואה.

(15) במהלך חודש אוגוסט 2023 קיבלה סולארפיינט שתי הזמנות ממשד הביטחון (באמצעות מפא"ת) לפיתוח שני מוצרים ייעודיים למשרד הביטחון, המבוססים על התאים הסולאריים הגמישים של סולארפיינט, על פני תקופה של כעשרה חודשים, בתמורה לסך כולל של 645 אלפי ש"ח בתוספת מע"מ אשר ישולם לשיעורין לאורך התקופה בהתאם לאבני הדרך הקבועות בהזמנות. לתאריך הדיווח הושלמו חלק מאבני הדרך.

במהלך חודש אוקטובר 2023, קיבלה סולארפיינט הזמנה נוספת ממשד הבטחון (באמצעות מפא"ת) לייצור ואספקה של יריעות סולאריות המבוססות על התאים הסולאריים הגמישים של סולארפיינט, בתמורה לסך של כ- 600 אלפי ש"ח בתוספת מע"מ. לתאריך הדיווח ההזמנה סופקה במלואה.

(16) ביום 30 באוקטובר 2023 קיבלה סולארפיינט הזמנה מתאגיד סינגפורי, בסך של כ- 3.5 מיליון ש"ח, למערכת סולארית ניידת לפריסה וקיפול, הכוללת את הגלילים הסולאריים פרי פיתוחה וכן רכיבים חשמליים נוספים, בגודל של מספר עשרות מטרים רבועים (להלן - המערכת). ההזמנה כוללת בניית אב טיפוס והדגמה בשטח של המערכת, ועל סולארפיינט לספק על פני תקופה של שנה. עד תאריך הדיווח הכירה הקבוצה בהכנסות בסך של כ- 1.2 מיליון ש"ח בהתאם לאבני הדרך שהושלמו, כקבוע בתנאי ההזמנה.

התקשרויות בתחום יכולת הייצור

(17) כחלק ובמסגרת החלטת הקבוצה לפעול להקמת מפעל ייצור אוטומטי ליריעות סולאריות המיועדות לתחומי הסולאר הצף והמבנים ואשר תוכנן לכלול שני חלקים עיקריים (להלן - החלק הראשון ו- החלק השני, לפי העניין), ביום 29 ביולי 2021 התקשרה סולארפיינט עם יצרן אירופאי (להלן - היצרן הראשי) בהסכם לרכישת החלק הראשון של מפעל הייצור (להלן - ההסכם), שעיקרו מפורטים להלן.

בהתאם להסכם, החלק הראשון של מפעל הייצור מורכב מששה קווי ייצור שעלותם הכוללת הינה כ- 8.6 מיליון אירו (להלן - הקווים ו- התמורה, לפי העניין), כאשר השלמת תכנון החלק הראשון (להלן - התכנון) היתה צפויה להתבצע עד תום שנת 2021 (בפועל התכנון הושלם במהלך הרבעון הראשון של שנת 2022), אספקת הקווים צפויה להתבצע בהדרגה החל מאמצע הרבעון השני לשנת 2022 ועד לסוף הרבעון הרביעי של אותה השנה והשלמת התקנת הקווים צפויה להתבצע בהדרגה החל מאמצע שנת 2022 ועד לתחילת שנת 2023. איחור בהשלמת ההתקנה מעבר לתקופה הקבועה בהסכם תגרוור קנס לכל שבוע איחור, שגובהו הכולל לא יעלה על 5% מהתמורה עבור כל קו שהתקנתו התאחרה.

עוד נקבע בהסכם, כי התמורה תשולם ליצרן הראשי באופן הבא: (א) מקדמה בגובה 20% מהתמורה תשולם תוך 10 ימים ממועד חתימת ההסכם (להלן - המקדמה), כנגד ערבות בנקאית מטעם היצרן הראשי בסכום זהה אשר תונפק לקבוצה תוך 4 ימים מתשלום המקדמה ותהא בתוקף עד לשילוח כל הקווים (כהגדרתו להלן); (ב) 30% מהתמורה תשולם לאחר השלמת התכנון; (ג) 35% מהתמורה תשולם לאחר שילוח החלק הראשון ובליוי מסמכי שילוח לאחר חתימת סולארפיינט על בדיקת קבלה במפעל היצרן הראשי (להלן - השילוח); ו- (ד) יתרת התמורה תשולם במועד המוקדם מביין: (1) חתימת סולארפיינט על בדיקת קבלה סופית במפעל סולארפיינט עם התקנת הקווים (להלן - הבדיקה הסופית); ו- (2) חלוף 90 ימים ממועד השילוח.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

לסולארפיינט הוענק, באופן בלתי חוזר, רישיון בלעדי לשימוש בתכנון (בעצמה או באמצעות צד ג') במקרה שבו שולמו החלק הראשון והשני מסכום התמורה הכולל, לפחות אחד מהקווים לא סופק וההסכם בוטל כתוצאה מכך, כאשר הרישיון יפקע במידה והיצרן הראשי פיצה את סולארפיינט בגין נזיקה, כמפורט בהסכם.

ההסכם כולל הוראות לעניין אחריות היצרן הראשי לתקופת אחריות של שנה ממועד הבדיקה הסופית ביחס לכל קו, כאשר סולארפיינט תהא זכאית להותיר בידה סך של 5% מהתמורה עד לתום תקופת האחריות, למעט אם היצרן הראשי סיפק ערבות חברת ביטוח/אשראי בגובה סכום זה. כמו כן, כולל ההסכם הוראות לעניין שירות תחזוקה ותיקונים, שמירת קניינה הרוחני של סולארפיינט והתחייבות היצרן הראשי שלא למכור מכונות מסוג הקווים לצדדים שלישיים אשר מייצרים מוצרי סולאר גמישים בתנאים מסוימים. מלבד היכולת לבטל את ההסכם במקרה של הפרה בכפוף לדין החל, ההסכם ניתן לביטול על ידי כל אחד מהצדדים במקרי חדלות פירעון של הצד השני וכן במקרה של שינוי שליטה שלדעתו הסבירה של הצד המבטל פוגעת באינטרסים העסקיים שלו.

במקביל להתקשרות בהסכם, ביום 29 ביולי 2021 התקשרה סולארפיינט עם יצרן נוסף (להלן - יצרן המשנה) בהסכם לרכישת מערכות מסוימות אשר רובן מיועדות להיות משולבות בקווים (להלן - המערכות), בתמורה לסך כולל של כ- 2.1 מיליון אירו (להלן - ההסכם הנוסף ו- התמורה ליצרן המשנה, לפי העניין). בהתאם להסכם הנוסף, מקדמה בגובה 40% מהתמורה תשולם ליצרן המשנה כנגד ערבות בנקאית מטעם יצרן המשנה בסכום זהה אשר תהא בתוקף עד להשלמת התקנת המערכות. 20% נוספים מהתמורה ליצרן המשנה תשולם לאחר שילוח המערכות למפעל היצרן הראשי בליווי מסמכי שילוח ולאחר חתימת סולארפיינט על בדיקת קבלה במפעל יצרן המשנה, והיתרה (40%) תשולם לאחר חתימת סולארפיינט על בדיקת קבלה סופית במפעל היצרן הראשי, עם התקנת המערכות, כנגד רישום שעבוד על המערכות לטובת סולארפיינט. כמו כן, ההסכם הנוסף כולל, בין היתר, הוראות לעניין אחריות יצרן המשנה לתקופה של שנה, שירות תחזוקה ותיקונים, ושמירה על קניינה הרוחני של סולארפיינט.

ביום 12 ביולי 2021, התקשרה סולארפיינט עם יצרן אירופאי אחר, המתמחה בין היתר בבניית קווי ייצור ומכונות לתעשיית הסולאר (להלן - היצרן), בהסכם לרכישת החלק השני של מפעל הייצור (להלן - הסכם הרכישה).

בהתאם להסכם הרכישה, החלק השני מורכב משני רכיבים שעלותם הכוללת הינה כ- 7.5 מיליון אירו (להלן - הרכיבים ו- התמורה, לפי העניין), כאשר אספקת הרכיב הראשון שעלותו כ- 5.5 מיליון אירו נקבעה למועד שהינו תוך 10 חודשים ממועד תשלום המקדמה, ואספקת הרכיב השני שעלותו כ- 2 מיליון אירו נקבעה למועד שהינו תוך כ- 12 חודשים ממועד תשלום המקדמה.

בהתאם להסכם הרכישה, התמורה תשולם ליצרן באופן הבא (ביחס לכל אחד מהרכיבים, לפי העניין):

(א) מקדמה בגובה 40% מגובה התמורה תוך 20 ימים ממועד חתימת הסכם הרכישה (להלן - המקדמה), כנגד ערבות בנקאית מטעם היצרן בסכום זהה אשר תהא בתוקף עד לתשלום 50% מהתמורה בגין הרכיב הראשון ותופחת באופן יחסי לשווי הציוד שיסופק; (ב) 50% מהתמורה תשולם עם משלוח הרכיב הרלבנטי, לרבות חתימת הצדדים על בדיקת קבלה במפעל היצרן; ו- (ג) 10% מהתמורה תשולם במוקדם מבין: (1) חתימת הצדדים על בדיקת קבלה סופית במפעל סולארפיינט (להלן - הבדיקה הסופית) ו- (2) חלוף 180 יום מתשלום 50% מהתמורה כאמור לעיל. מכתב אשראי (LC) בגובה 60% מהתמורה (בגין מלוא התמורה, למעט סכום המקדמה) יומצא ליצרן תוך 90 ימים ממועד חתימת הסכם הרכישה.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

כמו כן, הסכם הרכישה כולל הוראות לעניין אחריות היצרן (המגובה בערבות בנקאית בגובה 5% מהתמורה), לתקופת אחריות של עד למוקדם מבין 12 חודשים מהבדיקה הסופית ו- 18 חודשים מהודעת היצרן לפיה המכונות מוכנות למשלוח. כמו כן, הסכם הרכישה כולל הוראות לעניין שירות תחזוקה ותיקונים, שמירת קניינה הרוחני של סולארפיינט והתחייבות היצרן שלא לשתף פעולה עם צדדים שלישיים אשר ייצרו מוצרים המפרים את קניינה הרוחני של סולארפיינט. מלבד היכולת לבטל את הסכם הרכישה במקרה של הפרה, הסכם הרכישה ניתן לביטול על ידי כל אחד מהצדדים ללא סיבה, כאשר ביטול כאמור על ידי סולארפיינט יחייב תשלום בגין הציוד אשר יוצר על ידי היצרן עד למועד הביטול בתוספת 10% מגובה סכום זה ואילו ביטול כאמור על ידי היצרן יחייב השבה של כל הסכומים ששולמו על ידי סולארפיינט עד למועד הביטול בתוספת 10% מגובה סכומים אלו.

נכון לתאריך הדיווח שילמה הקבוצה ליצרנים כאמור סך כולל של כ- 15,463 אלפי אירו (כ- 57,068 אלפי ש"ח) בהתאם להסכמים הנ"ל. כמו כן, במהלך שנת 2021 המציאה הקבוצה ליצרן מכתב אשראי על סך של 4.5 מיליון אירו אשר יתרתו לתאריך הדיווח הינה כ- 1.3 מיליון אירו, ואשר להבטחתו שעבדה הקבוצה פקדונות בתאגיד בנקאי בסכום דומה (ראה סעיף משנה ג. (1) להלן).

התקשרויות בתחום הלוגיסטיקה

(18) בחודש נובמבר 2023 התקשרה סולארפיינט עם חברת השילוח הבינלאומי והלוגיסטיקה די. אס. וי. אייר אנד סי בע"מ (להלן - DSV) בהסכם, לפיו תשכור DSV מסולארפיינט, בשכירות משנה את אחד המבנים אשר שוכרת סולארפיינט מצד ג', בתמורה לדמי שכירות בגובה דמי השכירות אותם התחייבה סולארפיינט לשלם לצד ג' כאשר הוענקה ל- DSV הזכות לסיום ההתקשרות בהודעה מוקדמת בת ששה חודשים. עוד הסכימו הצדדים, כי DSV תקים על שטח המבנה מרלוי"ג (ובכלל זה שטח מבוקר טמפרטורה ולחות ושטחי מידוף) וכן תספק לסולארפיינט שירותי לוגיסטיקה בתנאים עליהם הסכימו הצדדים. בכפוף לקבלת היתר בניה להקמת המרלוי"ג, DSV תקים על חשבונה, ותשלם את הקמת המרלוי"ג עד ולא יאוחר מיום 15 באפריל 2024.

התקשרויות עם תאגידים בנקאיים

(19) בהמשך להקמת מפעל הייצור האוטומטי החדש וכחלק מהיערכות החברה לעלייה אפשרית בביקושים למוצריה, ביום 13 בפברואר 2023 התקשרה סולארפיינט עם תאגיד בנקאי ישראלי (להלן - המלווה) בהסכם, לפיו העמיד המלווה לסולארפיינט מסגרת אשראי, אשר ניתנת לניצול לצרכי הון חוזר עד ליום 12 בפברואר 2024, בסך של עד 40 מיליון ש"ח. סכומים אותם תנצל סולארפיינט ממסגרת האשראי ייפרעו תוך תקופה של 18 חודשים ממועד ההתקשרות בהסכם וישאו ריבית שנתית בשיעור ריבית הפריים בתוספת 1.2%.

במסגרת ההסכם, התחייבה סולארפיינט כלפי המלווה לעמידה בהתניות הפיננסיות הבאות: (1) הונה העצמי של סולארפיינט בתוספת יתרת סכומי הלוואות בעלים אשר לגביהן נחתמו כלפי המלווה, על ידי סולארפיינט והחברה, כתבי נחיתות, לא יפחת משיעור של 24% מסך המאזן של סולארפיינט וכן לא יפחת מסך של 60 מיליון ש"ח (ההתניה תחושב בנטרול תקן דיווח כספי בינלאומי 16); (2) הסכום המצטבר של לקוחות; בתוספת (א) מלאי (למעט מלאי שמלוא התמורה הנדרשת בגינו טרם שולמה על ידי סולארפיינט); בתוספת (ב) התמורה שאמורה להתקבל על ידי סולארפיינט במהלך 36 החודשים שלאחר מועד הבדיקה הרלבנטי בגין מכירות שלגביהן קיימת במועד הבדיקה הרלבנטי התחייבות בלתי חוזרת מצד הקונה הרלבנטי, חלקי היתרה הבלתי מסולקת של האשראים מכח ההסכם, לא יפחת מ- 125%; (3) היחס בין יתרת המזומנים בסולארפיינט לבין היתרה הבלתי מסולקת של האשראים מכח ההסכם לא יפחת מ- 12.5%.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

בדיקת ההתניות הפיננסיות המפורטות לעיל תבוצע מידי חציון על פי הדוחות הכספיים השנתיים של סולארפיינט (סולו) או על פי דוחות פנימיים של סולארפיינט (כהגדרתם בהסכם). למלווה עומדת הזכות לקבלת התחייבות מסולארפיינט לעמוד באמות מידה נוספות או מחמירות יותר היה וסולארפיינט תתחייב לעמידה כאמור כלפי צד שלישי.

בנוסף, התחייבה סולארפיינט כלפי המלווה, בין היתר, להנחית הלוואות בעלים קיימות ו/או עתידיות ולא לבצע חלוקת דיבידנד/תשלומים לחברה, למעט אם (בהתחשב בסכום הפעולה שבוצעה) ההון העצמי של סולארפיינט בתוספת יתרת סכומי הלוואות בעלים נחותות לא יפחת משיעור של 25% מסך המאזן של סולארפיינט וכן לא יפחת מסך של 70 מיליון ש"ח (בנטרול תקן דיווח כספי בינלאומי 16) ובכפוף לכך שלא אירע אירוע הפרה.

להבטחת התשלום המלא של כל הסכומים המגיעים ו/או שיגיעו למלווה מסולארפיינט, העניקה החברה ערבות כלפי המלווה, וכן סולארפיינט יצרה לטובת המלווה, בין היתר, שעבוד צף מדרגה ראשונה על כל נכסיה, שעבוד קבוע על הון המניות שטרם הוקצה והמוניטין שלה, ושעבוד קבוע על כל זכויותיה כלפי Volkswagen AG (להלן - VW), אשר לפי ההסכם עימה מונתה סולארפיינט כספק ישיר של מוצר סולארי הנלווה לאחד מדגמי הרכב של VW (עד לסך של 60 מיליון ש"ח).

בנוסף על האמור לעיל, מוסכם כי על אף הקבוע במסמכי האשראים, שינוי בבעלות במניות החברה לא יקים למלווה עילה להעמדת האשראים לפירעון מיידי כל עוד יתקיימו התנאים הבאים: (א) וסטאר אחזקות בע"מ תהיה המחזיקה בשיעור הגבוה ביותר מבין בעלי המניות בחברה ותשלוט לבדה בחברה; ו-(ב) החברה תחזיק 100% מכל אחד מאמצעי השליטה בסולארפיינט ותשלוט לבדה בסולארפיינט.

ביום 4 בפברואר 2024 התקשרה סולארפיינט עם המלווה בהסכם להארכת תוקף מסגרת האשראי הנ"ל, כך שמסגרת האשראי ניתנת לניצול לצרכי הון חוזר עד ליום 3 בפברואר 2025.

לתאריך הדיווח, סולארפיינט עמדה בהתניות הפיננסיות להן היא התחייבה לצורך קבלת קו האשראי.

למועד אישור הדוחות הכספיים, סולארפיינט טרם ניצלה סכומים כלשהם ממסגרת האשראי.

ג. שעבודים וערבויות

- (1) הקבוצה העמידה ערבות בנקאית בסך של כ- 4.5 מיליון אירו להבטחת התחייבויותיה כלפי ספקים. לתאריך הדיווח יתרת הערבות הבנקאית עומדת על סך 1.3 מיליון אירו (כ- 5.4 מיליון ש"ח) (ראה באור 12.ב. (17)), בגינה שעבדה הקבוצה פקדונות בתאגיד בנקאי בסכום דומה.
- (2) הקבוצה העמידה ערבות בנקאית בסך של כ- 4.5 מיליון ש"ח לתאריך הדיווח לטובת הסכמי שכירות, אשר להבטחתה שעבדה הקבוצה פקדונות בתאגיד בנקאי בסך של כ- 4.1 מיליון ש"ח לתאריך הדיווח.
- (3) להבטחת מסגרת כרטיסי אשראי, שעבדה הקבוצה פקדונות שיתרתם לתאריך הדיווח הסתכמה בכ- 47 אלפי ש"ח.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 12 - התחייבויות תלויות, התקשרויות, שעבודים וערבויות (המשך)

- (4) במסגרת תוכנית מסלול מענקים מכח החוק לעידוד השקעות הון, התשי"ט-1959, שעבדה הקבוצה בשעבוד שוטף, ללא הגבלה בסכום, את הרכוש הקבוע שבבעלותה, וזאת עד למועד בו יתקבל אישור ביצוע סופי לתוכנית המענקים שאושרה לסולארפיינט (ראה באור 11).
- (5) להבטחת התחייבות כלפי ספק של החברה בגין עבודות התאמה במושכר אשר בוצעו על ידו, שעבדה הקבוצה, בשעבוד קבוע מדרגה ראשונה, ציוד שעלותו 3 מיליון ש"ח.

באור 13 - הון

א. הרכב הון המניות

<u>מונפק ונפרע</u>		<u>רשום</u>	
<u>31 בדצמבר</u>		<u>31 בדצמבר</u>	
<u>2022</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>	<u>2023</u>
<u>מספר מניות</u>	<u>מספר מניות</u>	<u>מספר מניות</u>	
43,659,132	47,251,975	25,000,000,000	מניות רגילות ללא ערך נקוב
=====	=====	=====	

ב. התנועה בהון המניות המונפק והנפרע של החברה בתקופות המדווחות :

מספר מניות

31,352,225	יתרה ליום 1 בינואר 2021
4,687,500	הנפקת מניות (ראה סעיף משנה ד. (1) להלן)
<u>3,123,148</u>	מימוש כתבי אופציה להון מניות (ראה סעיף משנה ד. (1) ובאור 17 להלן)
39,162,873	יתרה ליום 31 בדצמבר 2021
2,038,598	הנפקת מניות במסגרת הנפקת זכויות (ראה סעיף משנה ד. (2)).
1,746,470	הנפקת מניות (ראה סעיף משנה ד. (3)).
<u>711,191</u>	מימוש כתבי אופציה להון מניות (ראה באור 17 וסעיפי משנה ד. (1) ו- (2)).
43,659,132	יתרה ליום 31 בדצמבר 2022
3,457,768	הנפקת מניות במסגרת הנפקת זכויות (ראה סעיף משנה ד. (4)).
<u>135,075</u>	מימוש כתבי אופציה להון מניות (ראה באור 17 וסעיף משנה ד. (4)).
47,251,975	יתרה ליום 31 בדצמבר 2023
=====	

ג. כתבי אופציה

- (1) לעניין הנפקת כתבי אופציה במסגרת גיוסי הון שביצעה החברה - ראה סעיף משנה ד' להלן.
- (2) לעניין הענקת כתבי אופציה (שאינם סחירים), לרבות זכות לכתבי אופציה, לעובדים ולנותני שירותים, לרבות לבעלי עניין ולנושאי משרה בחברה, ולעניין התנועה בכתבי אופציה אלה במהלך תקופות הדיווח - ראה באור 17.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 13 - הון (המשך)

ד. גיוסי הון

(1) ביום 4 באפריל 2021 הושלמה הצעה פרטית חריגה של 4,687,500 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה, אשר היוו כ- 12.96% מהון המניות המונפק והנפרע של החברה ומזכויות ההצבעה בה בסמוך לאחר הקצאתן, יחד עם 2,343,750 כתבי אופציה (לא סחירים), הניתנים למימוש ל- 2,343,750 מניות רגילות של החברה החל ממועד הקצאתם בפועל ועד ליום 30 בספטמבר 2022 בתמורה לתוספת מימוש בסך 21 ש"ח לכל כתב אופציה (להלן - גיוס ההון).

התמורה המיידית (ברוטו) שהתקבלה בידי החברה בגין גיוס ההון הסתכמה לסך של כ- 75 מיליון ש"ח. התמורה נטו (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה) הסתכמה בכ- 74 מיליון ש"ח ויוחסה למכשירים ההוניים שהונפקו בהתבסס על שוויים ההוגן בסמוך למועד הנפקתם. בהתאם, סך של כ- 62.3 מיליון ש"ח מתמורת ההנפקה יוחס למניות והיתרה, בסך של כ- 11.7 מיליון ש"ח, יוחסה לכתבי האופציה שהונפקו.

בחודש יוני 2021 מומשו 2,281,250 מכתבי האופציה שהונפקו על ידי החברה במסגרת גיוס ההון ל- 2,281,250 מניות רגילות של החברה בתמורה לסך כולל של כ- 47.4 מיליון ש"ח (נטו לאחר עלויות הנפקה). בשנת 2022 מומשו יתרת כתבי האופציה ל- 63,116 מניות רגילות של החברה בתמורה לסך כולל של כ- 1.3 מיליון ש"ח.

(2) ביום 2 בינואר 2022 הציעה החברה, במסגרת תשקיף להנפקה בדרך של זכויות, לבעלי ניירות הערך המזכים (כהגדרתם בתשקיף), כפי שיהיו במועד הקובע (10 בינואר 2022), בין 2,041,156 ל- 2,158,104 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה, ובנוסף בין 706,554 ל- 747,036 כתבי אופציה (סדרה 4) רשומים על שם, הניתנים למימוש למניות רגילות של החברה, החל מיום רישום למסחר ועד ליום 17 ביולי 2022 ועד בכלל (להלן - תקופת המימוש ו- תום תקופת המימוש, לפי העניין), כך שהחל מיום רישום למסחר של כתבי האופציה (סדרה 4) ועד לתום תקופת המימוש, כל כתב אופציה (סדרה 4) יהיה ניתן למימוש למניה רגילה אחת ללא ערך נקוב של החברה, כנגד תשלום במזומן של מחיר מימוש בסך של 35 ש"ח למניה.

בהתאם לתשקיף, ניירות הערך הוצעו באופן בו כל מחזיק ב- 500 ניירות ערך מזכים על שמו ביום הקובע יהיה זכאי לרכוש יחידת זכות אחת, הכוללת 26 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה במחיר של 23 ש"ח למניה אחת ובנוסף 9 כתבי אופציה (סדרה 4) ללא תמורה. סך הכל הוצעו בין 78,506 ל- 83,004 יחידות זכות במחיר של 598 ש"ח ליחידת זכות אחת. ביום 26 בינואר 2022 הושלם גיוס ההון, במסגרתו נוצלו (לרבות על ידי בעלי עניין ונושאי משרה בחברה) 78,408 יחידות זכות, הכוללות 2,038,599 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ו- 705,669 כתבי אופציה (סדרה 4) המהווים כ- 99.5% מסך ניירות הערך שהוצעו במסגרת הנפקת הזכויות.

התמורה המיידית (ברוטו) שהתקבלה בידי החברה בגין גיוס ההון האמור הסתכמה לסך של כ- 46,888 אלפי ש"ח. התמורה, נטו (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה) הסתכמה בכ- 46,578 אלפי ש"ח ויוחסה למכשירים ההוניים שהונפקו בהתבסס על שוויים ההוגן בסמוך למועד הנפקתם. בהתאם, סך של 45,726 אלפי ש"ח מתמורת ההנפקה נטו יוחס למניות שהונפקו והיתרה, בסך של כ- 852 אלפי ש"ח, יוחסה לכתבי האופציה (סדרה 4) שהונפקו. לאור הנפקת הזכויות כאמור הותאמה כמות המניות שתנבענה ממנו כתבי אופציה שהונפקו על ידי החברה עד המועד הקובע.

במהלך התקופה שעד ליום 17 ביולי 2022, תום תקופת מימוש כתבי האופציה (סדרה 4), מומשו 510 מכתבי האופציה בתמורה לסך כולל של כ- 17 אלפי ש"ח ויתרת כתבי האופציה פקעו.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 13 - הון (המשך)

(3) ביום 8 בספטמבר 2022, לאחר אישור דירקטוריון החברה מיום 6 בספטמבר 2022, השלימה החברה הצעה פרטית מהותית של 1,746,470 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה, אשר היוו כ- 4% מהון המניות המונפק והנפרע של החברה בסמוך לאחר הקצאתן, יחד עם 873,235 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 873,235 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה החל ממועד הקצאתם בפועל ועד ליום 10 בספטמבר 2024 בתמורה לתוספת מימוש בסך 47 ש"ח לכל כתב אופציה (הלן - גיוס ההון).

התמורה המיידית (ברוטו) שהתקבלה בידי החברה בגין גיוס ההון האמור הסתכמה לסך של כ- 58,507 אלפי ש"ח. התמורה, נטו (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה) הסתכמה בכ- 57,453 אלפי ש"ח ויוחסה למכשירים ההוניים שהונפקו בהתבסס על שוויים ההוגן בסמוך למועד הנפקתם. בהתאם, סך של 53,842 אלפי ש"ח מתמורת ההנפקה נטו יוחס למניות שהונפקו והיתרה, בסך של כ- 3,611 אלפי ש"ח, יוחסה לכתבי האופציה שהונפקו.

(4) ביום 27 באפריל 2023 הציעה החברה, במסגרת תשקיף להנפקה בדרך של זכויות, לבעלי ניירות הערך המזכים (כהגדרתם בתשקיף), כפי שיהיו במועד הקובע (4 במאי 2023), בין 3,800,150 ל- 4,138,630 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה, ובנוסף בין 1,140,045 ל- 1,241,589 כתבי אופציה (סדרה 5) רשומים על שם, הניתנים למימוש למניות רגילות של החברה, החל מיום רישום למסחר ועד ליום 31 בדצמבר 2023 ועד בכלל (להלן - תקופת המימוש ו- תום תקופת המימוש, לפי העניין), כך שהחל מיום רישום למסחר של כתבי האופציה ועד לתום תקופת המימוש, כל כתב אופציה יהיה ניתן למימוש למניה רגילה אחת ללא ערך נקוב של החברה, כנגד תשלום במזומן של מחיר מימוש בסך 17 ש"ח למניה.

בהתאם לתשקיף, כל מחזיק ב- 115 ניירות ערך מזכים על שמו ביום הקובע היה זכאי לרכוש יחידת זכות אחת, הכוללת 10 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה במחיר של 13.3 ש"ח למניה אחת, ובנוסף 3 כתבי אופציה (סדרה 5) ללא תמורה. סך הכל הוצעו בין 380,015 ל- 413,863 יחידות זכות במחיר של 133 ש"ח ליחידת זכות אחת.

ביום 18 במאי 2023 הושלם גיוס ההון, במסגרתו נוצלו (לרבות על ידי בעלי עניין ונושאי משרה בחברה) 345,777 יחידות זכות, הכוללות 3,457,768 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ו- 1,037,331 כתבי אופציה (סדרה 5), המהווים כ- 91% מסך ניירות הערך שהוצעו במסגרת הנפקת הזכויות.

התמורה המיידית (ברוטו) שהתקבלה בידי החברה בגין גיוס ההון האמור הסתכמה לסך של כ- 45,988 אלפי ש"ח. התמורה, נטו (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה) הסתכמה בכ- 45,713 אלפי ש"ח ויוחסה למכשירים ההוניים שהונפקו בהתבסס על שוויים ההוגן בסמוך למועד הנפקתם. בהתאם, סך של 43,405 אלפי ש"ח מתמורת ההנפקה נטו יוחס למניות שהונפקו והיתרה, בסך של כ- 2,308 אלפי ש"ח, יוחסה לכתבי האופציה (סדרה 5) שהונפקו.

לאור הנפקת הזכויות כאמור הותאמה כמות המניות שתנבענה ממימוש כתבי אופציה שהונפקו על ידי החברה עד המועד הקובע.

בתקופה שעד תאריך הדיווח מומשו 726 מכתבי האופציה בתמורה לסך כולל של כ- 12 אלפי ש"ח.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 14 - פירוטים נוספים לסעיפי רווח או הפסד

א. הכנסות

(1) ההרכב:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	אלפי ש"ח	
929	4,571	7,464	הכנסות ממכירת מוצרים המוכרות בנקודת זמן
<u>1,075</u>	<u>1,997</u>	<u>2,959</u>	הכנסות מפרויקטים המוכרות לאורך זמן
2,004	6,568	10,423	
=====	=====	=====	

(2) מידע גיאוגרפי:

ההכנסות המדווחות בדוחות הכספיים הופקו
במדינת מושבה של החברה (ישראל) מחוצה לה,
בהתבסס על מיקום הלקוחות, כדלקמן:

1,187	4,520	6,985	ישראל
817	1,595	970	אירופה
--	261	1,853	אסיה
<u>--</u>	<u>192</u>	<u>615</u>	אחר
2,004	6,568	10,423	
=====	=====	=====	

(3) הכנסות מלקוחות עיקריים האחראים, כל אחד,
ל- 10% ומעלה מסך ההכנסות המדווחות
בדוחות הכספים:

386	--	--	לקוח א'
335	--	--	לקוח ב'
285	578	142	לקוח ג'
257	244	583	לקוח ד'
--	781	--	לקוח ה'
--	--	1,220	לקוח ו'
<u>--</u>	<u>3,119</u>	<u>3,301</u>	משרד הביטחון
1,263	4,722	5,246	
=====	=====	=====	

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 14 - פירוטים נוספים לסעיפי רווח או הפסד (המשך)

לשנה שהסתיימה ביום			
31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
			<u>ב. עלות ההכנסות (*)</u>
2,421	7,250	6,001	קבלני משנה וחומרים
101	1,418	2,502	שכר ונלוות
35	73	730	פחת והפחתות
33	216	925	אחרות
<u>(1,073)</u>	<u>(3,771)</u>	<u>(1,937)</u>	שינויים במלאי
1,517	5,186	8,221	
=====	=====	=====	
			<u>ג. הוצאות מחקר ופיתוח</u>
9,203	18,497	22,616	שכר ונלוות
3,832	9,828	7,497	תשלום מבוסס מניות
6,427	12,672	10,077	קבלני משנה וחומרים
377	76	--	שירותים מקצועיים
338	691	1,288	שכר דירה ואחזקה
1,169	1,838	2,667	פחת והפחתות
779	351	293	עלויות בגין פיילוטים (*)
329	686	928	אחזקת רכב
295	728	391	הובלות ומשלוחים
<u>165</u>	<u>1,502</u>	<u>571</u>	אחרות
22,914	46,869	46,328	
--	--	(581)	
22,914	46,869	45,747	בניכוי - מענקים ממשלתיים (ראה באור 11.ג.)
=====	=====	=====	
			<u>ד. הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות</u>
3,212	5,292	6,061	שכר ונלוות
3,382	7,978	5,491	תשלום מבוסס מניות
1,175	2,003	1,103	שירותים מקצועיים
266	1,157	1,186	שכר דירה ואחזקה
384	746	766	שכר וביטוח דירקטורים
233	240	256	אחזקת רכב
112	146	421	נסיעות לחו"ל והשתלמויות
108	103	104	אגרות
572	514	1,383	שיווק, מיתוג ופרסום
650	939	1,272	פחת והפחתות
<u>303</u>	<u>956</u>	<u>1,209</u>	אחרות
10,397	20,074	19,252	
=====	=====	=====	

(*) בשנים שהסתיימו בימים 31 בדצמבר 2023, 2022 ו- 2021 עלות ההכנסות ממכירת יריעות סולאריות כוללת עלויות בגין הכנסות מפרויקטים המבוצעים כפיילוטים, כאשר חלק מעלויות אותם הפרויקטים בשנים האמורות, בסך של כ- 293 אלפי ש"ח, כ- 351 אלפי ש"ח וכ- 779 אלפי ש"ח, בהתאמה, הוכרו כגידול עלויות מחקר ופיתוח, וזאת לאור הערכת החברה כי חלק מעלויות אותם הפרויקטים מהווה השקעה של הקבוצה במחקר ופיתוח.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 14 - פירוטים נוספים לסעיפי רווח או הפסד (המשך)

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
5	512	1,932	ה. <u>הכנסות מימון</u>
--	55	90	בגין פקדונות בתאגידים בנקאיים
5	567	2,022	אחרות
=====	=====	=====	
1,337	4,650	4,833	ו. <u>הוצאות מימון</u>
35	--	--	בגין התחייבויות חכירה
--	--	188	הפרשי שער
102	400	285	בגין התחייבות לספקים
1,474	5,050	5,306	עמלות בנק (*)
=====	=====	=====	

(*) כולל הוצאות בשנת הדיווח בסך 194 אלפי ש"ח בגין עמלת אי ניצול מסגרת אשראי (ראה באור 12.ב.19)

באור 15 - מיסים על ההכנסה

א. שיעורי המס החלים על חברות הקבוצה

שיעור מס החברות בישראל בשנים המדווחות הינו 23%.

ב. שומות מס סופיות

לחברה ולסולארפינט שומות מס סופיות, לרבות מכח התיישנות, עד וכולל שנת המס 2018.

ג. מס תיאורטי

להלן התאמה בין סכום המס התיאורטי לבין סכום המס שנכלל בדוחות הכספיים:

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
(34,386)	(70,044)	(66,081)	הפסד
23%	23%	23%	שיעור המס הסטטוטורי
7,909	16,110	15,199	הטבת המס התיאורטית
(1,664)	(4,107)	(3,003)	הגדלה בחבות המס בשל:
(6,245)	(12,003)	(12,196)	הוצאות לא מוכרות
--	--	--	הפסדים והטבות לצרכי מס והפרשים
--	--	--	זמניים בגינם לא נרשמו מיסים נדחים
=====	=====	=====	מיסים על ההכנסה

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 15 - מיסים על ההכנסה (המשך)

ד. הפסדים מועברים לצרכי מס

לתאריך הדיווח לחברה ולסולאריינט הפסדים עסקיים לצורכי מס, המועברים לשנים הבאות, המוערכים בכ- 11 מיליון ש"ח ובכ- 125 מיליון ש"ח, בהתאמה. הקבוצה לא כללה נכס מס נדחה בגין הפסדים אלה, בהיעדר צפי לניצולם בעתיד הנראה לעין.

באור 16 - הפסד למניה

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
2 0 2 1	2 0 2 2	2 0 2 3	
36,537	42,105	45,876	ממוצע משוקלל של מספר המניות הרגילות (באלפים)
<u>713</u>	<u>852</u>	<u>495</u>	התאמה בגין הנפקות זכויות (באלפים) (*)
37,250	42,957	46,371	ממוצע משוקלל של מספר המניות הרגילות ששימש
=====	=====	=====	בחישוב ההפסד הבסיסי והמדולל למניה (באלפים) (*)
(34,386)	(70,044)	(66,081)	ההפסד ששימש בחישוב (באלפי ש"ח)
=====	=====	=====	

(*) לאחר התאמה למפרע בגין מרכיב ההטבה בהנפקות זכויות שהשלימה החברה בשנת הדיווח ולאחריה (ראה באורים 13.ד. (4) ו-20.א.).

באור 17 - תשלום מבוסס מניות

א. ביום 6 באפריל 2021 אישר דירקטוריון החברה הצעה פרטית שאינה מהותית של 137,000 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 137,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ל- 15 ניצעים, הכוללים עובדים ונותן שירותים של הקבוצה, שאינם נושאי משרה (להלן - כתבי האופציה המוקצים), אשר היוו נכון למועד אישור הדירקטוריון כאמור (בהנחת מימוש תיאורטית) כ- 0.38% מהונה המונפק והנפרע של החברה ומזכויות ההצבעה בה (כ- 0.32% מהונה המונפק והנפרע של החברה ומזכויות ההצבעה בה בדילול מלא). לאחר אישור הדירקטוריון, בעקבות תחלופת עובדים, הוענקו בפועל 107,000 כתבי אופציה מתוך כתבי האופציה שאושרו כאמור.

כתבי האופציה המוקצים יבשילו ב- 12 מנות רבעוניות שוות החל ממועד אישור הדירקטוריון כאמור, למעט ביחס לניצע אחד אשר ביחס אליו תקופת ההבשלה תחל במועד תחילת העסקתו (דצמבר 2020), כאשר הבשלת 4 המנות הראשונות תהא כפופה לתקופת כהונה של שנה.

כתבי האופציה המוקצים יהיו ניתנים למימוש במשך תקופה של 48 חודשים ממועד הבשלתם בתמורה למחיר מימוש בסך 22.37 ש"ח לכל כתב אופציה, כאשר לניצעים תעמוד הזכות לממש את כתבי האופציה המוקצים על בסיס מרכיב ההטבה (מנגנון Cashless).

השווי ההוגן של כתבי האופציה שהוענקו הוערך על ידי החברה נכון למועד הענקתם, באמצעות מודל בלק אנד שולס, בכ- 959 אלפי ש"ח. להלן הפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן:

19.45	מחיר מניה (ש"ח)
22.37	מחיר מימוש (ש"ח)
70%	תנודתיות צפויה במחירי המניה
3.4-3.7	משך החיים החזוי הממוצע של כתבי האופציה (שנים)
0.24%	ריבית חסרת סיכון
--	תשואת דיבידנד צפויה

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 17 - תשלום מבוסס מניות (המשך)

ב. ביום 1 בנובמבר 2021 אישר דירקטוריון החברה הגשת מתאר המאפשר הענקה של עד 1,800,000 כתבי אופציה (לא סחירים) של החברה הניתנים למימוש לעד 1,800,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה. בד בבד, אישר דירקטוריון החברה באותו מועד הענקת כתבי אופציה כדלקמן:

- הצעה פרטית שאינה מהותית של 1,205,500 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 1,205,500 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ל- 54 ניצעים, הכוללים עובדים של הקבוצה, מתוכם 965,500 כתבי אופציה הוענקו במחיר מימוש בסך 39.99 ש"ח לכל כתב אופציה ויתרת 240,000 כתבי האופציה הוענקו במחיר מימוש בסך 34.77 ש"ח לכל כתב אופציה (להלן - כתבי האופציה הנוספים). מכלל כתבי אופציה אלה הוענקו באותו מועד בפועל 747,500 כתבי אופציה ומועד הענקתם החשבונאי של יתרת 458,000 כתבי האופציה, הכוללים את כתבי האופציה הנוספים, התרחש במהלך הרבעון הראשון של שנת 2022, במועד תחילת העסקתו של כל אחד מהניצעים.

- 30,000 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 30,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ל- 3 נותני שירותים של הקבוצה במחיר מימוש של 39.99 ש"ח לכל כתב אופציה.

- 280,000 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 280,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה, בכפוף לאישור האסיפה הכללית של החברה אשר התקבל ביום 6 בדצמבר 2021, מתוכם 100,000 כתבי אופציה למר עודד רוזנברג המכהן כמנכ"ל וכדירקטור בחברה, 100,000 כתבי אופציה למר ערן מימון המכהן כסמנכ"ל טכנולוגיות וכדירקטור בחברה ו- 80,000 כתבי אופציה למר יוסף טוב סמיה המכהן כיו"ר הדירקטוריון של החברה, במחיר מימוש הגבוה מבין: (א) המחיר הממוצע של מניית החברה ב- 30 ימי המסחר הקודמים ליום 6 בדצמבר 2021, בתוספת 15%, (ב) 39.99 ש"ח, ו-(ג) מחיר הסגירה של מניית החברה ביום 6 בדצמבר 2021, בתוספת 15%. ביום 10 בנובמבר 2021 הודיע יו"ר הדירקטוריון כי הוא מוותר על כמות של 50,000 כתבי אופציה מכלל כתבי האופציה שהוצעו לו (כך, שכמות כתבי האופציה שיוענקו תהא 230,000, חלף הענקה של 280,000 כתבי אופציה כאמור).

כתבי האופציה המוקצים, יבשילו ב- 12 מנות רבעוניות שוות החל ממועד הענקתם כאשר הבשלת 4 המנות הראשונות תהא כפופה לתקופת כהונה של שנה.

בנוסף למועדי ההבשלה האמורים, וביחס לכתבי האופציה הנוספים (אשר מועד הענקתם החשבונאי התרחש כאמור במהלך הרבעון הראשון של שנת 2022), הבשלת 120,000 כתבי אופציה נוספים מתוך כלל כתבי האופציה הנוספים, מותנית בכך שבמהלך תקופת המימוש, שווי החברה, בהתבסס על שער הנעילה של מניית החברה בבורסה במהלך תקופה של לפחות 30 ימי מסחר רצופים בבורסה שקדמו למועד הבדיקה, הינו שווה ל- 3 מיליארד ש"ח והבשלת 120,000 כתבי אופציה נוספים הנותנים מתוך כלל כתבי האופציה הנוספים, מותנית בכך שבמהלך תקופת המימוש, שווי החברה, בהתבסס על שער הנעילה של מניית החברה בבורסה במהלך תקופה של לפחות 30 ימי מסחר רצופים בבורסה שקדמו למועד הבדיקה, הינו שווה ל- 5 מיליארד ש"ח.

כתבי האופציה המוקצים יהיו ניתנים למימוש במשך תקופה של 48 חודשים ממועד הבשלתם בתמורה למחיר המימוש הקבוע לכל כתב אופציה, כאשר לניצעים תעמוד הזכות לממש את כתבי האופציה המוקצים על בסיס מרכיב ההטבה (Cashless). כתבי האופציה הנוספים יהיו ניתנים למימוש למשך 10 שנים.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 17 - תשלום מבוסס מניות (המשך)

כלל האופציות שהוענקו במסגרת ההצעה שאינה מהותית וההצעה המהותית היוו, נכון למועד אישור הדירקטוריון כאמור, כ- 3.59% מהונה המונפק והנפרע של החברה ומזכויות ההצבעה בה (כ- 3.27% מהונה המונפק והנפרע של החברה ומזכויות ההצבעה בה בדילול מלא).

השווי ההוגן של כתבי האופציה שמועד הענקתם החשבונאי התרחש בחודשים נובמבר ודצמבר 2021 (1,007,500 כתבי אופציה), במועד אישור הדירקטוריון או האסיפה הכללית של החברה, לפי הענין, הוערך במועד הענקתם, באמצעות מודל בלק אנד שולס, בכ- 21,180 אלפי ש"ח. להלן השווי ההוגן והפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה:

עובדים	ונותני שירותים	בעלי עניין	
	34.77	29.92	מחיר מניה (ש"ח)
	39.99	39.99	מחיר מימוש (ש"ח)
	89.54-96.17%	93.16%	תנודתיות צפויה במחירי המניה
	2.25-5	4.24-7	משך החיים החזוי הממוצע של כתבי האופציה (שנים)
	0.42-0.87%	0.36-0.63%	ריבית חסרת סיכון
	--	--	תשואת דיבידנד צפויה

השווי ההוגן של כתבי האופציה שמועד הענקתם החשבונאי התרחש במהלך הרבעון הראשון של שנת 2022 הוערך נכון למועד הענקתם בסיוע מעריך שווי חיצוני בלתי תלוי בסך כולל של כ- 9,350 אלפי ש"ח (השווי ההוגן של כתבי האופציה הנוספים הוערך באמצעות סימולציית מונטה קרלו בכ- 3,057 אלפי ש"ח והשווי ההוגן של יתרת כתבי האופציה הנ"ל הוערך באמצעות מודל בלק ושולס בכ- 6,293 אלפי ש"ח). להלן הנתונים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה:

כתבי האופציה הנוספים	יתרת כתבי האופציה המוענקים	
23.58-23.89	23.58-24.95	מחיר מניה (ש"ח)
34.77	39.99	מחיר מימוש (ש"ח)
92.14%-91.93%	93.81%-89.67%	תנודתיות צפויה במחיר המניה
10	3-7	משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)
1.87%-1.62%	1.54%-0.2%	ריבית חסרת סיכון
--	--	תשואת דיבידנד צפויה

ביום 13 ביולי 2022, לאור תשובה שהתקבלה מרשות המיסים לפניית החברה בנושא "שינוי מסלול" בקשר עם 458,000 כתבי האופציה שמועד הענקתם החשבונאי התרחש ברבעון הראשון של שנת 2022 כאמור, אישר דירקטוריון החברה, לאחר קבלת אישור ועדת התגמול של החברה, את ביטול הקצאת כתבי האופציה הנ"ל ואת הקצאתם מחדש באותם תנאים, למעט מחיר המימוש אשר עודכן, באופן בו מחיר המימוש בגין 240,000 כתבי האופציה הנוספים נקבע לסך של 25.77 ש"ח לכל כתב אופציה ובגין יתרת 218,000 כתבי האופציה לסך של 29.63 ש"ח לכל כתב אופציה, ולמעט מועד תחילת הבשלת כתבי האופציה, אשר נקבע כמועד תחילת העסקתו של כל אחד מהניצעים.

אפולו פאוור בע"מ

באורים לדוחות הכספיים

באור 17 - תשלום מבוסס מניות (המשך)

לאור ביטול ההקצאה המקורית והקצאת כתבי האופציה האמורים מחדש, העריכה החברה, בסיוע מעריך שווי חיצוני בלתי תלוי, את השווי ההוגן התוספתי הכולל שהוענק כתוצאה מהחלפת כתבי האופציה. השווי ההוגן התוספתי המיוחס לכתבי האופציה הנוספים הוערך, נכון למועד החלפתם, באמצעות סימולציית מונטה קרלו בכ- 75 אלפי ש"ח והשווי ההוגן התוספתי המיוחס ליתרת כתבי האופציה שהוחלפו הוערך, נכון למועד החלפתם, באמצעות מודל בלק ושולס בכ- 294 אלפי ש"ח. להלן הנתונים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה שהוחלפו ושל כתבי האופציה החדשים שהוענקו, נכון למועד ההחלפה:

<u>כתבי האופציה</u>	<u>יתרת כתבי</u>	
<u>הנוספים</u>	<u>האופציה המוענקים</u>	
26.49	26.49	מחיר מניה (ש"ח)
25.77	29.63	מחיר מימוש (ש"ח)
89.11%	89.6%-82.56%	תנודתיות צפויה במחיר המניה
9.31	2.47-7	משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)
2.69%	2.54%-2.18%	ריבית חסרת סיכון
--	--	תשואת דיבידנד צפויה

ג. ביום 21 במרץ 2022 אישר דירקטוריון החברה הענקת 129,000 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 129,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ל- 27 עובדים וליועץ של הקבוצה. כתבי האופציה יבשילו ב- 12 מנות רבעוניות שוות החל ממועד הענקתם, כאשר הבשלת 4 המנות הראשונות תהא כפופה לתקופת כהונה של שנה, ויהיו ניתנים למימוש במשך תקופה של 48 חודשים ממועד הבשלתם בתמורה למחיר מימוש בסך 29.63 ש"ח לכל כתב אופציה, כאשר לניצעים תעמוד הזכות לממש את כתבי האופציה על בסיס מרכיב ההטבה (מנגנון Cashless).

השווי ההוגן של כתבי האופציה שהוענקו הוערך, נכון למועד הענקתם, בסיוע מעריך שווי חיצוני בלתי תלוי, באמצעות מודל בלק ושולס, בכ- 1,840 אלפי ש"ח. להלן הפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה:

24.5	מחיר מניה (ש"ח)
29.63	מחיר מימוש (ש"ח)
92.33%-85.52%	תנודתיות צפויה במחיר המניה
2.61-5	משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)
1.69%-1.33%	ריבית חסרת סיכון
--	תשואת דיבידנד צפויה

ד. ביום 4 ביולי 2022, כחלק מאישור התקשרות הקבוצה עם מר רפי קסטן, המכהן כדירקטור בחברה, בהסכם לקבלת שירותי ייעוץ, אישרה האסיפה הכללית של החברה הענקת 40,000 כתבי אופציה (שאינם סחירים) למר קסטן, הניתנים למימוש ל- 40,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה. כתבי האופציה יבשילו ב- 12 מנות רבעוניות שוות ויהיו ניתנים למימוש למניות החברה בתמורה למחיר מימוש בסך 29.69 ש"ח לכל כתב אופציה במשך תקופה של 4 שנים ממועד הבשלתם.

אפולו פאנור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 17 - תשלום מבוסס מניות (המשך)

השווי ההוגן של כתבי האופציה שהוענקו הוערך, נכון למועד הענקתם, בסיוע מעריך שווי חיצוני בלתי תלוי, באמצעות מודל בלק ושולס, בכ- 693 אלפי ש"ח. להלן הפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה:

מחיר מניה (ש"ח)	24.63
מחיר מימוש (ש"ח)	29.69
תנודתיות צפויה במחיר המניה	89.93%-89.35%
משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)	4.6-7.01
ריבית חסרת סיכון	2.51%-2.39%
תשואת דיבידנד צפויה	--

ה. ביום 17 בנובמבר 2022 אישר דירקטוריון החברה הענקת 377,460 כתבי אופציה ל- 84 ניצעים, מתוכם 3 יועצים (שאינם כוללים נושאי משרה בכירים), הניתנים למימוש ל- 377,460 מניות רגילות של החברה בתמורה לתוספת מימוש בסך של 40.29 ש"ח לכל כתב אופציה. כתבי האופציה המוקצים יהיו ניתנים למימוש ב- 12 מנות רבעוניות שוות החל מיום ההקצאה (כאשר אפשרות המימוש כפופה לתקופת העסקה של שנה) ויהיו ניתנים למימוש במשך תקופה של 4 שנים ממועד הבשלתם.

השווי ההוגן של כתבי האופציה שהוענקו הוערך, נכון למועד הענקתם, בסיוע מעריך שווי חיצוני בלתי תלוי, באמצעות מודל בלק ושולס, בכ- 6,465 אלפי ש"ח. להלן הפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה:

מחיר מניה (ש"ח)	31.9
מחיר מימוש (ש"ח)	40.29
תנודתיות צפויה במחיר המניה	86.95%-67.44%
משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)	2.25-5
ריבית חסרת סיכון	3.19%-3.18%
תשואת דיבידנד צפויה	--

ו. ביום 3 בספטמבר 2023 אישר דירקטוריון החברה, בהמשך לאישור ועדת התגמול (ביחס לנושאי משרה), הענקת 1,154,000 כתבי אופציה (לא סחירים) הניתנים למימוש ל- 1,154,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ל- 6 נושאי משרה בחברה (הכוללים 4 בעלי עניין) ול- 7 עובדים בחברה (שאינם נושאי משרה), כאשר הענקת 344,000 מכתבי האופציה המוענקים ל- 4 בעלי העניין כאמור הותנתה באישור האסיפה הכללית של החברה אשר התקבל ביום 17 באוקטובר 2023 (להלן - האסיפה הכללית). כתבי האופציה יבשילו ב- 12 מנות רבעוניות שוות החל ממועד הענקתם, כאשר הבשלת 4 המנות הראשונות תהא כפופה לתקופת כהונה של שנה, ויהיו ניתנים למימוש במשך תקופה של 48 חודשים ממועד הבשלתם בתמורה למחיר מימוש לכל כתב אופציה שהינו הגבוה מבין: (א) מחיר הסגירה של מניית החברה במועד האסיפה הכללית בתוספת 15% ו- (ב) המחיר הממוצע של מניית החברה ב- 30 ימי המסחר הקודמים ליום הנ"ל בתוספת 15%, כאשר לניצעים תעמוד הזכות לממש את כתבי האופציה על בסיס מרכיב ההטבה (מנגנון Cashless).

השווי ההוגן של 810,000 כתבי האופציה שהוענקו במועד אישור הדירקטוריון לעובדים ונושאי משרה שאינם בעלי עניין והשווי של 344,000 כתבי האופציה שהוענקו לבעלי עניין במועד אישור האסיפה הכללית כאמור הוערך, נכון למועד הענקתם, באמצעות מודל בלק ושולס, בכ- 6,187 אלפי ש"ח ובכ- 1,491 אלפי ש"ח, בהתאמה.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 17 - תשלום מבוסס מניות (המשך)

להלן הפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה שהוענקו כאמור :

עובדים ונושאי משרה		
<u>(שאינם בעלי עניין)</u>	<u>בעלי עניין</u>	
12.56	10.71	מחיר מניה (ש"ח)
12.31	12.31	מחיר מימוש (ש"ח)
64.8%	64.18%	תנודתיות צפויה במחיר המניה
5.63	5.63	משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)
3.75%	3.75%	ריבית חסרת סיכון
--	--	תשואת דיבידנד צפויה

ז. ביום 3 בספטמבר 2023, על רקע ירידות בשווקי המניות בארץ ובעולם, ובהתחשב בכך שמחירי המימוש הקיימים של כתבי האופציה הרלבנטיים (כהגדרתם להלן) גבוהים משמעותית ממחיר מניית החברה באותו מועד, אישר דירקטוריון החברה (בהמשך לאישור ועדת התגמול ביחס לנושאי משרה), בין היתר, את עדכון מחירי המימוש הקיימים ו/או את תנאי הבשלתם של 1,853,195 כתבי אופציה (לא סחירים) מכלל כתבי האופציה שהוענקו עד אותו מועד לנושאי משרה, עובדים ונותני שירותים של הקבוצה ושהינם בעלי מחיר מימוש הנע בטווח שבין 22.37 ש"ח ל- 40.29 ש"ח לכל כתב אופציה (להלן - כתבי האופציה הרלבנטיים), למעט ביחס לכתבי האופציה הרלבנטיים המוחזקים על ידי יו"ר הדירקטוריון של החברה, מנכ"ל החברה וסמנכ"ל הטכנולוגיות הראשי של החברה אשר ויתרו על התמחור מחדש, וכן למעט ביחס לכתבי האופציה אשר באותו מועד היו צפויים לפקוע בקרוב (להלן יחד - כתבי האופציה המוחזרים).

בהתאם לאמור, כתבי האופציה הרלבנטיים בנטרול כתבי האופציה המוחזרים, קרי 1,613,195 כתבי אופציה (לא סחירים) (להלן - כתבי האופציה המתומחרים מחדש) יעודכנו באופן בו מחיר מימושם יעמוד על מחיר שהינו הגבוה מבין: (א) מחיר הסגירה של מניית החברה במועד האסיפה הכללית אשר זומנה ליום 17 באוקטובר 2023 בתוספת 15% ו- (ב) המחיר הממוצע של מניית החברה ב- 30 ימי המסחר הקודמים ליום הנ"ל בתוספת 15%, למעט ביחס ל- 240,000 כתבי אופציה הכוללים, כחלק מתנאי הבשלתם, יעדים בקשר עם שווי חברה בבורסה (להלן - כתבי האופציה הייחודיים), בגינם אישר דירקטוריון החברה כי מחיר המימוש יהא ללא תוספת של 15% על מחיר סגירת מניית החברה במועד אישור האסיפה הכללית כאמור או על מחירה הממוצע של מניית החברה ב- 30 ימי המסחר שקדמו למועד האסיפה הכללית וכי חלף הבשלת 120,000 ו- 120,000 מכתבי האופציה הייחודיים בעת ששווי החברה ב- 30 ימים רצופים שקדמו למועדי הבדיקה יהא 3 מיליארד ש"ח ו- 5 מיליארד ש"ח, הבשלתם תהא בעת ששווי החברה ב- 30 ימים רצופים שקדמו למועד הבדיקה הינו 1.5 מיליארד ש"ח ו- 3 מיליארד ש"ח, בהתאמה. יובהר כי כתבי האופציה המתומחרים מחדש אינם מוחזקים על ידי דירקטור/מנכ"ל, למעט כתבי האופציה המתומחרים מחדש המוחזקים על ידי מר רפאל קסטן אשר הינו דירקטור המעניק שירותי ייעוץ לחברה ואשר תמחורם מחדש היה כפוף לאישור האסיפה הכללית של החברה אשר התקבל ביום 17 באוקטובר 2023.

ביצוע התמחור מחדש כאמור היה כפוף לקבלת החלטת מיסוי מרשות המיסים, על פיה ביצוע התמחור מחדש לא יהווה אירוע מס, אשר התקבלה ביום 18 בדצמבר 2023.

נכון למועד השינוי, מועד קבלת החלטת המיסוי כאמור, אמדה החברה את השווי ההוגן התוספתי שהוענק כתוצאה משינוי תנאי כתבי האופציה הייחודיים בכ- 36 אלפי ש"ח באמצעות מודל מונטה קרלו ואת השווי ההוגן התוספתי שהוענק כתוצאה משינוי תנאי יתר כתבי האופציה בכ- 1,209 אלפי ש"ח באמצעות מודל בלק ושולס, כאשר השווי ההוגן התוספתי של כלל כתבי האופציה המתומחרים מחדש יוכר על פני יתרת תקופת ההבשלה של כתבי האופציה.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 17 - תשלום מבוסס מניות (המשך)

להלן הפרמטרים ששימשו בקביעת השווי ההוגן של כתבי האופציה הייחודיים ושל יתר כתבי האופציה המתמחרים מחדש, הן בהתבסס על תוספת המימוש המקורית ו/או תנאי ההבשלה המקוריים, לפי העניין והן בהתבסס על תנאיהם לאחר תמחורם מחדש כאמור:

<u>כתבי האופציה</u>	<u>כתבי האופציה הייחודיים</u>	
6.213	6.213	מחיר מניה (ש"ח)
84%	94.3%-60.1%	תנודתיות צפויה במחיר המניה
8.58	0.72-4.97	משך החיים החזוי של כתבי האופציה (שנים)
3.85%	4.14%-3.57%	ריבית חסרת סיכון
--	--	תשואת דיבידנד צפויה

ח. להלן התנועה באופציות לעובדים, נושאי משרה, בעלי עניין ונותני שירותים בתקופות המדווחות:

<u>לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר</u>						
<u>2 0 2 1</u>		<u>2 0 2 2</u>		<u>2 0 2 3</u>		
ממוצע		ממוצע		ממוצע		
משוקלל		משוקלל		משוקלל		
של מחיר	מספר	של מחיר	מספר	של מחיר	מספר	
<u>המימוש</u>	<u>אופציות</u>	<u>המימוש</u>	<u>אופציות</u>	<u>המימוש</u>	<u>אופציות</u>	
4.25	4,427,553	12.8	4,693,103	16.33	4,846,550	אופציות במחזור לתחילת השנה
26.51	3,408,414	32.72	1,004,460	12.31	1,154,000	אופציות שהוענקו
5.11	(64,547)	12.91	(373,244)	34.66	(150,424)	אופציות שפקעו ו/או חולטו
15.93	<u>(3,078,317)</u>	2.14	<u>(477,769)</u>	4.84	<u>(132,329)</u>	אופציות שמומשו
	4,693,103		4,846,550		5,717,797	אופציות במחזור לתום השנה
	=====		=====		=====	
	1,975,389		2,260,608		3,678,324	ניתנות למימוש בתום השנה
	=====		=====		=====	

(*) הממוצע המשוקלל של מחיר המימוש אינו מביא בחשבון תמחורים מחדש שבוצעו בשנים 2019 ו-2023.

באור 18 - מכשירים פיננסיים

א. מדיניות ניהול הסיכונים

פעילויות הקבוצה חושפות אותה לסיכונים פיננסיים שונים, כגון סיכון שוק (לרבות סיכון מטבע, סיכון שווי הוגן בגין שיעור ריבית וסיכון מחיר), סיכון אשראי, סיכון נזילות וסיכון תזרים מזומנים בגין שיעור ריבית. תוכנית ניהול הסיכונים הכוללת של החברה מתמקדת בפעולות לצמצום למינימום השפעות שליליות אפשריות על הביצועים הפיננסיים של החברה. ניהול הסיכונים בחברה מבוצע על ידי סמנכ"ל הכספים אשר מונה כאחראי ניהול הסיכונים, בהתאם למדיניות שאושרה על ידי הדירקטוריון ביום 16 ביולי 2020.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 18 - מכשירים פיננסיים (המשך)

ב. סיכון אשראי

ריכוזי סיכון אשראי עשויים לנבוע מחשיפות לחייב אחד או לקבוצת חייבים בעלי מאפיינים דומים, כך שיכולתם לעמוד במחויבויותיהם צפויה להיות מושפעת באופן דומה משינויים בתנאים כלכליים או אחרים. לתאריך הדיווח אין לקבוצה ריכוז משמעותי של סיכונים אשראי.

המזומנים ושווי מזומנים והפקדונות של הקבוצה מוחזקים במוסדות פיננסיים בעלי דירוג גבוה. להערכת הקבוצה, החשיפה לסיכון אשראי בגין מכשירים פיננסיים אלה הינה נמוכה.

ג. סיווג מכשירים פיננסיים

<u>31 בדצמבר</u>		
<u>2022</u>	<u>2023</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
80,829	30,079	<u>נכסים פיננסיים</u>
<u>3,766</u>	<u>11,740</u>	מזומנים ושווי מזומנים (לרבות פקדונות בתאגידים בנקאיים)
84,595	41,819	הלוואות וחייבים
=====	=====	
(108,093)	(107,181)	<u>התחייבויות פיננסיות</u>
=====	=====	התחייבויות פיננסיות הנמדדות בעלות מופחתת

ד. גידור תזרימי מזומנים

במהלך שנת 2021, לאחר קבלת החלטה בוועדת ההשקעות של החברה, ביצעה החברה רכישת מטבע חוץ בהיקף של 12.5 מיליון אירו במטרה לגדר חלק מעסקאות לרכישת רכוש קבוע (מכונות קווי יצור) הנקובות באירו. במהלך שנת 2022 ביצעה החברה רכישת נוספת של מטבע חוץ בהיקף של 5.5 מיליון אירו במטרה לגדר חלק נוסף מאותן עסקאות.

גידור תזרימי המזומנים כאמור הוערך על ידי הנהלת החברה ברמת אפקטיביות גבוהה, כאשר בשנים 2023, 2022 ו-2021 נבעו לחברה משינויים בשער החליפין של האירו רווח בסך של כ- 975 אלפי ש"ח, רווח בסך של כ- 527 אלפי ש"ח והפסד בסך של כ- 3,759 אלפי ש"ח, בהתאמה ונזקפו כרווח (הפסד) כולל אחר באותן שנים. במועד ביצוע התשלומים בגין הרכוש הקבוע אשר העסקאות לרכישתו גודרו כאמור, יזקפו סכומי ההפסד הכולל האחר שהתהווה מעסקאות הגידור הנ"ל ישירות לרכוש הקבוע. בשנים 2023, 2022 ו-2021 זקפה החברה רווח בסך של כ- 1,084 אלפי ש"ח, הפסד בסך של כ- 2,790 אלפי ש"ח והפסד בסך של כ- 724 אלפי ש"ח, בהתאמה, מסכום ההפסד הכולל האחר שהוכר לרכוש קבוע (לרבות לתשלומים על חשבון רכוש קבוע). בשנים 2023 ו-2022 זקפה החברה רווח כולל אחר בסך של כ- 239 אלפי ש"ח וכ- 730 אלפי ש"ח, בהתאמה, אשר נבעו לה בגין גידור התחייבויות לספקים בגין רכישת רכוש קבוע לרווח והפסד.

ה. שווי הוגן של מכשירים פיננסיים

להערכת החברה, השווי ההוגן של המכשירים הפיננסיים הכלולים בדוח על המצב הכספי לתאריך הדיווח, זהה או קרוב לערכם הפנקסני, למעט התחייבויות בגין חכירה המוצגות בעלותן המופחתת בהתאם ל-IFRS16.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 18 - מכשירים פיננסיים (המשך)

1. ניהול ההון

מטרת החברה בניהול ההון העצמי שלה היא לשמר את יכולתה להבטיח את המשכיות העסק ובכך ליצור תשואה לבעלי המניות, משקיעים ובעלי עניין אחרים. החברה אינה נתונה לדרישות כלשהן להון מינימלי נדרש או להשגת רמה מסויימת של תשואה על ההון.

2. סיכון נזילות

סיכון נזילות הינו הסיכון שהקבוצה תתקשה לעמוד במחויבויות הקשורות בהתחייבויות הפיננסיות המסולקות על ידי מסירת מזומן או נכס פיננסי אחר. הקבוצה מנהלת את סיכון הנזילות על ידי פיקוח מתמשך על תזרימי המזומנים בפועל ועל אלו הצפויים.

להלן מועדי הפירעון של ההתחייבויות הפיננסיות של הקבוצה על פי תנאיהן החוזיים בסכומים שאינם מהוונים (כולל תשלומי ריבית) לתאריכי הדיווח:

ליום 31 בדצמבר 2023:

<u>מ-5 שנים</u>	<u>מ-3 עד 4 שנים</u>	<u>משנתיים עד 3 שנים</u>	<u>משנה עד שנתיים</u>	<u>עד שנה</u>	
<u>ס"ה</u>	<u>ואילך</u>	<u>שנים</u>	<u>עד 3 שנים</u>	<u>שנתיים</u>	<u>עד שנה</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
12,725	--	--	--	671	12,054
6,555	--	--	--	--	6,555
<u>122,902</u>	<u>86,198</u>	<u>9,369</u>	<u>9,382</u>	<u>9,028</u>	<u>8,925</u>
142,182	86,198	9,369	9,382	9,699	27,534
=====	=====	=====	=====	=====	=====

ספקים
זכאים ויתרות זכות
התחייבות בגין חכירה

ליום 31 בדצמבר 2022:

<u>מ-5 שנים</u>	<u>מ-3 עד 4 שנים</u>	<u>משנתיים עד 3 שנים</u>	<u>משנה עד שנתיים</u>	<u>עד שנה</u>	
<u>ס"ה</u>	<u>ואילך</u>	<u>שנים</u>	<u>עד 3 שנים</u>	<u>שנתיים</u>	<u>עד שנה</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
12,971	--	--	--	--	12,971
6,269	--	--	--	--	6,269
<u>127,487</u>	<u>92,323</u>	<u>9,066</u>	<u>8,653</u>	<u>8,548</u>	<u>8,897</u>
146,727	92,323	9,066	8,653	8,548	28,137
=====	=====	=====	=====	=====	=====

ספקים
זכאים ויתרות זכות
התחייבות בגין חכירה

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 18 - מכשירים פיננסיים (המשך)

ח. סיכון מטבע

סיכון מטבע הינו הסיכון של תנודות בשווי של מכשיר פיננסי, כתוצאה משינויים במדד המחירים לצרכן או בשערי החליפין של מטבע חוץ.

להלן הסיווג ותנאי ההצמדה של המכשירים הפיננסיים בקבוצה (באלפי ש"ח):

<u>אירו</u>	<u>דולר</u>	<u>מטבעות אחרים</u>	<u>הצמדה למדד</u>	<u>ללא הצמדה</u>	<u>סה"כ</u>
<u>31 בדצמבר 2023</u>					
11,051	1,692	--	--	17,336	30,079
<u>121</u>	<u>2,404</u>	<u>--</u>	<u>--</u>	<u>9,215</u>	<u>11,740</u>
11,172	4,096	--	--	26,551	41,819
<u>6,706</u>	<u>175</u>	<u>--</u>	<u>87,901</u>	<u>12,399</u>	<u>107,181</u>
4,466	3,921	--	(87,901)	14,152	(65,362)
=====	=====	=====	=====	=====	=====
<u>31 בדצמבר 2022</u>					
18,719	577	--	--	61,533	80,829
<u>1,246</u>	<u>177</u>	<u>--</u>	<u>--</u>	<u>2,343</u>	<u>3,766</u>
19,965	754	--	--	63,876	84,595
<u>3,013</u>	<u>77</u>	<u>40</u>	<u>88,854</u>	<u>16,109</u>	<u>108,093</u>
16,952	677	(40)	(88,854)	47,767	(23,498)
=====	=====	=====	=====	=====	=====

להלן ניתוח רגישות לשינויים בשער החליפין של האירו לתאריך הדיווח:

רווח (הפסד) כולל
משינויים בשער האירו
אלפי ש"ח

223	עליה בשיעור של 5%
446	עליה בשיעור של 10%
(223)	ירידה בשיעור של 5%
(446)	ירידה בשיעור של 10%

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 19 - יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים

א. יתרות עם בעלי עניין וצדדים קשורים

<u>31 בדצמבר</u>	
<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
565	538
=====	=====

זכאים ויתרות זכות

ב. הטבות לבעלי עניין

<u>לשנה שהסתיימה ביום</u>		
<u>31 בדצמבר</u>		
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>
3,537	4,099	2,658
=====	=====	=====
3	3	2
=====	=====	=====
302	1,072	949
=====	=====	=====
1	2	2
=====	=====	=====
1,425	824	476
=====	=====	=====
3	3	3
=====	=====	=====

שכר ונלוות לבעלי עניין המועסקים בחברה
(ללא דירקטורים מועסקים) (*)

מספר בעלי העניין

שכר וביטוח דירקטורים המועסקים בחברה (**)

מספר הדירקטורים

שכר וביטוח דירקטורים שאינם מועסקים בחברה (***)

מספר הדירקטורים

(*) בשנת הדיווח כולל תשלום מבוסס מניות בסך של כ- 1,327 אלפי ש"ח (בשנים 2022 ו- 2021 כ- 2,603 אלפי ש"ח וכ- 1,393 אלפי ש"ח, בהתאמה).

(**) בשנת הדיווח כולל תשלום מבוסס מניות בסך של כ- 529 אלפי ש"ח (בשנים 2022 ו- 2021 כ- 696 אלפי ש"ח וכ- 138 אלפי ש"ח, בהתאמה).

(***) בשנת הדיווח כולל תשלום מבוסס מניות בסך של כ- 130 אלפי ש"ח (בשנים 2022 ו- 2021 כ- 454 אלפי ש"ח וכ- 1,205 אלפי ש"ח, בהתאמה).

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 19 - יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)

ג. הטבות לנושאי משרה בכירים שאינם בעלי עניין

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
1,056	4,748	3,925	שכר ונלוות (*)
=====	=====	=====	

(*) בשנת הדיווח כולל תשלום מבוסס מניות בסך 1,902 אלפי ש"ח (בשנים 2022 ו- 2021 - כ- 2,784 אלפי ש"ח וכ- 388 אלפי ש"ח, בהתאמה).

ד. נתוני רווח והפסד

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר			
<u>2 0 2 1</u>	<u>2 0 2 2</u>	<u>2 0 2 3</u>	
<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	<u>אלפי ש"ח</u>	
2,318	3,613	2,549	עלות ההכנסות והוצאות מחקר ופיתוח (*)
=====	=====	=====	
4,002	7,130	5,459	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (*)
=====	=====	=====	

(*) כולל הטבות לבעלי עניין ונושאי משרה בכירים הכלולות בסעיפי משנה ב' ו- ג' לעיל.

ה. שינויים במצבת נושאי משרה בחברה

(1) ביום 3 באוקטובר 2017 מונה מר עודד רוזנברג לכהן כמנכ"ל החברה. בהתאם לאישור האסיפה הכללית של החברה מיום 17 באוגוסט 2017, בגין כהונתו כמנכ"ל החברה, יהא זכאי מר רוזנברג, החל ממועד השלמת עסקת המיזוג בין החברה לסולארפיינט, לגמול בסך 31,500 ש"ח (ברוטו) לחודש עבור היקף משרה של 90%, כאשר ככל שהחברה תשלים גיוס הון נוסף בסך 3 מיליון דולר (ובכפוף להסכם העסקתו), שכרו החודשי של מר רוזנברג בגין 90% משרה יעלה לסך 37,800 ש"ח (ברוטו). על רקע השלמת הקמת המפעל החדש והתמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית סיכמה החברה ביום 1 במרץ 2023 עם מר רוזנברג על הפחתת שכרו בשיעור של 20%. ביום 1 בספטמבר 2023 בוטלה הפחתת השכר האמורה.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 19 - יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)

(2) ביום 3 באוקטובר 2017 מונה מר ערן מימון לכהן כסמנכ"ל טכנולוגיות ראשי בחברה. בהתאם לאישור האסיפה הכללית של החברה מיום 17 באוגוסט 2017, בגין כהונתו כסמנכ"ל טכנולוגיות ראשי, יהא זכאי מר מימון, החל ממועד השלמת עסקת המיזוג בין החברה לסולארפינט, לגמול בסך 35,000 ש"ח (ברוטו) לחודש עבור משרה מלאה, כאשר ככל שהחברה תשלים גיוס הון נוסף בסך 3 מיליון דולר (ובכפוף להסכם העסקתו), שכרו החודשי של מר מימון בגין משרה מלאה יעלה לסך 42,000 ש"ח (ברוטו). על רקע השלמת הקמת המפעל החדש והתמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית סיכמה החברה ביום 1 במרץ 2023 עם מר מימון על הפחתת שכרו בשיעור של 20%. ביום 1 בספטמבר 2023 בוטלה הפחתת השכר האמורה.

(3) ביום 1 בנובמבר 2017 מונתה הגב' אסתר וסטרייך לכהן כסמנכ"ל הכספים של החברה. ביום 20 בדצמבר 2017 אישרה האסיפה הכללית של החברה מתן גמול לגב' וסטרייך בסך 31,500 ש"ח ברוטו לחודש עבור היקף משרה של 90%, כאשר ככל שהחברה תשלים גיוס הון נוסף בסך 3 מיליון דולר (ובכפוף להסכם העסקתה) יעלה שכרה החודשי של הגב' וסטרייך לסך של 37,800 ש"ח (ברוטו).

לעניין סיום העסקה של הגב' וסטרייך - ראה סעיף משנה (5) להלן.

(4) ביום 12 באוגוסט 2018 מונה מר יוסף סמיה לכהן כיו"ר הדירקטוריון של החברה. ביום 2 באוקטובר 2018 אישרה האסיפה הכללית של החברה, הענקת 139,251 כתבי אופציה (שהינם סחירים) למר סמיה. בנוסף, ביום 8 בינואר 2019 אישרה האסיפה הכללית של בעלי מניות החברה למר סמיה גמול חודשי קבוע בסך 10 אלפי ש"ח ברוטו בתוספת מע"מ החל ממועד תחילת כהונתו ובהיקף משרה של 25%.

בחודש נובמבר 2021, אישר דירקטוריון החברה עדכון לתנאי העסקתו של מר סמיה, לפיו החל מיום 1 בנובמבר 2021 יועסק מר סמיה בהיקף משרה של 30% ובהתאם יועלה הגמול החודשי לו הוא זכאי לסך של 12 אלפי ש"ח ברוטו בתוספת מע"מ.

על רקע השלמת הקמת המפעל החדש והתמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית סיכמה החברה ביום 1 במרץ 2023 עם מר סמיה על הפחתת שכרו בשיעור של 20%. ביום 1 בספטמבר 2023 בוטלה הפחתת השכר האמורה.

(5) ביום 31 בינואר 2022 חדלה הגב' אסתר וסטרייך לכהן כסמנכ"ל הכספים של החברה וביום 1 בפברואר 2022 החל מר רם בר גיל לכהן כסמנכ"ל הכספים של החברה. הגב' וסטרייך המשיכה לכהן כדירקטורית בחברה עד ליום 8 בפברואר 2022.

(6) ביום 1 בנובמבר 2021 אישר דירקטוריון החברה מתן גמול למר בר גיל בסך של 45 אלפי ש"ח ברוטו לחודש עבור משרה מלאה. בנוסף, כחלק מתנאי העסקתו, אישר דירקטוריון החברה הענקת כתבי אופציה למר בר גיל כמפורט בבאור 17.ב. לעיל. על רקע השלמת הקמת המפעל החדש והתמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית סיכמה החברה ביום 1 במרץ 2023 עם מר בר גיל על הפחתת שכרו בשיעור של 10%. ביום 1 בספטמבר 2023 בוטלה הפחתת השכר האמורה.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 19 - יתרות ועסקאות עם בעלי עניין וצדדים קשורים (המשך)

ו. ביום 4 ביולי 2022, לאחר אישור ועדת התגמול ודירקטוריון החברה מיום 26 במאי 2022, אישרה האסיפה הכללית של החברה את התקשרות הקבוצה עם מר רפי קסטן, המכהן כדירקטור בחברה, בהסכם לקבלת שירותי ייעוץ בתחומי פעילותה של הקבוצה, כפי שיוגדרו מעת לעת ובתיאום בינו לבין החברה, החל ממועד אישור האסיפה הכללית כאמור ובהיקף של עד 91 שעות חודשיות. בתמורה לשירותי הייעוץ יהא זכאי מר קסטן לתמורה חודשית בסך 20 אלפי ש"ח (בתוספת מע"מ) וכן ל- 40,000 כתבי אופציה (שאינם סחירים) הניתנים למימוש ל- 40,000 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה (ראה באור 17.ד. לעיל). על רקע השלמת הקמת המפעל החדש והתמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית סיכמה החברה ביום 1 במרץ 2023 עם מר קסטן על הפחתת שכרו בשיעור של 20%. ביום 1 בספטמבר 2023 בוטלה הפחתת השכר האמורה.

ז. לעניין התקשרויות נוספות עם בעלי עניין וצדדים קשורים לרבות הקצאת מניות ו/או הענקת כתבי אופציה - ראה באורים 13 ו-17.

ח. על רקע השלמת הקמת המפעל החדש והתמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית, חברי הנהלת החברה שאינם דירקטורים הודיעו מרצונם, במהלך חודש מרץ 2023 על ויתור בלתי חוזר של 10% מהגמול לו הם זכאים בגין התקופה שמיום 1 במרץ 2023 ועד להודעה חדשה. ביום 1 בספטמבר 2023 בוטלה הפחתת השכר האמורה.

באור 20 - אירועים מהותיים נוספים לאחר תאריך הדיווח

א. ביום 22 בינואר 2024 הציעה החברה, במסגרת תשקיף להנפקה בדרך של זכויות, לבעלי ניירות הערך המזכים (כהגדרתם בתשקיף), כפי שיהיו במועד הקובע (29 בינואר 2024), בין 7,500,560 ל- 8,133,690 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה, ובנוסף בין 3,750,280 ל- 4,066,845 כתבי אופציה (סדרה 6) רשומים על שם, הניתנים למימוש למניות רגילות של החברה, החל מיום רישום למסחר ועד ליום 31 באוגוסט 2024 ועד בכלל (להלן - תקופת המימוש ו- תום תקופת המימוש, לפי העניין), כך שהחל מיום רישום למסחר של כתבי האופציה (סדרה 6) ועד לתום תקופת המימוש, כל כתב אופציה (סדרה 6) יהיה ניתן למימוש למניה רגילה אחת ללא ערך נקוב של החברה, כנגד תשלום במזומן של מחיר מימוש בסך של 7.15 ש"ח למניה.

בהתאם לתשקיף, ניירות הערך הוצעו באופן בו כל מחזיק ב- 63 ניירות ערך מזכים על שמו ביום הקובע יהיה זכאי לרכוש יחידת זכות אחת, הכוללת 10 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה במחיר של 6 ש"ח למניה אחת ובנוסף 5 כתבי אופציה (סדרה 6) ללא תמורה. סך הכל הוצעו בין 750,056 ל- 813,369 יחידות זכות במחיר של 60 ש"ח ליחידת זכות אחת.

ביום 14 בפברואר 2024 הושלם גיוס ההון, במסגרתו נוצלו (לרבות על ידי בעלי עניין ונושאי משרה בחברה) 724,792 יחידות זכות, הכוללות 7,247,924 מניות רגילות ללא ערך נקוב של החברה ו- 3,623,962 כתבי אופציה (סדרה 6) המהווים כ- 97% מסך ניירות הערך שהוצעו במסגרת הנפקת הזכויות.

התמורה המיידית (ברוטו) שהתקבלה בידי החברה בגין גיוס ההון האמור הסתכמה לסך של כ- 43,488 אלפי ש"ח. התמורה, נטו (לאחר ניכוי הוצאות הנפקה) הסתכמה בכ- 43,270 אלפי ש"ח. לאור הנפקת הזכויות כאמור הותאמה כמות המניות שתנבענה ממימוש כתבי אופציה שהונפקו על ידי החברה עד המועד הקובע.

אפולו פאוור בע"מ
באורים לדוחות הכספיים

באור 20 - אירועים מהותיים נוספים לאחר תאריך הדיווח (המשך)

ב. ביום 6 במרץ 2024, התקשרה סולארפיינט בהסכם לאספקת והתקנת מוצריה הסולאריים הגמישים והקלים על גבי הוולודרום, האיציטדיון הלאומי על שם סילבן אדמס שהינו מתן אימונים ותחרויות אולימפי לאופני מסלול במרכז הספורט הלאומי בתל אביב, שהינו בעל גג מעוקל ומוגבל קונסטרוקטיבית לנשיאת משקל של פאנלים סטנדרטיים, וזאת בתמורה לסך של כ- 600 אלפי ש"ח בתוספת מע"מ, אשר ישולמו בהתאם לאבני דרך שנקבעו בין הצדדים, שהאחרונה שבהן, סיום ההתקנה, מתוכננת לתחילת הרבעון השני של שנת 2024.

ג. ביום 19 במרץ 2024 קיבלה סולארפיינט מקדמה בסך של כ- 80 אלפי דולר להזמנה מחברה אמריקאית על סך כולל של כ- 250 אלפי דולר לפאנלים של החברה ליישום על גבי גגות של מבנים יבילים, אשר למיטב ידיעת החברה, משמשים בין היתר כחדרי בתי ספר, מרפאות ומתקני סניטריה. גגות אלו מורכבים מלוחות בצורה מסויימת, אשר דורשים פתרון ייעודי וקל משקל. ההזמנה כוללת פיתוח אב-טיפוס ואספקת כמות מסויימת של פאנלים בדמות אותו אב הטיפוס. החברה החלה פיתוח ויצור בהתאם להזמנה, אשר תסופק בתוך 6 חודשים לכל היותר, כאשר יתרת התמורה תשולם לפי אבני הדרך הקבועות בהזמנה.

פרק ד' - פרטים נוספים על התאגיד

תקנה 28 - הערכת שווי מהותית או מהותית מאוד שביצעה החברה

לדוחותיה הכספיים של החברה לא צורפו הערכות שווי.

תקנה 29 - דוח מצבת התחייבויות לפי מועדי פירעון

מצבת ההתחייבויות של החברה כפי שפורסמה על ידי החברה בסמוך לפרסום דוח תקופתי זה מהווה חלק בלתי נפרד מדוח זה.

תקנה 10א - תמצית דוחות על הרווח והפסד לכל אחד מהרבעונים של שנת 2023 באלפי ש"ח

רבעון 1	רבעון 2	רבעון 3	רבעון 4	סה"כ	
1,407	1,413	2,019	5,584	10,423	הכנסות
1,141	1,155	1,651	4,274	8,221	עלות ההכנסות
266	258	368	1,310	2,202	רווח גולמי
11,075	10,166	12,213	12,293	45,747	הוצאות מחקר ופיתוח
4,931	5,297	4,343	4,681	19,252	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
--	--	--	--	--	הכנסות אחרות
(15,740)	(15,205)	(16,188)	(15,644)	(62,797)	הפסד מפעולות
(16,458)	(15,928)	(16,925)	(16,770)	(66,081)	הפסד לתקופה
666	244	36	29	975	רווח (הפסד) כולל אחר
(15,792)	(15,684)	(16,889)	(16,741)	(65,106)	סה"כ הפסד כולל

תקנה 11 - השקעות החברה בחברות בת ובחברות כלולות מהותיות המוחזקות במישרין על ידי החברה

לתאריך הדוח על המצב הכספי

שם חברה	סוג מניות	מספר המניות המוחזקות	סה"כ ע.ג. של המניות המוחזקות	שיעור החזקה בהון, בהצבעה ובסמכות למנות דירקטורים	מחזיקים אחרים בלמעלה מ- 25% מהון המניות/כוח ההצבעה/סמכות למנות דירקטורים	היקף ההשקעה	הלוואות ושטרי הון	ערבויות שניתנו
סולארפיינט בע"מ	רגילות	60,321	603.21 ₪	100%	אין	(147,850)	311,606 יתרה	-

* החברה לא ערכה דוח כספי נפרד בהתאם להוראות תקנה 9' לתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידיים), התש"ל-1970.

תקנה 12 - שינויים בהשקעות בחברות בת ובחברות כלולות מהותיות בתקופת הדוח

בתקופת הדוח לא חלו שינויים בהשקעות החברה בכל חברת בת ובכל חברה כלולה שלה.

תקנה 13 - הכנסות של חברות בת וחברות כלולות והכנסות החברה מהן לתאריך הדוח

שם החברה	רווח (הפסד) אלפי ₪	דיבידנד אלפי ₪	דמי ניהול אלפי ש"ח	הכנסות (הוצאות) ריבית אלפי ש"ח
סולארפיינט	(51,187)	--	--	(4,452)

תקנה 14 - רשימת הלוואות

מתן הלוואות אינו אחד מעיסוקיה העיקריים של החברה.

תקנה 20 - מסחר בבורסה

בתקופת הדוח נרשמו למסחר: (א) 3,457,768 מניות ו- 1,037,331 כתבי אופציה (סדרה 5) במסגרת הנפקת זכויות¹ מכח דוח הצעת מדף מיום 27.4.2023 (כפי שתוקן ביום 10.5.2023) (מס' אסמכתא 2023-01-050022) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה ו- (ב) 135,075 מניות רגילות של החברה עקב מימוש כתבי אופציה לא סחירים. לאחר תקופת הדוח נרשמו למסחר 3,015 מניות רגילות של החברה עקב מימוש כתבי אופציה לא סחירים.

תקנה 21 - תגמולים לבעלי עניין ולנושאי משרה בכירה

להלן יפורטו, התגמול שניתן: (א) לכל אחד מחמשת בעלי התגמולים הגבוהים ביותר מבין נושאי המשרה הבכירה בחברה או בתאגיד בשליטתה, בקשר עם כהונתם בחברה או בתאגיד בשליטתה, על ידי החברה או על ידי אחר, (ב) לכל אחד משלושת נושאי המשרה הבכירה בעלי התגמולים הגבוהים ביותר בחברה (אשר לא נמנו על חמשת מקבלי התגמולים הנזכרים בסעיף קטן (א) לעיל) אשר ניתנו להם בקשר עם כהונתם בחברה, ו- (ג) לכל אחד מבעלי העניין בחברה (אשר לא נמנו עם מקבלי התגמולים הנזכרים בסעיפים קטנים (א) ו- (ב) לעיל), למעט חברה-בת של החברה, אם התגמולים ניתנו להם על ידי החברה או על ידי תאגיד בשליטתה, בקשר עם שירותים שנתנו כבעלי תפקידים בחברה או בתאגיד בשליטתה, בין אם מתקיימים יחסי עובד-מעביד ובין אם לאו ואף אם בעלי העניין אינם נושאי משרה בכירה.

סה"כ (באלפי ש"ח)	תגמולים אחרים (באלפי ש"ח) ריבית/דמי שכירות/אחר	תגמולים בעבור שירותים (באלפי ש"ח)*							פרטי מקבל התגמולים			
		אחר	עמלה	דמי יעוץ	דמי ניהול	תשלום מבוסס מניות	מענק	שכר	שיעור החזקה בהון התאגיד**	היקף המשרה	תפקיד	שם
2,089	-	120	-	-	-	1,185	-	784	0.01%	100%	סמנכ"ל כספים	רם בר גיל (6)(1)
1,171	-	61	-	-	-	549	-	561	-	100%	משנה למנהל כללי	אסף כץ (1)(8)
1,379	-	76	-	-	-	664	-	639	1.52%	100%	CTO ודירקטור	ערן מימון (3)(1)
1,281	-	58	-	-	-	664	-	559	1.58%	90%	מנכ"ל ודירקטור	עודד רוזנברג (2)(1)
1,277	-	64	-	-	-	549	-	664	-	100%	סמנכ"ל מחקר ופיתוח בסולארפיינט	ד"ר רמון אלבלק (4)
340	-	-	-	146	-	194	-	-	0.40%	20%	יו"ר הדירקטוריון	יום טוב סמיה (5)(1)
551	-	-	-	216	-	335	-	-	0.02%	עד 50%	דירקטור	רפאל קסטן (7)(1)

* הסכומים הינם במונחי עלות לחברה. על רקע השלמת הקמת המפעל החדש, התמשכות תקופת ההרצה ומתוך אחריות אישית החל מה-1 במרץ 2023 ועד ליום ה-1 בספטמבר 2023, הדירקטורים הפעילים (שאינם דח"צים או דב"טים), וביניהם מנכ"ל החברה וסמנכ"ל טכנולוגיות, וחברי הנהלת החברה שאינם דירקטורים הודיעו מרצונם, על ויתור בלתי חוזר של 20% ו-10%, בהתאמה מהגמול לו הם זכאים. ** נכון למועד הדוח.

¹ לפרטים נוספים ראו דיווח מיידי מיום 21.5.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-053763), אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

תנאי הכהונה וההעסקה של נושאי המשרה הבכירה:

(1) כל נושאי המשרה והדירקטורים המפורטים בטבלה לעיל, למעט מר אלבלק, זכאים לקבלת כתבי פטור ושיפוי וכן להיכלל בסדרי ביטוח הדירקטורים ונושאי המשרה בחברה. לפרטים בדבר החלטות החברה לעניין פטור ושיפוי לנושאי משרה ובדבר החלטת החברה להמשיך ו/או לחדש את התקשרות החברה בפוליסת ביטוח לנושאי משרה ראו תקנה 29א להלן.

לפרטים בדבר הקצאת כתבי אופציה (לא סחירים) של החברה לעודד רוזנברג, ערן מימון, יום טוב סמיה, רפאל קסטן, רם בר גיל ואסף כץ אשר אושרה על ידי האסיפה הכללית במהלך תקופת הדוח, ראו דיווח מיידי בדבר כינוס אסיפה כללית שנתית ומיוחדת מיום 3.9.2023 (מס' אסמכתא 102522-01-2023) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(2) עודד רוזנברג, מנכ"ל ודירקטור: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של עודד רוזנברג, ראו ס"ק (2) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2020 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(3) ערן מימון, CTO ודירקטור: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של ערן מימון, ראו ס"ק (3) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2020 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(4) ד"ר רמון אלבלק, סמנכ"ל מחקר ופיתוח בסולארפינט: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של ד"ר רמון אלבלק, ראו ס"ק (5) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2020 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(5) יום טוב סמיה, יו"ר הדירקטוריון: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של יום טוב סמיה, ראו ס"ק (5) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2022 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(6) רם בר גיל, סמנכ"ל כספים: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של רם בר גיל, ראו ס"ק (6) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2022 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(7) רפאל קסטן, דירקטור: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של רפאל קסטן, ראו ס"ק (7) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2022 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

(8) אסף כץ, משנה למנהל כללי: לפרטים בדבר תנאי הכהונה וההעסקה של אסף כץ, ראו ס"ק (8) לגילוי מכח תקנה 21 בפרק ד' לדוח התקופתי לשנת 2022 אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

תגמול דירקטורים: הדירקטורים החיצוניים והדירקטור הבלתי תלוי המכהנים בחברה זכאים לגמול שנתי וגמול השתתפות בשיבה, בהתאם לתקנות החברה (כללים בדבר גמול והוצאות לדירקטור חיצוני), התש"ס-2000 ("תקנות הגמול") בהתאם לדרגה בה מסווגת החברה ולהחזר הוצאות בהתאם לתקנות הגמול. הגמול השנתי וגמול השיבה נקבע על פי הסכום הקבוע המופיע בתקנות הגמול עד ליום 20.12.2023 ועל פי הסכום המרבי החל מיום 20.12.2023. דרגת החברה בשנת הדוח הייתה ג'. התשלום הכולל ששילמה החברה בגין גמול דירקטורים לדירקטורים הנ"ל בשנת 2023 הינו כ- 388 אלפי ש"ח. בנוסף, זכאים הדירקטורים להיכלל בפוליסת ביטוח נושאי משרה של החברה ולקבלת כתב פטור והתחייבות לשיפוי כמפורט בתקנה 29א להלן.

תקנה 21א - זהות בעל השליטה

נכון למועד הדוח, בעלת השליטה בחברה הינה וסטאר אחזקות בע"מ.

תקנה 22 - עסקאות עם בעל שליטה או שלבעל השליטה יש בהן עניין אישי

לא בוצעו עסקאות עם בעל השליטה או שלבעל השליטה יש בהן עניין אישי בתקופת הדוח או במועד מאוחר

לסוף שנת הדוח ועד למועד הגשת הדוח התקופתי או שהיא עדיין בתוקף במועד הדוח.

תקנה 24 - החזקות בעלי עניין ונושאי משרה בכירה

ראו דוח מיידי משלים על מצבת החזקות בעלי עניין ונושאי משרה בכירה אשר פורסם על ידי החברה ביום 7.1.2024 (מס' אסמכתא 2024-01-003792) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

תקנה 24א - הון רשום, הון מונפק וניירות ערך המירים למועד פרסום הדוח

לפרטים בדבר הון המניות הרשום, ההון המונפק והנפרע (לרבות מניות רדומות) וניירות הערך ההמירים של החברה, ראו ביאור 13 לדוחות הכספיים של החברה לשנת 2023.

תקנה 24ב - מרשם בעלי המניות של החברה

לפרטים בדבר מרשם ניירות הערך של החברה ראו דוח מיידי על מצבת הון, הענקת זכויות לרכישת מניות ומרשמי ניירות ערך של התאגיד ושינויים בה מיום 14.2.2024 (מס' אסמכתא 2024-01-015978) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה.

תקנה 25א - מען רשום

כתבות: היצירה 6, יקנעם עילית 2066722

טלפון: 04-9071515

פקס: 153-4-9071516

כתובת הדואר האלקטרוני: info@apollo-power.com

תקנה 26 - הדירקטורים של החברה

להלן פרטים בדבר הדירקטורים של החברה בהתאם לתקנה 26, לרבות ניסיון, מומחיות או מיומנות בנושא אבטחת מידע או סייבר, ככל שקיים:

שם	יום טוב סמיה, יו"ר הדירקטוריון
מספר זהות	052204385
תאריך לידה	18 ביוני 1954
מען להמצאת כתבי בית דין	לוי אשכול 69, ת"א
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	לא
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	לא
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	כשירות מקצועית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	אין
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	12 באוגוסט 2018
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	מוסמך, מדעי המדינה ובטחון לאומי - אוניברסיטת חיפה, המכללה לביטחון לאומי. דוקטור, סוציולוגיה ומדעי המדינה - אוניברסיטת חיפה.
תעסוקה בחמש השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור	יו"ר דירקטוריון החברה מנהל מדינה (ישראל) של General Electric Power Services (2019 עד היום) מייסד ובעלים - ים-דישרס בע"מ (2002 עד היום). מייסד ובעלים - י.סמ. סולאר בע"מ (2008 עד היום) מרצה במכללה האקדמית נתניה דירקטור - גרדיאן ישראל (2005 עד היום) דירקטור - General Electric Israel החל מאפריל 2019.
קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	אין

שם	עודד רוזנברג, מנכ"ל ודירקטור
מספר זהות	026623124
תאריך לידה	02 באוגוסט 1980
מען להמצאת כתבי בית דין	קיבוץ נחשולים, ד.ג. חוף הכרמל, 3081500
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	לא
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	לא
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	כשירות מקצועית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	מנכ"ל החברה ומנכ"ל ודירקטור בסולארפיינט.
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	03 באוקטובר 2017
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	בוגר, רב תחומי - אוניברסיטת חיפה. מוסמך, מנהל עסקים - מימון - המרכז הבינתחומי בהרצליה.
תעסוקה בחמש השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור	מנכ"ל ודירקטור בחברה (2017 ועד היום) מנכ"ל ודירקטור - סולארפיינט בע"מ (2014 ועד היום)
קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	אין

שם	ערן מימון, CTO ודירקטור
מספר זהות	036205300
תאריך לידה	24 בנובמבר 1978
מען להמצאת כתבי בית דין	קיבוץ נחשולים, ד.ג. חוף הכרמל, 3081500
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	לא
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	לא
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	כשירות מקצועית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	CTO בחברה ו- CTO ודירקטור בסולארפיינט.
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	03 באוקטובר 2017
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	בוגר, פסיקה ויחסים בינלאומיים – האוניברסיטה העברית בירושלים. מוסמך, הנדסת מכונות – אנרגיה סולארית – אוניברסיטת תל אביב.
תעסוקה בחמשת השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	CTO ודירקטור בחברה (2017 ועד היום) CTO ודירקטור – סולארפיינט בע"מ (2014 ועד היום) אין

שם	רפאל קסטן, דירקטור
מספר זהות	051763944
תאריך לידה	09.08.1953
מען להמצאת כתבי בית דין	רחוב אני מאמין 22 רמת השרון
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	לא
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	לא
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	אין
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	8 בפברואר, 2022
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	תואר ראשון הנדסה כימית, אסמכת "ניהול עיסקי בכיר" אוניברסיטה עברית.
תעסוקה בחמשת השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	יועץ בחברה (2022 - היום) Chief Business Officer at Radware (2019-) Managing Partner at JVP Part Time Senior Venture Partner at JVP and Full time Executive at NDS – Senior VP/Geral Manager Israel and COO of the NDS group (2015-2019) אין

שם	ליאור וידר, דירקטור בלתי תלוי
מספר זהות	033075110
תאריך לידה	06 ביולי 1976
מען להמצאת כתבי בית דין	יובל נאמן 3/16, רחובות 7608660
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	ועדת ביקורת, ועדת לבחינת הדוחות הכספיים, ועדת תגמול
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	דירקטור בלתי תלוי
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	מומחיות חשבונאית ופיננסית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	אין
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	30 באוקטובר 2017
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	בוגר, תעשייה וניהול - מערכות מידע (מהנדס) - מכללת שנקר בעל רישיון ניהול תיקים מטעם רשות ניירות ערך
תעסוקה בחמשת השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	מנהל השקעות בכיר - פינסה קפיטל (2023 ועד היום) מנהל השקעות בכיר - פורטה בית השקעות (2021-2023) מנהל השקעות בכיר - אפסילון בית השקעות (2010-2021)

שם	ליאור וידר, דירקטור בלתי תלוי
קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	דירקטור חיצוני - אנדימד בע"מ (2016 עד 2022) דירקטור בלתי תלוי - סייספארק בע"מ (2021 עד היום) אין

שם	ורד רז-אביו, דירקטורית חיצונית
מספר זהות	024810103
תאריך לידה	22 בינואר 1970
מען להמצאת כתבי בית דין	סטימצקי 12, תל אביב
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	ועדת ביקורת, ועדת לבחינת הדוחות הכספיים, ועדת תגמול
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	דירקטור חיצוני
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	מומחיות חשבונאית ופיננסית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	אין
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	20 בדצמבר 2017
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	בוגר, B.A. במנהל עסקים (התמחות ראשית בחשבונאות והתמחות משנית במימון) - המסלול האקדמאי, המכללה למנהל, ראשון לציון. מוסמך, MFA תואר שני מעשי בקולנוע וטלוויזיה - אוניברסיטת תל אביב.
תעסוקה בחמשת השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור	מנכ"ל - אמור פיתוח וליווי עסקי מתן ייעוץ פיננסי (החל משנת 2010). CFO ב- safe food Inc. (2021-5.2021) דירקטורית חיצונית - אפריקה ישראל מגורים בע"מ (2012 עד 2021) דירקטורית - פורסייט אוטונומס הולדינגס בע"מ (2017 עד היום) דירקטורית - Safe Food Inc. (2012 עד 2021) דירקטורית חיצונית - שיכון ובינוי אנרגיה (2023 - היום) דירקטורית חיצונית - Nayax (2021 - היום)
קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	אין

שם	זיו ארז, דירקטור חיצוני
מספר זהות	057107062
תאריך לידה	11 במאי 1961
מען להמצאת כתבי בית דין	דניאל פריש 3, תל אביב
נתינות	ישראלית
חברות בועדה או ועדות של הדירקטוריון	ועדת ביקורת, ועדת לבחינת הדוחות הכספיים, ועדת תגמול
דירקטור בלתי תלוי/ דירקטור חיצוני	דירקטור חיצוני
בעל מומחיות חשבונאית ופיננסית/ כשירות מקצועית	כשירות מקצועית
תפקיד שממלא בחברה, חברה בת של החברה, חברה קשורה של החברה או בעל עניין של החברה	אין
תאריך תחילת כהונה כדירקטור	20 בדצמבר 2017.
השכלה, לרבות המקצועות או התחומים בהם נרכשה ההשכלה	בוגר, משפטים - אוניברסיטת תל אביב.
תעסוקה בחמשת השנים האחרונות ופירוט תאגידים נוספים בהם משמש כדירקטור	עו"ד, שותף מנהל - משרד בן נפתלי, ארז, זחבי ושות' (החל משנת 1992). דירקטור - נ.ר.ג.ש החזקות בע"מ (משנת 2000 עד היום) דירקטור - זאקון אנטרפרייזס בע"מ (2021 - 2016) דירקטור חיצוני - מאסיבית תלת מימד בע"מ (2021 עד היום) דירקטור חיצוני - קרן אדמונד דה רוטשילד (2021 עד היום)
קרבה משפחתית לבעל עניין אחר בחברה	אין

תקנה 26א - נושאי משרה בכירה

להלן פרטים בדבר נושאי משרה בכירה של החברה בהתאם לתקנה 26א, לרבות ניסיון, מומחיות או מיומנות בנושא אבטחת מידע או סייבר, ככל שקיים:

שם	רם בר גיל
מספר זהות	025307943
תאריך לידה	08.08.1973
תאריך תחילת כהונה כנושא משרה	01.02.2022
תפקיד שממלא בחברה, בחברה בת, בחברה קשורה של החברה או של בעל עניין בה קרבה משפחתית לנושא משרה בכיר אחר או בעל עניין אחר בחברה	סמנכ"ל כספים אין
השכלה	בוגר חשבונאות, המסלול האקדמי המכללה למנהל מוסמך מנהל עסקים - מימון, האוניברסיטה העברית Certified Public Accountant - משרד המשפטים Directors' and Officers' Executive Course - אוניברסיטת רייכמן
ניסיון עסקי בחמש השנים האחרונות	מנכ"ל - Metalicone Technologies (2019-2022) סמנכ"ל כספים - Metalicone Technologies (2011-2022) Managing Director - Metalicone GmbH (2014-2022)

שם	אסף כץ
מספר זהות	037612819
תאריך לידה	12.11.1975
תאריך תחילת כהונה כנושא משרה	21.11.2021
תפקיד שממלא בחברה, בחברה בת, בחברה קשורה של החברה או של בעל עניין בה קרבה משפחתית לנושא משרה בכיר אחר או בעל עניין אחר בחברה	משנה למנהל כללי אין
השכלה	מהנדס חשמל, מכללת אפקה מנכ"ל צורון (2021-2019) סמנכ"ל שיווק ומכירות אפולו פאוור (2019-2021)
ניסיון עסקי בחמש השנים האחרונות	

שם	אלון צימרמן
מספר זהות	032520694
תאריך לידה	04.08.1986
תאריך תחילת כהונה כנושא משרה	21.11.2021
תפקיד שממלא בחברה, בחברה בת, בחברה קשורה של החברה או של בעל עניין בה קרבה משפחתית לנושא משרה בכיר אחר או בעל עניין אחר בחברה	חשב אין
השכלה	בוגר מנהל עסקים התמחות בחשבונאות, אוניברסיטת רייכמן. מוסמך מנהל עסקים – התמחות בניהול פיננסי – אוניברסיטת תל אביב. Certified Public Accountant - משרד המשפטים.
ניסיון עסקי בחמש השנים האחרונות	חשב אשטרום תעשיות מקבוצת אשטרום (2015-2021) דירקטור - אגריקול תעשיות הבונים אגודה שיתופית חקלאית בע"מ (2021- עד היום)

שם	גיא מונרוב
מספר זהות	024163677
תאריך לידה	31.1.1969
תאריך תחילת כהונה כנושא משרה	1 במאי 2019
תפקיד שממלא בחברה, בחברה בת, בחברה קשורה של החברה או של בעל עניין בה קרבה משפחתית לנושא משרה בכיר אחר או בעל עניין אחר בחברה	מבקר פנים אין
השכלה	בוגר מנהל עסקים התמחות בחשבונאות ומימון. רואה חשבון מוסמך.
ניסיון עסקי בחמש השנים האחרונות	שותף במשרד לראיית חשבון, משמש כמבקר פנימי ראשי במספר ארגונים.

תקנה 226 - מורשי חתימה של התאגיד

לחברה אין מורשה חתימה עצמאי.

תקנה 27 - רואי החשבון של החברה

רואי החשבון של החברה הינם שטראוס לזר ושות' מרחוב יגאל אלון 94, תל אביב (מגדלי אלון).

תקנה 28 - שינוי בתזכיר או בתקנון

בתקופת הדוח לא חלו שינויים בתזכיר או בתקנון החברה.

תקנה 29 - החלטות והמלצות הדירקטוריון

במהלך תקופת הדוח ועד למועד פרסום דוח תקופתי זה, לא קיבל הדירקטוריון החלטות שאינן טעונות את אישור האסיפה הכללית בנושאים המפורטים בתקנה 29 לתקנות ניירות ערך (דוחות תקופתיים ומיידים), התש"ל-1970.

תקנה 29(ג) - החלטות אסיפה כללית מיוחדת

לפרטים בדבר החלטות שאושרו במסגרת אסיפה כללית מיוחדת של בעלי המניות של החברה ראו את הדיווחים המיידים הבאים בדבר תוצאות אסיפה כללית אשר נכללים בזאת על דרך ההפניה :

מועד האסיפה	מועד פרסום דוח מיידית בדבר תוצאות האסיפה	מס' אסמכתא של דוח מיידית בדבר תוצאות האסיפה אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה
17.10.2023	17.10.2023	2023-01-116757

תקנה 29א - החלטות החברה

לפרטים בדבר החלטות החברה להמשיך ו/או לחדש את התקשרות החברה בפוליסת ביטוח לנושאי משרה ראו דיווח מיידית מיום 15.10.2023 (מס' אסמכתא 2023-01-115977) אשר נכלל בזאת על דרך ההפניה. לפרטים בדבר החלטות החברה לעניין פטור ושיפוי לנושאי משרה ראו דיווח מיידית בדבר כינוס אסיפה כללית מיום 14.8.2017 (מס' אסמכתא 2017-01-070375).

שמות החותמים :

- | | | |
|-----|-------------------------------|-------|
| (1) | יום טוב סמיה, יו"ר דירקטוריון | _____ |
| (2) | עודד רוזנברג, מנכ"ל ודירקטור | _____ |
| (3) | רם בר גיל, סמנכ"ל כספים | _____ |

26 למרץ, 2024

פרק ה' - דוח בדבר אפקטיביות הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי

כללי

הנהלת אפולו פאוור בע"מ ("התאגיד"), בפקוח הדירקטוריון של התאגיד, אחראית לקביעתה והתקיימותה של בקרה פנימית נאותה על הדיווח הכספי ועל הגילוי בתאגיד.

לעניין זה, חברי ההנהלה הינם:

- עודד רוזנברג, מנכ"ל;
- רם בר גיל, סמנכ"ל כספים;

בקרה פנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי כוללת בקורות ונהלים הקיימים בתאגיד, אשר תוכננו בידי המנהל הכללי ונושא המשרה הבכיר ביותר בתחום הכספים או תחת פיקוחם, או בידי מי שמבצע בפועל את התפקידים האמורים, בפקוח דירקטוריון התאגיד, אשר נועדו לספק מידע סבירה של ביטחון בהתייחס למהימנות הדיווח הכספי ולהכנת הדוחות בהתאם להוראות הדין, ולהבטיח כי מידע שהתאגיד נדרש לגלות בדוחות שהוא מפרסם על פי הוראות הדין נאסף, מעובד, מסוכם ומדווח במועד ובמתכונת הקבועים בדין.

הבקרה הפנימית כוללת, בין השאר, בקורות ונהלים שתוכננו להבטיח כי מידע שהתאגיד נדרש לגלותו כאמור, נצבר ומועבר להנהלת התאגיד, לרבות למנהל הכללי ולנושא המשרה הבכיר ביותר בתחום הכספים או למי שמבצע בפועל את התפקידים האמורים, וזאת כדי לאפשר קבלת החלטות במועד המתאים, בהתייחס לדרישת הגילוי.

בשל המגבלות המבניות שלה, בקרה פנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי אינה מיועדת לספק ביטחון מוחלט שהצגה מוטעית או השמטת מידע בדוחות תימנע או תתגלה.

ההנהלה, בפקוח הדירקטוריון, ביצעה בדיקה והערכה של הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי בתאגיד והאפקטיביות שלה;

הערכת אפקטיביות הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי והגילוי שביצעה ההנהלה בפקוח הדירקטוריון כללה: מיפוי וזיהוי תהליכים עסקיים אשר החברה רואה אותם כמהותיים לדיווח הכספי והגילוי, בחינת בקורות מפתח ובדיקת אפקטיביות הבקרה.

רכיבי הבקרה הפנימית כללו: בקורות על תהליכי סגירת תקופת חשבונאית, עריכה והכנת הדוחות הכספיים והגילויים, בקורות ברמת הארגון (Controls Level Entity), בקורות כלליות של מערכות המידע (ITGC) ובקורות בתהליכים עסקיים מהותיים – מחקר ופיתוח ורכוש קבוע.

בהתבסס על הערכת האפקטיביות שביצעה ההנהלה בפקוח הדירקטוריון כמפורט לעיל, הדירקטוריון והנהלת התאגיד הגיעו למסקנה, כי הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי בתאגיד ליום 31 בדצמבר 2023, היא אפקטיבית.

אני, עודד רוזנברג, מצהיר כי:

1. בחנתי את הדוח התקופתי של אפולו פאוור ("התאגיד") לשנת 2023 ("הדוחות");
2. לפי ידיעתי, הדוחות אינם כוללים כל מצג לא נכון של עובדה מהותית ולא חסר בהם מצג של עובדה מהותית הנחוץ כדי שהמצגים שנכללו בהם, לאור הנסיבות שבהן נכללו אותם מצגים, לא יהיו מטעים בהתייחס לתקופת הדוחות;
3. לפי ידיעתי, הדוחות הכספיים ומידע כספי אחר הכלול בדוחות משקפים באופן נאות, מכל הבחינות המהותיות, את המצב הכספי, תוצאות הפעולות ותזרימי המזומנים של התאגיד לתאריכים ולתקופות שאליהם מתייחסים הדוחות;
4. גיליתי לרואה החשבון המבקר של התאגיד, לדירקטוריון ולוועדת הביקורת של דירקטוריון התאגיד, בהתבסס על הערכתי העדכנית ביותר לגבי הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי:
 - א. את כל הליקויים המשמעותיים והחולשות המהותיות בקביעתה או בהפעלתה של הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי העלולים באופן סביר להשפיע לרעה על יכולתו של התאגיד לאסוף, לעבד, לסכם או לדווח על מידע כספי באופן שיש בו להטיל ספק במהימנות הדיווח הכספי והכנת הדוחות הכספיים בהתאם להוראות הדין; וכן -
 - ב. כל תרמית, בין מהותית ובין שאינה מהותית, שבה מעורב המנהל הכללי או מי שכפוף לו במישרין או מעורבים עובדים אחרים שיש להם תפקיד משמעותי בבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי;
5. אני, לבד או יחד עם אחרים בתאגיד:
 - א. קבעתי בקרות ונהלים, או וידאתי קביעתם וקיומם של בקרות ונהלים תחת פיקוחי, המיועדים להבטיח שמידע מהותי המתייחס לתאגיד, לרבות חברות מאוחדות שלו כהגדרתן בתקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010, מובא לידיעתי על ידי אחרים בתאגיד ובחברות המאוחדות, בפרט במהלך תקופת ההכנה של הדוחות; וכן -
 - ב. קבעתי בקרות ונהלים, או וידאתי קביעתם וקיומם של בקרות ונהלים תחת פיקוחי, המיועדים להבטיח באופן סביר את מהימנות הדיווח הכספי והכנת הדוחות הכספיים בהתאם להוראות הדין, לרבות בהתאם לכללי חשבונאות מקובלים;
 - ג. הערכתי את האפקטיביות של הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי, והצגתי בדוח זה את מסקנות הדירקטוריון וההנהלה לגבי האפקטיביות של הבקרה הפנימית כאמור למועד הדוחות.

אין באמור לעיל כדי לגרוע מאחריותי או מאחריות כל אדם אחר, על פי כל דין.

הצהרת סמנכ"ל הכספים

אני, רם בר גיל, מצהיר כי:

1. בחנתי את הדוחות הכספיים ומידע כספי אחר הכלול בדוחות של אפולו פאוור בע"מ ("התאגיד") לשנת 2023 ("הדוחות");
2. לפי ידיעתי, הדוחות הכספיים והמידע הכספי האחר הכלול בדוחות אינם כוללים כל מצג לא נכון של עובדה מהותית ולא חסר בהם מצג של עובדה מהותית הנחוץ כדי שהמצגים שנכללו בהם, לאור הנסיבות שבהן נכללו אותם מצגים, לא יהיו מטעים בהתייחס לתקופת הדוחות;
3. לפי ידיעתי, הדוחות הכספיים ומידע כספי אחר הכלול בדוחות משקפים באופן נאות, מכל הבחינות המהותיות, את המצב הכספי, תוצאות הפעולות ותזרימי המזומנים של התאגיד לתאריכים ולתקופות שאליהם מתייחסים הדוחות;
4. גיליתי לרואה החשבון המבקר של התאגיד, לדירקטוריון ולוועדת הביקורת של דירקטוריון התאגיד, בהתבסס על הערכתי העדכנית ביותר לגבי הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי:
 - א. את כל הליקויים המשמעותיים והחולשות המהותיות בקביעתה או בהפעלתה של הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי ככל שהיא מתייחסת לדוחות הכספיים ולמידע הכספי האחר הכלול בדוחות, העלולים באופן סביר להשפיע לרעה על יכולתו של התאגיד לאסוף, לעבד, לסכם או לדווח על מידע כספי באופן שיש בו להטיל ספק במהימנות הדיווח הכספי והכנת הדוחות הכספיים בהתאם להוראות הדין; וכן –
 - ב. כל תרמית, בין מהותית ובין שאינה מהותית, שבה מעורב המנהל הכללי או מי שכפוף לו במישרין או מעורבים עובדים אחרים שיש להם תפקיד משמעותי בבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי;
5. אני, לבד או יחד עם אחרים בתאגיד:
 - א. קבעתי בקרות ונהלים, או וידאתי קביעתם וקיומם של בקרות ונהלים תחת פיקוחי, המיועדים להבטיח שמידע מהותי המתייחס לתאגיד, לרבות חברות מאוחדות שלו כהגדרתן בתקנות ניירות ערך (דוחות כספיים שנתיים), התש"ע-2010, ככל שהוא רלוונטי לדוחות הכספיים ולמידע כספי אחר הכלול בדוחות, מובא לידיעתי על ידי אחרים בתאגיד ובחברות המאוחדות, בפרט במהלך תקופת ההכנה של הדוחות; וכן –
 - ב. קבעתי בקרות ונהלים, או וידאתי קביעתם וקיומם של בקרות ונהלים תחת פיקוחנו, המיועדים להבטיח באופן סביר את מהימנות הדיווח הכספי והכנת הדוחות הכספיים בהתאם להוראות הדין, לרבות בהתאם לכללי חשבונאות מקובלים;
 - ג. הערכתי את האפקטיביות של הבקרה הפנימית על הדיווח הכספי ועל הגילוי, ככל שהיא מתייחסת לדוחות הכספיים ולמידע הכספי האחר הכלול בדוחות למועד הדוחות; מסקנותיי לגבי הערכתי כאמור הובאו לפני הדירקטוריון והנהלה ומשולבות בדוח זה.

אין באמור לעיל כדי לגרוע מאחריותי או מאחריות כל אדם אחר, על פי כל דין.